

SSH:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-31.3.2003

- Liikevaihto oli 3,6 milj. euroa, jossa muutosta edellisen vuoden vastaavaan aikaan -18,2 % (4,4 milj. euroa vuonna 2002).
- Liiketappio pieneni ja oli -1,9 milj. euroa (-2,8 milj. euroa).
- Kiinteät kustannukset laskivat noin 1,8 milj. euroa vuoden 2002 ensimmäiseen vuosineljännekseen verrattuna ollen 4,9 milj. euroa (6,7 milj. euroa)
- Ensimmäisellä vuosineljänneksellä yhtiö solmi neljä yli 100 000 euron arvoista sopimusta asiakkaidensa kanssa.
- Yt-neuvottelut Kuopion toimintojen keskittämiseksi Helsinkiin saatettiin päätökseen.
- SSH solmi huhtikuussa aiesopimuksen japanilaisen laitevalmistajan kanssa VPN-laiteteknologiansa lisensoinnista.

AVAINLUVUT

	1-3/03	1-3/02	2002
Liikevaihto, milj. euroa	3,6	4,4	16,8
Liikevaihto, kasvu %	-18,2	-31,3	-15,4
Liiketappio, milj. euroa	-1,9	-2,8	-14,1
% liikevaihdosta	-54,7	-64,6	-83,7
Liiketappio, kasvu %	-30,4	-29,4	-109,3
Tulos ennen satunnaisia eriä ja veroja, milj. euroa	-2,1	-2,4	-13,6
% liikevaihdosta	-59,7	-56,2	-80,6
Henkilöstön lukumäärä katsauskauden lopussa	140	187	147
Tulos/osake, euroa	-0,08	-0,09	-0,49
Oma pääoma/osake, euroa	1,22	1,70	1,30

LIIKEVAIHDON KEHITYS

Konsernin tammi-maaliskuun liikevaihto oli 3,6 milj. euroa (4,4 milj. euroa). Liikevaihto laski edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna 18,2 %. Yhdysvalloissa liikevaihto kuitenkin kasvoi 12,9 % verrattuna viime vuoden vastaavaan ajanjaksoon, vaikka Yhdysvaltojen dollari on laskenut samaan aikaan noin 16 prosenttia. Koska SSH:n laskutuksesta valtaosa tapahtuu Yhdysvaltojen dollareissa, vaikuttaa kurssilasku myynnin vertailukelpoisuuteen.

Edelliseen neljännekseen verrattuna SSH:n liikevaihto laski 19,2 %. Maailmantalouden epävarmuuden jatkuminen heijastui SSH:n

asiakkaiden investointikäyttäytymiseen sekä ilmeni ostopäätösten lykkäytymisenä.

TULOKSEN JA KULURAKENTEEEN KEHITYS

Liikevaihdon epäsuotuisasta kehityksestä huolimatta SSH:n liiketappio pieneni ja oli tammi-maaliskuussa -1,9 milj. euroa (-2,8 milj. euroa). Tappio oli -2,1 milj. euroa (-2,5 milj. euroa). Ensimmäisen vuosineljänneksen liiketappiota rasittavat Kuopion toimipisteen sulkemisesta aiheutuneet kertaluonteiset 0,3 milj. euron kulut.

SSH on onnistunut pyrkimyksissään leikata kiinteitä kustannuksia. Vuoden 2002 ensimmäiseen vuosineljänneeseen verrattuna kiinteät kustannukset ovat laskeneet noin 1,8 milj. eurolla. Kustannusleikkauksista puolet kohdistuvat palkkakustannuksiin ja puolet liiketoiminnan muihin kuluihin.

Tutkimuksen ja tuotekehityksen kustannukset olivat tammi-maaliskuussa 1,6 milj. euroa (2,1 milj. euroa). Hallinnon kustannukset olivat vastaavasti 0,8 milj. euroa (1,4 milj. euroa) ja myynnin ja markkinoinnin kustannukset 2,5 milj. euroa (3,2 milj. euroa).

SSH jatkaa edelleen toimintojensa kehittämistä sekä kulujensa karsimista. Vuoden 2003 toisen vuosineljänneksen aikana liiketoiminnan muiden kulujen odotetaan edelleen laskevan jo tehtyjen säästötoimenpiteiden vuoksi.

Tehdyt säästötoimenpiteet parantavat yhtiön tuloksenteke-edellytyksiä. Markkinoiden elpyessä ja asiakasyhtiöiden investointimahdollisuuksien kasvaessa tarjoutuu SSH:n liikevaihdon kasvattamiselle uusia mahdollisuuksia.

