



Silmän diagnostiikkaratkaisut

VUOSIKERTOMUS 2020

REVENIO



Sisältö



Vuosi 2020

Revenio lyhyesti	3
Arvot	5
Keskeiset tunnusluvut	6
Vuoden kohokohdat	7
Toimitusjohtajan katsaus	8

iCare

Oftalmologia	10
iCare-brändi	12
Maailman johtava tuoteportfolio	13
iCare DRSplus	14

Markkinat

Markkinat	15
Megatrendit	18

Operaatiot

Operations	19
Laatu	20
Myynti ja markkinointi	21
Tutkimus- ja tuotekehitys	22

Vastuullisuus

Vastuullisuus	23
Olenaisuusarvio	24
Vastuullisuusohjelma	25

Tietoa sijoittajille

Tietoa osakkeenomistajille	27
Osake ja omistus	28

Hallinnointi

Hallitus	29
Johtoryhmä	31

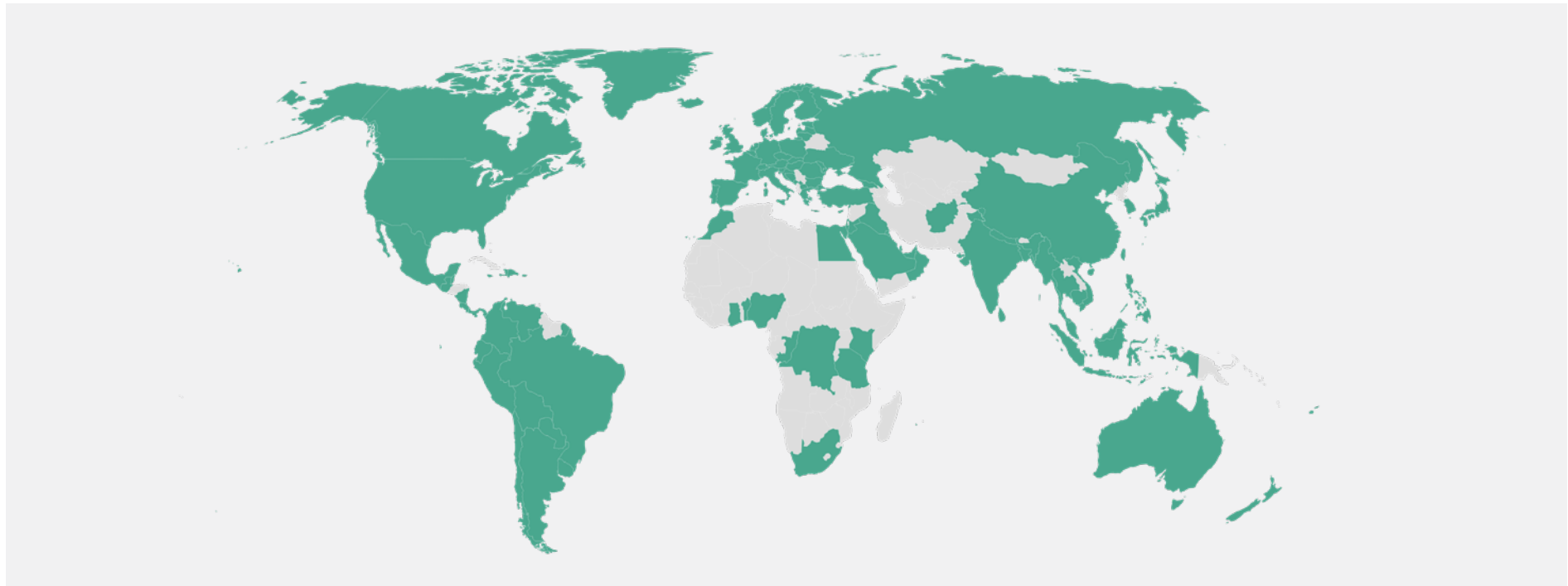


Maailman kärkiyhtiö silmän diagnostiikassa

Revenio on yksi kansainvälisillä markkinoilla toimivista silmän diagnostiikan ja oftalmologisten laitteiden globaaleista kärkiyhtiöistä. Revenio-konsernin silmän diagnostiikkaratkaisuihin kuuluvat iCare-brändin alla silmänpaineen mittauslaitteet, silmänpohjan kuvantamislaitteet ja perimetrit. Laitteemme ovat glaukooman, silmänpohjan rappeuman ja diabeettisen retinopatinan tunnistamisen, diagnoosin ja hoidon aikaisen seurannan tärkeimpiä työkaluja.

Tavoitteenamme on luoda parempaa elämänlaatua terveysteknologiatarjonnalla, jotka mahdollistavat tehokkaan diagnostiikan.

