

SOLTEQ OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-31.3.2008

- Liikevaihto kasvoi 8,1 % ja oli 6,9 miljoonaa euroa (6,4 miljoonaa euroa)
- Liiketulos oli 0,1 miljoonaa euroa, mikä vastaa viime vuoden tasoa
- Liikevaihdon ja tuloksen odotetaan kasvavan ennakoidusti vuonna 2008

AVAINLUVUT

Liikevaihdon jakaantuminen toiminnoittain:

%	1-03/08	1-03/07	1-12/07
Palvelut	66	61	63
Lisenssit	23	28	24
Laitemyynti	11	11	13

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-03/08	1-03/07	Muutos
Kauppa	4,7	4,1	+0,6
Teollisuus ja palvelut	2,2	2,3	-0,1
Yhteensä	6,9	6,4	+0,5

Liiketuloksen jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-03/08	1-03/07	Muutos
Kauppa	0,3	0,1	+0,2
Teollisuus ja palvelut	-0,2	0,0	-0,2
Yhteensä	0,1	0,1	0,0

Toimitusjohtaja Hannu Ahola:

"Vuoden 2007 loppupuoliskon poikkeuksellisen kovan kasvun jälkeen asettui liikevaihdon kasvuvauhti tämän vuoden ensimmäisellä neljänneksellä noin kahdeksan prosentin tasolle. Vuoden aloitus antaa meille siis hyvät eväät saavuttaa koko kuluvan vuoden osalta hallituksen meille asettama 10 prosentin orgaaninen liikevaihdon kasvutavoite.

Yhtiön kannattavuus oli katsauskaudella selkeästi viime vuoden loppua heikompi. Toiminnallemme on kuitenkin tyypillistä, että johtuen esimerkiksi projektien etenemiseen liittyvistä ja myynnillisistä syistä sekä poikkeuksellisista kustannuseristä vuoden ensimmäinen neljännes on suhteelliselta kannattavuudelta selkeästi heikoin. Koko vuotta 2008 ajatellen on tavoitteenamme parantaa viime vuoden vajaan viiden prosentin liiketulostasoa. Tämä on nykyisen projekti- ja myyntihankekannan valossa varsin realistinen tavoite.”

TOIMINTAYMPÄRISTÖ JA LIIKETOIMINNAN KEHITYS

Solteq on kaupan ja teollisuuden strateginen kumppani, jonka ydinosaamista ovat liiketoimintakriittiset IT-ratkaisut. Solteq yhdistää omia ja maailman johtavien ohjelmistoyritysten tuotteita yksilöllisiksi ratkaisuiksi asiakkaiden liiketoiminnan kehitykseen ja toiminnan ohjaukseen. Ratkaisujen avulla jalostettu tieto auttaa asiakkaita ohjaamaan liiketoimintaansa entistä tehokkaammin ja parantamaan kannattavuuttaan.

Vuoden 2008 alussa Solteqin toiminta jaettiin sisäisesti viiteen eri yksikköön. Tulosta seurataan edelleen kahden liiketoimintasegmentin kautta. Kaupan segmenttiin kuuluvat Kaupan ja Autokaupan yksiköt. Teollisuus ja palvelut-segmenttiin kuuluvat Teollisuus- ja Tiedonhallintayksiköt. Sovelluspalvelut on yrityksen sisäinen palveluyksikkö.

KAUPPA

Toimintaympäristö - Kauppa

Kaupan toimialalla vallitsee edelleen positiivinen suhdanne ja yritykset ovat jatkaneet IT-investointejaan. Sekä vähittäis-, ketju- että tukkukaupassa haetaan IT-järjestelmistä lisää tehokkuutta toimintaan. Myymälöiden ketjuuntuminen sekä ketjuuntumiseen liittyvät yritysjärjestelyt jatkuvat, mikä vaikuttaa positiivisesti myymälöihin liittyvien järjestelmien kehittymiseen ja kysyntään. Yhä useamman myymälän tietojärjestelmätarpeet lähestyvätkin ketjukaupan tarpeita.

Vastatakseen kasvavien myymälöiden tarpeisiin paremmin Solteq organisoi kaupan yksikön sisäistä rakennetta yhdistämällä vähittäis- ja ketjukaupan yksiköt toisiinsa. Uuden Solteq Store and Chain -yksikön rinnalla jatkaa tukkukaupan yksikkö.