TASE JA RAHOITUS

Taseen loppusumma 31.3.2003 oli 37,8 milj. euroa (53,1 milj. euroa), josta likvidit kassavarat olivat 30,8 milj. euroa (41,7 milj. euroa) eli 81,4% taseen loppusummasta. Yhtiöllä ei ole muita pitkäaikaisia velkoja kuin Teknologian kehittämiskeskuksen (Tekes) 0,2 milj. euron pääomalaina.

Nettovelkojen suhde omaan pääomaan oli ensimmäisen vuosineljänneksen lopussa -90,6 (-87,8). Omavaraisuusaste 31.3.2003 oli 92,9 % (92,2 %).

Bruttoinvestoinnit olivat tarkastelujaksolla 0,2 milj. euroa (0,1 milj. euroa). Ne koostuivat lähinnä ohjelmistojen hankinnoista. Tarkastelujakson rahoitustuotot muodostuivat korkotuotoista sekä sijoitustuotoista ja arvonalennuksista. Rahoitustuotot ja -kulut

olivat yhteensä -0,2 milj. euroa, kun ne edellisvuoden vastaavana ajanjaksona olivat 0,4 milj. euroa. Korkorahastojen positiivista arvostuseroa, joka on suuruudeltaan 0,2 milj. euroa, ei ole tuloutettu.

MARKKINOIDEN KEHITYS

Vuosineljännestä leimasi Yhdysvaltojen ja Irakin välisen sodan uhka ja lopulta sodan syttyminen. Tämä heikensi erityisesti yhdysvaltalaisten loppukäyttäjäyritysten investointivalmiutta vuosineljänneksen lopussa. Vuoden 2002 loppupuolella alkanut ostopäätösten lykkääminen jatkui kaikilla markkina-alueilla aiempaa selvempänä ja alalle tyypillinen, kunkin vuosineljänneksen loppua kohti kiihtyvä ostopäätösten teko jäi sodan syttymisen vuoksi näkemättä. Loppukäyttäjäyritysten ohella myös laite- ja ohjelmistovalmistajien investoinnit pysyivät alhaisella tasolla. Vain välttämättömimmät hankinnat toteutettiin.

Asiakkaiden tietoturvaan kohdistuvasta mielenkiinnosta huolimatta investointien määrää rajoittivat erityisesti loppukäyttäjäyrityksissä talouden epävarmuuden vuoksi leikatut budjetit. Tämän vuoksi myös kilpailutilanne kiristyi niin Yhdysvalloissa, Euroopassa kuin Aasiassakin. Myös laite- ja ohjelmistovalmistajille lisensoitavien IPSec -ja Secure Shell Toolkit -tuotteiden markkinoilla uusia tuotekehityshankkeita käynnistettiin varovasti ja kilpailutilanne kiristyi.

VPN (Virtual Private Network) - ja PKI (Public Key Infrastructure - ohjelmistojen markkinoilla ei kilpailutilanteessa tapahtunut muutoksia vaan se säilyi edelleen tiukkana.

Maailman johtavana IPSec- ja Secure Shell -teknologioiden kehittäjänä SSH:lla on kiristyneestä kilpailusta huolimatta päämarkkina-alueillaan vahva asema. Yhtiön arvion mukaan SSH:n markkinaosuus on kuitenkin säilynyt ennallaan.

MYYNNIN KEHITYS

Raportointikäytännön muutos

Syksyllä 2002 tarkentamansa strategian mukaisesti SSH keskittyy suuryritysten, pankkien ja muiden rahoituslaitosten ja julkishallinnon organisaatioiden palvelemiseen. Olemassa olevia asiakassuhteita syvennetään ja kauppojen keskikokoa pyritään kasvattamaan. Osana tarkennettua strategiaa SSH on muuttanut myyntinsä raportointikäytäntöä vuoden 2003 ensimmäisestä vuosineljänneksestä lähtien.

Myynnin painopisteen siirtyessä yritys- ja sovellusmyyntiin ei jako kerta- ja rojaltikauppoihin enää anna liiketoiminnan kehityksestä oikeaa kuvaa. Isojen kertamaksullisten lisenssi- ja ylläpitosopimusten lukumäärää ei tämän vuoksi enää raportoida. Samalla on luovuttu myös liikevaihdon jakamisesta jatkuvan tulovirran ja kertakauppojen kesken.

SSH:n myyntikanavastrategian muuttuessa ja myynnin keskittyessä yhä selkeämmin yhtiön omaan suoramyyntiin asiakkaille ei jälleenmyyjien lukumäärän seuraaminen enää anna oikeaa kuvaa liiketoiminnan kehityksestä. Tämän vuoksi jälleenmyyjien lukumäärän raportoinnista on niinikään luovuttu.

