

Liiketoimintakatsaus Q3 2024

Strategiaa päivitettiin, taantuma vaikeutti kasvua ja kannattavuus parani

1.1.–30.9.2024 (tilintarkastamaton)



Liiketoimintakatsaus Q3 2024:

Strategiaa päivitettiin, taantuma vaikeutti kasvua ja kannattavuus parani

Tammi–syyskuun 2024 yhteenveto

- Liikevaihto 97,0 (92,0) milj. euroa, kasvu 5,4 (21,4) %
- Käyttökate 28,7 (24,9) milj. euroa, 29,6 (27,0) % liikevaihdosta
- Liikevoitto (EBIT) 11,4 (6,4) milj. euroa, 11,7 (6,9) % liikevaihdosta
- Vertailukelpoinen liikevoitto (EBIT) 11,4 (9,5) milj. euroa, 11,7 (10,3) % liikevaihdosta
- Nettotulos 5,9 (2,5) milj. euroa
- Osakekohtainen tulos 0,13 (0,06) euroa

Heinä–syyskuun 2024 yhteenveto

- Liikevaihto 29,1 (28,3) milj. euroa, kasvu 2,7 (20,0) %
- Käyttökate 9,0 (7,6) milj. euroa, 30,8 (27,0) % liikevaihdosta
- Vertailukelpoinen liikevoitto (EBIT) 3,0 (2,4) milj. euroa, 10,3 (8,4) % liikevaihdosta
- Liiketulos (EBIT) 3,0 (-0,8) milj. euroa, 10,3 (-2,7) % liikevaihdosta
- Nettotulos 1,2 (-1,7) milj. euroa
- Osakekohtainen tulos 0,03 (-0,04) euroa

Avainluvut

Konserni	1–9/2024	1–9/2023	Muutos, %	7–9/2024	7–9/2023	Muutos, %
Liikevaihto, 1 000 euroa	97 024	92 012	5,4 %	29 053	28 292	2,7 %
Liikevaihdon kasvu, %	5,4 %	21,4 %		2,7 %	20,0 %	
Käyttökate, 1 000 euroa	28 695	24 855	15,5 %	8 954	7 627	17,4 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	29,6 %	27,0 %		30,8 %	27,0 %	
Liikevoitto, 1 000 euroa	11 362	6 350	78,9 %	3 006	-772	489,3 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	11,7 %	6,9 %		10,3 %	-2,7 %	
Vertailukelpoinen liikevoitto, 1000 euroa *)	11 362	9 509	19,5 %	3 006	2 387	26,0 %
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	11,7 %	10,3 %		10,3 %	8,4 %	
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	8,8 %	6,8 %		8,8 %	6,8 %	
Korolliset nettovelat, 1 000 euroa	87 763	71 368	23,0 %	87 763	71 368	
Nettovelkaantumisaste, %	162,1 %	130,1 %		162,1 %	130,1 %	
Omavaraisuusaste, %	30,7 %	31,6 %		30,7 %	31,6 %	
Nettoinvestoinnit, 1 000 euroa	17 371	30 888	-43,8 %	4 245	6 040	-29,7 %
Likvidit varat, 1 000 euroa	8 456	14 895	-43,2 %	8 456	14 895	-43,2 %
Osakekohtainen tulos, euroa	0,13	0,06	132,8 %	0,03	-0,04	173,6 %
Osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo kauden aikana	45 471 240	45 096 411	0,8 %	45 477 972	45 279 665	0,4 %
Nettotulos, 1 000 euroa	5 941	2 530	134,8 %	1 249	-1 689	174,0 %

*) Liikevoitto, ei sisällä ohjelmistojen arvonalentumisia

Ohjeistus vuodelle 2024 (päivitetty 9.10.2024)

Talenom arvioi vuoden 2024 liikevaihdon olevan 126–129 miljoonaa euroa, käyttökateen 34–37 miljoonaa euroa ja liikevoiton 11–14 miljoonaa euroa.

Toimitusjohtaja Otto-Pekka Huhtala

Jatkoimme kuluvan vuoden strategisten painopistealueiden toteuttamista, joista tärkeimpänä tavoitteenamme oli kannattavuuden parantaminen. Onnistuimme siinä haastavasta talousympäristöstä huolimatta. Toisena painopistealueenamme oli Ruotsin ohjelmistohanke. Olemme siirtäneet Ruotsissa noin 40 prosenttia asiakkaistamme omaan alustamme. Tälle vuodelle asettamamme tavoite on 50 prosenttia. Olemme samalla vieneet Ruotsissa läpi organisaatio- ja toimintamalliuudistuksen. Suomen kokemuksiin pohjautuen Talenomin yhtenäisten prosessien sekä toimintamallien ja alustan käyttöönotto mahdollistaa rutiinivaihtamisen jopa 75 prosenttia nykyisestä. Nämä panostukset ovat rasittaneet Ruotsin taloudellista kehitystä tänä vuonna merkittävästi. Uskomme taloudellisten hyötyjen alkavan näkymään vuoden 2025 jälkimmäiseltä vuosipuoliskolta lähtien, vaikkakin asiakkaiden siirtoprojekti jatkuu vielä vuoden 2025 ajan.

Liikevaihto kasvoi tammi-syyskuussa 5,4 (21,4) prosenttia 97,0 (92,0) miljoonaan euroon. Vertailukauteen nähden yritysostotahtia on hidastettu merkittävästi suunnitelman mukaan. Pitkittynyt talouden matalasuhdanne vaikutti liikevaihtokertymään erityisesti Suomessa asiakkaidemme liiketoiminnan volyymin laskiessa ja lopettamisten sekä konkurssien kasvaessa. Uusiasiakashankinnalla kompensoimme heikon taloussuhdanteen vaikutuksia.