Vähittäiskaupassa myymäläjärjestelmät ovat muuttumassa kaupan toiminnanohjausjärjestelmiksi, joilta odotetaan aiempaa enemmän toiminnallisuutta. Tietoisuus järjestelmän tuomista mahdollisuuksista on lisääntynyt ja kauppiaat hyödyntävät järjestelmää tehdessään esimerkiksi tuotevalikoimaan tai hinnoitteluun liittyviä päätöksiä.

Vähittäis- ja ketjukaupassa asiointin automatisointi jatkuu. Kauppiat investoivat uusiin itsepalveluratkaisuihin, kuten itsepalvelukassoihin, palveluautomaatteihin ja infokioskeihin. Samoin EMV-maksupäätteiden käyttöönotto on pysynyt vilkkaana.

Solteq ennakoi kaupan yritysten investointihalukkuuden jatkuvan aktiivisena. Varsinkin keskisuuret kaupat ovat aktivoituneet vaihtamaan vanhoja järjestelmiään. Viime vuosituhaten vaihteessa käyttöön otetuista järjestelmistä ollaan luopumassa, sillä moni yritys kaipaa liiketoimintansa tueksi uusien järjestelmien toiminnallisuuksia. Muutoshalukkuuden taustalla on liiketoiminnan kasvu.

Tukkukaupan ja kauppaketjujen toiminnan laajentumispyrkimykset ulkomaille ovat myös vauhdittaneet IT-ratkaisujen kysyntää. Suomalaisten kauppaketjut ja tukkukaupat haluavat toimia yhdenmukaisesti uusilla markkina-alueilla, minkä vuoksi järjestelmäratkaisuilta odotetaan samoja ominaisuuksia kuin kotimarkkinoilla. Uusien ulkomaan toimipisteiden avaaminen lisää myös konsultointipalvelujen kysyntää.

Toimintaympäristö - Autokauppa

Autokaupan yksikön toimintaympäristössä ei katsauskaudella tapahtunut suuria muutoksia. Kireässä kilpailutilanteessa autokaupan yksikön asiakkaat hakevat kilpailuetua asiakkuuden johtamisesta, mikä suuntaa IT-investointeja asiakkuudenhallinnan (CRM) järjestelmiin. Autokaupan CRM-järjestelmät on yksi Solteqin ydinosaamisalueista, jonka kehittämiseen yritys tekee jatkuvasti panostuksia. Autokaupan yksikön asiakkaat odottavat IT-kumppanilta ratkaisuja, jotka parantavat asiakkaan palvelukokemusta ja siten tukevat autoliikkeiden tavoitetta erottua kilpailijoistaan entistä paremmin.

Autotehtaiden, maahantuojien ja jälleenmyyjien näkökulmasta keskeinen trendi on koko autokaupan arvoketjun parantaminen tehtaalta asiakkaaseen. Autovalmistajien on kyettävä vastaamaan asiakkaiden pirstaloituvuuteen tarpeisiin ja toisaalta lisättävä läpinäkyvyyttä tarjoamalla asiakkaille mahdollisimman reaaliaikaista tietoa esimerkiksi auton toimitusajoista tai varaosien saatavuudesta. Solteqin tarjoamat ratkaisut luovat yhteydet, joiden avulla tieto kulkee luotettavasti ja reaaliaikaisesti molempiin suuntiin autotehtaiden ja auton ostajien välillä.

Autokaupan toimialalla isot investoinnit uusiin järjestelmiin ovat tällä hetkellä harvassa. Sen sijaan kysynnän painopiste kohdistuu erilaisiin palveluihin ja lisäarvotuotteisiin, jota Solteq ja autoalan eri sidosryhmät tarjoavat. Solteq toteuttaa rajapintaliittymiä lisäarvotuotteiden ja autokaupan olemassa olevien järjestelmien välille.

Liiketoiminnan kehitys - Kauppa

Kaupan yksikön liiketoiminta kehittyi katsauskaudella odotusten mukaisesti, ja yksikkö saavutti sille asetetut taloudelliset tavoitteet. Vuoden 2007 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna yksikön liikevaihto kasvoi selvästi.

Positiivisen kehityksen taustalla ovat Solteqin panostukset kaupan alan ratkaisutarjontaan, joka muodostuu yhtiön omien ratkaisujen lisäksi maailman johtavien ohjelmistoyhtiöiden, kuten Wincor Nixdorfin, Microsoftin, IBM:n ja SAP:n tuotteista. Kehitystyön tuloksena ratkaisutarjonta on hyvässä kunnossa ja kilpailukykyinen kaiken kokoisille kaupan alan yrityksille. Kaupan alan ratkaisusta erityisesti Wincor Nixdorfin TP.net -myymäläjärjestelmän ja Microsoft Dynamics NAV -toiminnanohjausjärjestelmän kysyntä on ollut selkeässä kasvussa.