Korostaakseen pyrkimystään kauppojen keskikoon kasvattamiseen, SSH raportoi vuoden 2003 ensimmäisestä vuosineljänneksestä lähtien kunkin neljänneksen aikana solmittujen, yli 100 000 euron arvoisten asiakassopimusten määrän aikaisemman 50 000 euron sopimusten sijaan. Lisäksi SSH raportoi liiketoimintansa kannalta tärkeimmät julkistetut yksittäiset kaupat. Samalla yhtiö alkaa raportoida kymmenen suurimman asiakkaan yhteenlasketun myynnin osuutta liikevaihdosta tarkastelujakson aikana.

Edellisten lisäksi yhtiö raportoi liikevaihtonsa ja -tuloksensa IAS:n vaatimusten mukaisesti kolmen maantieteellisen segmenttinsä mukaan. Maantieteelliset segmentit ovat Pohjois- ja Etelä-Amerikka, Aasia ja Tyynen meren alue sekä Eurooppa ja muut maat. SSH on noudattanut IAS-standardin (International Accounting Standard) mukaisia liikevaihdon kirjausperiaatteita vuoden 2002 alusta alkaen.

Yhtiö raportoi liikevaihtonsa jakautumisen myös kahden tuoteryhmän kesken. Tietoturvaratkaisut loppukäyttäjäyrityksille -ryhmä pitää sisällään SSH Secure Shell -tuotteen loppukäyttäjäversiot ja SSH Certifier -tuoteperheen. OEM-tuotteet laite- ja ohjelmistovalmistajille -ryhmä pitää sisällään Toolkit- ja SSH Sentinel -tuotteet. Kyseinen tuoteryhmäjako ei ole IAS:n tarkoittama segmenttijako, vaan SSH:n omaehtoisesti markkinoille tarjoama lisätieto, joka helpottaa SSH:n liikevaihdon kehityksen seuraamista.

Myynnin kehitys

SSH:N LIIKEVAIHTO

milj. euroa	1-3/ 2003	10-12/ 2002	7-9/ 2002	4-6/ 2002	1-3/ 2002	1-12/ 2002
-------------	--------------	----------------	--------------	--------------	--------------	---------------

SEGMENTEITTÄIN

Pohjois- ja Etelä- Amerikka	2,0	2,0	1,5	1,9	1,7	7,1
Aasia ja Tyynen meren alue	0,3	0,8	0,5	0,4	0,5	2,2
Eurooppa ja muut maat	1,3	1,6	1,9	1,9	2,2	7,5
SSH-konserni	3,6	4,4	3,9	4,1	4,4	16,8

TUOTTEITTAIN*

Tietoturvaratkaisut loppukäyttäjä- yrityksille	2,0	3,2	2,5	2,2	2,5	10,4
OEM-tuotteet laite- ja ohjelmisto- valmistajille	1,6	1,2	1,4	1,9	1,9	6,4
SSH-konserni	3,6	4,4	3,9	4,1	4,4	16,8

* Johtuen tuoteportfoliossa tapahtuneista muutoksista, eivät vuoden 2002 luvut ole täysin vertailukelpoisia vuoden 2003 lukujen kanssa.

SSH:n myynti käynnistyi vuoden 2003 alussa hyvin ja uusia sopimuksia solmittiin ennen kaikkea loppukäyttäyritysten kanssa edellisen vuosineljänneksen alkua enemmän. Vuoden alkuun osui myös suuri IPsec Toolkit -kauppa kansainväliselle laite- ja ohjelmistovalmistajalle. Tämän lisäksi työn alla olevien myyntiprojektien määrä kehittyi koko vuotta ajatellen myönteisesti.

Lupaavan alkuvuoden jälkeen konsernin myynti alkoi kuitenkin vuosineljänneksen loppua kohden hidastua. Investointeja pilkottiin osakokonaisuuksiin ja kertaostot pienenevät. Laajamittaisia investointeja harkittiin yhä kauemmin ja lopullista päätöksentekoa lykättiin ajallisesti eteenpäin. Kehitys oli saman suuntaista yhtiön kaikilla markkina-alueilla.

Kiristynyt kilpailu sekä ennakoituakin heikompi markkinakehitys yhtiön päämarkkina-alueilla, erityisesti Yhdysvalloissa, johti SSH:n liikevaihdon selvään laskuun. Ensimmäisen vuosineljänneksen liikevaihto jäi jonkin verran odotuksista ollen 18,2 prosenttia edellisvuoden vastaavaa ajanjaksoa heikompi.

Heikosta markkinakehityksestään huolimatta Yhdysvallat säilytti ensimmäisellä vuosineljänneksellä asemansa SSH:n tärkeimpänä markkina-alueena. SSH:n liikevaihdosta 54,8 % (39,7 %) tuli

Pohjois- ja Etelä-Amerikasta, 8,7 % (10,8 %) Aasiasta ja Tyynen meren alueelta ja 36,5 % (49,5 %) Euroopasta ja muista maista.

