



# SOLTEQ

**Q3 2016**  
osavuositkatsaus  
1.1.–30.9.2016

# Q3 2016

## osavuositarkastus

### 1.1.–30.9.2016

#### TULOSOHJEISTUS 2016

Solteq-konsernin liikevaihdon arvioidaan kasvavan merkittävästi vuoden 2015 tasosta. Oikaistun liiketuloksen ja liiketuloksen arvioidaan niin ikään kasvavan vuoden 2015 tasosta.

Pääosan liikevaihdon ja -tuloksen arvioidusta kasvusta selittävät edellisellä tilikaudella ja katsauskaudella toteutetut strategian mukaiset yritysjärjestelyt. Lisäksi yrityskauppojen kustannussynergioiden arvioidaan realisoituvan pääosin vuoden 2016 aikana.

---

#### Solteq lyhyesti

Solteq on digitaalisen kaupankäynnin asiantuntija. Saman katon alta saat kokonaisratkaisut monikanavaiseen kaupankäyntiin: taustaprosesseista aina asiakkaan ostokokemukseen saakka – toimitusketjun ohjaamisesta digitaaliseen markkinointiin. Meillä on intohimoa toimittaa asiakkaillemme odottamaton – nopeasti muuttuvassa maailmassa tarvittavat kumppanit, joka toimittaa sinulle tänään sen, minkä tarvitset huomenna.

Työllistämme noin 500 asiantuntijaa kolmessa eri maassa ja teemme toimituksia Eurooppaan, Pohjois-Amerikkaan, Aasiaan ja Australiaan.

# Kansainvälisen kasvunjyvien kylvämisen ja vihertävänä orastavien alkujen vuosi – keskittyminen monikanavaiseen ja digitaaliseen kaupankäyntiin jatkuu

- Liikevaihto oli 45,3 miljoonaa euroa (33,9 miljoonaa euroa).
- Liiketulos oli 5742 tuhatta euroa (1 058 tuhatta euroa). Ensimmäisellä kvartaalilla myydyin liiketoiminnan vaikutus liikelokseen oli –212 tuhatta euroa.
- Oikaistu liiketulos oli 2209 tuhatta euroa (1847 tuhatta euroa).
- Konsernin omavaraisuusaste oli 32,4 prosenttia (27,1 %).
- Osakekohtainen tulos oli 0,26 euroa (0,03 euroa).
- Solteq on julkistanut katsauskaudella uuden strategiansa, jonka kulmakivet ovat digitaalinen kaupankäynti, kasvu ja kansainvälistyminen.
- Osana strategista keskittymistä monikanavaiseen ja digitaaliseen kaupankäyntiin päätti yhtiö myydä huolto- ja kunnossapitojärjestelmiä toimittaneen tytäryhtiönsä MainIoT Software Oy:n ensimmäisen vuosineljänneksen aikana ja perustaa Pohjoismaisia kaupan alan toimijoita palvelevan Omnicommerce-osaamiskeskuksen kolmannella vuosineljänneksellä.
- Kolmannen vuosineljänneksen aikana voitimme useita uusia asiakashankkeita niin Suomessa kuin kansainvälisestikin.
- Katsauskauden jälkeen, osavuositarkastuksen yhteydessä, julkistimme ostaneemme ruotsalaisen Aponsa AB:n osakekannan. Yritystoston avulla Solteq toteuttaa digitaalisen kaupankäynnin ja kansainvälisen kasvun strategiaansa. Yritystosta on annettu oma tiedote 25.10.2016. Toiseen keskeytettyyn hankkeeseen liittyen katsauskauteen liittyy 503 tuhatta euron suuruinen oikaisu.

## AVAINLUVUT

	7–9/16	7–9/15	Muutos-%	1–9/16	1–9/15	Muutos-%	1–12/15	rullaava 12 kk
Liikevaihto, TEUR	13 570	14 900	–8,9	45 345	33 858	33,9	54 215	65 702
Liiketulos, TEUR	7	–61	–111,5	5 742	1 058	442,7	1 288	5 972
Oikaistu liiketulos, TEUR	603	728	–17,2	2 209	1 847	19,6	2 990	3 352
Tilikauden tulos, TEUR	–485	–442	9,7	4 394	439	900,9	102	4 058
Tulos/osake, e	–0,03	–0,03	0,0	0,26	0,03	766,7	0,01	0,25
Liiketulos-%	0,1	–0,4		12,7	3,1		2,40	9,1
Oikaistu liiketulos-%	4,4	4,9		4,9	5,5		5,5	5,1
Omavaraisuusaste, %	32,4	27,1		32,4	27,1		24,40	32,4

# Strategian mukaisia toimia, uusia hankkeita ja katse vuoden loppukiriin



**Kolmannen vuosineljänneksen aikana voitimme uusia asiakashankkeita, joista osasta olemme tiedottaneet ja osa ei sopimuslaajuudeltaan ylitä tiedotuskäytäntömme mukaista pörssitiedotusrajaa.**

Koko katsauskauden liikevaihtomme kasvoi odotusten mukaisesti ja operatiivinen kannattavuutemme parani. Muutaman pitkäaikaisen asiakkaamme toimintaympäristöjen muutokset vaikuttivat osittain kolmannen vuosineljänneksen hieman laskeneeseen liikevaihtoon, mutta aiemmin kertomamme tehostamisohjelmat sekä joustavammat kulurakenteet ovat ylläpitäneet ja parantaneet suhteellista kannattavuutta.

Strategian keskeiset elementit ovat digitaalinen kaupankäynti, kasvu ja kansainvälistyminen. Pohjoismaissa keskityimme ketjuuntuneen kaupan ja digitaalisen liiketoiminnan ratkaisuihin. Globaalisti strategiamme keskiössä ovat digitaalisen kaupankäynnin ratkaisut. Suomessa kasvamme pääasiassa orgaanisesti, mutta

Pohjoismaissa ja globaalisti pyrimme olemaan aktiivisia myös yrityskauppojen osalta strategian toteuttamisessa.