Katsauskauden suurin yksittäinen projekti oli Tokmanni-konsernin kassajärjestelmien uudistus. Järjestelmän pilotit on tehty ja järjestelmien asennus myymälöihin on parhaillaan käynnissä. Haastavasta aikataulusta huolimatta projekti on pysynyt aikataulussaan ja se jatkuu vuoden loppupuolelle saakka.

Helmikuussa Solteq kertoi Microsoft Dynamics NAV -toiminnanohjausjärjestelmän toimituksesta apuvälinepalveluita ja kuntoutusratkaisuja tuottavalle Respecta Oy:lle. Ratkaisu kattaa Respectan koko toimitusketjun ostoista tuotantoon ja varastonhallinnasta verkkokauppaan. Yli 200 käyttäjää palveleva järjestelmä on yksi laajimmista NAV-toimituksista, joka on toteutettu Suomessa.

Muita katsauskauden merkittäviä projekteja olivat Heinon Tukulle toteutettu puheohjatun keräilyn ratkaisu, Myllymäen Rauta Oy:lle toteutettu toiminnanohjaus- ja kassajärjestelmä uudistus sekä J. Kärkkäinen Oy:lle toteutettu SAP-järjestelmän versionvaihto.

Tuotekehityksessä painopisteitä olivat sanomaliikenne, myymäläjärjestelmät ja palvelutuotannon kehittäminen. Solteq on evaluoinut palvelutuotannon prosessinsa ja jatkaa niiden suuntaamista ITIL-käytäntöjen ja ISO 20000 -standardin mukaisiksi.

Liiketoiminnan kehitys - Autokauppa

Autokaupan yksikön liiketoiminta kehittyi katsauskaudella odotusten mukaisesti ja saavutti sille asetetut liikevaihto- ja tulostavoitteet. Vuoden alussa ei käynnistynyt yksittäisiä suuria kehityshankkeita, vaan yksikön liiketoiminnan painopiste muodostui asiakkaiden jo käytössä olevien järjestelmien kehitystyöstä ja palvelumyynnistä.

TEOLLISUUS JA PALVELUALA

Solteq muutti vuoden 2008 alusta sisäisiä tulosyksiköjään siten, että Teollisuus ja palvelualan liiketoimintasegmentti muodostuu Teollisuuden ja Tiedonhallinnan liiketoimintayksiköistä. Teollisuuden liiketoimintayksikköön on keskitetty toiminnanohjauksen ja kunnossapitojärjestelmien osaaminen. Uutena yksikkönä vuoden vaihteessa 2008 aloitti Tiedonhallinta, joka tarjoaa tietojärjestelmien perustietojen harmonisointiprojekteja ja perustietojen ylläpitopalveluita sekä tiedonkeruupalveluita. Näitä toteutetaan sekä kotimaassa että kansainvälisten asiakkaiden myötä globaalisti. Tiedonhallinta-yksikön eriyttämisen tavoitteena on se, että harmonisointipalvelut ovat tehokkaasti koko Solteqin asiakaskunnan saatavilla.

Toimintaympäristö - Teollisuus

Teollisuusyritysten pyrkimys tehostaa toimintaansa erilaisten tietojärjestelmäratkaisujen avulla jatkui katsauskaudella. Yritykset hakevat ratkaisuilta konkreettisia hyötyjä ja kustannussäästöjä, joiden myötä teollisuuden asiakkaat parantavat kilpailukykyään.

Lisävauhtia kilpailukyvyyn parantamiseen tuovat ulkoistushankkeet, joiden lisääntyminen näkyy erityisesti Solteqin kunnossapidon tietojärjestelmäpalvelujen kysynnässä. Esimerkiksi metsäteollisuuden asiakaskunnassa ulkoistustrendi jatkuu voimakkaana, kun metsäyhtiöt hakevat kustannussäästöjä ulkoistamalla kunnossapitopalvelujaan.

Suomalaisten teollisuusyritysten liiketoiminnan laajentuminen Venäjälle näkyy myös Solteqin toimintaympäristössä. Venäjälle investoivat yritykset haluavat rakentaa uusien tuotantolaitostensa tietojärjestelmät siten, että ne vastaavat oman muiden yksiköiden järjestelmiä ja integroituvat niihin saumattomasti. Päämääränä on yhtenäistää järjestelmät ja saada siten toiminta mahdollisimman saumattomaksi ja läpinäkyväksi.