Kannattavuus parani merkittävästi. Tammi-syyskuun käyttökate nousi 15,5 prosenttia 28,7 (24,9) miljoonaan euroon ja liikevoitto nousi 78,9 prosenttia 11,4 (6,4) miljoonaan euroon. Vertailukelpoisen liikevoiton kasvu ilman viime vuonna tehtyjä ohjelmistojen alaskirjauksia oli 19,5 prosenttia. Suomessa onnistuimme parantamaan kannattavuutta tehostamistoimenpiteillä. Ruotsissa oman ohjelmiston käyttöönotto ja muutosprojektit painoivat kannattavuutta. Espanjassa paransimme kannattavuutta merkittävästi käyttökateen noustessa yli miljoona euroa vertailukauteen nähden. Odotamme suotuisan kannattavuuskehityksen ja kasvun jatkuvan Espanjassa myös jatkossa.

Arvioimme vuoden 2024 liikevaihdon olevan 126–129 miljoonaa euroa, käyttökateen 34–37 miljoonaa euroa ja liikevoiton 11–14 miljoonaa euroa. Ohjeistuksessa on huomioitu myös päivitetyn strategian ja uudelleenjärjestelyiden kertaluontoiset kulut. Päivitimme katsauskauden jälkeen 9.10.2024 strategiaamme ja luovumme sen myötä keskipitkän aikavälin taloudellisista tavoitteistamme.

Julkaisimme päivitetyn strategian kiihdyttääksemme kasvua ja tehdäksemme sen entistä skaalautuvammin. Keskeisin kilpailuetumme on tehdä yrittäjän arjesta mahdollisimman helppoa, automatisoida kirjanpitäjän rutiinit sekä asiakkaista huolehtiva konseptoitu toimintamallimme. Näihin uskomme edelleen. Haluamme keskittyä vahvuksiimme ja rakentaa myös tulevaisuutemme niiden päälle.

Strategian päivityksessä on kaksi merkittävää muutosta:

1. Suunnitteleme eriyttävämmä ohjelmistoliiketoiminnan omaksi yhtiöksi, ja alamme tarjoamaan ohjelmistojamme muille tilitoimistoille ja heidän asiakkailleen. Yhtiötä johtamaan tullaan hakemaan kansainvälisen ohjelmistoliiketoiminnan osaja, ja siihen asti yksikköä johtaa Talenomin varatoimitusjohtaja Antti Aho.
2. Suunnitteleme keskittyvämmä ydinosaamiseemme siirtämällä muut kuin tilitoimistopalvelut ja tuotteet, kuten perintä-, pankki- ja rahoituspalvelut, kumppaneillemme.

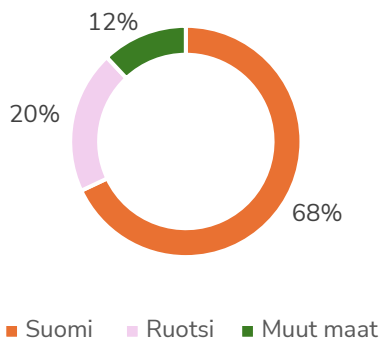
Vastataksemme uuteen strategiaan, käynnistimme muutosneuvottelut koskien suunniteltua ohjelmistoliiketoiminnan eriyttämistä. Neuvottelut koskevat noin 180 henkilöä Suomessa, ja ne voivat

johtaa enintään 35 työsuhteen päättämiseen. Haemme uudelleenjärjestelyillä yhteensä noin 2–3 miljoonan euron vuotuisia säästöjä investointeihin ja suoriin kustannuksiin.

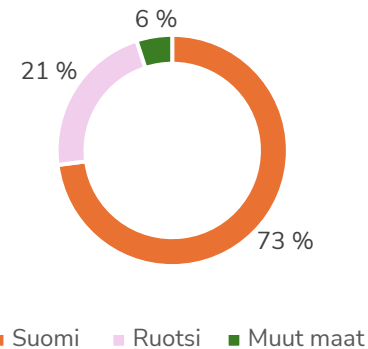
Tulemme vuonna 2025 keskittymään kannattavuuden edelleen parantamiseen Ruotsissa ja Espanjassa sekä ohjelmistoliiketoiminnan myyntikanavien rakentamiseen. Tavoittelemme voimakkaampaa ja kannattavampaa kasvua kahden tukijalan voimin, joiden pohjana on erittäin helppokäyttöiset ohjelmistot yrittäjälle ja kirjanpitäjälle sekä yhtenäisen ONE Talenom -konseptin mukainen tiloimistoliiketoiminta. Uskomme palveluliiketoiminnan välttämättömyyteen pk-yritysten talouskumppanina nyt ja tulevaisuudessa. Olemme vuosikymmeniä hioneet ONE Talenom -konseptia, jolla todistetusti voidaan saavuttaa erittäin korkea asiakas- ja henkilöstötyytyväisyys liiketoiminnan ollessa erittäin kannattavaa. Haluamme jatkaa palveluliiketoiminnan kansainvälistä kasvua, ja uskomme meillä olevan siihen hyvät edellytykset. Ohjelmistoliiketoiminta on kasvanut sisäisestä tukitoiminnosta kaupallistettavaksi liiketoiminnaksi. Päivitetty strategiamme pohjautuu pitkän ajan kuluessa kehitettyihin ydinkyvykkyyksiin. Uskomme sen olevan kirkas asiakkaille, henkilöstölle ja sijoittajille.