Strategian kannalta oleellisin asiakashankkeemme oli päättyneellä vuosineljänneksellä julkistamamme puitesopimus Musti ja Mirri Group Oy:n kanssa koskien kaupan kokonaisratkaisun toimittamista Suomen, Ruotsin ja Norjan markkinoille. Tämä on erinomainen esimerkki strategiamme toteuttamisesta ja tavoitteista. Tätä työtä jatkamme tauotta ja vahvistamme tähän liittyviä alueita maantieteellisesti ja toiminnallisesti. Olemme myös samaan aikaan aloittaneet yhteistyön muutaman uuden eurooppalaisen digitaalisen kaupan asiakkaan kanssa.

Päättyneen vuosineljänneksen aikana meillä aloitti kymmenkunta uutta huippuasiantuntijaa keskeisillä toiminta-alueilla Suomessa, Ruotsissa ja Puolassa. Loppuvuoden aikana jatkamme rekrytointia näillä alueilla. Hiljattain julkistamamme Magento-osaamiskeskuksen perustaminen ja kasvattaminen lisää niin ikään henkilömääräämme loppuvuoden aikana Suomessa ja ulkomailla.

Kolmanteen vuosineljännekseen liittyy merkittävänä tekijänä kertaluontoinen kuluerä keskeytyneestä yritysostohankkeesta. Se kuitenkin päätettiin jättää toteuttamatta siihen käsityksemme mukaan liittyvien riskien johdosta. Myös omistaja-arvon kannalta riski negatiivisesta kehityksestä oli liian suuri. Tiedotimme samanaikaisesti tämän osavuosi-katsauksen kanssa toisesta onnistuneesta yritysostohankkeesta.

Vuoden viimeinen neljännes näyttäytyy meille työntäyteisenä ja tavoitteenamme on onnistuneesti viedä asiakkaidemme kanssa maaliin useita digitaalisen kaupankäynnin hankkeita samanaikaisesti. Jatkamme myös loppuvuoden aikana investointeja keskeisiin strategiisiin alueisiin Suomessa, Ruotsissa ja Puolassa. Näillä toimilla rakennamme kasvua tuleville vuosille.

Pidämme voimassa aiemman ohjeistuksen vuoden 2016 liikevaihdon ja tuloksen osalta.

**Repe Harmanen**  
toimitusjohtaja

# Toimintaympäristö ja liiketoiminnan kehitys

Solteq on digitaalisen kaupankäynnin asiantuntija. Tarjoamme kokonaisratkaisut monikanavaisen kaupankäyntiin: taustaprosesseista asiakkaan ostokokemukseen – toimitusketjun ohjaamisesta digitaaliseen markkinointiin. Solteq tarjoaa asiakkailleen ratkaisuosamista kaupan, palveluiden ja teollisuuden toimialoilla.

Solteq-konsernin liiketoiminta jakautuu kahteen raportoitavaan segmenttiin: Asiakasratkaisut ja Digitaaliset ratkaisut. Kyseinen segmenttijako, joka on otettu käyttöön vuoden 2016 alussa, heijastaa Solteqin kasvua digitaalisen kaupankäynnin palvelutaloksi.

Solteqin Digitaaliset ratkaisut -segmentti tarjoaa asiakkailleen

- digitaalisen kaupankäynnin sekä tilaus- ja toimitusprosessin palveluita ja konsultointia
- digitaalisen markkinoinnin ja analytiikan palveluita
- asiakaskokemuksen suunnittelu- ja toteutuspalveluita
- master data- ja integraatiopalveluita
- asiakaskohtaisia jatkuvan palvelun palvelukokonaisuuksia

Digitaaliset ratkaisut -segmentin liikevaihto katsauskaudella oli 22,9 miljoonaa euroa (11,0 miljoonaa euroa). Segmentin liiketulos

oli 1,7 miljoonaa euroa (0,8 miljoonaa euroa).

Digitaaliset ratkaisut -segmentin liiketoiminta on kehittynyt katsauskaudella suunnitellusti. Segmentin valtava katsauskauden kasvuloikka selittyy pääosin edellisellä tilikaudella tehdystä Descom-kaupasta. Segmenttiin on yhdistetty iso osa Descom-liiketoimintaa sekä aiemman Solteqin vastaavat synergiset liiketoiminta-alueet. Vuosineljänneksellä luvut ovat vertailukelpoiset Q3/2016 alkaen.

Solteqin Asiakasratkaisut-segmentti tarjoaa asiakkailleen

- logistiikan, myymälätoiminnan, ravintolatoiminnan, asiakaspalvelun, maksamisen ja kanta-asiakkuuden hallinnan kokonaisratkaisuja liiketoiminnan tehostamiseksi
- toiminnan- ja taloudenohjauksen järjestelmiä sekä niitä tukevia optimointi-, integraatio- ja sovellushallintapalveluita sekä raportointiratkaisuja
- 1.3.2016 tiedotetussa yrityskaupassa myyty MainIoT Software Oy on raportoitu 29.2.2016 asti osana Asiakasratkaisut-segmenttiä. Mainiot Software Oy:n vaikutus segmentin katsauskauden liikevaihtoon oli +0,6 miljoonaa euroa ja liikevoittoon -0,2 miljoonaa euroa

Asiakasratkaisut-segmentin liikevaihto katsauskaudella oli 22,5 miljoonaa euroa (22,9 miljoonaa euroa). Segmentin liiketulos oli 0,5 miljoonaa euroa (1,1 miljoonaa euroa).

Asiakasratkaisut-segmentin liiketoiminta on koostunut osasta Solteqin alkuperäisiä liiketoimintoja, synergisistä Descom-liiketoiminnoista sekä MainIoT Software Oy:n liiketoiminnasta kahden kuukauden ajalta.

Edellisellä kvartaalilla tiedottamamme kaupankäynnin taustajärjestelmäratkaisuja koskevaan tehostamisohjelmaan liittyneet YT-neuvottelut ovat päättyneet. Neuvottelujen tuloksena 8 henkilöä lomautettiin toistaiseksi.

## MainIoT Software Oy:n myynti

Solteq myi helmikuun lopussa täysin omistamansa tytäryhtiön koko osakekannan IFS-konsernille. Velaton kauppahinta oli noin 7,4 miljoonaa euroa. Solteq voi lisäksi seuraavan kahden vuoden aikana saada enintään 0,6 miljoonaa euroa lisäkauppahintaa, mikäli eräät ostajan hankitulle liiketoiminnalle asettamat tavoitteet toteutuvat.