Toimintaympäristö - Tiedonhallinta

Solteqin Tiedonhallinnan liiketoimintayksikkö tarjoaa asiakkaille tuote-, asiakas- ja toimittajatietojen harmonisointia. Harmonisoinnin tavoitteena on tietojärjestelmiin tallennetun datan laadun parantaminen. Yritysten panostaminen tiedon laatuun on kansainvälisesti nouseva trendi, johon varsinkin suuryritykset kiinnittävät koko ajan enemmän huomiota. Solteqin toiminnassa trendi näkyy siten, että asiakkaiden huomio infrastruktuurin kehittämisestä on kasvamassa määrin siirtymässä kohti tietoa, jota varten koko infrastruktuuri on rakennettu.

Harmonisointipalvelujen maailmanlaajuista kysynnän kasvua johtavat suuret yritykset, joille siitä syntyneet säästöt ja toiminnan tehostuminen ovat erittäin merkittäviä. Myös Solteqin asiakaskunnassa harmonisointipalveluja käyttää joukko isoja yrityksiä, minkä lisäksi kiinnostus niiden tuomista hyödyistä on leviämässä myös keskisuuriin ja

pieniin yrityksiin. Toimialoista aktiivisimmin harmonisointipalveluja hyödyntävät prosessi- ja konepajateollisuus sekä kaupan ala.

Liiketoiminnan kehitys - Teollisuus

Katsauskaudella teollisuusyksikön hankkeet ja asiakasprojektit etenivät aikataulujen ja odotusten mukaisesti. Solteq ennakoi, että vuonna 2008 Teollisuus-yksikön kasvu jatkuu suurimpana kunnossapitopuolella, jossa sekä asiakasmäärät että heidän tarvitsemansa palvelut kasvavat. Kunnossapidon järjestelmissä mielenkiintoinen markkina on Venäjä, jonne yhtiö aikoo panostaa tänä vuonna merkittävästi.

Toiminnanohjauksessa Solteq panosti katsauskaudella erityisesti asiakkuuksien hoitoon, projektien hallintaan sekä myyntiresurssien vahvistamiseen. Asiakkuuksien hoidossa on erityisesti panostettu asiakkaan liiketoimintaa hyödyntävien kehityssuunnitelmien ja ratkaisujen läpivientiin.

Tuotekehityksessä pääpaino oli yhtiön omien, Arttu-, Artturi- ja Powermaint-kunnossapitojärjestelmien kehitystyössä. Kunnossapitojärjestelmien merkittävimmät hankkeet olivat Ruukin ja Pohjolan Voiman hankkeet.

Yksittäisistä projekteista merkittäviä olivat muun muassa Helsingin yliopiston rahastoille toimitettu SAP-toiminnanohjausjärjestelmä. Järjestelmä kattaa taloushallinnon eri osa-alueet, kuten sähköisen laskutuksen ja matkahallinnan. Sen avulla HY rahastot automatisoi laskujen kierrätystä ja tehostaa raportointiaan.

Helmikuussa Solteq toi markkinoille uuden SAP-kvalifioidun Solteq Industry Solution -toiminnanohjausjärjestelmän. Järjestelmä on suunniteltu teollisuusyrityksen tarpeisiin ja se kattaa taloushallinnon, myyntitoiminnot, materiaalihallinnon ja valmistuksen. Näiden lisäksi siihen voidaan integroida tarpeen mukaan myös muita järjestelmiä, jotka tehostavat esimerkiksi raportointia tai asiakkuudenhallintaa.

Liiketoiminnan kehitys - Tiedonhallinta

Tiedonhallinnan liiketoimintayksikkö ei katsauskaudella täysin saavuttanut sille asetettuja myyntitavoitteita. Syynä tähän oli aikataulujen muuttuminen tiettyjen uushankkeiden toteutuksessa. Yksikön koko vuoden näkymät ovat kuitenkin lupaavat. Solteq ennakoi, että yksikön vahva myyntihankekanta näkyy liikevaihdon kasvuna vuoden toisella ja kolmannella neljänneksellä ja että tälle vuodelle asetetut tulostavoitteet saavutetaan.

Katsauskaudella aloitettiin kuitenkin yksi merkittävä uusi varastonimikkeistön harmonisointihanke, jossa harmonisoidaan lähes 60 000 ostonimikettä.

Yksikön merkittäviä olemassa olevia asiakkuuksia olivat katsauskaudella muun muassa Outokumpu ja Outotec, joille aiemmin toteutetun nimikeharmonisoinnin jälkeen yhteistyö jatkuu nimikkeistön ylläpitopalveluna.

