

SOLTEQ OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.6.2007

- Liikevaihto kasvoi 13,3 % ja oli 13,5 miljoonaa euroa (11,9 miljoonaa euroa)
- Liiketulos oli 0,5 miljoonaa euroa (0,2 miljoonaa euroa)
- Liikevaihdon ennakoidaan kasvavan vuositasolla yli 20 prosenttia ja tuloksen paranevan merkittävästi
- Hallitus päätti 0,10 euron osakekohtaisesta pääomanpalautuksesta

AVAINLUVUT

Liikevaihdon jakaantuminen toiminnoittain:

%	1-06/07	1-06/06	1-12/06
Palvelut	65	62	60
Lisenssit	24	25	26
Laitemyynti	11	13	14

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-06/07	1-06/06	Muutos
Kauppa	7,9	8,0	-0,1
Teollisuus ja palvelut	5,6	3,9	+1,7
Yhteensä	13,5	11,9	+1,6

Liiketuloksen jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-06/07	1-06/06	Muutos
Kauppa	0,1	-0,1	+0,2
Teollisuus ja palvelut	0,4	0,3	+0,1
Yhteensä	0,5	0,2	+0,3

Toimitusjohtaja Hannu Ahola:

" Liiketoiminta katsauskaudella eteni suunnitellusti. Uudet kaupat sekä suotuisana jatkunut palvelumyynti takasivat hyvän työllisyyden koko katsauskaudella. Uusmyynnin osalta huomionarvoista on, että uusia merkittäviä toiminnanohjausjärjestelmähankkeita on käynnistynyt useita ja samanaikaisesti myös jo vuosia jatkunut panostuksemme lisäarvotuotteiden kehittämiseen ja integraatio-osaamiseen on alkanut tuottaa tulosta. Tässä vaiheessa voidaan jo arvioida, että viime aikoina toteuttamamme yritysostot ovat olleet onnistuneita ja erittäin hyvin ratkaisutarjontaamme tukevia. Kaiken kaikkiaan vuoden ensimmäisen puoliskon tapahtumat antavatkin meille hyvät lähtökohdat myös loppuvuodelle. Tätä tukee viimeisen neljänneksen 16% liikevaihdon kasvu sekä merkittävä tuloksen paraneminen. "

TOIMINTAYMPÄRISTÖ JA LIIKETOIMINNAN KEHITYS

Solteq on kaupan ja teollisuuden strateginen kumppani, jonka ydinosaamista ovat liiketoimintakriittiset IT-ratkaisut. Solteq yhdistää omia ja maailman johtavien ohjelmistoyritysten tuotteita yksilöllisiksi ratkaisuiksi asiakkaiden liiketoiminnan kehitykseen ja toiminnan ohjaukseen. Ratkaisujen avulla jalostettu tieto auttaa asiakkaita ohjaamaan liiketoimintaansa entistä tehokkaammin ja parantamaan kannattavuuttaan.

Tutkimusyhtiö Gartnerin mukaan tiedon hallinta ja sen laadun parantaminen ovat tällä hetkellä keskeisimpiä trendejä tietojärjestelmien kehittämistyössä. Monien merkittävien IT-hankkeiden, kuten tietovarasto-, toiminnanohjaus- tai asiakastietoprojektien, hyödyt jäävät puutteelliseksi heikkolaatuisen tiedon takia. Tiedon laadun parantamiseen käytettävä teknologia kehittyy nopeasti, mutta yritysten ja organisaatioiden tiedon hallinta ei ole ratkaistavissa ainoastaan teknisellä osaamisella. Tietojen laadun parantaminen on osa liiketoiminnan prosessien kokonaisvaltaista kehittämistä. Esimerkiksi kaikelle organisaatiossa vastaanotettavalle ja käsiteltävälle tiedolle on asetettava laatuvaatimuksia, joita käyttäjien on noudatettava. Tiedon jalostuksen prosessin kehittämisessä on tärkeää tuntee myös eri toimialojen liiketoimintaympäristön asettamat vaatimukset.

Solteq laajentaa parhaillaan Artekukseen ja Fulmentumin yrityskaupoista hankkimaansa tiedon jalostamisen osaamista kaikille toimialoille, joissa yhtiö on aktiivinen. Yhtiö pystyy näin tarjoamaan asiakkaan tiedon jalostamiseen ja toiminnan ohjaukseen parhaan ratkaisun, joka tukee koko asiakkaan arvoketjua oli sitten kyse autokaupasta, ketjuuntuneesta kaupasta, tukkukaupasta, erikoistavarakaupasta tai teollisuudesta.