Konsernin taloudellinen kehitys tammi-syyskuu 2024

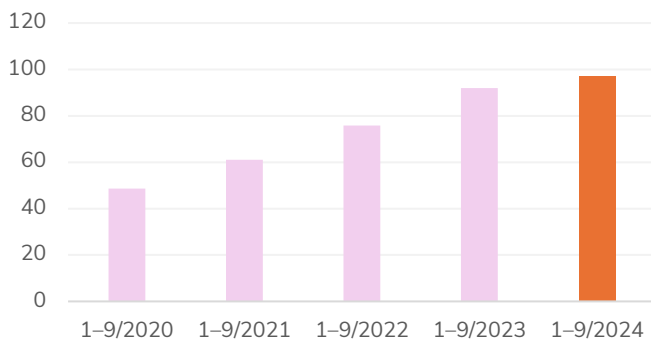
Liikevaihto maittain 1–9/2024



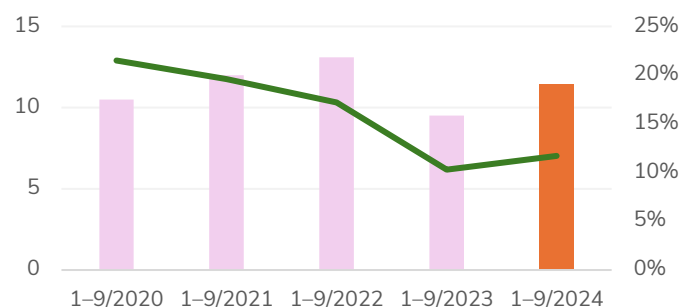
Liikevaihto maittain 1–9/2023



Liikevaihdon kehitys, milj. euroa



Vertailukelpoisen liikevoiton kehitys, milj. euroa



Liikevaihto kasvoi 5,4 % ja oli 97,0 (92,0) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu tuli yrityskauppojen vaikutuksesta lähinnä Espanjassa. Laskusuhdanne Suomessa ja Ruotsissa on selkeästi hidastanut organista kasvua.

Henkilöstökulut olivat 56,6 (53,4) miljoonaa euroa eli 58,3 (58,0) % liikevaihdosta. Muut kulut olivat materiaalit ja palvelut mukaan lukien 14,0 (14,1) miljoonaa euroa eli 14,4 (15,4) % liikevaihdosta.

Käyttökate kasvoi 15,5 % ja oli 28,7 (24,9) miljoonaa euroa eli 29,6 (27,0) % liikevaihdosta. Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 19,5 % ja oli 11,4 (9,5) miljoonaa euroa eli 11,7 (10,3) % liikevaihdosta. Edellisen vuoden vertailukelpoinen liikevoitto ei sisällä 3,2 miljoonan euron kertaluonteista ohjelmistoihin liittyvää alaskirjausta.

Kannattavuutta onnistuttiin parantamaan Suomessa merkittävästi vuonna 2023 aloitetuilla tehostustoimenpiteillä samanaikaisesti, kun Ruotsissa oman ohjelmiston käyttöönotto ja integraatioprojektit rasittivat kannattavuutta. Espanjassa liiketoiminnan volyymin kasvu on mahdollistanut kannattavuuden hyvän kehityksen.

Nettotulos kasvoi 134,8 % ja oli 5,9 (2,5) miljoonaa euroa.

Konsernin taloudellinen kehitys heinä-syyskuu 2024

Liikevaihto kasvoi 2,7 % ja oli 29,1 (28,3) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu tuli yrityskauppojen vaikutuksesta lähinnä Espanjassa. Laskusuhdanne Suomessa ja Ruotsissa on selkeästi hidastanut orgaanista kasvua.

Käyttökate kasvoi 17,4 % ja oli 9,0 (7,6) miljoonaa euroa eli 30,8 (27,0) % liikevaihdosta. Vertailukelpoinen liikevoitto kasvoi 26,0 % ja oli 3,0 (2,4) miljoonaa euroa eli 10,3 (8,4) % liikevaihdosta. Edellisen vuoden vertailukelpoinen liikevoitto ei sisällä 3,2 miljoonan euron kertaluonteista ohjelmistoihin liittyvää alaskirjausta. Kannattavuutta onnistuttiin parantamaan Suomessa merkittävästi vuonna 2023 aloitetuilla tehostustoimenpiteillä samanaikaisesti, kun Ruotsissa oman ohjelmiston käyttöönotto ja integraatioprojektit rasittivat kannattavuutta. Espanjassa liiketoiminnan volyymin kasvu on mahdollistanut kannattavuuden hyvän kehityksen.

Maakohtainen taloudellinen kehitys

Suomi

	1-9/2024	1-9/2023	Muutos	7-9/2024	7-9/2023	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	66 050	66 971	-1,4 %	20 152	20 262	-0,5 %
Liikevaihdon kasvu, %	-1,4 %	9,4 %		-0,5 %	7,7 %	
Käyttökate, 1000 euroa	26 485	24 102	9,9 %	8 340	7 718	8,1 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	40,1 %	36,0 %		41,4 %	38,1 %	
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur	-13 598	-15 957	-14,8 %	-4 549	-7 429	-38,8 %
Liikevoitto, 1 000 euroa	12 887	8 145	58,2 %	3 715	290	1 182,5 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	19,5 %	12,2 %		18,4 %	1,4 %	
Vertailukelpoinen liikevoitto, 1 000 euroa *)	12 887	11 304	14,0 %	3 715	3 448	7,7 %
Vertailukelpoinen liikevoitto liikevaihdosta, %	19,5 %	16,9 %		18,4 %	17,0 %	

*) Liikevoitto ilman ohjelmistojen arvonalentumisia

Tammi-syyskuu 2024

Liikevaihto laski -1,4 % ja oli 66,1 (67,0) miljoonaa euroa. Yleinen talouden kehitys vaikutti negatiivisesti kasvuun.