Nokian Renkaille toteutettu harmonisointiprojekti saatiin katsauskaudella päätökseen.

LIIVEVAIHTO JA TULOS

Liikevaihto kasvoi 8,1% edellisvuoteen verrattuna ja oli 6.895 tuhatta euroa (edellinen tilikausi 6.378 tuhatta euroa).

Liikevaihto koostuu useista yksittäisistä asiakkuuksista. Enimmilläänkin yhden asiakkaan osuus liikevaihdosta on alle viisi prosenttiyksikköä.

Kauden liiketulos oli 50 tuhatta euroa (127 tuhatta euroa), tulos ennen veroja oli -24 tuhatta euroa (102 tuhatta euroa) ja kauden tappio 10 tuhatta euroa (+154 tuhatta euroa).

TASE JA RAHOITUS

Taseen loppusumma oli 21.637 tuhatta euroa (18.320 tuhatta euroa). Likvidit varat olivat 255 tuhatta euroa (114 tuhatta euroa).

Yhtiön korolliset velat olivat 6.620 tuhatta euroa (3.465 tuhatta euroa).

Yhtiön omavaraisuusaste oli 41,4 prosenttia (53,9%).

INVESTOINNIT, TUTKIMUS JA KEHITYS

Katsauskauden bruttoinvestoinnit olivat 385 tuhatta euroa (33 tuhatta euroa).

Bruttoinvestointeihin sisältyy Fulmentum Oy:n hankinnasta johtuva lisäkauppahinta 200 tuhatta euroa.

Tuotekehitys

Solteqin tutkimus- ja kehityskulut ovat pääosin henkilöstökuluja. Perustuotteiden kehittämisessä Solteqin strategiana on toimia yhteistyössä globaalien toimijoiden kuten SAP:n, Wincor-Nixdorfin ja Microsoftin kanssa sekä hyödyntää heidän resurssejaan ja jakelukanaviaan. Oma kehityspanos kohdistetaan lisäarvotuotteiden ja asiakaskohtaisten palvelukokonaisuuksien kehittämiseen.

Katsauskauden aikana on IFRS -säännösten mukaisesti aktivoitu tuotekehityskuluja yhteensä 128 tuhatta euroa (0 tuhatta euroa). Pääosa kehittämiseen liittyvistä kustannuksista on luonteensa vuoksi esitetty

vuosikuluina. Aktivoidut kustannukset kohdistuvat kahteen tuotekehityshankkeeseen. Suunnitelman mukaiset poistot aloitetaan hankkeiden kaupallisen käyttöönoton myötä.

HENKILÖSTÖ

Solteqin palveluksessa oli katsauskauden lopussa 261 vakinaisessa työsuhteessa olevaa henkilöä (239 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskaudella oli keskimäärin 255 henkilöä (243 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskauden lopussa jakautui niin, että kaupan liiketoimintojen palveluksessa oli 124 henkilöä, teollisuuden ja palvelujen liiketoimintojen palveluksessa 110 henkilöä ja yhteisten toimintojen palveluksessa 27 henkilöä.

LIIKETOIMET LÄHIPIIRIN KANSSA

Solteqin lähipiiriin kuuluvat sen hallitus, toimitusjohtaja sekä konsernin johtoryhmä. Lähipiiritapahtumissa ei ole tapahtunut olennaisia muutoksia tilinpäätöksen 2007 jälkeen.

OSAKKEET, OSAKKEENOMISTAJAT JA OMAT OSAKKEET

Solteq Oyj:n osakepääoma 31.3.2008 oli 1.009.154,17 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 12.148.429. Osake on nimellisarvoton.

Katsauskauden päättyessä Solteq Oyj:n hallussa olevien omien osakkeiden määrä oli 9.000 kappaletta. Hankittujen osakkeiden määrä vastasi 0,07 prosenttia koko katsauskauden lopun osake- ja äänimäärästä.

Vaihto ja kurssi

Katsauskauden aikana Solteqin osakkeiden vaihto Helsingin Pörssissä oli 0,2 miljoonaa osaketta (0,8 milj. osaketta) ja 0,3 miljoonaa euroa (1,1 milj. euroa). Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 1,77 euroa ja alin 1,35 euroa. Painotettu osakekohtainen keskikurssi oli 1,60 euroa ja päätöskurssi 1,57 euroa. Yhtiön osakekannan markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 19,1 miljoonaa euroa (17,5 milj. euroa).