KAUPPA

Toimintaympäristö

Vähittäiskaupan korkeasuhdanne heijastuu edelleen myös myymäläjärjestelmien kysyntään, joka on jatkunut katsauskaudella vilkkaana. Kysyntää ajaa paitsi kotimaisten kauppojen kasvu ja ketjuuntuminen, myös Suomen markkinoille laajentuvat kansainväliset kaupan ketjut. Nekin tarvitsevat usein suomalaiseseen ympäristöön soveltuvat myymäläjärjestelmät. Muutos kaupan rakenteessa näkyy entistä nopeammassa tahdissa tapahtuvina yritysostoina ja yhteensulautumisina, jotka vaativat nopeutta myös myymäläjärjestelmien integraatiossa ja yhteensovittamisessa. Osa näistä järjestelyistä liittyy sukupolven vaihdoksiin, mutta myös pieniä ketjuja syntyy kaupan alalla nyt aikaisempaa nopeammin.

Voimakkaan kysynnän taustalla on lisäksi myymälöiden kasvanut tarve tehostaa asiakaspalvelua. Tuotteiden saatavuus ja toimitusten nopeus ovat entistä tärkeämpiä vähittäiskauppojen asiakkaille. Käytännössä tämä vaatii järjestelmien täydentämistä ja niiden toiminnan nopeuttamista sekä tiukempaa integraatiota, jotta koko toimitusketjun läpinäkyvyyttä voidaan parantaa.

Uudet logistiikan tehostamiseen tähtäävät teknologiat laajentuvat vähitellen; esimerkiksi puheohjattu keräily on tehostanut toimintaa ja vähentänyt virheitä. Järjestelmien automatisoinnin avulla pystytään

optimoimaan ostoja entistä tarkemmin. Samalla myymälöiden tilaukset eivät enää tarkoita pelkästään keskusvaraston optimointia. Hyllytilan käytön suunnitteluun kiinnitetään tarkempaa huomiota ja myös kauppa itse, ei ainoastaan valmistajat, on entistä kiinnostuneempi ohjaamaan hyllytilan käyttöä.

Toimialalla odotetaan vielä linjauksia EU:n maksukorttien säännöksistä, mutta erilaisten maksuvälineiden käytön nopeus, helppous ja turvallisuus ovat nousseet erittäin merkittäväksi tekijäksi vähittäiskaupassa. Kanavalle toiminnan kustannustehokkuus on ratkaisevaa, ja mahdollisimman monipuoliset maksuvälineet kohtuullisin kustannuksin ovat olennainen osa tehokasta, nykyaikaista asiakaspalvelua.

Autokaupan alkuvuoden odotettua vaisumpi myynti ei ole suoraan heijastunut tietojärjestelmien kehitystyöhön. Autokaupan markkinat, ovat toiminnanohjausjärjestelmien hankinnan osalta melko saturoituneet, eikä suurta kasvua niiden osalta ole odotettavissa. Pääosa kysynnästä on olemassa olevien järjestelmien parantamista ja kehitystyötä, joka monien alan toimijoiden osalta on ollut erittäin aktiivista.

Kaupan alalla erityisesti integraatioprojektien, joissa myymäläjärjestelmät yhdistetään taustajärjestelmiin, kysynnän ennakoitaan jatkavan kasvuaan. Harmonisointiprojektien, joissa eri ketjujen tuotetietokannat siivotaan ja yhtenäistetään, ennakoitaan jatkossa lisääntyvän kaikilla kaupan alueilla.

Liiketoiminnan kehitys

Kaupan yksikön asiantuntijapalveluiden kysyntä jatkui tarkastelujaksolla vahvana. Jakson aikana Solteq toimitti myös kokonaan uusia myymäläjärjestelmiä sekä laajensi asiakkaiden olemassa olevia järjestelmiä. Toimialan suotuisan kehityksen uskotaan heijastuvan positiivisesti myös loppuvuoden kysyntään.

Erityisen hyvältä vaikuttaa tällä hetkellä Microsoft Dynamics Nav-järjestelmän kysyntä. Solteq käynnisti tarkastelujaksolla useita hankkeita ja valmiiksi saatiin myös integraatio Solteq TP.Net-myyväläjärjestelmän ja Microsoft Dynamics Nav-toiminnanohjauksen välillä. Tälle ketjuuntuneen kaupan kokonaisratkaisulle tehtiin katsauskaudella jo ensimmäisiä toimitussopimuksia.