Varsinaisen kauppahinnan tarkastus- ja maksuprosessi vietiin loppuun toisen vuosineljänneksen aikana. Tytäryhtiön myynnistä syntyi 4,1 miljoonan euron myyntivoitto,

joka on esitetty katsauskauden tuloksessa liiketoiminnan muissa tuotoissa.

### Uuden yhdistyneen yhtiön strategian suuntaviivat

Julkistimme 25.5.2016 uuden kasvustrategian, joka keskittyy kansainväliseen digitaaliseen kaupankäyntiin ja asiakaskokemuksen parantamiseen.

Tavoitteemme on kasvattaa Solteq uuteen kokoluokkaan strategiakauden aikana ja keskittyä kaupankäyntiä parantavien palveluiden toimittamiseen asiakkaillemme. Palveluilla autamme asiakkaita kasvattamaan liikevaihtoa ja rakentamaan kilpailuetua kaupan globalisoinnissa ja digitalisaatiossa. Monikanavainen kaupankäynti on arkipäivää ja asiakkaan toiminnan ymmärtäminen ja kohtaaminen kaikissa kanavissa on tärkeää myynnin lisäämiseksi ja toiminnan tehostamiseksi. Kasvamme kotimaassa laajentamalla digitaalisen kaupankäynnin kokonaistarjontaa ja kansainvälistymme Pohjoismaissa sekä globaalien asiakkaiden kanssa. Olemme monikanavaisen ja digitaalisen kaupankäynnin näkemyksellinen asiantuntija.

Keskeiset taloudelliset tavoitteemme ovat:

Tunnusluku	Tavoite
Keskimääräinen liikevaihdon vuotuinen kasvu vähintään	20 %
Liikevoitto-%	8 %
Net debt / EBITDA	< 3,5
Osingonmaksu, noin % nettotuloksesta	30 %

### Kasvuinvestointi verkkokauppaan – päätös perustaa Pohjoismainen Omniconmerce-osaamiskeskus

Teimme katsauskaudella päätöksen investoida verkkokauppaliiketoiminnan kasvuun perustamalla Omniconmerce-osaamiskeskus. Omniconmerce-osaamiskeskus palvelee etenkin pohjoismaisia kaupan alan keskikokoisia toimijoita. Katsauskaudella päätetty osaamiskeskus tulee täydentämään Solteqin tämänhetkistä ratkaisutarjoamaa.

Tavoitteena on työllistää seuraavan 12 kuukauden aikana 40–50 verkkokaupan ja Magento-tekniologian osaajaa Suomeen ja Ruotsiin. Rekrytointi aloitetaan kuluvan vuoden neljännellä kvartaalilla.

Omniconmerce-osaamiskeskus raportoidaan Digitaaliset ratkaisut -segmentissä.

### LIKEVAIHTO JA TULOS

#### Liikevaihdon jakaantuminen toiminnoittain:

%	1–9/16	1–9/15	1–12/15
Ohjelmistopalvelut	80	71	72
Lisenssit	19	25	25
Laitemyynti	1	4	3

Liikevaihto kasvoi 33,9% vertailukauteen nähden ja oli 45 345 tuhatta euroa (edellinen tilikausi 33 858 tuhatta euroa).

Liikevaihto koostuu useista yksittäisistä asiakkuuksista, enimmilläänkin yhden asiakkaan osuus liikevaihdosta on alle kymmenen prosenttia.

Yhtiö on alkanut tilikauden alusta lukien käyttämään myyntikatetta (ks. Tunnuslukujen laskentaperiaatteet) operatiivisena, kasvua mittaavana tunnuslukuna.

Vastaisuudessa myyntikatekehitys kommentoidaan osana osavuosikatsauksien tunnuslukuja. Katsauskauden myyntikate oli 33 455 tuhatta euroa (24 835 tuhatta euroa).

Katsauskauden liikevoitto oli 5 742 tuhatta (1 058 tuhatta euroa). Oikaistu liiketulos nousi 20 prosenttia ja oli 2 209 tuhatta euroa (1 847 tuhatta euroa).

Tulos ennen veroja oli 4 458 tuhatta euroa (528 tuhatta euroa) ja katsauskauden tulos 4 394 tuhatta euroa (439 tuhatta euroa).

### Keskeytetty yrityshankinta

Solteq pyrkii strategiansa mukaisesti kasvamaan sekä orgaanisesti että epäorgaanisesti. Katsauskauden aikana neuvoteltiin merkittävästä yrityshankinnasta, joka olisi onnistuessaan nopeuttanut strategisten tavoitteiden toteuttamista. Yrityskauppaa koskevan selvitys- ja neuvotteluprosessin aikana ilmenneistä integraatio- ja liiketoimintariskeistä johtuen yrityskauppa kuitenkin päätettiin jättää toteuttamatta. Keskeytyspäätös tehtiin neuvotteluprosessin loppuvaiheessa.

Vuoden kolmannella neljänneksellä kirjattiin kuluksi yhteensä 503 tuhannen euron ulkopuoliset selvitys- ja neuvottelukustannukset keskeytettyyn yrityshankintaan liittyen. Kyseiset kulut on esitetty oikaisueränä oikaistua liiketulosta laskettaessa.

### TASE JA RAHOITUS

Taseen loppusumma oli 62 375 tuhatta euroa (58 399 tuhatta euroa). Likvidit varat olivat 10 094 tuhatta euroa (3 321 tuhatta euroa). Likvidien varojen lisäksi yhtiöllä oli katsauskauden päättyessä käyttämättömiä pankkitililimiittejä yhteensä 2 000 tuhatta euroa ja yhtiöllä oli tämän lisäksi

käyttämättömänä yhteensä 4 000 tuhannen euron valmiusluottolimiitti.

Konsernin rahoitusvelat olivat 27 701 tuhatta euroa (29 124 tuhatta euroa).  
Konsernin nettovelat olivat 17 607 tuhatta euroa (25 803 tuhatta euroa).