Tarkastelujakson liikevaihdosta 54,8 % (57,3 %) muodostui tietoturvaratkaisuista loppukäyttäjäyrityksille ja 45,2 % (42,7 %) OEM-tuotteista laite- ja ohjelmistovalmistajille. Laite- ja ohjelmistovalmistajien osuus liikevaihdosta vahvistui, sillä maailmantalouden yleisen epävarmuuden jatkuminen vaikutti erityisesti loppukäyttäjäyritysten investointihalukkuuteen.

Ensimmäisen vuosineljänneksen aikana SSH solmi neljä yli 100 000 euron arvoista asiakassopimusta. SSH:n kymmenen suurinta asiakasta muodostivat 35,9 % yhtiön liikevaihdosta. Yksikään asiakas ei kuitenkaan edusta yli 10 %:n osuutta liikevaihdosta, minkä seurauksena yhtiön riippuvuus yksittäisestä asiakkaasta ei ole merkittävä.

Maaliskuussa 2003 SSH ilmoitti vahvistavansa myyntiverkostoaan avaamalla myyntitoimiston Ruotsiin, Varbergiin. Uuden toimiston avulla SSH tähtää entistä parempaan nykyisten ja uusien muun muassa julkishallinnon sekä erityisesti finanssisektorin yritysasiakkaiden palveluun Ruotsissa, Tanskassa ja Norjassa.

Helsingissä sijaitsevan pääkonttorinsa lisäksi SSH:lla on nyt omat myyntitoimistot Varbergissä Ruotsissa, Düsseldorfissa Saksassa, Birminghamissa Isossa-Britanniassa, Soulissa Etelä-Koreassa, Tokiossa Japanissa sekä Palo Altossa, Bostonissa, Chicagossa, New Yorkissa, Washingtonissa ja Atlantassa Yhdysvalloissa. Yhtiö uskoo, ettei muiden uusien myyntitoimistojen avaamiseen ole tarvetta lähitulevaisuudessa.

Omien toimistojensa harjoittaman myynnin ja markkinoinnin ohella SSH teki vuoden 2003 ensimmäisellä neljänneksellä aktiivista yhteistyötä laajan teknologia- ja kanavakumppaniverkostonsa kanssa, joka ulottuu Pohjois-Amerikan ja Euroopan lisäksi muun muassa Japaniin, Israeliin, Australiaan ja Etelä-Afrikkaan. Kumppaneidensa välityksellä SSH tarjoaa asiakkailleen paikallisia myynti- ja tukipalveluja maailmanlaajuisesti.

TUOTTEET JA MARKKINOINTI

SSH:n markkinointi- ja myyntiponnistelut kohdennettiin vuoden 2003 ensimmäisellä vuosineljänneksellä yhtiön strategian mukaisesti suuryrityksiin, rahoituslaitoksiin ja julkishallinnon organisaatioihin sekä valikoituihin laite- ja ohjelmistovalmistajiin. Yhtiö panosti myös olemassa olevien tuotteidensa jatkokehitykseen vastatakseen pääasiakasryhmiensä tarpeisiin yhä tehokkaammin.

Ensimmäisen vuosineljänneksen aikana SSH julkisti uuden, laite- ja ohjelmistovalmistajille suunnatun version SSH Secure Shell Toolkit -tuotteestaan. Uudessa tuoteversiossa panostettiin erityisesti etähallinnan helppokäyttöisyyteen ja tuotteen nopeaan asennettavuuteen osaksi reitittimiä, modeemeja ja muita verkkolaitteita. Yhtiö julkisti myös laite- ja ohjelmistovalmistajille kohdennetun SSH Certificate/TLS Toolkit -tuotteen, jonka avulla erilaisten reitittimien, palomuurien ja muiden verkkolaitteiden valmistajat voivat helposti parantaa tuotteidensa hallintaa ja turvallisuutta.

Yhtiö menestyi hyvin kansainvälisissä tuotevertailuissa. Vuoden 2003 ensimmäisen neljänneksen aikana SSH sai puolueettoman kansainvälisen testausorganisaation myöntämän "NSS Approved" -sertifioinnin SSH Certifier(TM) -tuotteelleen. Arvioinnissa erityistä kiitosta saivat tuotteen helppokäyttöisyys, joustavuus ja soveltuvuus laajoihin asennuksiin. Tarkastelujakson aikana SSH Secure Shell -tuote puolestaan voitti arvostetun Information Security -lehden myöntämän tietoturvapalkinnon.