Omistus

Solteqilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä 2.095 osakkeenomistajaa (2.423 osakkeenomistajaa). Solteqin 10 suurinta osakkeenomistajaa omistivat 7.788 tuhatta osaketta eli heidän hallussaan on 64,1 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä. Solteq Oyj:n hallituksen jäsenet omistivat yhteensä 4.866 tuhatta osaketta, mikä oli 40,1 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous 28.3.2008 vahvisti vuoden 2007 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle vastuuvapauden päättyneeltä tilikaudelta.

Yhtiökokous päätti hallituksen esityksen mukaisesti jakaa osinkoa 0,06 euroa osakkeelta. Osingonjaon täsmäytyspäivä oli 2.4.2008 ja osinko maksettiin 9.4.2008.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta siten, että yhtiön hallussa olevien osakkeiden kokonaismäärä kulloinkin voi olla enintään kymmenen prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä. Osakkeita voidaan hankkia yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi, yrityskauppojen tai muiden liiketoiminnan järjestelyiden rahoittamiseksi ja toteuttamiseksi tai käytettäväksi osana henkilöstön kannustejärjestelmää tai muutoin edelleen luovutettaviksi taikka mitätöitäviksi. Osakkeita voidaan hankkia muussa kuin osakkeenomistajien omistusten suhteessa. Ne tulee hankkia julkisessa kaupankäynnissä ja kulloinkin voimassa olevaan markkinahintaan. Hankintaan käytetään yhtiön vapaata omaa pääomaa. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka.

HALLITUS JA TILINTARKASTAJA

Yhtiön hallitukseen valittiin kuusi jäsentä. Hallituksen jäseninä jatkavat Seppo Aalto, Ari Heiniö, Veli-Pekka Jokiniva, Ali Saadetdin ja Jukka Sonninen. Uudeksi jäseneksi valittiin Markku Pietilä. Järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajakseen Ali Saadetdinin.

Tilintarkastajana jatkaa KPMG Oy Ab päävastuullisena tilintarkastajanaan Frans Kärki, KHT.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Solteq Oyj on perustanut Pietariin tytäryhtiön, jonka toimipaikka on avattu 1.4.2008.

RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Lähiajan keskeisimmät epävarmuustekijät ja riskit liittyvät liikevaihdon perustana olevien kauppojen ajoitukseen ja hinnoitteluun, kustannustason muutoksiin sekä yhtiön kykyyn hallita laajoja sopimus- ja toimituskokonaisuuksia.

Yhtiön liiketoiminnan kannalta keskeisimpiä riskejä ja epävarmuustekijöitä seurataan säännöllisesti osana hallitus- ja johtoryhmätyöskentelyä. Yhtiöllä ei ole erillistä sisäistä tarkastusorganisaatiota tai -valiokuntaa.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Solteq on osavuositarkastuksessaan 8.8.2007 asettanut pitkän aikavälin tavoitteekseen vuosille 2008-2010 liikevaihdon kasvattamisen orgaanisesti keskimäärin 10 prosenttia, minkä lisäksi kasvua haetaan kohdennetuilla yritysostoilla. Liiketuloksessa pyritään merkittävään parannukseen viime vuosien tasoon verrattuna tavoitteen ollessa 10 % liikevaihdosta. Näiden tavoitteiden saavuttamiselle on edelleen olemassa realistiset edellytykset.

TALOUDELLINEN INFORMAATIO
**KONSERNITULOSLASKELMA
(TEUR)**

	1.1.- 31.3.2008	1.1.- 31.3.2007	1.1.- 31.12.2007
LIIVEVAIHTO	6 895	6 378	27 926
Liiketoiminnan muut tuotot	4	35	69
Materiaalit ja palvelut	-1 457	-1 344	-6 398
Henkilöstökulut	-4 085	-3 449	-14 356
Poistot	-175	-181	-742
Liiketoiminnan muut kulut	-1 132	-1 312	-5 195
LIIKETULOS	50	127	1 304
Rahoitustuotot ja -kulut	-74	-25	-214
VOITTO (TAPPIO) ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-24	102	1 090
Tuloverot	14	52	28
TILIKAUDEN VOITTO (TAPPIO)	-10	154	1 118

Tulos/osake, e(laimentamaton)	0,00	0,01	0,09
Tulos/osake, e(laimennettu)	0,00	0,01	0,09