Revenio on globaali yhtiö



61,1M€

Liikevaihto

23,4%

Liikevaihdon
kasvu %

143

Henkilöstö
31.12.2020

Tuotteita myyty

yli 100

maahan

Toimintaamme ohjaavat arvomme

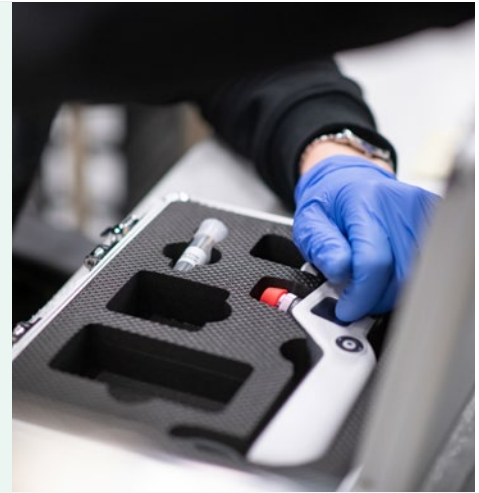
1

Luottamus ja rehellisyys



3

Innovaatio ja laatu



2

Ihmiset ja tiimityö



4

Kasvu ja arvonluonti

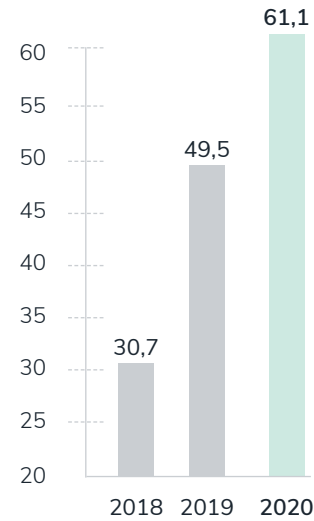


Keskeiset tunnusluvut

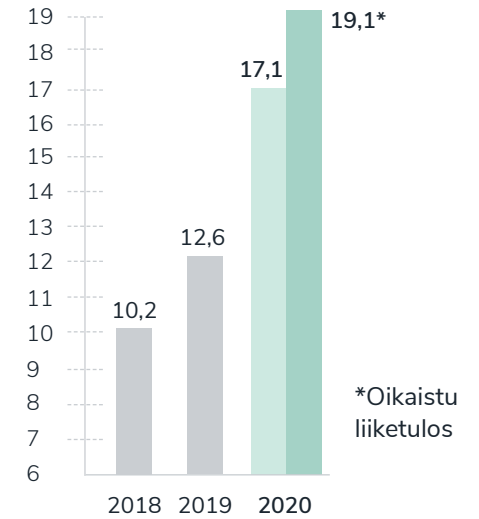
	2020	2019	MUUTOS-%
Liikevaihto	61,1	49,5	23,4
Liiketulos, EBIT	17,1	12,6	36,0
Liiketulos-%, EBIT-%	28,1	25,5	2,6
Oikaistu liiketulos, EBIT	19,1	15,4	24,2
Oikaistu liiketulos-%, EBIT-%	31,2	31,0	0,2
Käyttökate, EBITDA	21,7	14,6	48,4
Käyttökate-%, EBITDA-%	35,5	29,5	6,0
Oikaistu käyttökate, EBITDA	21,7	17,4	24,8
Oikaistu käyttökate-%, EBITDA-%	35,5	35,1	0,4
Sijoitetun pääoman tuotto, % (ROI)	18,1	22,6	-4,5
Oman pääoman tuotto, % (ROE)	19,9	22,7	-2,8
Laimentamaton tulos/osake	0,505	0,365	

OIKAISTU
LIIKETULOS
2020 **19,1 M€ +24,2 %**

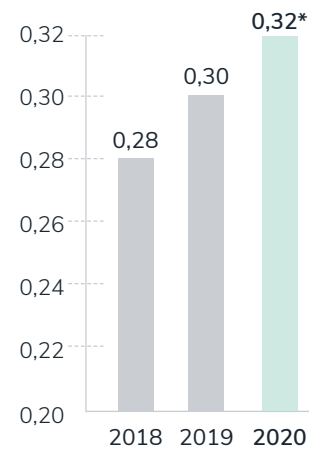
Liikevaihto, MEUR
2018–2020



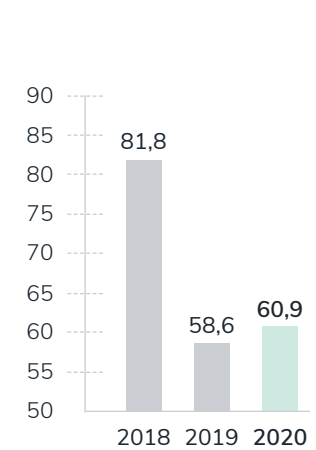
Liiketulos, MEUR
2018–2020



Osinko, EUR
2018–2020



Omavaraisuusaste, %
2018–2020



* Hallituksen ehdotus yhtiökokoukselle

Vuoden 2020 kohokohdat

iCare IC200 -ilmänpaineen mittausseläimelle myyntilupa Yhdysvalloissa.



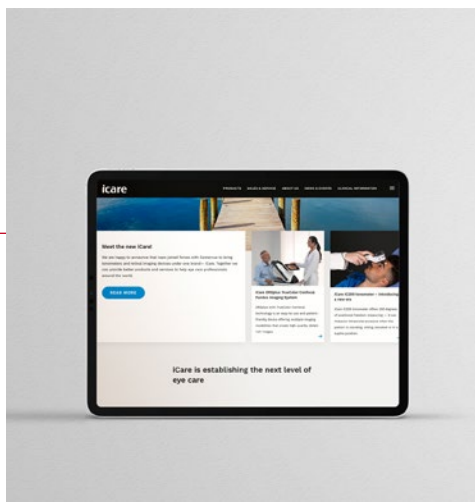
iCare-ilmänpaineen mittausseläimien ja antureiden kysyntä jatkui vahvana.



Jouni Toijala aloitti Revenio-konsernin toimitusjohtajana toukokuussa.



iCare-brändi lanseerattiin lokakuussa uudella www.icare-world.com -verkkosivustolla.



iCare DRSpplus -ilmänpohjan kuvantamislaitte sai vuoden 2020 aikana myyntiluvan lähes 50 maahan.