Toinen esimerkki onnistuneesta Microsoftin järjestelmäarkkitehtuurin hyödyntämisestä on Onnisen verkkokaupan uudistamisprojekti. Onnisen uudistettu verkkokauppa otettiin käyttöön kesäkuussa ja sen käyttö on laajenemassa nopeasti.

Autokaupan yksikön toimintaympäristö säilyi katsauskaudella vakaana ja toiminta saavutti budjetissa asetetut tavoitteet. Pääpaino toiminnassa oli asiakkaiden olemassa olevien järjestelmien kehitystyössä. Palvelumyynti autokaupan yksikön asiakkaille säilyi vakaalla tasolla.

Aikaisemmin tänä vuonna käynnistetyt vähittäismyyntiketju Automaan IT-järjestelmien uudistaminen sekä Renaultin järjestelmien toimitukset ovat edenneet suunnitellusti. Solteq uskoo, että uusilla tiedon jalostamisen ja harmonisoinnin palveluilla on kysyntää myös autokaupassa, erityisesti asiakasrekisterien harmonisoinnissa.

TEOLLISUUS JA PALVELUALA

Toimintaympäristö

Suomalaisen teollisuuden kansainvälistyminen jatkuu ja globaalin toiminnan tueksi haetaan entistä enemmän tehoja myös tietojärjestelmähankkeista. Suuria, kerralla toteutettavia järjestelmähankkeita tehdään kuitenkin entistä harvemmin. Painopiste on siirtynyt olemassa olevien järjestelmien kehitys- ja tehostamisprojekteihin. Tämä kehitys heijastuu tietojärjestelmien palvelujen kysyntään, joka piristyi vuoden 2006 lopulla ja jatkoi kasvuaan myös päättyneellä tarkastelujaksolla. Operatiivisten sovellusten kehittäminen onkin tutkimusyhtiö Market-Vision mukaan yksi IT-hallinnon kasvavia painopistealueita vuonna 2007. Teollisuus hakee toimintaansa tehoa tiedon jalostamisen ja harmonisoinnin, raportoinnin sekä asiakashallinnan hankkeilla.

Liiketoiminnan kehitys

Teollisuuden ja palvelualan toiminnan uudelleenorganisointi on jatkunut suunnitelmien mukaan. Artek Oy:n ja Fulmentum Oy:n sulauttaminen emoyhtiöön saadaan päätökseen kuluvan vuoden loppuun mennessä.

Teollisuuden yksikkö saavutti tarkastelujaksolla taloudelliset tavoitteet. Palveluiden kysyntä nykyasiakkailla kasvoi. Myös laitekauppa piristyi jonkin verran, muun muassa käyttöoikeuksia ostettiin lisää. Uusiasiakashankinnassa kontaktien määrä on kasvanut. Yksikkö on myös panostanut uusimpien SAP-versioiden koulutukseen ja osaamisen kasvattamiseen, mikä antaa hyvät mahdollisuudet vastata jatkossa kasvaneeseen kysyntään. Yksikkö on myös rekrytoinut lisää osaajia kuluneen neljänneksen aikana ja tulee jatkamaan lisäresurssien hankkimista myös loppuvuonna.

Suurista järjestelmähankkeista erityisesti IDO:n Sanitec-yksikön SAP-toiminnanohjausjärjestelmän jatkunut käyttöönottoprojekti on ollut taloudellisesti odotettua merkittävämpi kuluneella tarkastelujaksolla.

Kunnossapito- ja harmonisointipalvelujen kysyntä on ollut erittäin vilkasta ja toiminta ylittää tämän vuoden tavoitteet. Fulmentumin hankinnan jälkeen toiminta on vilkastunut edelleen ja tilauskanta on kasvanut voimakkaasti. Yksikkö on rekrytoinut yhteensä kymmenen henkilöä kuluneen vuoden aikana vastatakseen kasvaneeseen kysyntään. Harmonisointia ja tiedon jalostamista ollaan vähitellen laajentamassa muille toimialoille, muun muassa autokauppaan.

Merkittävistä sopimuksista UPM on edennyt täysin aikataulussa ja kuluneen neljänneksen aikana sovituista projekteista Rautaruukki on hyvässä vauhdissa. Pohjolan voiman vesivoimalaitosten kunnossapitoprojekti käynnistettiin kesäkuussa.