Myyntiponnistelujensa tukemiseksi SSH keskittyi hiomaan markkinoinnin prosessejaan ja tiivistä markkinointiyhteistyötä partnereidensa kanssa. Tämä näkyi muun muassa useina yhteisinä markkinointitapahtumina ja yhdessä toteutettuina myyntikampanjoina, jotka lisäsivät SSH:n tunnettuutta pääkohderyhmiensä keskuudessa. Esimerkkinä alan tiiviistä yhteistyöstä toimii SSH:n, F-Secure Oyj:n ja Stonesoft Oyj:n helmikuussa 2003 järjestämä tietoturvatapahtuma, johon osallistui noin 750 alan päättäjää ja asiantuntijaa. Seminaarin yhteistyökumppaneina toimivat Fujitsu Invia Oy, Fujitsu Siemens Computers GmbH, Microsoft Oy, Nixu Oy, Oy Heltel Ab, SAS Institute Oy, Sonera Oyj, Sun Microsystems Ltd. ja TietoEnator Oyj.

TUTKIMUS JA TUOTEKEHITYS

SSH:n tutkimus- ja tuotekehityskustannukset olivat tammi-maaliskuussa 46,0 % liikevaihdosta (47,6 %). Vuoden 2003 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana yhtiö ei ole aktivoinut tuotekehitystä, vaikka SSH on myös tutkimus- ja tuotekehityskustannustensa osalta siirtynyt IAS-standardin mukaiseen kirjausperiaatteeseen vuoden 2003 alusta. Standardin mukaan SSH aktivoi jatkossa sellaiset kehityskulut, jotka aiheutuvat tuotekehitysprosessien loppuvaiheessa uusien tuotteiden kaupallistamisesta. Ensimmäisen vuosineljänneksen tutkimus- ja tuotekehityskuluja kasvattivat Kuopion toimipisteen sulkemisesta aiheutuneet kertaluonteiset kulut.

Maaliskuun lopussa yhtiöllä oli neljä kappaletta jo myönnettyjä patenteja ja 39 patenttihakemusta.

Tarkennetun strategian mukaisesti yhtiön pitkän aikavälin tavoitteena on, että yhtiön tutkimus- ja tuotekehityskustannusten osuus liikevaihdosta on noin 30-35 prosenttia.

HENKILÖSTÖ

Konsernin henkilöstön määrä oli tarkastelujakson lopussa 140. Henkilöstön määrä väheni 47 henkilöllä edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna (-25,1 %). Henkilöstöstä 43,6 % työskenteli kauden lopussa tutkimuksessa ja tuotekehityksessä, 42,1 % myynnissä ja markkinoinnissa sekä 14,3 % hallinnossa.

SSH:n Kuopion toimipistettä koskevat yt-neuvottelut saatettiin päätökseen helmikuun lopussa. Yt-neuvottelujen seurauksena yhtiön henkilömäärä väheni 11 hengellä. Toimintojen uudelleenjärjestelyn seurauksena yhtiön Kuopion toimipiste lopetettiin ja SSH Sentinel(TM) -tuotteen kehitystä jatkettiin Helsingissä.

SSH:N OSAKE JA OMISTUS

Tarkastelujakson aikana SSH Communications Security Oyj:n osakkeiden vaihto oli 1 306 459 kpl (vaihto 966 769,68 euroa), mikä merkitsi sitä, että osakekannasta 4,71 % vaihtoi omistajaa. Jakson ylin kurssinoteeraus oli 0,93 euroa ja alin 0,61 euroa. Jakson aikana oli 4 päivää, jolloin yhtiön osakkeella ei käyty kauppaa lainkaan. Jakson painotettu keskikurssi oli 0,74 euroa ja jakson viimeisen pörssipäivän (31.3.2002) noteeraus 0,69 euroa.

SSH Communications Security Oyj:n omistuksessa ei ensimmäisen vuosineljänneksen aikana tapahtunut oleellisia muutoksia. Applied Computing Research (ACR) Oy:n omistus yhtiöstä säilyi 61,2 %:ssa.

SSH:N OSAKEPÄÄOMAN KEHITYS JA HALLITUKSEN VALTUUTUKSET

SSH:n 11.4.2002 pidetty yhtiökokous valtuutti hallituksen 11.4.2003 mennessä päättämään osakepääoman korottamisesta uusmerkinnällä ja/tai optio-oikeuksien antamisesta taikka optio- tai vaihtovelkakirjalainan ottamisesta siten, että valtuutuksen seurauksena osakepääoma voi nousta enintään 120 000 eurolla.

Yhtiökokous hyväksyi SSH:n uudet optio-ohjelmat. Optio-ohjelman I/2002 perusteella henkilöstölle voidaan tarjota yhteensä enintään kaksi miljoonaa optio-oikeutta. Kukin optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään yhden SSH Communications Security Oyj:n kolmen sentin nimellisarvoisen osakkeen. Osakkeiden merkintäaika alkaa optiotodistuksista riippuen porrastetusti 1.5.2003, 1.5.2004,

1.5.2005 tai 1.5.2006 ja päättyy kaikkien optio-oikeuksien osalta 1.5.2008. Osakkeiden merkintähinta on SSH:n osakkeen Helsingin Pörssin jatkuvan kaupankäynnin päätöskurssi 19.3.2002 (2,67 euroa) lisättyä 30 prosentilla ja pyöristettynä ylöspäin lähimpään kymmeneen senttiin. Yhtiön osakepääoma voi merkintöjen seurauksena nousta enintään 60 000 eurolla.