Solteq laski 1.7.2015 liikkeelle 27,0 miljoonan euron kiinteäkorkoisen (6,0%) ja juoksuajaltaan viiden vuoden mittaisen joukkovelkakirjalainan. Joukkovelkakirjalainan ehdoissa erikseen sallitun uuden velan ottamista ja voitonjakoa koskevat taloudelliset kovenantit (Incurrence Covenant) edellyttävät, että omavaraisuusaste kunakin sovituna tarkasteluhetkenä ylittää 27,5 prosenttia, korkokate (käyttökate/nettokorkokulut) ylittää suhdeluvun 3,00:1 ja että konsernin korolliset nettovelat/käyttökate eivät ylitä suhdelukua 3,50:1.

Konsernin omavaraisuusaste oli 32,4 prosenttia (27,1%).

MainIoT Software Oy:n myynti katsauskaudella paransi merkittävästi yhtiön taseen likviditeettiä sekä paransi omavaraisuusastetta. Yhtiön hallitus käy osana normaalia työskentelyään läpi niitä vaihtoehtoja, joita yhtiöllä on liiketoimintansa ja tase-rakenteensa kehittämiseksi nykyisessä tilanteessa.

## INVESTOINNIT, TUTKIMUS JA KEHITYS

Katsauskauden nettoinvestoinnit olivat +2 349 tuhatta euroa (-23 297 tuhatta euroa). Korvausinvestointeja näistä oli 936 tuhatta euroa ja divestointeja 3 285 tuhatta euroa muodostuen pääosin MainIoT Software Oy:n osakekannan myynnistä. Vertailukauden investoinneista 260 tuhatta euroa oli pääsääntöisesti korvausinvestointeja ja 23 037 tuhatta

euroa liittyi vertailukaudella toteutettuun yrityshankintaan.

## Tuotekehitys

Solteqin tutkimus- ja kehityskulut ovat pääosin henkilöstökuluja. Perustuotteiden kehittämisessä Solteqin strategiana on toimia yhteistyössä globaalien toimijoiden kuten IBM:n, SAP:n, Symphony EYC:n ja Microsoftin kanssa sekä hyödyntää heidän resurssiaan ja jakelukanaviaan. Oma kehityspanos kohdistetaan lisäarvotuotteiden ja asiakas kohtaisten palvelukokonaisuuksien kehittämiseen.

Katsauskauden aikana ei ole aktivoitu tuotekehityskuluja (vertailuvuonnaakaan ei aktivoiteja).

## HENKILÖSTÖ

Solteqin palveluksessa oli katsauskauden lopussa 432 vakinaisessa työsuhteessa olevaa henkilöä (514 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskauden lopussa jakautui niin, että Digitaaliset Ratkaisut -segmentin palveluksessa oli 194 henkilöä, Asiakasratkaisut-segmentin palveluksessa oli 180 henkilöä ja yhteisten toimintojen palveluksessa 58 henkilöä. Katsauskaudella myydyin tytäryhtiön MainIoT Oy:n palveluksessa oli kaupan toteutumishetkellä 41 henkilöä.

## Konsernin henkilöstöä kuvaavat tunnusluvut:

	1-9/16	1-9/15	1-9/14
Keskimääräinen lukumäärä katsauskaudella*	469	509	280
Katsauskauden palkat ja palkkiot (1 000 €)	18 206	13 229	11 164

\*rullaava 12kk

## LIIKETOIMET LÄHIPIIRIN KANSSA

Solteqin lähipiiriin kuuluvat sen hallitus, toimitusjohtaja sekä konsernin johtoryhmä.

Lähipiiritapahtumat ja niiden euromääräiset summat on esitetty tämän osavuosi-katsauksen taulukko-osassa.

## OSAKKEET, OSAKKEENOMISTAJAT JA OMAT OSAKKEET

Solteq Oyj:n osakepääoma 30.9.2016 oli 1 009 154,17 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 17 798 059. Osake on nimellisarvoton. Kaikilla osakkeilla on samanlainen oikeus osinkoon ja yhtiön varoihin. Osakkeita koskee yhtiöjärjestyksen lunastuslauseke.

Katsauskauden päättyessä Solteq Oyj:n hallussa olevien omien osakkeiden määrä oli 825 881 kappaletta. Hankittujen osakkeiden määrä vastasi 4,6 prosenttia koko katsauskauden lopun osake- ja äänimäärästä. Hankittujen osakkeiden kirjanpidollinen vasta-arvo oli 46 828 euroa.

Katsauskauden aikana ei tehty yhtään liputusilmoitusta.

## Johdon osake- ja optiooperusteinen kannustinohjelma

Solteq Oyj:n hallitus päätti katsauskaudella ottaa käyttöön uuden avainhenkilöiden optio-ohjelman sekä osakepohjaisen kannustinohjelman. Molempien ohjelmien tarkoituksena on kannustaa avainhenkilöitä pitkäjänteiseen työntekoon omistaja-arvon kasvattamiseksi ja sitouttaa avainhenkilöitä työnantajaan. Osake- ja optio-ohjelmien ehdot on esitetty tarkemmin 15.7.2016 julkaistussa pörsstitiedotteessa.

Koko kannustinohjelman teoreettinen markkina-arvo on noin 0,6 miljoonaa euroa, joka kirjataan kuluksi IFRS 2 mukaan vuosina 2016–2018. Kulukirjaus ei ole kassavirtaperusteinen lukuun ottamatta osakepohjaisen järjestelyn rahapalkkio-osuutta.

Katsauskauden tulosta rasittaa IFRS 2 mukaan jaksotettu 123 tuhannen euron kulukirjaus kannustinohjelmasta. Kulusta 93 tuhatta euroa ei ole kassavirtaperusteista ja se on esitetty oikaisueränä oikaistua liiketulosta laskettaessa.

### Vaihto ja kurssi

Katsauskauden aikana Solteqin osakkeiden vaihto Helsingin Pörssissä oli 1,4 miljoonaa osaketta (4,1 milj. osaketta) ja 2,4 miljoonaa euroa (9,9 milj. euroa). Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 1,96 euroa ja alin 1,50 euroa. Painotettu osakekohtainen keskimurssi oli 1,72 euroa ja päätöskurssi 1,70 euroa. Yhtiön osakannan markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 30,3 miljoonaa euroa (30,3 milj. euroa).

### Omistus

Solteqilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä 1 977 osakkeenomistajaa (1 723 osakkeenomistajaa). Solteqin 10 suurinta osakkeenomistajaa omistivat 13 371 tuhatta osaketta eli heidän hallussaan on 75,1 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä. Solteq Oyj:n hallituksen jäsenet omistivat yhteensä 15 tuhatta yhtiön osaketta.