LIIKEVAIHTO JA TULOS

Liikevaihto kasvoi 13,3% edellisvuoteen verrattuna ja oli 13.525 tuhatta euroa (11.940 tuhatta euroa).

Liikevaihto koostuu useista yksittäisistä asiakkuuksista. Enimmilläänkin yhden asiakkaan osuus liikevaihdosta on alle viisi prosenttiyksikköä.

Katsauskauden liiketulos oli 455 tuhatta euroa (177 tuhatta euroa), tulos ennen veroja oli 385 tuhatta euroa (276 tuhatta euroa) ja katsauskauden voitto 445 tuhatta euroa (193 tuhatta euroa).

TASE JA RAHOITUS

Taseen loppusumma oli 20.592 tuhatta euroa (17.313 tuhatta euroa). Likvidit varat olivat 277 tuhatta euroa (233 tuhatta euroa).

Yhtiön korolliset velat olivat 5.330 tuhatta euroa (3.465 tuhatta euroa)

Yhtiön omavaraisuusaste oli 49,4 prosenttia (54,8%).

INVESTOINNIT, TUTKIMUS JA KEHITYS

Katsauskauden bruttoinvestoinnit olivat 1.585 tuhatta euroa (4.387 tuhatta euroa). Bruttoinvestoinnit muodostuvat pääosin katsauskauden aikana toteutetusta yrityskaupasta.

Yrityskaupat

Solteq ilmoitti 13.3.2007 ostavansa perustietojen harmonisoinnin globaaleihin projekteihin ja ylläpitopalveluihin erikoistuneen Fulmentum Oy:n koko osakekannan. Yhtiö on yhdistelty konserniin 1.5.2007 alkaen.

Peruskauppahinta oli 1.500 tuhatta euroa ja siitä on maksettu kauppasopimuksen mukaisesti käteisellä 1.000 tuhatta euroa. Jäljellä oleva peruskauppahinnan osuus maksetaan syksyllä 2007. Lisäkauppahinta on maksimissaan 1.400 tuhatta euroa ja se muodostuu Fulmentumin hankintahetkellä käynnissä olleiden ja tulevien projektien tuottaman mahdollisen taloudellisen lisäarvon perusteella seuraavan kolmen vuoden aikana.

Fulmentumin yhdistelyhetken oman pääoman ylittävä osuus kauppahinnasta, summaltaan 1.422 tuhatta euroa, on kohdistettu konserniliikearvoksi. Konserniliikearvo muodostuu tulonodotuksista, jotka liittyvät asiakaskunnan ristiin hyödyntämiseen, osaavaan henkilöstöön sekä tuoteosaamisen täydentymiseen.

Muutokset konsernirakenteessa

Yhtiö on käynnistänyt aiemmin tiedottamallaan tavalla toimenpiteet täysin omistamiensa tytäryhtiöiden Artekus Oy:n, Tampereen Systemeitiimi Oy:n sekä Fulmentum Oy:n sulauttamiseksi emoyhtiöön. Artekus Oy:n suunniteltu sulautumisajankohta on 1.10.2007 ja muiden yhtiöiden 31.12.2007.

Tuotekehitys

Solteqin tutkimus- ja kehityskulut ovat pääosin henkilöstökuluja. Perustuotteiden kehittämisessä Solteqin strategiana on toimia yhteistyössä globaalien toimijoiden kuten SAP:n ja Wincor-Nixdorfin kanssa sekä hyödyntää heidän resurssejaan ja jakelukanaviaan. Oma kehityspanos kohdistetaan lisäarvotuotteiden ja asiakaskohtaisten palvelukokonaisuuksien kehittämiseen.

Tilikauden aikana on IFRS -säännösten mukaisesti aktivoitu tuotekehityskuluja yhteensä 10 tuhatta euroa (249 tuhatta euroa). Pääosa kehittämiseen liittyvistä kustannuksista on luonteensa vuoksi esitetty vuosikuluina. Tuotekehityshankkeista kaksi on saatettu päätökseen edellisen tilikauden aikana ja taseeseen merkittyjen tuotekehityskustannusten suunnitelman mukaiset poistot on käynnistetty. Kaksi hanketta on vielä käynnissä ja poistot aloitetaan hankkeiden kaupallisen käyttöönoton myötä.