Käyttökate oli 26,5 (24,1) miljoonaa euroa, ja käyttökateprosentti oli 40,1 (36,0). Suhteellinen kannattavuus parani selvästi vuonna 2023 käynnistettyjen tehostamistoimien johdosta.

Heinä-syyskuu 2024

Liikevaihto laski -0,5 % ja oli 20,2 (20,3) miljoonaa euroa. Yleinen talouden kehitys on heijastunut negatiivisesti kasvuun, vaikka uusasiakashankinta on toiminut hyvin ja kompensoinut talouden laskusuhdanteen vaikutuksia. Suomen vuosittaisen asiakastytyväisyystudkimuksen tulokset olivat myöskin kaikkien aikojen korkeimmat. Laskusuhdanne on vaikuttanut Talenomien asiakkaiden liiketoiminnan volyymeihin laskevasti. Tästä on seurannut merkittävää transaktiovolyymien laskua, mikä on johtanut asiakaskohtaisten laskutusten pienenemiseen sekä volyyymien että hinnantarkistusten kautta. Monilla asiakastoimialoilla liiketoiminta on supistunut merkittävästi, ja Talenom on priorisoinut asiakaspitoa ollakseen paremmassa asemassa nousukautta ajatellen. Myös yritystoiminnan lopettamiset ja konkurssit ovat lisääntyneet vertailukauteen nähden.

Suhteellinen kannattavuus parani selvästi vuonna 2023 käynnistettyjen tehostamistoimien johdosta. Suomessa kyvykyys tehdä erittäin korkeaa kannattavuutta on olemassa pohjautuen oman alustan automaatioon ja tehokkaisiin liiketoimintaprosesseihin. Ilman laskusuhdannetta kannattavuuden kasvulle olisi ollut korkeammatkin edellytykset.

Talenom arvioi talouden laskusuhdanteen helpottavan korkojen laskiessa. Tämä vaikuttaa positiivisesti Talenomien kasvumahdollisuuksiin noin puolen vuoden viiveellä.

Ruotsi

	1-9/2024	1-9/2023	Muutos	7-9/2024	7-9/2023	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	19 200	19 545	-1,8 %	4 977	5 519	-9,8 %
Liikevaihdon kasvu, %	-1,8 %	43,7 %		-9,8 %	28,1 %	
Käyttökate, 1000 euroa	-81	1 416	-105,7 %	-496	-26	-1 780,0 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	-0,4 %	7,2 %		-10,0 %	-0,5 %	
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur	-2 251	-1 874	20,1 %	-827	-685	20,8 %
Liikevoitto, 1 000 euroa	-2 332	-457	-410,2 %	-1 323	-711	-86,0 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	-12,1 %	-2,3 %		-26,6 %	-12,9 %	

Tammi-syyskuu 2024

Liikevaihto laski -1,8 % ja oli 19,2 (19,5) miljoonaa euroa

Suhteellinen käyttökate oli -0,4 (7,2) % ja liikevoitto -12,1 (-2,3) % liikevaihdosta. Kannattavuutta rasittivat integraatioprojektit ja erityisesti oman alustan käyttöönotto, joka vaatii resursointia projektin etenemisen varmistamiseksi.

Heinä-syyskuu 2024

Liikevaihto laski -9,8 % ja oli 5,0 (5,5) miljoonaa euroa. Liikevaihdon lasku johtui yleisen talouden laskusuhdanteen heijastevaikutuksista, jotka ovat vaikuttaneet Talenomien asiakkaiden liiketoiminnan volyymeihin laskevasti sekä lisännyt yritystoiminnan lopettamisia ja konkurssia. Lisäksi toimintaa on uudelleen organisoitu ja yhtenäistetty vuoden 2024 alussa ONE Talenom -palveluliiketoiminnan mukaiseksi. Muutosvaihe on aiheuttanut henkilöstö- ja asiakaspoistumaa, mutta jatkossa valittu toimintamalli tarjoaa tehokkaan ja kilpailukykyisen palvelukonseptin sekä asiakkaille että työntekijöille. Lisäksi Talenom on panostanut henkilöstön koulutukseen yhtenäisistä toimintamalleista sekä niiden hyödyistä ja ohjelmiston käytöstä. ONE Talenom -toimintamalli yhdistettynä omien ohjelmistojen käyttöönottoon tulee yhtiön arvion mukaan kääntämään liikevaihdon ja kannattavuuden tavoitellulle uralle.

Suhteellinen kannattavuus heikkeni. Käyttökateprosentti oli -10,0 (-0,5) ja liikevoittoprosentti -26,6 (-12,9). Kannattavuutta heikensivät yleisen talouden laskusuhdanteen heijastevaikutukset yhdessä oman ohjelmiston käyttöönoton vaatiman resurssoinnin kanssa, mikä pidemmällä aikavälillä parantaa tehokkuutta, kannattavuutta sekä orgaanisen kasvun mahdollisuuksia.