Solteqin hallitus on päättänyt, että vuoden viimeisen neljänneksen aikana selvitetään mahdollisuudet koko henkilöstöä koskevan osakeannin järjestämiseksi.

### VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous 16.3.2016 vahvisti vuoden 2015 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle vastuuvapauden päättyneeltä katsauskaudelta.

Kokouksessa hyväksyttiin hallituksen esitys, että 31.12.2015 päättyneeltä tilikaudelta ei makseta osinkoa.

Yhtiökokous päätti muuttaa yhtiön kotipaikaksi Vantaan.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään maksullisesta tai maksuttomasta osakeannista sekä optio-oikeuksien ja muiden osakeyhtiölain 10 luvun 1 § mukaisten erityisten oikeuksien antamisesta. Valtuutuksen nojalla annettavien osakkeiden tai oikeuksien lukumäärä voi olla yhteensä enintään 5 000 000 kappaletta. Valtuutus koskee sekä uusien osakkeiden ja oikeuksien antamista että yhtiön omien osakkeiden luovuttamista. Uudet osakkeet ja oikeudet voidaan antaa ja yhtiöllä olevat omat osakkeet luovuttaa osakkeenomistajien etuoikeudesta poiketen suunnatulla osakeannilla, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy, kuten yhtiön pääomarakenteen kehittäminen, yrityskauppojen tai muiden yhtiön liiketoiminnan kehittämiseen liittyvien järjestelyiden toteuttaminen tai yhtiön kannustinjärjestelmien toteuttaminen. Valtuutus sisältää hallitukselle oikeuden päättää kaikista muista osakeanteihin ja erityisten oikeuksien antamiseen liittyvistä ehdoista ja se on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään 30.4.2017 asti.

### HALLITUS JA TILINTARKASTAJA

Yhtiökokouksessa 16.3.2016 Yhtiön hallitukseen valittiin kuusi jäsentä. Hallituksen jäsenenä jatkavat Aarne Aktan, Eeva Grannenfelt, Kirsi Harra-Vauhkonen, Markku Pietilä, Mika Uotila sekä Olli Väätäinen.

Tilintarkastajana jatkaa KPMG Oy Ab päävastuullisena tilintarkastajanaan Lotta Nurminen, KHT.

Yhtiökokouksen jälkeen pitämässään kokouksessa hallitus valitsi puheenjohtajakseen Mika Uotilan. Lisäksi hallitus päätti perustaa hallituksen tarkastusvaliokunnan, jonka jäseniksi valittiin Aarne Aktan, Markku Pietilä ja Mika Uotila. Valiokunnan puheenjohtajana toimii Markku Pietilä.

### KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

#### Kasvustrategian uusin pohjoismainen askel – Solteq ostaa ruotsalaisen Aponsa AB:n

Solteq on ostanut ruotsalaisen Aponsa AB:n koko osakkeen. Yritysostolla Solteq toteuttaa aiemmin tänä vuonna julkistamaansa digitaalisen kaupankäynnin ja kansainvälisen kasvun strategiaa. Aponsa-kaupan jälkeen Solteqilla on Ruotsissa n. 30 digitaalisen kaupankäynnin ammattilaista, ja entistä vahvempi ketjuuntuneen kaupankäynnin ja LS Retail -teknologian osaaminen.

Velaton kauppahinta on noin 1,13 miljoonaa euroa, joka maksettiin kaupantekohetkellä 60 % suunnatulla osakeannilla ja 40 % käteisellä. Osakkeiden kauppahinnasta noin 0,63 miljoonaa euroa (369 884 kpl) maksettiin Solteq Oyj:n hallussa olevilla omilla osakkeilla yhtiökokouksen 16.3.2016 hallitukselle myöntämän



valtuutuksen perusteella ja loppuosa 0,50 miljoonaa euroa käteisellä. Osakkeiden merkintähinta oli 1,70 euroa/osake ja se on määritetty käyttämällä osakkeen kaupankäynnillä painotettua keskimuutusta ajalta 1.–30.9.2016.

Yritysosasto on annettu erillinen tiedote 25.10.2016.

### **RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT**

Lähiajan keskeisimmät epävarmuustekijät ja riskit liittyvät rahoitus- ja taserakenteen muutosten hallintaan, liikevaihdon perustana olevien kauppojen ajoitukseen ja hinnoitteluun, kustannustason muutoksiin sekä yhtiön kykyyn hallita laajoja sopimus- ja toimituskokonaisuuksia.

Yhtiön liiketoiminnan kannalta keskeisimpiä riskejä ja epävarmuustekijöitä seurataan säännöllisesti osana hallitus- ja johtoryhmätyöskentelyä. Lisäksi yhtiöllä on hallituksen perustama tarkastusvaliokunta.

### **Taloudellinen raportointi**

Osavuositarkastus 1.1.–30.9.2016 on laadittu IAS34 Osavuositarkastukset -standardin mukaisesti ja siinä on noudatettu samoja laskentaperiaatteita kuin tilinpäätöksessä 2015.

Tulosta raportoidaan kahden segmentin kautta. Digitaaliset ratkaisut -segmentti sisältää digitaalisen kaupankäynnin sekä tilaus- ja toimitusprosessin palveluita ja konsultointia, digitaalisen markkinoinnin ja analytiikan palveluita, asiakaskokemuksen suunnittelu- ja toteutuspalveluita, master data- ja integraatio-palveluita sekä asiakaskohtaisia jatkuvan palvelun palvelukokonaisuuksia. Asiakasratkaisut-segmentti sisältää logistiikan, myymälätoiminnan, ravintolatoiminnan,

asiakaspalvelun, maksamisen ja kanta-asiakkuuden hallinnan kokonaisratkaisuja sekä toiminnan- ja taloudenohjauksen järjestelmiä ja niitä tukevia optimointi-, integraatio- ja sovellushallintapalveluita sekä raportointiratkaisuja. 1.3.2016 tiedotetussa yrityskaupassa myyty MainIoT Software Oy on raportoitu 29.2.2016 saakka osana Asiakasratkaisut-segmenttiä.

Konsernin keskeiset tuote- ja palvelutyypit ovat ohjelmistopalvelut, lisenssit ja laitemyynti.