"Toimimme merkittävästi aiempaa suuremmissa markkinassa ja asemamme silmän diagnostiikkaan liittyvien oftalmologisten laitteiden globaalina toimittajana on vahvistunut merkittävästi."

Toimitusjohtajan katsaus

Vuosi 2020 jää historiankirjoihin poikkeuksellisenä, Covid-19-pandemian sävyttämänä vuotena. Ylsimme poikkeusoloissa jälleen erinomaiseen suoritukseen ja uusien sekä innovatiivisten työtapojen nopea käyttöönotto ja proaktiivinen toiminta tuottivat tulosta. Joulukuussa antamamme positiivinen tulosvaroitusta heinä-joulukuun 2020 liikevaihdon kasvun osalta oli osoitus koko organisaatiomme erinomaisesta kyvystä sopeutua nopeasti muuttuneeseen tilanteeseen.

Vuoden 2020 aikana Covid-19-pandemian vaikutukset näkyivät globaalissa liiketoiminnassamme haasteina asiakastapaamisten järjestämisessä. Kasvaneet hygieniavaatimukset heijastuivat poikkeuksellisen vahvana kysyntänä sekä iCare-silmänpaineen mittauslaitteille että niiden kertakäyttöisille antureille läpi vuoden. Vastasimmekin kasvaneeseen kysyntään laajentamalla antureiden tuotantokapasiteettia. iCare-silmänpaineen mittauslaitteiden ainutlaatuiset ominaisuudet osoittivat vahvuutensa, ja mahdollistivat potilasmittausten jatkumisen keskeytyksettä pandemian sävyttämässä markkinatilanteessa.

Toimialallamme terveydenhuollon painopiste oli pitkälti potilaskriittisissä tehtävissä ja muut asiat siirtyivät ei-kiireellisinä tuonemmaksi. Covid-19-rajoitustoimet vaikuttivat erityisesti alkuvuonna iCare-silmänpohjan kuvantamislaitteiden myyntiin, sillä ne ovat investointihyödykkeitä ja vaativat henkilökohtaisia tapaamisia sekä myynnin että asennuksen osalta. Niiden myynti piristyi toukokuusta alkaen nousujohteisesti kohti loppuvuotta ja toimitukset käynnistyivät uudelleen. Arvioimme kuitenkin Covid-19-rajoitustoimien vaikutuksen edelleen jossakin määrin kuvantamislaitteiden myyntiin ja asiakastoimintuksiin vuonna 2021.

Erityisesti iCare DRSplus -silmänpohjan kuvantamislaitte on saanut erinomaisen vastaanoton markkinoilla ja laitteen kysyntä oli vahvaa huolimatta siitä, että tuotteen lanseeraus ajoittui pandemian alkuun, emmekä päässeet lanseeraamaan sitä vielä täydellä teholla. Olemme näkemysmme mukaan kehittäneet tässä tuoteryhmässä markkinoiden parhaan tuotteen, jolla voidaan ottaa korkealaatuiset kuvat entistä nopeammin ja täysin automatisoidusti.

Kiinteät kulut olivat koko vuoden 2020 ajan poikkeuksellisen alhaisella tasolla Covid-19-pandemian aiheuttamien matkustusrajoitusten vuoksi. Mahdollisuudet fyysisiin asiakastapaamisiin ovat olleet hyvin rajallisia ja alamme tärkeitä kongresseja on siirretty verkkoon tai peruttu kokonaan.

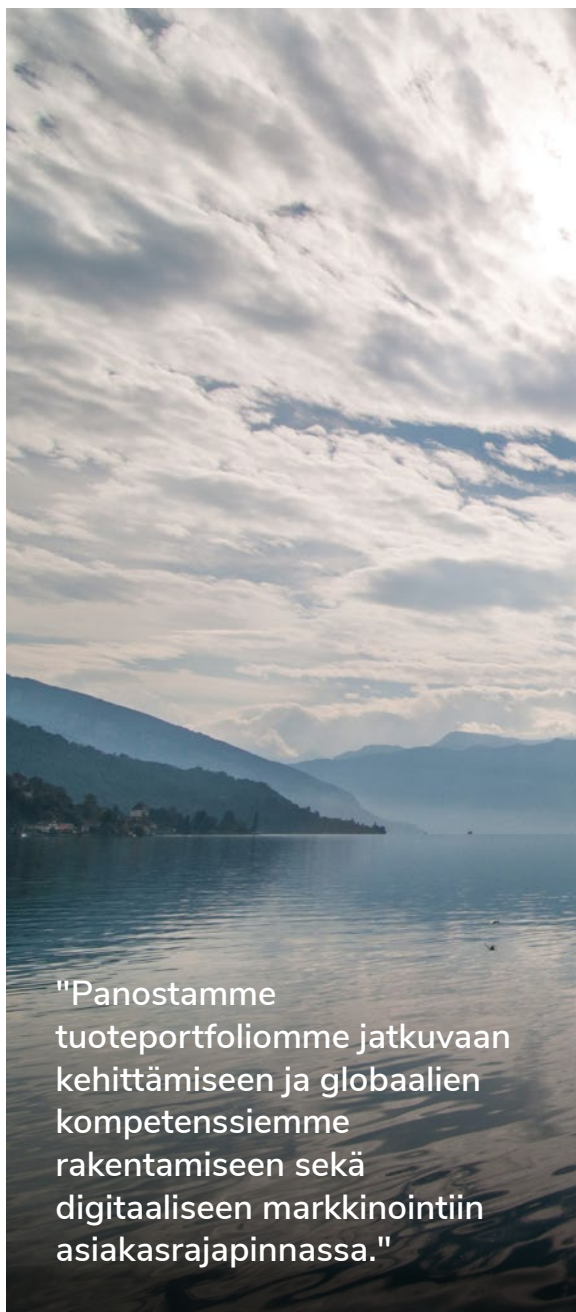
Yhdysvallat on suurin yksittäinen terveysteknologiamaarkina ja myyntimme kasvoi siellä vuoden 2020 aikana voimakkaasti. Erityisesti iCare-silmänpaineen mittauslaitteiden ja niiden kertakäyttöisten antureiden kysyntä oli vahvaa. Eräät tavanomaista suuremmat tilaukset vauhdittivat Yhdysvaltojen myynnin kasvua.