Muut maat

	1-9/2024	1-9/2023	Muutos	7-9/2024	7-9/2023	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa	11 773	5 496	114,2 %	3 925	2 511	56,3 %
Liikevaihdon kasvu, %	114,2 %	467,1 %		56,3 %	462,0 %	
Käyttökate, 1000 euroa	528	-634	183,2 %	214	-65	429,1 %
Käyttökate liikevaihdosta, %	4,5 %	-11,5 %		5,5 %	-2,6 %	
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur	-1 484	-673	120,4 %	-496	-285	73,8 %
Liikevoitto, 1 000 euroa	-956	-1 308	26,9 %	-282	-350	19,5 %
Liikevoitto liikevaihdosta, %	-8,1 %	-23,8 %		-7,2 %	-14,0 %	

Tammi-syyskuu 2024

Liikevaihto kasvoi 114,2 % ja oli 11,8 (5,5) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin yritysostoista Espanjassa samaan aikaan, kun orgaanisen kasvun kyvykkyyksiä on kehitetty.

Espanjan liiketoiminnan volyymin kasvun myötä kannattavuuden kehitys oli erittäin hyvää. Kannattavuutta onnistuttiin parantamaan merkittävästi käyttökateen noustua yli miljoona euroa vertailukauteen nähden. Talenom odottaa vahvan kannattavuuskehityksen jatkuvan Espanjassa.

Talenom hankki sillanpääaseman Italiasta vuoden 2023 alussa. Ensisijaisena tavoitteena on kasvaa Italiassa orgaanisesti. Italian liiketoiminta on käyttökatteella mitattuna tällä hetkellä hieman tappiollista.

Heinä-syyskuu 2024

Liikevaihto kasvoi 56,3 % ja oli 3,9 (2,5) miljoonaa euroa. Liikevaihdon kasvu syntyi pääosin yritysostoista Espanjassa. Myös orgaanisen kasvun kyvystä saatiin hyvää näyttöä, vaikka volyymien pienuuden vuoksi orgaanisen kasvun osuus kokonaiskasvusta jäi vähäiseksi. Orgaanisen kasvun odotetaan vahvistuvan muun muassa verkkolaskutusdirektiivin voimaantulon myötä. Verkkolaskutusdirektiivi edellyttää, että jokaisen yrityksen on hankittava ohjelmisto verkkolaskujen lähettämiseen ja vastaanottamiseen. Direktiivin voimaantulo tapahtuu tämänhetkisen tiedon mukaan vaihteittain vuosina 2025–2027 yrityksen koosta riippuen. Tämän uskotaan kasvattavan kysyntää Talenomien kokonaisratkaisulle, joka tarjoaa asiakkaalle ohjelmiston ja palvelun samassa paketissa.

Espanjan liiketoiminnan volyymin kasvun myötä kannattavuuden kehitys oli erittäin hyvää.

Kohdistamattomat erät

Kohdistamattomat erät pitävät sisällään yrityskauppojen lisäkauppasummien tuloutukset ja kulukirjaukset.

	1-9/2024	1-9/2023	Muutos	7-9/2024	7-9/2023	Muutos
Liikevaihto, 1 000 euroa						
Liikevaihdon kasvu, %						
Käyttökate, 1000 euroa	1 763	-30		896	0	
Käyttökate liikevaihdosta, %						
Poistot ja arvonalentumiset, 1000 eur						
Liikevoitto, 1 000 euroa	1 763	-30		896	0	
Liikevoitto liikevaihdosta, %						

Ajanjaksolla on poikkeuksellisen isoja tuloutuksia, johtuen lähinnä Ruotsin merkittävän lisäkauppasummajakson päättymisestä. Taloudelliset tavoitteet yrityskauppaan liittyen eivät toteutuneet odotetulla tavalla, josta lisäkauppasummien tuloutukset johtuvat. Merkittävimmät lisäkauppasummajaksot ovat päättyneet ja näiden merkitys tulevaisuudessa vähenee huomattavasti.

Maakohtaiset vertailutiedot vuodelta 2023

Vertailutietoja on oikaistu segmenttien välisten erien osalta. Vuoden 2023 liiketoimintakatsauksissa sekä puolivuositarkastuksessa segmenttien väliset erät oli eliminoitu.

Investoinnit ja katsauskauden liiketoimintojen hankinnat

Katsauskauden nettoinvestoinnit olivat 17,4 (30,9) miljoonaa euroa.

Investoinnit	1-9/ 2024	1-9/2023
Uudet asiakassopimukset, 1000 euroa	2 553	2 298
Ohjelmistot ja digitaaliset palvelut, 1000 euroa	11 069	10 600
Yrityskaupat Suomessa, 1000 euroa	0	0
Yrityskaupat ulkomailla, 1000 euroa *)	2 713	15 577
Muut investoinnit	1 036	2 412
Nettoinvestoinnit yhteensä, 1 000 euroa	17 371	30 888

*) sisältää arvion mukaan kirjattuja lisäkauppahintoja 0 tuhatta euroa (3 059 tuhatta euroa)

Osakekaupat tammi-syyskuussa:

- Bujan Y Asociados S.L., Espanja
- Assessoria del Bages, Espanja

Katsauskaudella hankittujen ostokohteiden kauppahinnat, liikevaihdot ja liikevoitot:

1 000 euroa	Osakekaupat	Liiketoimintakaupat
Kauppahinnat yhteensä	3 196	0
Ehdollinen vastike korkeintaan	0	0
Liikevaihdot ed. 12 kk ostohetkellä yhteensä	2 318	0
Liikevoitot ed. 12 kk ostohetkellä yhteensä	591	0

Yrityskaupoissa osa kauppahinnasta maksettiin suunnatuissa anneissa merkittävillä Talenom Oyj:n uusilla osakkeilla. Yrityskauppoihin liittyneissä suunnatuissa osakeanneissa merkittiin katsauskauden aikana yhteensä 10 577 osaketta.

Talenom luopuu keskipitkän aikavälin taloudellisista tavoitteistaan

Talenom Oyj:n hallitus on päättänyt luopua strategiauudistuksen yhteydessä Talenomille vuonna 2022 asetetuista keskipitkän aikavälin (2023–2025) taloudellista tavoitteista.