Kaikki tässä tiedotteessa esitetyt ennusteet ja arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen näkemykseen talouden tilasta ja kehityksestä. Tämän vuoksi tulokset voivat erota merkittävästi johtuen muutoksista taloudessa, markkinoilla, kilpailuolosuhteissa sekä muutoksista laissa ja säännöksissä.

## KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA

(Osavuositarkastusta ei ole tilintarkastettu.)

(TEUR)	1.7.- 30.9.2016	1.7.- 30.9.2015	1.1.- 30.9.2016	1.1.- 30.9.2015	1.1.- 31.12.2015
LIKEVAIHTO	13 570	14 900	45 345	33 858	54 215
Liiketoiminnan muut tuotot	17	16	4 179	16	125
Materiaalit ja palvelut	-4 179	-4 549	-11 890	-9 023	-15 153
Henkilöstökulut	-6 289	-6 817	-22 868	-16 337	-26 374
Poistot	-469	-561	-1 419	-1 222	-1 782
Liiketoiminnan muut kulut	-2 643	-3 050	-7 605	-6 234	-9 744
<b>LIIKETULOS</b>	<b>7</b>	<b>-61</b>	<b>5 742</b>	<b>1 058</b>	<b>1 288</b>
Rahoitustuotot ja -kulut	-444	-486	-1 284	-531	-984
<b>TULOS ENNEN VEROJA</b>	<b>-437</b>	<b>-546</b>	<b>4 458</b>	<b>528</b>	<b>305</b>
Tuloverot	-48	105	-64	-88	-203
<b>TILIKAUDEN TULOS</b>	<b>-485</b>	<b>-442</b>	<b>4 394</b>	<b>439</b>	<b>102</b>
MUUT LAAJAN TULOKSEN ERÄT, JOTKA SAATETAAN MYÖHEMMIN SIIRTÄÄ TULOSVAIKUTTEISIKSI:					
Rahavirran suojaukset	0	20	0	29	29
Tilikauden laajan tuloksen erät verojen jälkeen	0	16	0	23	23
<b>TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ</b>	<b>-485</b>	<b>-426</b>	<b>4 394</b>	<b>462</b>	<b>125</b>
Tilikauden voiton jakautuminen Emoyrityksen omistajille	-485	-442	4 394	439	102
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen Emoyrityksen omistajille	-485	-426	4 394	462	125
Tulos/osake, e (laimentamaton)	-0,03	-0,03	0,26	0,03	0,01
Tulos/osake, e (laimennettu)	-0,03	-0,03	0,26	0,03	0,01

Katsauskauden veroina on esitetty katsauskauden tulosta vastaavat verot.

## KONSERNITASE

(TEUR)	30.9.2016	30.9.2015	31.12.2015
<b>VARAT</b>			
<b>PITKÄAIKAISET VARAT</b>			
Aineelliset hyödykkeet	1 889	2 292	2 032
Aineettomat hyödykkeet			
Liikearvot	34 259	35 236	35 235
Muut aineettomat oikeudet	1 786	5 299	4 958
Myytavissä olevat rahoitusvarat	570	561	987
Myyntisaamiset	152	208	207
Pitkäaikaiset varat yhteensä	38 656	43 596	43 419
<b>LYHYTAIKAISET VARAT</b>			
Vaihto-omaisuus	23	19	23
Lyhytaikaiset saamiset	13 602	11 463	18 190
Rahavarat	10 094	3 321	2 619
Lyhytaikaiset varat yhteensä	23 719	14 803	20 832
<b>VARAT YHTEENSÄ</b>	<b>62 375</b>	<b>58 399</b>	<b>64 251</b>

(TEUR)	30.9.2016	30.9.2015	31.12.2015
<b>OMA PÄÄOMA JA VELAT</b>			
EMOYHTIÖN OSAKKEENOMISTAJILLE KUULUVA OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	1 009	1 009	1 009
Ylikurssirahasto	75	74	75
Suojausinstrumenttien rahasto	0	0	0
Omat osakkeet	-1 109	-1 109	-1 109
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	10 449	10 307	10 449
Kertyneet voittovarot	9 423	5 321	4 983
Oma pääoma yhteensä	19 847	15 602	15 407
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	784	816	1 019
Rahoitusvelat	27 650	27 472	27 385
Lyhytaikaiset velat	14 094	14 509	20 440
Velat yhteensä	42 528	42 797	48 844
<b>OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ</b>	<b>62 375</b>	<b>58 399</b>	<b>64 251</b>

## RAHAVIRTALASKELMA

(MEUR)	1-9/2016	1-9/2015	1-12/2015
Liiketoiminnan rahavirta	3,77	1,66	0,4
Investointien rahavirta	6,47	-18,18	-16,5
Rahoituksen rahavirta			
Omat osakkeet	0,00	-0,04	-0,43
Osingon jako	0,00	-0,45	-0,45
Lainojen nosto/maksu, korkojen maksu	-2,76	17,80	17,07
<b>Rahoituksen rahavirta yhteensä</b>	<b>-2,76</b>	<b>17,31</b>	<b>16,19</b>
Rahavarojen muutos	7,47	0,79	0,09

Investointien rahavirrassa esitetään tytäryhtiö MainIoT Software Oy:n divestoinnista syntynyt nettorahavirta +6700 tuhatta euroa.

## LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA

(TEUR)	Osake- pääoma	Omat osakkeet	Ylikurssi- rahasto	Suojaus- instrument- tien rahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Voittovarot	Yhteensä
<b>OMA PÄÄOMA 1.1.2015</b>	<b>1 009</b>	<b>-1 069</b>	<b>75</b>	<b>-23</b>	<b>6 392</b>	<b>5 328</b>	<b>11 712</b>
<b>Tilikauden laaja tulos yhteensä</b>				<b>23</b>		<b>439</b>	<b>462</b>
<b>Liiketoimet omistajien kanssa</b>							
Omien osakkeiden hankinta		-40					-40
Suunnattu anti					4 242		4 242
Omillla osakkeilla maksetut hallituspalkkiot					61		61
Osingonjako						-447	-447
Johdon kannustinjärjestelmä					-389		-389
<b>Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä</b>		<b>-40</b>			<b>3 914</b>	<b>-447</b>	<b>3 427</b>
<b>OMA PÄÄOMA 30.9.2015</b>	<b>1 009</b>	<b>-1 109</b>	<b>75</b>	<b>0</b>	<b>10 306</b>	<b>5 321</b>	<b>15 602</b>
<b>OMA PÄÄOMA 1.1.2016</b>	<b>1 009</b>	<b>-1 109</b>	<b>75</b>	<b>0</b>	<b>10 449</b>	<b>4 983</b>	<b>15 407</b>
Tilikauden laaja tulos yhteensä						4 394	4 394
Muuntoero						-46	-46
<b>Liiketoimet omistajien kanssa</b>							
Kannustinjärjestelmä ja optio-ohjelma						93	93
<b>Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä</b>						<b>93</b>	<b>93</b>
<b>OMA PÄÄOMA 30.9.2016</b>	<b>1 009</b>	<b>-1 109</b>	<b>75</b>	<b>0</b>	<b>10 449</b>	<b>9 424</b>	<b>19 847</b>

## SEGMENTTI-INFORMAATIO

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-9/16	1-9/15	Muutos
Digitaaliset ratkaisut	22,9	11,0	11,9
Asiakasratkaisut	22,5	22,9	-0,4
<b>Yhteensä</b>	<b>45,4</b>	<b>33,9</b>	<b>11,5</b>

Liiketuloksen jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-9/16	1-9/15	Muutos
Digitaaliset ratkaisut	1,7	0,7	1,0
Asiakasratkaisut	0,5	1,1	-0,6
<b>Yhteensä</b>	<b>2,2</b>	<b>1,8</b>	<b>0,4</b>

## AVAINLUVUT NELJÄNNEKSITTÄIN

(MEUR)	4Q/14	1Q/15	2Q/15	3Q/15
Liikevaihto	12,22	9,13	9,82	14,90
Liiketulos	0,91	0,46	0,66	-0,06
Tulos ennen veroja	0,86	0,44	0,64	-0,55
	4Q/15	1Q/16	2Q/16	3Q/16
Liikevaihto	20,36	15,37	16,40	13,57
Liiketulos	0,23	4,92	0,82	0,01
Tulos ennen veroja	-0,22	4,50	0,40	-0,44

## KÄYTTÖMAISUUSINVESTOINNIT

<b>(TEUR)</b>	<b>1-9/2016</b>	<b>1-9/2015</b>	<b>1-12/2015</b>
Jatkuvat toiminnot, konserni yhteensä	-2 349	23 297	23 259
<b>VASTUUERITTELY (MEUR)</b>	<b>30.9.2016</b>	<b>30.9.2015</b>	<b>31.12.2015</b>
Yrityskiinnitykset	10,00	10,00	10,00
Leasing yms. vastuut	0,10	0,32	0,25
Toimitilojen nimellivuokravastuut	5,15	6,57	6,20
<b>LÄHIPIIRITAPAHTUMAT (TEUR)</b>	<b>30.9.2016</b>	<b>30.9.2015</b>	<b>31.12.2015</b>
Vuokrajärjestelyt	0	55	80
Liikevaihto	0	0	70
Ostot	0	0	3
Johdon yhtiöiden osakehankinta	0	0	383

Liiketapahtumat lähipiiriin kanssa ovat tapahtuneet markkinahintaan ja liittyvät yhtiön normaaliin liiketoimintaan.

### RAHOITUSVAROJEN JA -VELKOJEN KÄYVÄT ARVOT

Rahoitusvarojen ja -velkojen käyvät arvot vastaavat olennaisilta osin kirjanpitoarvoja. Näin ollen niitä ei ole osavuositarkastuksessa esitetty erikseen taulukkomuodossa.



## SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 30.9.2016

	Osakkeita ja ääniä	
	kpl	%
1. Sentica Buyout III Ky	4 621 244	25,96
2. Keskinäinen Työeläkevakuutusyhtiö Elo	2 000 000	11,24
3. Profiz Business Solution Oyj	1 781 790	10,01
4. Saadetdin Ali	1 400 000	7,87
5. Keskinäinen työeläkevakuutusyhtiö Varma	1 245 597	7,00
6. Solteq Oyj	825 881	4,64
7. Aalto Seppo	671 882	3,78
8. Roininen Matti	420 000	2,36
9. Lamy Oy	225 000	1,26
10. Sentica Buyout Iii Co-Investment	180 049	1,01
10 suurinta osakkeenomistajaa yhteensä	13 371 443	75,13
Hallintarekisteröidyt yhteensä	139 892	0,78
Muut	4 286 724	24,09
<b>Yhteensä</b>	<b>17 798 059</b>	<b>100,00</b>

## TUNNUSLUVUT (IFRS)

	1–9/2016	1–9/2015	1–12/2015
Liikevaihto MEUR	45,3	33,9	54,2
Liikevaihdon muutos	33,9	17,9	32,5
Liiketulos MEUR	5,7	1,1	1,3
% liikevaihdosta	12,7	3,1	2,4
Tulos ennen veroja MEUR	4,5	0,5	0,3
% liikevaihdosta	9,8	1,6	0,6
Omavaraisuusaste, %	32,4	27,1	24,4
Nettovelkaantumisaste, %	88,7	165,4	167,4
Bruttoinvestoinnit MEUR	-2,4	23,3	23,3
Oman pääoman tuotto, %	22,9	4,3	0,8
Sijoitetun pääoman tuotto, %	13,1	4,8	4,5
Henkilöstö kauden lopussa	432	514	500
Henkilöstö keskimäärin	469	336	391

## OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

Tulos/osake, e	0,26	0,03	0,01
Tulos/osake, e (laimennettu)	0,26	0,03	0,01
Oma pääoma/osake, e	1,17	0,92	0,91

### Solteq-konsernin taloudellisessa raportoinnissa käytettävät vaihtoehtoiset tunnusluvut

Euroopan arvopaperimarkkinaviranomaisen (ESMA) uudet ohjeet vaihtoehtoisista tunnusluvuista tulivat voimaan 3.7.2016. Solteq muutti vaihtoehtoisista tunnusluvuista käyttämäänsä terminologiaa uuden ohjeistuksen vuoksi.