HENKILÖSTÖ

Solteqin palveluksessa oli katsauskauden lopussa 251 vakinaisessa työsuhteessa olevaa henkilöä (252 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskaudella oli keskimäärin 241 henkilöä (238 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskauden lopussa jakautui niin, että kaupan liiketoimintojen palveluksessa oli 118 henkilöä, teollisuuden ja palvelujen liiketoimintojen palveluksessa 95 henkilöä ja yhteisten toimintojen palveluksessa 38 henkilöä.

LIIKETOIMET LÄHIPIIRIN KANSSA

Solteqin lähipiiriin kuuluvat sen hallitus, toimitusjohtaja sekä konsernin johtoryhmä. Lähipiiritapahtumissa ei ole tapahtunut olennaisia muutoksia tilinpäätöksen 2006 jälkeen.

OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

Solteq Oyj:n osakepääoma 30.6.2007 oli 1.000.498,41 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 12 044 229. Osake on nimellisarvoton.

Vaihto ja kurssi

Katsauskauden aikana Solteqin osakkeiden vaihto Helsingin Pörssissä oli 1,4 miljoonaa osaketta (2,5 milj. osaketta) ja 2,0 miljoonaa euroa (4,9 milj. euroa). Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 1,74 euroa ja alin 1,28 euroa. Painotettu osakekohtainen keskikurssi oli 1,49 euroa ja päätöskurssi 1,70 euroa. Yhtiön osakekannan markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 20,5 miljoonaa euroa (16,8 milj. euroa).

Omistus

Solteqilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä 2.314 osakkeenomistajaa (2.665 osakkeenomistajaa). Solteqin 10 suurinta osakkeenomistajaa omistivat 7.285 tuhatta osaketta eli heidän hallussaan on 60,5 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä.

Solteq Oyj:n hallituksen jäsenet omistivat yhteensä 4.862 tuhatta osaketta, mikä oli 40,4 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä.

Katsauskauden aikana tehtiin yksi omistukseen liittyvä liputusilmoitus, kun Profiz Business Solution Oyj:n omistusosuus ylitti 28.5.2007 arvopaperimarkkinalain mukaisen 5 prosentin rajan.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous 23.3.2007 vahvisti vuoden 2006 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle vastuuvapauden päättyneeltä tilikaudelta.

Yhtiökokous päätti hallituksen esityksen mukaisesti valtuuttaa hallituksen päättämään osingon jakamisesta tai varojen jakamisesta sijoitetun vapaan oman pääoman rahastosta tai molemmista yhdessä siten, että ne yhdessä voivat olla enintään 0,10 euroa osakkeelta. Valtuutus on voimassa seuraavan varsinaisen yhtiökokouksen alkuun saakka.

Yhtiökokous päätti, että ylimääräisessä yhtiökokouksessa 9.9.2005 muodostetusta yhtiökokouksen hallinnoimasta vapaan oman pääoman rahastosta siirretään 5.962.338,50 euroa sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon. Sijoitetun vapaan oman rahasto on uuden osakeyhtiölain mukainen rahasto, jota voidaan käyttää muun muassa osingonjakoon tai muuhun varojen jakamiseen.

Yhtiökokous päätti, että yhtiön osakepääoma korotetaan 993.654,69 eurosta yhteensä miljoonaan (1.000.000) euroon siirtämällä osakepääomaan korotusta vastaava määrä varoja sijoitetun vapaan oman pääoman rahastosta.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta siten, että yhtiön hallussa olevien osakkeiden kokonaismäärä kulloinkin voi olla enintään kymmenen prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä. Osakkeita voidaan hankkia yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi, yrityskauppojen tai muiden liiketoiminnan järjestelyiden rahoittamiseksi ja toteuttamiseksi tai käytettäväksi osana henkilöstön kannustejärjestelmää tai muutoin edelleen luovutettaviksi taikka mitätöitäviksi. Osakkeita voidaan hankkia muussa kuin osakkeenomistajien omistusten suhteessa. Ne tulee hankkia julkisessa kaupankäynnissä ja kulloinkin voimassa olevaan markkinahintaan. Hankintaan käytetään yhtiön vapaata omaa pääomaa. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen antamaan tai luovuttamaan enintään 3.000.000 kappaletta yhtiön osakkeita. Ne voidaan antaa tai luovuttaa yrityskauppojen ja muiden vastaavien järjestelyiden rahoittamiseksi ja niiden ehtojen toteuttamiseksi tai pääomarakenteen kehittämiseksi tai osana henkilöstön kannustejärjestelmää tai muutoin yhtiön liiketoiminnan kehittämiseksi. Valtuutus sisältää oikeuden poiketa osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta, jos siihen on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy. Valtuutus sisältää hallitukselle oikeuden määrätä osakeannin ehdoista ja toimenpiteiden edellyttämistä muista seikoista osakeyhtiölain määräysten mukaisesti. Valtuutus on voimassa viisi vuotta päätöksen tekemisestä lukien.