Optio-ohjelman II/2002 perusteella SSH:n Yhdysvalloissa olevalle henkilöstölle voidaan tarjota yhteensä enintään 94 000 optio-oikeutta. Kukin optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään yhden SSH Communications Security Oyj:n kolmen sentin nimellisarvoisen osakkeen. Osakkeiden merkintäaika alkaa optiotodistuksista riippuen porrastetusti 6.6.2002, 6.5.2003, 6.5.2004 tai 6.5.2005 ja päättyy kaikkien optio-oikeuksien osalta 11.4.2012. Osakkeiden merkintähinta on SSH:n osakkeen Helsingin Pörssin jatkuvan kaupankäynnin päätöskurssi 6.5.2002 (2,00 euroa), ja yhtiön osakepääoma voi merkintöjen seurauksena nousta enintään 2 820 eurolla.

SSH Communications Security Oyj:n hallitus on päättänyt optio-oikeuksien antamisesta osakkeenomistajien merkintäetuoikeudesta poiketen yhtiön yhdysvaltalaisen tytäryhtiön SSH Communications Security, Incin johdolle ja työntekijöille osana konsernin kannustusjärjestelmää (optio-ohjelma III/2002). Optio-oikeuksia annetaan yhteensä enintään 114 498 kappaletta, ja ne oikeuttavat merkitsemään enintään 114 498 kappaletta uusia yhtiön kolmen sentin nimellisarvoisia osakkeita. Osakkeiden merkintähinta on optio-oikeuksien ehtojen mukaisesti yhtiön osakkeen Helsingin Pörssin jatkuvan kaupankäynnin päätöskurssi 10.7.2002 (1,90 euroa). Yhtiön osakepääoma voi merkintöjen seurauksena nousta enintään 3 434,94 eurolla.

Tarkastelujakson päättyessä 31.3.2003 SSH:n osakepääoma oli 831 793,05 euroa ja se jakautui 27 726 435 nimellisarvoltaan 0,03 euron osakkeeseen.

SSH on ilmoittanut pörssitiedotteella yhtiön hallituksen varsinaiselle yhtiökokoukselle antamasta esityksestä koskien uutta hallituksen valtuutusta ja optio-oikeuksien antamista. Asiaa tullaan käsittelemään SSH:n varsinaisessa yhtiökokouksessa 29.4.2003.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

SSH solmi huhtikuussa aiesopimuksen tunnetun japanilaisen laitevalmistajan kanssa VPN-laiteteknologiansa lisensoinnista. Uusi omistaja jatkaa tuotteen kehittämistä ja myyntiä.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

SSH-konsernin vuoden 2003 liikevaihdon ennustetaan tämänhetkisen kehityksen valossa olevan noin 18 milj. euroa. Tämä tarkoittaa reilun 5 prosentin myynnin kasvua vuoteen 2002 verrattuna. Yhtiön johto arvioi myynnin kasvun tulevan ennen kaikkea hyvin kohdennetusta, suurille loppukäyttäjäyrityksille ja julkishallinnon organisaatioille suunnatusta SSH Secure Shell -tuotteen myynnistä. Myynnin kasvua edesauttaa myös SSH Secure Shell -tuotteen käytön laajentuminen uusille sovellusalueille. Laite- ja ohjelmistovalmistajille lisensoitavien IPSec- ja Secure Shell Toolkit -tuoteperheiden myynnin ennustetaan olevan vuonna 2003 lähes vuoden 2002 tasolla. Myös SSH Certifier ja SSH Sentinel -tuotteet tulevat tukemaan myynnin kasvua.

Samanaikaisesti yhtiön johto arvioi markkinatilanteen säilyvän edelleen hyvin haastavana. Loppukäyttäjäyrityksissä investointipäätöksiä mietitään hyvin tarkkaan. Myöskään laite- ja ohjelmistovalmistajien investoinnit eivät ole vielä lisääntyneet, vaan tuotekehitysprojektit odottavat taloudellisen tilanteen kääntymistä. Yhtiöllä on kuitenkin edelleen hyvät lähtökohdat liikevaihtonsa kasvattamiseen, kunhan markkinatilanteessa tapahtuu käänne ja asiakasyritysten investoinnit käynnistyvät.