Ventican ja Cutican kehitystyötä jatkettiin suunnitellusti. Jatkoimme myös Cutican kliinisiä tutkimuksia ja tekoälyn kehittämistä.

Suoritimme syksyllä menestyksekkäästi etänä MDSAP:n (Medical Device Single Audit Program) mukaiset seuranta-auditoinnit sekä Suomessa että Italiassa. Myös Yhdysvaltojen, Kanadan, Australian, Brasilian ja Japanin viranomaiset tunnustavat MDSAP-sertifioinnin. Olemme lisäksi valmistautuneet uuden eurooppalaisen lääkintälaitteasetuksen MDR:n (Medical Device Regulation) mukaisen regulaation käyttöönottoon aikataulun mukaisesti keväällä 2021.

Jatkoimme vastuullisuusohjelmamme kehittämistä eteenpäin ja olemme määritelleet vastuullisuuteen liittyvät tavoitteemme. Yritysvastuumme painopisteet perustuvat strategiaan linjauksiimme sekä sidosryhmille, yhteiskunnalle, ympäristölle ja ilmastolle luomaamme arvoon. Huomioimme kaikessa toiminnassamme terveysteknologia-alalle ominaiset liiketoiminnan ja toimintaympäristön erityispiirteet sekä tuemme YK:n kestävän kehityksen tavoitteita.

Huhtikuussa 2019 toteutuneen CenterVue-yritysoston myötä toimimme nyt merkittävästi aiempaa suuremmassa markkinassa ja asemamme silmän diagnostiikkaan



"Panostamme tuoteportfoliomme jatkuvaan kehittämiseen ja globaalien kompetenssiemme rakentamiseen sekä digitaaliseen markkinointiin asiakasrajapinnassa."

liittyvien oftalmologisten laitteiden globaalina toimittajana on vahvistunut merkittävästi. Tuoteportfoliomme kattaa silmänpaineen mittauslaitteet, silmänpohjan kuvantamislaitteet ja perimetrit. Olemme siirtyneet glaukooman diagnostiikasta ja hoidonaikaisesta seurannasta myös muiden silmäsairauksien tunnistamiseen ja hoidonaikaiseen seurantaan.

Näkymämme alkaneelle vuodelle ovat positiiviset ja otamme vuoden 2021 vastaan innolla tervehtien. Panostamme tuoteportfoliomme jatkuvaan kehittämiseen ja globaalien kompetenssiemme rakentamiseen sekä digitaaliseen markkinointiin. Yhdistimme kaikki oftalmologiset tuotteemme yhden yhtenäisen iCare-brändin alle. Yritysoston myötä jo tässä vaiheessa saavutetuilla synergioilla, erityisesti myynnin ja markkinoinnin sekä toimitusketjun osalta, voimme vahvistaa kilpailukykyämme ja markkina-asemaamme edelleen.

Menestyksemme ei olisi kuitenkaan mahdollista ilman yhteisiin tavoitteisiimme sitoutunutta henkilöstöämme, yhteistyökumppaneitamme ja omistajiamme. Haluankin esittää lämpimät kiitokseni asiakkaillemme, työntekijöillemme, yhteistyökumppaneillemme ja omistajillemme kuluneesta poikkeuksellisesta vuodesta.

Jouni Toijala

Toimitusjohtaja,
Revenio Group Oyj

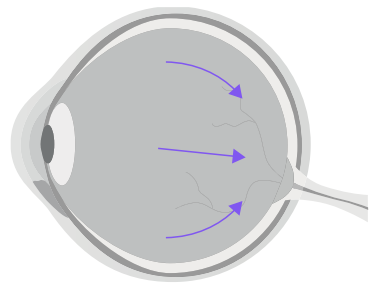


Oftalmologisen teknologian luotettu kumppani

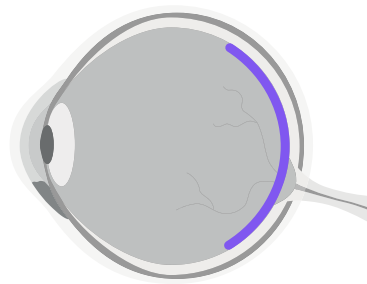
Näkö on yksi tärkeimmistä aisteistamme. Me teemme työtä sen suojelemiseksi. Asemamme silmän diagnostiikan ja oftalmologisten laitteiden globaalina kärkiyhtiönä on vahva. Meillä on hyvä brändi, vahva installoitu laitekanta ja patenttiportfolio.

Kehitämme jatkuvasti tapoja automatisoida silmäsairauksiin liittyvää seulontaa entistä tehokkaammaksi, jotta sairaudet tunnistetaan mahdollisimman varhaisessa vaiheessa. Tässä merkittävässä työssä tehtävämme on löytää uusia tapoja tehdä diagnoosi niin, että lääkärin läsnäoloa ei tarvita. Tämä tarkoittaa fyysisen laitteen lisäksi panostuksia tekoälyn kykyyn diagnosoida, tallentaa ja analysoida dataa.