KONSERNITASE (TEUR) 31.3.2008 31.3.2007 31.12.2007

VARAT

PITKÄAIKAISET VARAT

Aineettomat hyödykkeet			
Aineettomat oikeudet	2 150	2 103	2 069
Liikearvot	8 286	6 664	8 086
Aineelliset hyödykkeet	2 778	2 988	2 743
Sijoitukset			
Muut osakkeet ja osuudet	117	81	117
Laskennalliset verosaamiset	671	782	661
Pitkäaikaiset varat yhteensä	14 002	12 618	13 676

LYHYTAIKAISET VARAT

Lyhytaikaiset saamiset	7 380	5 588	8 025
Rahat ja pankkisaamiset	255	114	345
Lyhytaikaiset varat yhteensä	7 635	5 702	8 370
VARAT YHTEENSÄ	21 637	18 320	22 046

OMA PÄÄOMA JA VELAT

EMOYHTIÖN OSAKKEENOMISTAJILLE KUULUVA OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	1 009	994	1 002

Osakeanti	0	8	64
Omat osakkeet	-14	0	0
Ylikurssirahasto	75	2 164	18
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	7 213	6 254	7 213
Edellisten tilikausien voitto	693	298	304
Tilikauden voitto (tappio)	-10	154	1 118
Oma pääoma yhteensä	8 966	9 872	9 719
VELAT			
Pitkäaikaiset velat	163	163	163
Lyhytaikaiset velat	12 508	8 285	12 164
Velat yhteensä	12 671	8 448	12 327
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ			
	21 637	18 320	22 046
TUNNUSLUVUT			
	1-03/08	1-03/07	1-12/07
Liikevaihto MEUR	6,89	6,38	27,93
Liikevaihdon muutos	8,10 %	10,38 %	20,55 %
Liiketulos MEUR	0,05	0,13	1,30
% liikevaihdosta	0,73 %	2,00 %	4,67 %
Tulos ennen veroja MEUR	-0,02	0,10	1,09
% liikevaihdosta	-0,35 %	1,60 %	3,90 %
Omavaraisuusaste, %	41,44	53,89	44,08
Nettovelkaantumis- aste, %	70,99 %	38,90 %	69,01 %
Bruttoinvestoinnit käyttö- omaisuuteen MEUR	0,38	0,03	1,83
Oman pääoman tuotto, %	-0,44 %	6,43 %	11,50 %
Sijoitetun			



pääoman tuotto, %	1,44 %	4,64 %	8,72 %
Henkilöstö			
kauden lopussa	261	239	259
Henkilöstö			
keskimäärin	255	243	252

OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

Tulos/osake, e	0,00	0,01	0,09
Tulos/osake,			
e(laimennettu)	0,00	0,01	0,09
Oma pääoma/osake, e	0,74	0,82	0,81

AVAINLUVUT NELJÄNNEKSITTÄIN (MEUR)

	2Q/06	3Q/06	4Q/06	1Q/07
Liikevaihto	6,16	4,65	6,58	6,38
Liiketulos	-0,04	-0,70	0,02	0,13
Tulos ennen veroja	-0,07	-0,73	-0,03	0,10
	2Q/07	3Q/07	4Q/07	1Q/08
Liikevaihto	7,14	5,86	8,55	6,89
Liiketulos	0,33	0,30	0,54	0,05
Tulos ennen veroja	0,29	0,24	0,45	-0,02

RAHAVIRTALASKELMA (MEUR)

	1-03/2008	1-03/2007	1-12/2007
Liiketoiminnan			
rahavirta	0,70	0,12	-0,46
Investointien			
rahavirta	-0,34	-2,12	-3,47
Rahoituksen rahavirta			
Maksullinen			
osakeanti	0,00	0,00	0,08
Pääoman palautus	0,00	0,00	-1,20
Omat osakkeet	-0,01	0,00	0,00
Lainojen nosto/maksu	-0,44	0,00	3,29
Rahoituksen			
rahavirta yhteensä	-0,45	0,00	2,17
Rahavarojen muutos	-0,09	-2,00	-1,76

KÄYTTÖOMAISUUSINVESTOINNIT (MEUR)

	1-03/2008	1-03/2007	1-12/2007
Jatkuvat toiminnot, konserni yhteensä	385	33	1 833

VASTUUERITTELY (MEUR)

	31.3.2008	31.3.2007	31.12.2007
Toimitustakaukset	0,05	0,05	0,05
Leasing yms. vastuut	0,59	0,74	0,56
Toimitilojen nimellisvuokravastuut	2,82	3,31	2,93

Yhtiöllä ei ole johdannaissopimuksiin perustuvia vastuuta.

SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 31.3.2008

	Osakkeita ja ääniä		%
	kpl		
1. Saadetdin Ali	3 159 312		26,0 %
2. Aalto Seppo	1 662 206		13,7 %
3. Profiz Business Solution Oyj	1 230 004		10,1 %
4. TP-Yhtiöt Oy	513 380		4,2 %
5. Onninen-Sijoitus Oy	322 071		2,7 %
6. Roininen Matti	294 000		2,4 %
7. Hakamäki Jorma	228 430		1,9 %
8. Saadetdin Katiye	156 600		1,3 %
9. Kiiveri Jouko	118 280		1,0 %
10. Aukia Timo	103 230		0,8 %
10 suurinta osakkeenomistajaa yhteensä	7 787 513		64,1 %
Hallintarekisteröidyt yhteensä	81 882		0,7 %
Muut	4 279 034		35,2 %
	12 148		
Yhteensä	429		100,0 %

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA (TEUR)

A=Osakepääoma
 B=Osakeanti
 C=Omat osakkeet
 D=Ylikurssirahasto
 E=Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto
 F=Oman pääoman rahasto
 G=Voittovarot
 H=Yhteensä

	A	B	C	D	E	F	G	H
OMA PÄÄOMA 1.1.2007	994	0	0	2 164	298	5 962	296	9 714
Myönnetyt optiot							2	2
Tilikauden voitto							154	154
Kokonaisvoitot ja -tappiot							154	154
Uusmerkintä		2						2
Siirrot rahastojen välillä		6			5 956	-5 962		0
OMA PÄÄOMA 31.3.2007	994	8	0	2 164	6 254	0	452	9 872
OMA PÄÄOMA 1.1.2008	1 002	64	0	18	7 213	0	1 422	9 719
Tilikauden voitto							-10	-10
Kokonaisvoitot ja -tappiot							-10	-10
Uusmerkintä	7	-64		57				0
Omien osakkeiden hankinta			-14					-14
Osingonjakopäätös							-728	-728
OMA PÄÄOMA 31.3.2008	1 009	0	-14	75	7 213	0	684	8 966

Tilikauden veroina on esitetty tulosta vastaavat verot.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAPERIAATTEET
Omavaraisuusaste prosentteina:

oma pääoma	
-----	X 100
taseen loppusumma - saadut ennakot	

Nettovelkaantumisaste:

korolliset velat - rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit	
-----	X 100
oma pääoma	

Oman pääoman tuotto prosentteina:

tilikauden tulos	
-----	X 100
taseen oma pääoma (keskim.kauden aikana)	

Sijoitetun pääoman tuotto prosentteina:

tilikauden tulos rahoituserien jälkeen + rahoituskulut	
-----	X 100
taseen loppusumma - korottomat velat (keskim. kauden aikana)	

Osakekohtainen tulos:

tilikauden tulos -/+ vähemmistöosuus	

osakkeiden kappalemäärä keskimäärin	

Laimennettu osakekohtainen tulos:

tilikauden tulos -/+ vähemmistöosuus	

osakkeiden kappalemäärä keskim. lisättynä vuoden lopun optioiden määrällä	

Osakekohtainen oma pääoma:

taseen oma pääoma	

osakkeiden kappalemäärä	

Tämä osavuositiedote on laadittu IAS 34-standardin mukaisesti. Osavuositiedotteen laatimisessa on sovellettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuosittain päätöksessä 2007.

Kaikki tässä tiedotteessa esitetyt ennusteet ja arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen näkemykseen talouden tilasta ja kehityksestä. Tämän vuoksi tulokset voivat erota merkittävästi johtuen muutoksista taloudessa, markkinoilla, kilpailuolosuhteissa sekä muutoksista laissa ja säännöksissä.

Osavuositiedotusta ei ole tilintarkastettu.

Taloudellinen raportointi

Solteq Oyj:n taloustiedotteiden aikataulu vuonna 2008 on seuraava:

- osavuositiedote 1-6/2008 keskiviikkona 13.8.2008
- osavuositiedote 1-9/2008 keskiviikkona 15.10.2008

Lisää sijoittajatietoa Solteqin verkkosivuilta osoitteesta www.solteq.com.

Lisätietoja antavat:

Toimitusjohtaja Hannu Ahola
Puhelin 020 1444 211 tai 040 8444 211
Sähköposti hannu.ahola@solteq.com

Taloustiedotusjohtaja Antti Kärkkäinen
Puhelin 020 1444 393 tai 040 8444 393
Sähköposti antti.karkkainen@solteq.com

Jakelu:

Helsingin pörssi
Keskeiset tiedotusvälineet