SSH-konsernin vuoden 2003 ensimmäisen vuosipuoliskon tulos tulee olemaan negatiivinen. Mikäli ennustettu liikevaihto toteutuu on yhtiöllä edellytykset tehdä toisen vuosipuoliskon aikana positiivinen tulos. Merkittävä syy tähän on, että SSH:n tulosta vuodesta 2000 lähtien rasittaneet, hankinnan ja valmistuksen kuluihin kirjatut sopimusperusteiset rojalTIMaksut päättyvät kolmannen vuosineljänneksen lopussa.

TULOS LASKELMA

milj. euroa	1-3/ 2003	1-3/ 2002	1-12/ 2002
Liikevaihto	3,6	4,4	16,8
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-0,7	-0,7	-4,6
Bruttokate	2,9	3,7	12,2
Kulut			
Tuotekehitys	-1,6	-2,1	-8,2
Myynti ja markkinointi	-2,5	-3,2	-14,7
Hallinto	-0,8	-1,4	-4,3
Liiketoiminnan muut tuotot	+0,2	+0,2	+0,9
Liiketulos	-1,9	-2,8	-14,7
Rahoitustuotot ja -kulut	-0,2	0,4	0,5
Tulos ennen satunnaisia eriä ja veroja	-2,1	-2,4	-13,6
Tulos ennen veroja	-2,1	-2,4	-13,6
Verot*	0,0	0,0	0,0
Katsauskauden tulos	-2,1	-2,4	-13,6

* Verot on laskettu tarkastelujakson tuloksesta, eikä kertyneestä tappiosta ole kirjattu laskennallista verosaamista.

	1-3/ 2003	1-3/ 2002	1-12/ 2002
Tulos/osake, euroa	-0,08	-0,09	-0,49
Tulos/osake (laimennettu), euroa	-0,08	-0,09	-0,49

TASE			
milj. euroa	31.3.	31.3.	31.12.
	2003	2002	2002

VASTAAVAA

Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet	0,6	1,7	1,0
Aineelliset hyödykkeet	1,0	0,9	0,5
Vaihtuvat vastaavat			
Vaihto-omaisuus	0,8	1,5	0,8
Lyhytaikaiset saamiset	4,6	7,3	5,0
Rahoitusarvopaperit			
Rahat ja pankkisaamiset	30,8	41,7	34,7
Vastaavaa yhteensä	37,8	53,1	42,0

VASTATTAVAA

Oma pääoma	34,0	47,5	36,2
Pakollinen varaus			1,5
Vieras pääoma	3,8	5,6	4,3
Vastattavaa yhteensä	37,8	53,1	42,0

RAHOITUSLASKELMA

milj. euroa		1-3/	1-12/
		2003	2002
Liiketoiminnan rahavirta		-3,8	-9,5
Investointien rahavirta		-0,1	-0,4
Rahoituksen rahavirta		0,0	0,0
Rahavarojen muutos/ lisäys (+), vähennys (-)		-4,0	-9,9
Rahavarat tilikauden alussa		34,7	44,6
Rahavarat tilikauden lopussa *		30,8	34,7

* rahavarat sisältävät rahat ja pankkisaamiset sekä rahoitusarvopaperit

LASKELMA

OMAN

PÄÄOMAN

MUUTOKSISTA

milj. euroa	Osake- pääoma	Yli- kurssi- rahasto	Kertyneet voitto- varat	Tili- kauden voitto	Pääoma -laina	Yhteensä
Oma pääoma 01.01.2002	0,8	54,6	-5,5	0	0,2	50,1
Oma pääoma 31.3.2002	0,8	54,6	-5,7	-2,5	0,2	47,4
Oma pääoma 31.12.2002	0,8	54,6	-5,9	-13,6	0,2	36,2
Oma pääoma 31.3.2003	0,8	54,6	-19,5	-2,1	0,2	34,0

LIIKEVAIHTO

SEGMENTEITTÄIN

milj. euroa	1-3/ 2003	1-3/ 2002	1-12/ 2002
Pohjois- ja Etelä- Amerikka	2,0	1,7	7,1
Aasia ja Tyynen meren alue	0,3	0,5	2,2
Eurooppa ja muut maat	1,3	2,2	7,5
SSH-konserni	3,6	4,4	16,8

LIIKETULOS

SEGMENTEITTÄIN

milj. euroa	1-3/ 2003	1-3/ 2002	1-12/ 2002
Pohjois- ja Etelä- Amerikka	-0,1	-1,6	-6,6
Aasia ja Tyynen meren alue	-0,2	-0,4	-0,9
Eurooppa ja muut maat	0,5	1,9	2,8
SSH-konsernin yhteiset kulut*	-2,2	-2,7	-9,4
SSH-konserni	-1,9	-2,8	-14,1

* SSH-konsernin yhteiset kulut sisältävät konsernin hallinnon (muun muassa johto, taloushallinto) sekä keskitetyn tuotehallinnan ja -tuotekehityksen kustannukset.

