



Siili Solutions Oyj liiketoimintakatsaus 1.1.-31.3.2024

Siilin tulos laski odotetusti, hyvää etenemistä tekoälyn saralla

Tunnusluvut

Milj. euroa	1-3/2024	1-3/2023
Liikevaihto	29,8	33,6
Liikevaihdon kasvu, milj. euroa	-3,8	4,3
Liikevaihdon kasvu, %	-11,3 %	14,5 %
Liikevaihdon orgaaninen kasvu, milj. euroa	-3,8	2,7
Liikevaihdon orgaaninen kasvu, %	-11,3 %	8,6 %
Oikaistu EBITA ¹	1,6	3,3
Oikaistu EBITA, % liikevaihdosta	5,3 %	10,0 %
EBITA (Oikaistu liikevoitto)	1,4	3,3
EBITA (Oikaistu liikevoitto), % liikevaihdosta	4,6 %	10,0 %
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin katsauskaudella	990	1 050
Henkilöstön lukumäärä katsauskauden lopussa	973	1 054
Kokoaikaisen henkilöstön määrä (FTE) katsauskauden lopussa	950	1 024
Kokoaikaisen alihankinnan määrä (FTE) katsauskauden lopussa ²	137	187

¹EBITA-oikaisut 0,2 milj. euroa liittyvät toimintojen uudelleenjärjestelyistä aiheutuneisiin henkilöstökuluihin.

²Vertailukauden luku on korjattu takautuvasti.

LIKEVAIHTO 1-3/2024

29,8 MEUR
-11,3 %
33,6 MEUR

OIKAISTU EBITA 1-3/2024

1,6 MEUR
5,3 %
3,3 MEUR

■ 2024 ■ 2023

Tammi-maaliskuun tärkeimmät tapahtumat:

- Yhtiö tiivistä organisaatorakennettaan ja operatiivinen johtaja Kari Pirttikangas jätti tehtävänsä Siilissä ja Siilin johtoryhmässä.
- Siili sai kansainvälisesti arvostetun ISO27001 tietoturvasertifikaatin.
- Hyvää etenemistä tekoälyn saralla: 51 % Siilin Suomen työntekijöistä suoritti GenAI-sertifikaatin ja Ylelle työstämämme tekoälyavusteinen Viki ja Köpi -radio-ohjelma palkittiin Grand One -kilpailussa.

Taloudellinen ohjeistus vuodelle 2024:

Vuoden 2024 liikevaihdon arvioidaan olevan 120-140 miljoonaa euroa ja oikaistun EBITAn 7,5-10,5 miljoonaa euroa.

Toimitusjohtaja Tomi Pienimäki:

Kuluvan vuoden ensimmäinen neljännes oli Siilille odotetun haastava viime vuonna tiukentuneen markkinatilanteen seurauksena. Konsernin liikevaihto päättyi tammi-maaliskuussa liki 30 miljoonaan euroon ja liikevaihto laski vahvasta vertailukaudesta reilut 10 %. Liikevaihdon laskuun vaikutti osaltaan hieman edellisvuotta pienempi työpäivien määrä. Oikaistu EBITA oli raportointikaudella 1,6 miljoonaa euroa ja 5,3 % liikevaihdosta. Kannattavuus oli liikevaihdon laskun seurauksena odotetusti vertailukautta heikompi.

Markkinatilanteen ja hintakilpailun jatkuessa tiukkana jatkoimme myös toimenpiteitä toiminnan tehostamiseksi. Rekrytointeja olemme tehneet maltillisesti, asiakaskysyntään vastaten. Lisäksi virtaviivaistimme Suomen yksikön raportointirakennetta. Näin jatkamme tiellä kohti entistä vahvempia, asiakasliiketoimintaan keskittyneitä liiketoimintayksiköitä. Keskitymme vallitsevassa tilanteessa erityisesti kilpailukykyämme vahvistamiseen ja kilpailuetujemme rakentamiseen.