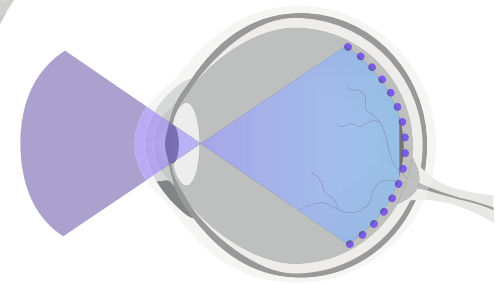
Glaukooman tunnistamisen, diagnoosin ja hoidon aikaisen seurannan tärkeimmät työkalut



1 Silmänpaineen mittaus (tonometria)



2 Silmänpohjan kuvantaminen



3 Näkökenttätutkimus (perimetria)



iCare vie alaa seuraavalle tasolle

Olemme uudistaneet iCare-brändimme vuonna 2019 toteutetun CenterVue-yritysoston myötä. Nyt kaikki konsernin silmnpaineen mittauslaitteet ja silmänpohjan kuvantamislaitteet sekä perimetrit löytyvät yhteisen iCare-brändin alta. Myös oftalmologiaan liittyvä tuoteinformaatio on kerätty uuden brändin mukaiselle verkkosivustolle www.icare-world.com, jonka lanseerasimme lokakuussa. Uudella yhtenäisellä ilmeellä ja brändillä haluamme vahvistaa iCaren sekä sen kattavan tuoteperheen tunnettuutta entisestään ympäri maailman.

Maailman johtava tuoteperhe

Asemamme oftalmologisten laitteiden globaalina kärkiyhtiönä on vahva. Asiakkaillemme se tarkoittaa huippuosaamista, luotettavaa kumppanuutta sekä mahdollisuutta hankkia kaikki silmän sairauksien diagnosointiin liittyvät modernit tuotteet yhden toimittajan periaatteella. Liiketoimintamme ja kannattavan kasvumme perustana ovat silmän diagnostiikan koko hoitoketjun kattava tuotevalikoima, ainutlaatuinen teknologiaosaaminen ja maailmanlaajuinen jakeluverkosto.

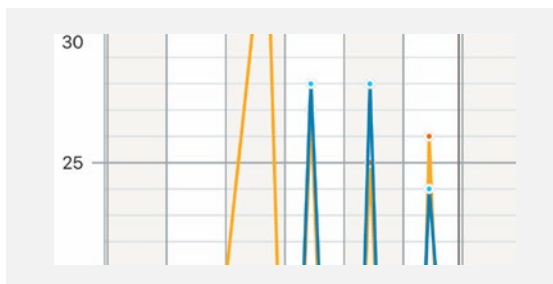
Tonometrit



iCare IC100

iCare HOME

iCare IC200



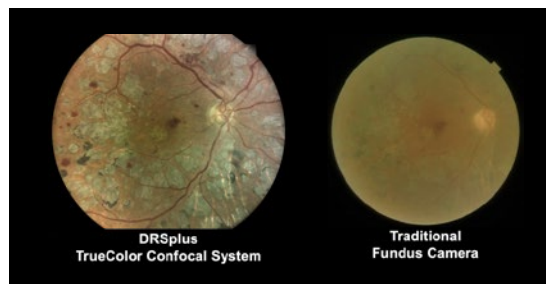
Kuvantamislaitteet



iCare EIDON AF

iCare EIDON FA

iCare DRSPPLUS

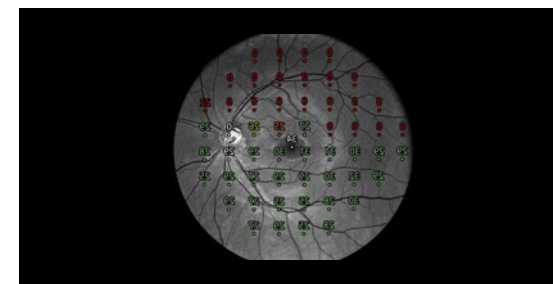


Perimetrit



iCare COMPASS

iCare MAIA



iCare DRSplus luo kuvantamislaitteille uudet standardit

Maailman terveysjärjestö WHO korosti tuoreessa julkaisussaan "Diabetic retinopathy screening: a short guide" (© World Health Organization 2020) seulonnan merkitystä diabeettisen retinopatian (DR) tunnistamisessa. Seulonta on tärkeää, jotta potilaille voidaan tarjota varhaista hoitoa näön heikkenemisen tai sokeutumisen välttämiseksi. Tähän haasteeseen vastaamme kuvantamislaitteillamme.

iCare DRSplus luo kuvantamiselle täysin uusia standardeja. Laite esimerkiksi tuottaa laadukkaita kuvia merkittävästi pienemmistä pupilleista (2–2,5 mm) kuin muut olemassa olevat ns. ei-mydriaattiset

silmänpohjakamerat. Toinen iCare DRSplus -silmänpohjan kuvantamislaitteen ainutlaatuinen ominaisuus, ja merkittävä ero kilpailijoihin on, että konfokaalisen tekniikkansa ansiosta kuvaus onnistuu myös kaihisesta silmästä tai väliainesamentumista huolimatta.

iCare DRSplus:n muotoilussa on kiinnitetty erityistä huomiota laitteen ergonomiaan, mikä on nopean toimenpiteen lisäksi olennainen osa laitteen käyttäjäystävällisyyttä. Itse käyttöliittymä on erittäin looginen ja sen käyttö tapahtuu täysin automaattisesti ohjauspaneelia avulla.