Yhtiökokous päätti, että ylikurssirahastossa yhtiökokousajankohtana olevat varat 2.164.197,45 euroa siirretään sijoitetun vapaan oman pääoman rahastoon.

HALLITUS JA TILINTARKASTAJA

Yhtiön hallitukseen valittiin viisi jäsentä. Hallituksen jäseninä jatkavat Seppo Aalto, Ari Heiniö, Veli-Pekka Jokiniva, Ali Saadetdin ja Jukka Sonninen. Järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajakseen Ali Saadetdinin.

Tilintarkastajana jatkaa KPMG Oy Ab päävastuullisena tilintarkastajanaan Frans Kärki, KHT.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskauden jälkeen ei ole uusia merkittäviä tapahtumia.

RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Lähiajan keskeisimmät epävarmuustekijät ja riskit liittyvät liikevaihdon perustana olevien kauppojen ajoitukseen ja hinnoitteluun, kustannustason muutoksiin sekä yhtiön kykyyn hallita laajoja sopimus- ja toimituskokonaisuuksia.

Yhtiön liiketoiminnan kannalta keskeisimpiä riskejä ja epävarmuustekijöitä seurataan säännöllisesti osana hallitus- ja johtoryhmätyöskentelyä. Yhtiöllä ei ole erillistä sisäistä tarkastusorganisaatiota tai -valiokuntaa.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Vuoden 2007 ensimmäistä kvartaalia koskevassa tiedotteessa arvioitiin liikevaihdon kasvuksi vuositasolla yli 20 prosenttia ja tuloksen paranevan merkittävästi. Toisen kvartaalin tapahtumat vahvistavat tätä näkemystä entisestään, eikä arvioon ole tässä vaiheessa syytä tehdä muutoksia.

Pitkän aikavälin tavoitteet 2008-2010

Seuraavan kolmen vuoden aikana yhtiö pyrkii keskimäärin 10% vuotuisen orgaaniseen kasvuun kotimaan markkinoilla. Tämän lisäksi kasvua haetaan kohdennetuilla yritysostoilla.

Lisämyyntiä haetaan Venäjän markkinoilta. Kuluvan vuoden aikana aloitetaan aktiivinen myyntitoiminta sekä paikallisen organisaation rakentaminen.

Liiketuloksessa pyritään merkittävään parannukseen verrattuna viime vuosien tasoon. Liiketulostavoite on 10% liikevaihdosta. Tavoitteeseen pyritään myyntitoimintoja kehittämällä sekä tiukalla kustannuskontrollilla.

Omavaraisuusaste pidetään yli 40% tasolla.

Yhtiö noudattaa aktiivista osingonjakopolitiikkaa. Osinkona pyritään jakamaan vähintään 50% tilikauden tuloksesta, jos varoja ei tarvita investointeihin.

PÄÄOMAN PALAUTUS

Hallitus on eilisessä kokouksessaan päättänyt varsinaisen yhtiökokouksen valtuutuksen perusteella jakaa pääoman palautusta 0,10 euroa osakkeelta eli koko valtuutuksen määrän. Palautuksen irtoamispäivä on 14.8.2007, täsmäytyspäivä on 16.8.2007 ja maksupäivä 23.8.2007.

TALOUDELLINEN INFORMAATIO

KONSERNITULOSLASKELMA (TEUR)	1.4.- 30.6.07	1.4.- 30.6.06	1.1.- 30.6.07	1.1.- 30.6.06	1.1.- 31.12.06
LIIKEVAIHTO	7 147	6 162	13 525	11 940	23 166
Liiketoiminnan muut tuotot	20	15	55	21	42
Materiaalit ja palvelut	-1 329	-1 416	-2 673	-2 602	-5 378
Henkilöstökulut	-3 985	-3 552	-7 434	-6 663	-12 831
Poistot	-206	-172	-387	-333	-698
Liiketoiminnan muut kulut	-1 319	-1 083	-2 631	-2 186	-4 799
LIIKETULOS	328	-46	455	177	-498
Rahoitustuotot ja -kulut	-45	-27	-70	99	19
VOITTO (TAPPIO) ENNEN TILINPÄÄTÖS- SIIRTOJA JA VEROJA	283	-73	385	276	-479
Tuloverot	8	7	60	-83	602
TILIKAUDEN VOITTO (TAPPIO)	291	-66	445	193	123