Jatkossa Talenomin pitkän aikavälin tavoitteena on yli 20 prosentin vuotuinen ohjelmistoliiketoiminnan liikevaihdon kasvu ja yli 10 prosentin vuotuinen palveluliiketoiminnan liikevaihdon kasvu.

Katsauskauden jälkeiset tapahtumat

Talenom laski 9.10.2024 vuoden 2024 liikevaihto- ja liikevoitto-ohjeistustaan sekä täsmensi käyttökateohjeistustaan.

Pitkittynyt talouden matalasuhdanne erityisesti Suomessa on vaikuttanut Talenomin liikevaihtoon arvioitua voimakkaammin, minkä lisäksi yhtiö on tehnyt suunniteltua vähemmän yritysostoja. Matalasuhdanne näkyy tavallisesti viiveellä tilitoimistotoimialalla. Näillä tekijöillä on ollut negatiivinen vaikutus yhtiön liikevaihtoon ja kannattavuuteen.

Uusi ohjeistus vuodelle 2024:

Talenom arvioi vuoden 2024 liikevaihdon olevan 126–129 miljoonaa euroa, käyttökateen 34–37 miljoonaa euroa ja liikevoiton 11–14 miljoonaa euroa. Uudessa ohjeistuksessa on huomioitu myös päivitetyn strategian ja uudelleenjärjestelyiden kertaluontoiset kulut.

Päivitetty strategia

Perusteellisen ja kattavan selvitystyön tuloksena Talenom julkaisi 9.10.2024 päivitetyn strategian kiihdyttääkseen kasvua ja tehdäkseen sen entistä skaalautuvammin. Keskeisin kilpailuetumme on tehdä yrittäjän arjesta mahdollisimman helppoa, automatisoida kirjanpitäjän rutiinit sekä asiakkaista huolehtiva konseptoitu toimintamallimme. Näihin uskomme edelleen. Haluamme keskittyä vahvuksiimme ja rakentaa myös tulevaisuutemme niiden päälle.

Strategian päivityksessä on kaksi merkittävää muutosta:

1. Suunnittelemme eriyttävämmä ohjelmistoliiketoiminnan omaksi yhtiöksi, ja alamme tarjoamaan ohjelmistojamme muille tilitoimistoille ja heidän asiakkailleen. Yhtiötä johtamaan tullaan hakemaan kansainvälisen ohjelmistoliiketoiminnan osaaaja, ja siihen asti yksikköä johtaa Talenomin varatoimitusjohtaja Antti Aho.
2. Suunnittelemme keskittyvämmä ydinosaamiseemme siirtämällä muut kuin tilitoimistopalvelut ja tuotteet, kuten perintä-, pankki- ja rahoituspalvelut, kumppaneillemme.

Talenomin ohjelmiston kilpailuetu perustuu yli kahden vuosikymmenen aikana kehitettyyn kokonaisuuteen, jossa on huomioitu koko arvoketju optimaalisella tavalla sekä loppuasiakkaan helppokäyttöisyyden että tuottajan automaation näkökulmasta. Ohjelmisto on kehitetty tehokkaiden prosessien päälle, mistä osoituksena on Talenomin erinomainen kannattavuus Suomessa. Ohjelmistojen myynti erillisenä omana tuotteenaan mahdollistaa skaalautuvan kasvun, josta meillä on jo positiivista kokemusta. Tähän asti palveluliiketoiminnan kasvua on rajoittanut tiivis suhde omaan järjestelmään. Jatkossa voimme kasvaa kahden itsenäisen tukijalan avulla.

Ohjelmistomme soveltuu erityisen hyvin pieniin ja keskisuuriin yrityksiin. Palveluliiketoiminta voi käyttää oman ohjelmistomme lisäksi isommille asiakkaille suunnattuja kaupallisia ohjelmistoja. Palveluliiketoiminnan kilpailuetuja ovat konseptoitu ja helposti ostettava tuote, jota tuotetaan tehokkaasti yhtenäisillä toimintamalleilla, korkea laatu ja osaaminen sekä paikallis- ja toimialaerikoistuneet palvelutiimit. Asiakastytyväisyytemme on erittäin korkea pohjautuen henkilökohtaiseen, huolenpitävään ja konsultoivaan toimintatapaan

Talenomin ohjelmistoliiketoiminnan liikevaihto Suomessa on arviolta noin 15–20 miljoonaa euroa. Ohjelmistoon on tehty viime vuosina suuri arkkitehtuuriuudistus, minkä vuoksi se on nopeampaa ottaa käyttöön uusissa maissa. Ohjelmistoyhtiö tulee veloittamaan suoraan asiakkailta ohjelmistomaksut ja palveluyhtiö jatkaa palvelun veloittamista. Käyttäjävolyymien arvioidaan kasvavan nopeasti, koska Talenom ottaa käyttöön ohjelmistoa tällä hetkellä Ruotsissa ja Espanjassa nykyasiakkaille. Ohjelmistoa tullaan myymään myös suoraan yksittäisille yrityksille ja talousosastoille sekä kirjanpitäjille ja tilitoimistoille.

Vastataksemme uuteen strategiaan, käynnistimme muutosneuvottelut koskien suunniteltua ohjelmistoliiketoiminnan eriyttämistä. Neuvottelut koskevat noin 180 henkilöä Suomessa, ja ne voivat johtaa enintään 35 työsuhteen päättämiseen. Haemme uudelleenjärjestelyillä yhteensä noin 2–3 miljoonan euron vuotuisia säästöjä investointeihin ja suoriin kustannuksiin.