"Jonakin päivänä olemme tehneet silmän tutkimuksesta yhtä helppoa kuin kahvin noutaminen automaattista."

Giuliano Barbaro

Tuotekehitysjohtaja, kuvantamislaitteet





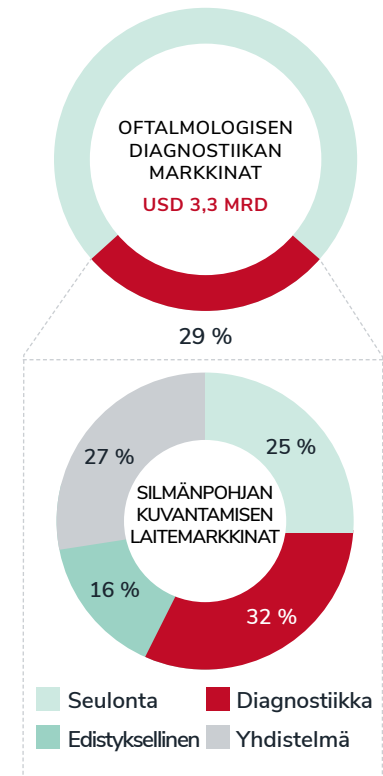
Kasvava, globaali markkina

Revenion tavoitteena on olla terveys-tekniologiaan liittyvien potilaslähtöisten seulontojen kansainvälinen kärkiyhtiö. Samalla parannamme suomalaisella teknologialla ihmisten elämänlaatua ja elinajan ennustetta ympäri maailman.

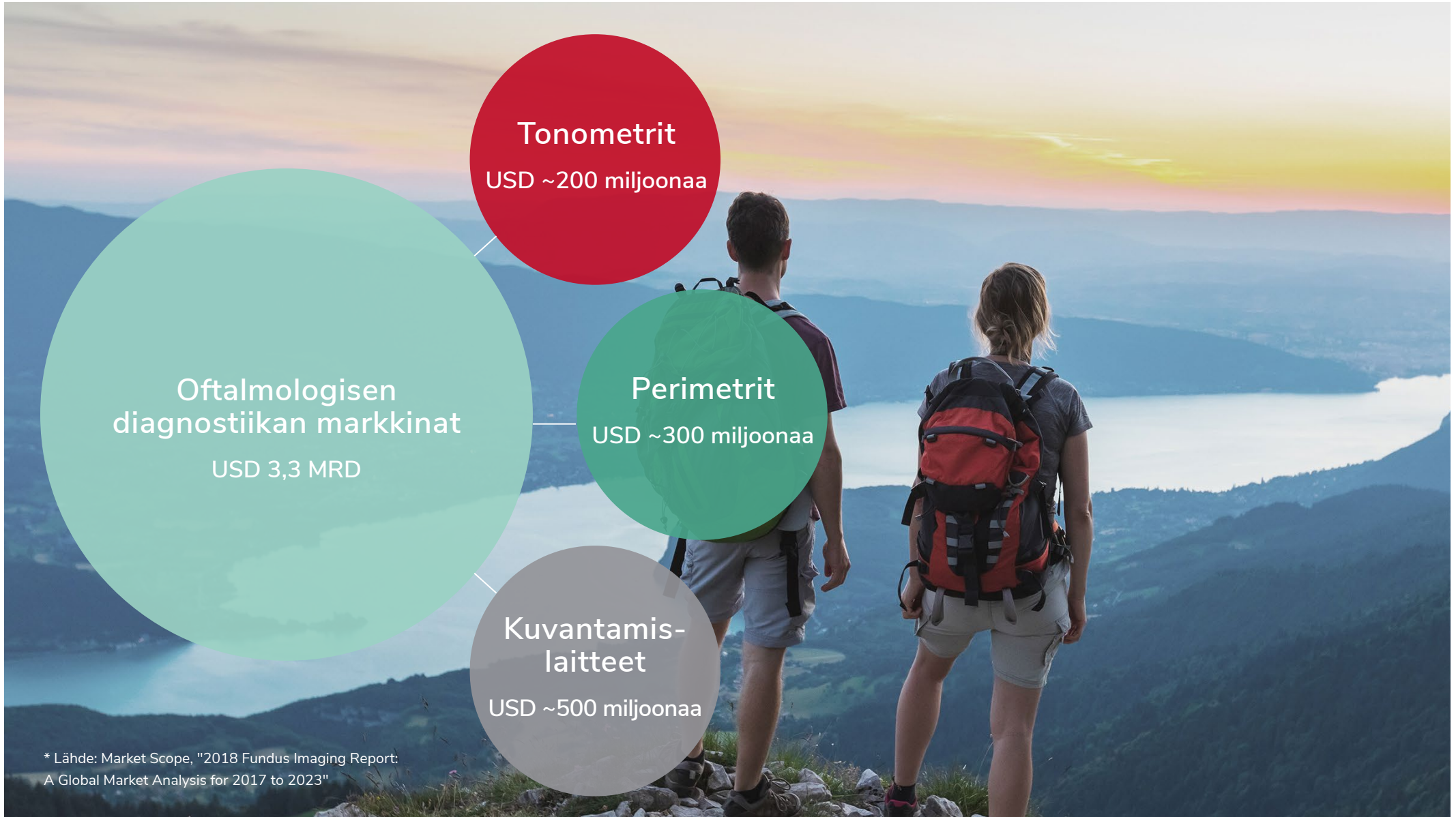
Markkinamme ovat maailmalla ja tulemme vahvistamaan asemaamme entisestään globaalien jakelijaverkostomme sekä omien vahvojen Yhdysvaltojen myyntikanaviemme kautta.