TALOUDELLISET TUNNUSLUVUT

	1-3/ 2003	1-3/ 2002	1-12/ 2002
Liikevaihto, Meur	3,6	4,4	16,8
Liiketulos, Meur	-1,9	-2,8	-14,1
Liiketulos, % liikevaihdosta	-54,7	-64,4	-83,7
Tulos ennen satunnaisia eriä ja veroja, Meur	-2,1	-2,4	-13,6
Tulos ennen satunnaisia eriä, ja veroja, % liikevaihdosta	-59,7	-56,2	-81,0
Tulos ennen veroja, Meur	-2,1	-2,4	-13,6
Tulos ennen veroja, % liikevaihdosta	-59,7	-56,2	-81,0
Sijoitetun pääoman tuotto, %			-30,6
Oman pääoman tuotto, %			-31,7
Korolliset nettovelat, Meur	-30,6	-41,5	-34,5
Omavaraisuusaste, %	92,9	92,2	88,7
Nettovelkaantumisaste (gearing), %	-90,6	-87,8	-95,8
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen, Meur	0,2	0,1	0,4
osuus liikevaihdosta, %	4,5	2,5	2,6
Investoinnit, Meur	0,2	0,1	0,4
osuus liikevaihdosta, %	4,5	2,5	2,6
Tutk.ja kehityskulut, Meur	1,6	2,1	8,2
osuus liikevaihdosta, %	46,0	47,6	49,0
Henkilöstö keskimäärin	144	184	166
Henkilöstö kauden lopussa	140	187	147

OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

	1-3/ 2003	1-3/ 2002	1-12/ 2002
Tulos/osake, euroa (laimentamaton)	-0,08	-0,09	-0,49
Tulos/osake, euroa (laimennettu)	-0,08	-0,09	-0,49
Oma pääoma/osake, euroa	1,22	1,70	1,30
Osakemäärä kauden lopussa, 1000 kpl	22 726	27 691	27 702
Osakkeen kurssikehitys euroina			
Keskikurssi	0,74	3,00	1,66
Alin	0,61	2,46	0,60
Ylin	0,93	3,65	3,70
Osakkeen kurssi kauden lopussa	0,69	2,46	0,75
Osakekannan markkina-arvo kauden lopussa, Meur	19,1	68,1	20,8
Osakevaihto, milj. kpl	1,3	1,1	4,3

Osakevaihto, % kokonaismäärästä	1,0	4,2	15,5
Osakevaihto, Meur	4,71	3,6	7,1
Hinta/voittosuhde (P/E)			-1,6

VASTUUSITOUMUKSET

milj. euroa	31.3./ 2003	31.3./ 2002	31.12./ 2002
Annetut vakuudet			
Vuokravakuudet	0,8	1,2	0,8
Leasingmaksut	0,3	0,2	0,3

Tulevaisuudessa käytettävissä olevista optio-oikeuksista aiheutuva sosiaalikuluvastuu olisi yhtiön osakkeen päätöskurssin 0,69 perusteella laskettuna 10 106 euroa.

Luvut ovat tilintarkastamattomia.

OSAKKEENOMISTAJAT

Yhtiön 10 suurinta omistajaa hallintarekisterissä olevia omistajia lukuun ottamatta oli 31.3.2003:

Applied Computing Research (ACR) Oy	61,2 %
Ylönen Tatu	2,8 %
Nixu Oy	1,9 %
Keskinäinen eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1,7 %
Promotion Capital I Ky	1,7 %
Kaukonen Kalle	1,3 %
Grahn Juha	1,3 %
Keskinäinen eläkevakuutusyhtiö Varma-Sampo	1,0 %
Markula Jussi	0,9 %
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Kaleva	0,8 %
Yhteensä	74,8 %

TALOUDELLINEN RAPORTOINTI

Lehdistö- ja analytikkotilaisuus järjestetään tänään keskiviikkona 23.4.2003 klo 11.00 alkaen SSH:n pääkonttorin 1. kerroksen auditoriossa osoitteessa Fredrikinkatu 42, Helsinki. Sisäänkäynti Fredrikinkadun ja Malminkadun kulmasta.

SSH Communications Security Oyj:n seuraava osavuosisikatsaus ajalle 1.1.-30.6.2003 julkaistaan 30.7.2003. Lisätietoja saatavilla yhtiön www-sivuilta lähempänä tätä ajankohtaa.

Helsingissä 23.4.2003

SSH COMMUNICATIONS SECURITY OYJ

Hallitus

Arto Vainio
toimitusjohtaja

Lisätietoja:

Arto Vainio, toimitusjohtaja	puhelin 020 500 7400
Johanna Lamminen, talousjohtaja	puhelin 020 500 7419
Kare Laukkanen, johtaja, sijoittajasuhteet	puhelin 020 500 7433

Jakelu:

Helsingin Pörssi
Keskeiset tiedotusvälineet