Päivitetty strategia tiivistettynä:

Visio

Haluamme olla suositelluin kumppani taloushallinnossa.

Missio

Autamme yrittäjää menestymään.

Strategia

Strategiassa keskitymme ydinosamukseemme eli tilitoimisto- ja ohjelmistoliiketoimintoihin. Muiden palveluiden ja tuotteiden osalta tukeudumme kumppaniekosysteemiimme. Päivitetyn strategian myötä uskomme kykenevämmekasvamaan skaalautuvammin sekä konseptoidun ONE Talenom -tilitoimistopalvelumallin että ohjelmistoliiketoiminnan kautta. Keskitymme liiketoimissamme nykyisiin kohdemaihin, jotka ovat Suomi, Ruotsi, Espanja ja Italia.

Liiketoimintakatsauksen laadintaperiaatteet

Tämä liiketoimintakatsaus ei ole IAS34 osavuositarkastukset -standardin mukainen osavuositarkastus. Yhtiö noudattaa arvopaperimarkkinalain mukaista puolivuositarkastusta, minkä lisäksi yhtiö julkistaa vuoden kolmen ja yhdeksän ensimmäisen kuukauden osalta liiketoimintakatsaukset. Liiketoimintakatsauksissa esitetään konsernin taloudellista kehitystä kuvaavat keskeiset tiedot. Toimintasegmentit on muodostettu maantieteellisten alueiden mukaisesti. Segmenttiraportointi perustuu konsernin yhtiöiden toimintamaihin. Varhaisessa kehitysvaiheessa olevat maat raportoidaan yhtenä kokonaisuutena.

Liiketoimintakatsauksen luvut ovat tilintarkastamattomia.

Yhtiö esittää yleisesti käytettyjä vaihtoehtoisia tunnuslukuja kuvaamaan liiketoimintojensa taloudellista kehitystä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta eri raportointikausien välillä. Vaihtoehtoiset eli IFRS-tilinpäätösstandardeihin perustumattomat tunnusluvut antavat merkittävää lisätietoa yhtiön johdolle, sijoittajille sekä muille tahoille. Vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei tule pitää IFRS-tilinpäätösstandardeissa määriteltyjä tunnuslukuja korvaavina mittareina. Yhtiön käyttämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ovat liikevoitto, liikevoitto liikevaihdosta %, vertailukelpoinen liikevoitto, vertailukelpoinen liikevoitto %

liikevaihdosta, käyttökate, käyttökate liikevaihdosta %, sijoitetun pääoman tuotto (ROI) %, korolliset nettovelat, nettovelkaantumisaste %, omavaraisuusaste %, käyttöpääoma ja nettoinvestoinnit. Laskentakaavat on esitetty jäljempänä osiossa Laskentakaavat.

TAULUKOT

Konsernin laaja tuloslaskelma

1 000 euroa	1-9/2024	1-9/2023	2023
Liikevaihto	97 024	92 012	121 728
Liiketoiminnan muut tuotot	2 192	362	1 225
Materiaalit ja palvelut	-2 799	-2 599	-3 884
Työsuhde-etuuksista aiheutuvat kulut	-56 550	-53 383	-71 897
Poistot ja arvonalentumiset	-17 333	-18 504	-23 935
Liiketoiminnan muut kulut	-11 172	-11 538	-15 287
Liikevoitto	11 362	6 350	7 948
Rahoitustuotot	268	483	433
Rahoituskulut	-3 731	-3 116	-4 122
Nettorahoituskulut	-3 464	-2 633	-3 689
Voitto (tappio) ennen veroja	7 898	3 718	4 260
Tuloverot	-1 957	-1 187	-899
Tilikauden voitto (tappio)	5 941	2 530	3 361
Muut laajan tuloksen erät			
Erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteisiksi			
Muuntoerot	29	121	-16
Tilikauden laaja tulos yhteensä	5 970	2 651	3 345

Konsernitase

1 000 euroa	30/09/2024	30/09/2023	31/12/2023
VARAT			
Pitkäaikaiset varat			
Liikearvo	68 643	64 913	66 648
Muut aineettomat hyödykkeet	54 069	50 319	52 681
Käyttöoikeusomaisuuserät	9 392	9 776	9 401
Aineelliset käyttöomaisuushyödykkeet	4 750	4 231	4 685
Muut pitkäaikaiset rahoitusvarat	200	154	184
Laskennalliset verosaamiset	1 599	508	1 487
Aktivoidut sopimuksesta aiheutuvat menot	11 564	11 323	11 347
Pitkäaikaiset varat yhteensä	150 217	141 224	146 434
Lyhytaikaiset varat			
Myyntisaamiset ja muut saamiset	17 448	16 920	16 742
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verosaamiset	623	670	2 247
Rahavarat	8 459	14 908	10 255
Lyhytaikaiset varat yhteensä	26 530	32 498	29 243
Varat yhteensä	176 748	173 722	175 677
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	80	80	80
Käyvän arvon rahasto	-43	0	0
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	30 935	30 189	30 875
Kertyneet voittovarot	23 158	24 594	24 859
Oma pääoma yhteensä	54 130	54 863	55 814
VELAT			
Pitkäaikaiset velat			
Rahoitusvelat	85 653	70 760	70 818
Ostovelat ja muut velat	1 149	335	636
Vuokrasopimusvelat	5 734	5 906	5 592
Laskennalliset verovelat	4 392	4 136	4 326
Pitkäaikaiset velat yhteensä	96 928	81 137	81 372
Lyhytaikaiset velat			
Rahoitusvelat	54	5 109	5 101
Ostovelat ja muut velat	21 242	28 405	28 463
Vuokrasopimusvelat	3 877	3 876	3 944
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuvat verovelat	517	332	983
Lyhytaikaiset velat yhteensä	25 690	37 722	38 491
Velat yhteensä	122 618	118 858	119 863
Oma pääoma ja velat yhteensä	176 748	173 722	175 677