Terveydenhuollon megatrendit, kuten väestön ikääntyminen ja maailmanlaajuinen tarve kustannussäästöihin, tukevat kasvutavoitteitamme.

Lähde: Market Scope, "2018 Fundus Imaging Report: A Global Market Analysis for 2017 to 2023" Note: (1) Net of retirements



Oftalmologisen diagnostiikan markkinat



* Lähde: Market Scope, "2018 Fundus Imaging Report: A Global Market Analysis for 2017 to 2023"

Keskitymme näkökykyä uhkaaviin silmäsairauksiin

Tänä päivänä arviolta 75 miljoonalla ihmisellä on diagnosoitu glaukooma. He edustavat kuitenkin vain noin puolta ihmisistä, jotka sairastavat hitaasti näkökyvyn vievää silmäsairautta. Glaukooma ei aiheuta näkyviä oireita varhaisessa vaiheessa ja siksi sitä sairastetaan usein liian pitkään tietämättä.

Diabeettinen retinopatia on yleisin syy näön menetykseen diabeetikoilla ja työikäisillä aikuisilla. Jopa noin 35 prosenttia diabeetikoista sairastuu tautiin, jonka yleinen esiintyvyys on noussut vuoden 1980 4,7 prosentista noin 8,5 prosenttiin vuoteen 2014 mennessä.

Yleisin syy näön heikkenemiseen yli 60-vuotiailla on silmänpohjan rappeuma. Seuraavan kahdenkymmenen vuoden aikana silmänpohjan

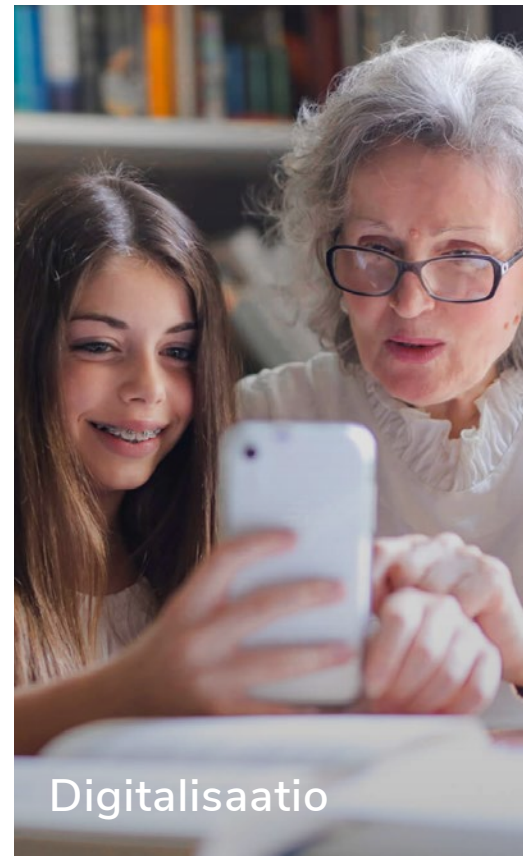
rappeumaa sairastavien määrän odotetaan National Institutes of Healthin mukaan nousevan globaalisti 196 miljoonasta 288 miljoonaan.

Ennaltaehkäisevässä ja kustannustehokkaassa terveydenhuollossa sekä sairauksien varhaisessa havaitsemisessa seulontojen merkitys on avainasemassa. Osaamisemme ja huippuluokan tuotteemme fokuoivat tähän tehtävään ja markkina.





Väestön
ikäntyminen



Digitalisaatio



Terveydenhuollon
kustannuspaineet

Globaalia kasvuamme tukevat megatrendit

Kasvutavoitteitamme tukevat terveydenhuollon globaalit megatrendit: väestön ikääntyminen, terveydenhuollon kustannuspaineet sekä digitalisaatio.

Useat silmäsairaudet liittyvät ikääntymiseen, minkä vuoksi niiden määrän arvioidaan kasvavan voimakkaasti. YK:n väestöennusteen mukaan yli 65-vuotiaiden määrän odotetaan globaalisti kaksinkertaistuvan 2,1 miljardiin ihmiseen vuoteen 2050 mennessä. Glaukooma, diabeettinen retinopatia sekä silmänpohjan rappeuma ovat kaikki ikääntymiseen liittyviä silmäsairauksia.

Silmän terveyteen liittyvät uudet teknologiat edesauttavat sairauksien diagnoosia ja hoidon aikaista seuranta. Digitalisaation luomat

mahdollisuudet tehostavat hoitoprosessia entisestään ja mahdollistavat esimerkiksi hoitavan lääkärin ja potilaan hoidon aikaisen yhteistyön digitaalisten kanavien kautta.

Innovaatiot, jotka tehostavat ennaltaehkäisevää terveydenhuoltoa ja ovat helposti käytettävissä kaikkialla maailmassa, lisäävät terveydenhuollon saavutettavuutta, laatua ja tuottavuutta.

Vahvat kumppaniverkostot ja tehokkaat prosessit laadukkaana tuotannon taustalla

Revenio-konsernin Operations-toimintoon kuuluvat konsernin hankinnat, varastotoiminnot, huolto, asiakaspalvelu, toimittajat sekä toimitusketjut. Pitkälle ulkoistetut toiminnot nojaavat vahvoihin, pitkäaikaisiin kumppanuussuhteisiin sekä kahden toimittajan malliin. Jatkuva prosessien ja menetelmien kehittäminen yhdessä kumppaneiden kanssa on erityisen tärkeää laadun ja prosessien toimivuuden kannalta. Vuosi 2020 on ollut erinomainen osoitus yhteistyön voimasta, sillä poikkeusolojen vaikutukset Operations-toimintoon ovat jääneet vähäisiksi. Vuosien pitkäjänteinen työ on kantanut hedelmää ja tämä näky muun muassa asiakastytyväisyytemme korkeassa tasossa.