Solteq esittää vaihtoehtoisia tunnuslukuja kuvatakseen liiketoimintansa taloudellista kehitystä ja parantaakseen vertailukelpoisuutta eri raportointikausien välillä. Vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei tule pitää korvaavina mittareina verrattuna IFRS-tilinpäätösnormistossa määriteltyihin tunnuslukuihin.

Vuoden 2016 toisesta vuosineljänneksestä alkaen Solteqin uusi määritelmä aiemmin käytetylle termille ”ilman (tai ennen) kertaluonteisia eriä” tulee olemaan ”oikaistu”. Liikevoitto (EBIT) ilman kertaluonteisia eriä on korvattu oikaistulla liikevoitolla.

Solteqin käyttämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ovat lisäksi myyntikate, omavaraisuusaste, nettovelkaantumisaste, oman pääoman tuotto, sijoitetun pääoman tuotto ja nettovelka. Näiden tunnuslukujen laskentaperiaatteet esitetään osa tätä osavuositarkastusta ja ne vastaavat sisällöltään kuluvaan vuoden ensimmäisessä osavuositarkastuksessa käytettyjä periaatteita. 12 kuukauden rullaavat tunnusluvut sisältävät neljän viimeisimmän päättyneen kvartaalin yhteenlasketut luvut.

Oikaisuerät ja terminologialtaan muutetut vaihtoehtoiset tunnusluvut ovat seuraavat:

#### Oikaisuerät:

Varsinaiseen liiketoimintaan kuulumattomat liiketapahtumat tai rahavirtaan vaikuttamattomat arvostuserät, joilla on merkittävä vaikutus kauden tuloslaskelmaan, on oikaistu vertailukelpoisuuteen vaikuttavina erinä. Näitä kertaluonteisista tapahtumista aiheutuvia eriä voivat olla muun muassa:

- merkittävät rakennejärjestelyt ja niihin liittyvät rahoituserät

- omaisuuden arvonalentumiset
- merkittävien liiketoimintojen myyntiin tai lopettamiseen liittyvät erät
- toiminnan uudelleenjärjestelyistä syntyvät kulut
- hankittujen liiketoimintojen integroimisesta aiheutuvat kulut
- kulurakenteesta pysyvästi poisjääneet erorahat
- ei-kassavirtaperusteiset palkkioerät
- lainsäädäntömuutoksista aiheutuvat kulut
- sakot, sakonluonteiset korvaukset, vahingonkorvaukset ja oikeudenkäyntikulut

#### Oikaistu liikevoitto (EBIT):

Määritelmät vastaavat sisällöltään aiemmin raportoituja ”ilman kertaluonteisia eriä” tunnuslukuja.

Alla olevassa taulukossa on esitetty oikaistun liikevoiton täsmäytys liikevoittoon:

TEUR	Q3/16	Q2/16	Q1/16	Q4/15	Q3/15	Q2/15	Q1/15	2015
<b>Oikaistu liikevoitto (EBIT)</b>	<b>603</b>	<b>874</b>	<b>732</b>	<b>1 143</b>	<b>728</b>	<b>655</b>	<b>464</b>	<b>2 990</b>
<b>Oikaisuerät:</b>								
MainIoT Software Oy:n myynti	0	58	-4 187	0	0	0	0	0
Descom Group Oy:n hankinta	0	0	0	31	789	0	0	820
Descom Group Oy:n integraatio	0	0	0	882	0	0	0	882
Kannustinjärjestelmä ja optio-ohjelma (IFRS 2)	93	0	0	0	0	0	0	0
Keskeytynyt yrityshankinta	503	0	0	0	0	0	0	0
<b>Oikaisuerät yhteensä</b>	<b>596</b>	<b>58</b>	<b>-4 187</b>	<b>913</b>	<b>789</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>1 702</b>
<b>Liikevoitto (EBIT)</b>	<b>7</b>	<b>816</b>	<b>4 919</b>	<b>230</b>	<b>-61</b>	<b>655</b>	<b>464</b>	<b>1 288</b>

## TUNNUSLUKUJEN LASKENTAPERIAATTEET

Omavaraisuusaste prosentteina:	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}} \times 100$
Nettovelkaantumisaste:	$\frac{\text{korolliset velat} - \text{rahavarat}}{\text{oma pääoma}} \times 100$
Oman pääoman tuotto prosentteina:	$\frac{\text{tilikauden tulos (12 kk rullaava)}}{\text{taseen oma pääoma (keskim. kauden aikana)}} \times 100$
Sijoitetun pääoman tuotto prosentteina:	$\frac{\text{tilikauden tulos rahoituserien jälkeen} + \text{rahoituskulut (12 kk rullaava)}}{\text{taseen loppusumma} - \text{korottomat velat (keskim. kauden aikana)}} \times 100$
Osakekohtainen tulos:	$\frac{\text{tilikauden tulos} -/+ \text{ määräysvallattomien omistajien osuus}}{\text{osakkeiden kappalemäärä keskimäärin}}$
Laimennettu osakekohtainen tulos:	$\frac{\text{tilikauden tulos} -/+ \text{ määräysvallattomien omistajien osuus}}{\text{osakkeiden kappalemäärä keskim. lisättynä vuoden lopun optioiden määrällä}}$
Osakekohtainen oma pääoma:	$\frac{\text{taseen oma pääoma}}{\text{osakkeiden kappalemäärä}}$
Myyntikate:	Liikevaihto – Materiaalit ja palvelut

# Q3 2016

osavuosisikatsaus  
1.1.–30.9.2016

## TALOUDELLINEN RAPORTOINTI

Solteq Oyj ennakoi julkaisevansa vuoden 2016 tilinpäätöstiedotteen 17.2.2017 klo 8.00.

Lisää sijoittajatietoa Solteqin verkkosivuilta osoitteesta [www.solteq.com](http://www.solteq.com).

### Lisätietoja antavat:

Toimitusjohtaja, **Repe Harmanen**

Puhelin 0400 467 717

Sähköposti [repe.harmanen@solteq.com](mailto:repe.harmanen@solteq.com)

Talousjohtaja, **Antti Kärkkäinen**

Puhelin 040 8444 393

Sähköposti [antti.karkkainen@solteq.com](mailto:antti.karkkainen@solteq.com)

### Jakelu:

Nasdaq OMX Helsinki

Keskeiset tiedotusvälineet

[www.solteq.com](http://www.solteq.com)