LASKENTAKAAVAT

Liikevaihdon kasvu, %	=	$\frac{\text{liikevaihto} - \text{edellisen vuoden liikevaihto}}{\text{edellisen vuoden liikevaihto}} \times 100$
Liikevoitto	=	liikevaihto + liiketoiminnan muut tuotot - materiaalit ja palvelut - henkilöstökulut - poistot ja arvonalentumiset - liiketoiminnan muut kulut
Liikevoitto, %	=	$\frac{\text{liikevoitto}}{\text{liikevaihto}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI), % (rullaava 12 kk)	=	$\frac{\text{liikevoitto ennen veroja} + \text{korot ja muut rahoituskulut}}{\text{kokonaispääoma ja velat} - \text{korottomat velat (tilikauden keskiarvo)}} \times 100$
Korolliset nettovelat	=	korolliset velat - rahat ja pankkisaamiset
Nettovelkaantumisaste, %	=	$\frac{\text{korolliset velat} - \text{rahat ja pankkisaamiset}}{\text{oma pääoma}} \times 100$
Omavaraisuusaste, %	=	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen koko pääoma} - \text{saadut ennakkomaksut}} \times 100$
Käyttöpääoma	=	vaihto-omaisuus + korottomat lyhytaikaiset saamiset - koroton lyhytaikainen vieras pääoma
Nettoinvestoinnit	=	investoinnit aineellisiin ja aineettomiin oikeuksiin - käyttöomaisuuden myynti
Osakekohtainen tulos	=	$\frac{\text{katsauskauden tulos}}{\text{Ulkona olevien osakkeiden lukumäärän painotettu keskiarvo katsauskaudella}}$
Keskimääräinen vuotuinen kasvu (CAGR)	=	$\left(\frac{\text{liikevaihto jakson lopussa}}{\text{liikevaihto jakson alussa}} \right)^{\frac{1}{\text{vuosien määrä}}} - 1$
Käyttökate	=	liikevoitto + poistot + arvonalentumiset
Käyttökate, %	=	$\frac{\text{käyttökate}}{\text{liikevaihto}} \times 100$
Vertailukelpoinen liikevoitto	=	liikevoitto - ohjelmistojen alaskirjaukset
Vertailukelpoinen liikevoitto, %	=	$\frac{\text{vertailukelpoinen liikevoitto}}{\text{liikevaihto}} \times 100$

Liikevoitto mittaa Talenomin kykyä tuottaa voittoa liiketoiminnassaan. Liikevoitto on tärkeä yhtiön kannattavuutta ja taloudellista suorituskkyä kuvaava tunnusluku, joka osoittaa liiketoiminnasta kertyvän tuloksen.

Liikevoitto liikevaihdosta prosentteina eli **liikevoittoprosentti** suhteuttaa liikevoiton liikevaihtoon ja parantaa liikevoiton vertailtavuutta eri raportointikausien välillä.

Sijoitetun pääoman tuotto taas mittaa liiketoiminnan tulosta suhteutettuna sijoitettuun pääomaan. Se kuvaa Talenomin suhteellista kannattavuutta eli sitä, kuinka tehokkaasti yhtiö pystyy kerryttämään tuottoa yhtiön sijoitetulle pääomalle.

Korolliset nettovelat mittaavat Talenomin velkarahoituksen nettomäärää. Tunnusluku antaa tietoa yhtiön velkaantumisesta ja pääomarakenteesta.

Nettovelkaantumisaste mittaa Talenomin oman pääoman ja korollisten velkojen suhdetta. Se kuvaa yhtiön rahoitukseen liittyvän riskin tasoa ja on hyödyllinen mittari yhtiön velkaantumisen seuraamiseen.

Omavaraisuusaste taas on rahoitusrakennetta kuvaava tunnusluku, joka kertoo, kuinka suuri osuus yhtiön taseesta on rahoitettu omalla pääomalla. Omavaraisuusaste antaa tietoa rahoitukseen liittyvän riskin tasosta sekä liiketoiminnassa käytettävän pääoman tasosta ja kuvaa yhtiön vakavaraisuutta ja tappion sietokykyä pitkällä aikavälillä.

Käyttöpääoma mittaa Talenomin liiketoimintaan sitoutuvan rahoituksen määrää ja kuvaa pääoman käytön tehokkuutta.

Nettoinvestoinnit mittaavat investointien määrää vähennettynä käyttöomaisuuden myynnillä. Tunnusluku antaa lisätietoa liiketoiminnan rahavirtatarpeista.

Käyttökate on tärkeä tunnusluku, joka mittaa Talenomin kykyä tuottaa voittoa liiketoiminnassa ennen poistoja, arvonalentumisia ja rahoituseriä.

Käyttökate liikevaihdosta prosentteina eli **käyttökateprosentti** suhteuttaa käyttökäteen liikevaihtoon ja parantaa käyttökäteen vertailtavuutta eri raportointikausien välillä.

Vertailukelpoinen liikevoitto kertoo liikevoiton ilman kertaluonteisia ohjelmistoihin liittyviä alaskirjauksia.

TALENOM OYJ

Hallitus

Lisätiedot:

Otto-Pekka Huhtala
toimitusjohtaja, Talenom Oyj
040 703 8554
otto-pekka.huhtala@talenom.fi