Kokemus on osoittanut, että hiljaisemmassa markkinassa rakennetaan pohja menestykselle, kun markkina taas virkistyy. Uskomme, että viime vuonna aloitettujen ja yhä jatkuvien tehostamistoimien vaikutus näkyy täysimääräisesti kilpailukyvyssämme ja kannattavuudessamme markkinatilanteen virkistyessä.

Haastavasta markkinatilanteesta huolimatta ensimmäiseen kvartaaliin mahtui myös paljon onnistumisia. Tekoälyavusteinen kehittäminen tarjoaa valtavasti uusia mahdollisuuksia sekä asiakkaillemme että työntekijöillemme, minkä takia aloitimme konsulttiemme kolmitasoisien tekoälykoulutusohjelman tammikuussa. Maaliskuun loppuun mennessä 51 % Siilin Suomen työntekijöistä oli saavuttanut ensimmäisen tason sertifiointin, ja koulutus jatkuu läpi vuoden.

Oman toimintamme lisäksi pääsimme työstämään asiakkaidemme kanssa useita tekoälyä hyödyntäviä digipalveluita. Rakensimme mm. hollantilaiselle Vi-yritykselle OpenAln teknologioita hyödyntävän vaihdevuosivalmentaja Veran ja YLElle työstämämme tekoäly-

avusteinen radio-ohjelma 'Tekoäly valtaa Viki ja Köpi Shown' palkittiin Grand One-kilpailussa. Lisäksi voitimme useita julkisen puolen tekoälykilpailutuksia mm. Päijät-Hämeen hyvinvointialueelle.

Markkinatunnelmat ovat ristiriitaiset: aktiviteettitaso asiakkaisiamme on piristynyt mutta yleinen taloustilanne aiheuttaa yhä epävarmuutta. Pitkällä aikavälillä digitaalisen kehityksen palveluiden kysyntä jatkuu näkemysemme mukaan vahvana. Keskitymme edelleen ylläpitämään joustavaa ja tehokasta toimintatapaamme, samalla vahvistaen osaamistamme erityisesti tekoälyn osalta. Näin voimme parhaiten tukea sekä asiakkaitamme että henkilöstöämme.

Elämme keskellä hyvin mielenkiintoista teknologiamurrosta, ja haluankin kiittää Siilejä ja asiakkaitamme uteliaasta ja ennakkoluulottomasta otteesta uusien mahdollisuuksien edessä.



Tämä ei ole IAS 34 -standardin mukainen osavuosikatsaus. Yhtiö noudattaa arvopaperimarkkinain mukaista puolivuotisraportointia ja julkistaa vuoden kolmen ja yhdeksän ensimmäisen kuukauden osalta liiketoimintakatsaukset, joissa esitetään yhtiön taloudellista kehitystä kuvaavat keskeiset tiedot. Tässä liiketoimintakatsauksessa esitettävät taloudelliset tiedot ovat tilintarkastamattomia.

LISÄTIETOJA:

Toimitusjohtaja Tomi Pienimäki

Puhelin: 040 834 1399, sähköposti: tomi.pienimaki(at)siili.com

Talousjohtaja Aleksi Kankainen

Puhelin: 040 534 2709, sähköposti: aleksi.kankainen(at)siili.com

JAKELU:

Nasdaq Helsinki Oy

Keskeiset tiedotusvälineet

www.siili.com/fi

SIILI SOLUTIONS LYHYESTI:

Siili Solutions Oyj on digitaalisen muotoilutoimiston ja teknologian moniosaajan ainutlaatuinen yhdistelmä. Kaiken työmme lähtökohdaksi on syvä ymmärrys ihmisen käyttäytymisestä. Siili on asiakkaalle paras kumppani, kun haetaan kasvua, tehokkuutta ja kilpailuetua digitaalisin keinoin. Siilillä on toimistot Suomessa, Saksassa, Puolassa, Unkarissa, Hollannissa, Itävallassa, Isossa-Britanniassa ja USA:ssa. Siili Solutions Oyj:n osakkeet noteerataan Nasdaq Helsinki Oy:n pörssilistalla. Siili on kasvanut kannattavasti perustamisestaan vuodesta 2005 lähtien. www.siili.com/fi