Tulos / osake, e (laimentamaton)	0,03	0,00	0,04	0,02	0,01
Tulos / osake, e (laimennettu)	0,03	0,00	0,04	0,02	0,01

KONSERNITASE (TEUR) 30.6.07 30.6.06 31.12.06

VARAT

PITKÄAIKAISET VARAT

Aineettomat hyödykkeet

Aineettomat oikeudet	2 055	2 122	2 140
Liikearvot	8 086	5 394	6 600

Aineelliset hyödykkeet 2 799 3 135 3 019

Sijoitukset

Muut osakkeet ja osuudet	122	89	81
Muut pitkä- aikaiset saamiset	0	140	0

Laskennalliset
verosaamiset 836 0 663

Pitkäaikaiset varat
yhteensä 13 898 10 880 12 503

LYHYTAIKAISET VARAT

Lyhytaikaiset saamiset 6 417 5 985 5 619

Rahoitusarvopaperit 0 215 1 579

Rahat ja pankkisaamiset 277 233 646

Lyhytaikaiset varat
yhteensä 6 694 6 433 7 844

VARAT YHTEENSÄ 20 592 17 313 20 347

OMA PÄÄOMA JA VELAT

EMOYHTIÖN
OSAKKEENOMISTAJILLE
KUULUVA OMA PÄÄOMA

Osakepääoma	1 001	994	994
Ylikurssirahasto	2 168	2 164	2 164
Oman pääoman rahasto	0	5 963	5 962
Sijoitetun oman pääoman rahasto	6 254	0	298
Edellisten tilikausien voitto	300	170	173
Tilikauden voitto	445	193	123
Oma pääoma yhteensä	10 168	9 484	9 714

VELAT

Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	0	92	0
Korolliset velat	163	163	163

Lyhytaikaiset velat	10 261	7 574	10 470
---------------------	--------	-------	--------

Velat yhteensä	10 424	7 829	10 633
----------------	--------	-------	--------

OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	20 592	17 313	20 347
---------------------------------	--------	--------	--------

TUNNUSLUVUT	1-06/07	1-06/06	1-12/06
-------------	---------	---------	---------

Liikevaihto MEUR	13,52	11,94	23,17
Liikevaihdon muutos	13,27 %	9,23 %	7,41 %
Liiketulos MEUR	0,46	0,18	-0,50
% liikevaihdosta	3,37 %	1,48 %	-2,15 %
Tulos ennen veroja MEUR	0,39	0,28	-0,48
% liikevaihdosta	2,85 %	2,31 %	-2,07 %
Omavaraisuusaste, %	49,38	54,78	47,74
Nettovelkaantumisaste, %	49,70 %	32,07 %	15,78 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen MEUR	1,59	4,39	7,68
Oman pääoman tuotto, %	9,14 %	4,01 %	1,20 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	6,62 %	5,31 %	-2,44 %
Henkilöstö kauden lopussa	251	252	234
Henkilöstö keskimäärin	241	238	240

OSAKEKOHTAISET
TUNNUSLUVUT

Tulos / osake, e	0,04	0,02	0,01
Tulos / osake, e (laimennettu)	0,04	0,02	0,01
Oma pääoma / osake, e	0,84	0,80	0,81

AVAINLUVUT
NELJÄNNEKSITTÄIN (MEUR)

	3Q/05	4Q/05	1Q/06	2Q/06	3Q/06	4Q/06	1Q/07	2Q/07
Liikevaihto	4,58	6,06	5,78	6,16	4,65	6,58	6,38	7,14
Liiketulos	0,35	0,46	0,22	-0,04	-0,70	0,02	0,13	0,33
Tulos ennen veroja	0,46	0,46	0,35	-0,07	-0,73	-0,03	0,10	0,29

RAHAVIRTALASKELMA (MEUR)

	1-06/07	1-06/06	1-12/06
Liiketoiminnan rahavirta	-0,64	0,27	0,25
Investointien rahavirta	-2,76	0,25	1,86
Rahoituksen rahavirta			
Maksullinen osakeanti	0,01	0,02	0,02
Pääoman palautus	0,00	-3,54	-3,54
Lainojen nosto	1,57	3,00	3,27
Rahoituksen rahavirta yhteensä	1,58	-0,52	-0,24
Rahavarojen muutos	-1,82	0,00	1,87

KÄYTTÖOMAISUUS-
INVESTOINNIT (MEUR)

	1-06/07	1-06/06	1-12/06
Jatkuvat toiminnot, konserni yht	1 585	4 387	7 680

VASTUUERITTELY (MEUR)

	30.6.07	30.6.06	31.12.06
Toimitustakaukset	0,05	0,05	0,05
Leasing yms. vastuut	0,74	0,97	0,71
Toimitilojen nimellisuokravastuut	3,15	3,46	3,42

Yhtiöllä ei ole johdannaissopimuksiin perutuvia vastuuta.

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN
MUUTOSLASKELMA (TEUR)

Osake-	Ylik.	Oman	Sij.	Voitto-	Yht
--------	-------	------	------	---------	-----

	pääoma	rah.	pää- oman rah.	vapaan oman pääoman rah.	varat	
OMA PÄÄOMA 1.1.2006	908	234	9 500	0	167	10 809
Myönnettyt optiot					3	3
Tilikauden voitto					193	193
Kokonaisvoitot ja tappiot					196	196
Uusmerkintä	2					2
Suunnattu anti	84					84
Emissiovoitto		1 930				1 930
Pääoman palautus			-3 538			-3 538
OMA PÄÄOMA 30.6.2006	994	2 164	5 962	0	364	9 484
OMA PÄÄOMA 1.1.2007	994	2 164	5 962	298	296	9 714
Myönnettyt optiot					4	4
Tilikauden voitto					445	445
Kokonaisvoitot ja tappiot					449	449
Uusmerkintä	1	4				5
Siirrot rahastojen välillä	6		-5 962	5 956		0
OMA PÄÄOMA 30.6.2007	1 001	2 168	0	6 254	745	10 168

Katsauskauden veroina on esitetty tulosta vastaavat verot.

Osavuosisikatsausta ei ole tilintarkastettu.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAPERIAATTEET

Oman pääoman tuotto prosentteina:

$$\frac{\text{tilikauden tulos}}{\text{taseen oma pääoma (keskim.kauden aikana)}} \times 100$$

Sijoitetun pääoman tuotto

prosentteina:

$$\frac{\text{tilikauden tulos rahoituserien jälkeen} + \text{rahoituskulut}}{\text{taseen loppusumma} - \text{korottomat velat (keskim.kauden aikana)}} \times 100$$

Omavaraisuusaste

prosentteina:

$$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} - \text{saadut ennakot}} \times 100$$

Nettovelkaantumisaste:

$$\frac{\text{korolliset velat} - \text{rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit}}{\text{oma pääoma}} \times 100$$

Laimennettu osakekohtainen

tulos:

$$\frac{\text{tilikauden tulos} -/+ \text{ vähemmistöosuus}}{\text{osakkeiden kappalemäärä keskim lisättynä vuoden lopun optioiden määrällä}}$$

Osakekohtainen tulos:

$$\frac{\text{tilikauden tulos} -/+ \text{ vähemmistöosuus}}{\text{osakkeiden kappalemäärä keskimäärin}}$$

Osakekohtainen oma pääoma:

$$\frac{\text{taseen oma pääoma}}{\text{osakkeiden kappalemäärä}}$$

Tämä osavuosisikatsaus on laadittu IAS 34-standardin mukaisesti. Osavuosisikatsauksen laatimisessa on sovellettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuositilinpäätöksessä 2006.

Taloudellinen raportointi vuonna 2007

Solteq Oyj julkaisee vuoden 2007 viimeisen osavuosisikatsauksen seuraavasti:

tammi-syyskuu 24.10.2007

Lisää sijoittajatietoa Solteqin verkkosivuilta osoitteesta www.solteq.com.

Lisätietoja antavat:

Toimitusjohtaja Hannu Ahola
Puhelin 020 1444 211 tai 040 8444 211
Sähköposti hannu.ahola@solteq.com

Talousjohtaja Antti Kärkkäinen
Puhelin 020 1444 393 tai 040 8444 393
Sähköposti antti.karkkainen@solteq.com

Jakelu:

Helsingin pörssi
Keskeiset tiedotusvälineet