CenterVue-yritystoston jälkeinen integraatiotyö on edennyt olosuhteet huomioiden hyvin: Operations-toiminnossa olemme siirtymässä globaaliin organisaatioon ja toimintamalliin, jossa on yhteisesti määritellyt prosessit, tehtävät sekä vastuut, niin paikallisesti kuin globaalisti.

Yksi vuoden 2020 merkittävimmistä saavutuksista oli yhteisen toiminnanohjausjärjestelmän käyttöönotto sekä yhteisten lean-projektien läpivienti. Tulemme jatkamaan prosessien yhtenäistämistä, kehittämistä sekä globaalien mittareiden käyttöönottoa vuoden 2021 aikana. Hyödynnämme prosessien kehityksessä keskeisiä laatutyökaluja, kuten Lean, Zero-defect, Design for Six Sigma ja GMP. Kehitystyö mahdollistaa asiakastytyväisyyden perustana olevat laadukkaat, kustannustehokkaat ja ekologiset ratkaisut.

Varauduimme hyvissä ajoin Covid-19-pandemian vaikutuksiin ohjeistamalla ja päivittämällä toimintatapojamme. Ajantasainen ohjeistus ja esimerkiksi hoidettu varautuminen sekä ohjeistuksen noudattaminen ovat varmistaneet liiketoimintamme jatkuvuuden sekä työturvallisuuden. Iso kiitos kuluneesta vuodesta kuuluu koko henkilöstöllemme ja kumppaniverkostollemme.

"Vuosi 2020 on ollut erinomainen osoitus yhteistyön voimasta, sillä poikkeusolojen vaikutukset toimitusketjuumme ovat jääneet vähäisiksi. Iso kiitos tästä kuuluu henkilöstöllemme ja vahvalle kumppaniverkostollemme."

Ari Isomäki
Operaatiojohtaja



Laatu on keskeinen osa kilpailukykyä



"CenterVue-yritystoston jälkeinen integraatiotyö ja globaali yhteistyö kulmineituvat laatujärjestelmien ja -prosessien yhtenäistämiseen. Asiakkaan näkökulmasta on tärkeintä, että laatukokemus iCare-brändistä on yhtenäinen."

Heli Huopaniemi
Laatujohtaja

Revenio-konsernin laatuorganisaation vastuulla on konsernin prosessien ja asetettujen laatuavoitteiden mittaaminen, neuvonantajana toimiminen sekä myyntilupien hakeminen ja hallinnointi maailmanlaajuisesti. Tärkeä osa laatua on lainsäädännön sekä tuote- ja turvallisuusvaatimusten tuntemus sekä niiden kehityksen seuranta. Myös vastuullisuusyö, sen mittaaminen, seuranta ja kehittäminen ovat laatuorganisaation vastuulla.

Vastuullisena valmistajana toimimme lääkinnällisten laitteiden valmistajille, kehittäjille ja palveluntarjoajille tarkoitettujen kansainvälisten standardien, viranomaismääräysten ja eri maiden paikallisten lakien mukaisesti. ISO13485-standardiin on sisäänrakennettu jatkuvan parantamisen periaate, mitä noudatamme jokapäiväisessä työssämme.

Laatu-toimintojen osalta CenterVue-yritystoston jälkeinen integraatiotyö ja organisaatioiden välinen yhteistyö kulmineituvat laatujärjestelmien ja -prosessien yhtenäistämiseen. Uusi globaali organisaatio on toiminut hyvin ja olemme poikkeusolosuhteet huomioon ottaen edenneet laatu-prosessien yhtenäistämässä hyvin. Käynnistimme valmistelutyön laatumittareidemme yhdistämisestä ja analytiikasta, mitä tulemme jatkamaan vuonna 2021. Asiakkaan näkökulmasta tärkeintä on, että laatukokemus iCare-brändin sisällä on yhtenäinen.

Integraatiotyötä on helpottanut merkittävästi se, että lääkinnällisten laitteiden riskiluokitus, vaatimukset ja prosessit ovat samat sekä silmänpaineen mittaustilanteille että silmänpohjan kuvantamislaitteille ja perimetreille. Tämä on merkittävä etu, sillä

voimme hyödyntää molempien organisaatioiden parhaita käytäntöjä.

Yksi vuoden merkittävimpiä tapahtumia laatuorganisaation näkökulmasta oli myyntiluvan saaminen iCare DRSplus -silmänpohjan kuvantamislaitteelle lähes 50 maahan 2020, mikä tarkoittaa merkittävää kasvua myyntialueissamme. Vuoden 2020 alussa saimme myös iCare IC200 -silmänpainemittareille myyntiluvan Yhdysvalloissa, jossa uuden mallin vastaanotto onkin ollut erinomainen. Koronan vaikutukset työssämme näkyivät lähinnä siinä, että asiantuntijamme eivät päässeet mukaan testaamaan laitteita ulkopuolisiin laboratorioihin, esimerkiksi Kiinassa, vaan jouduimme toimimaan näissä projekteissa etänä tai käyttämään paikallista verkostoamme apunamme.

Suoritimme syksyllä MDSAP (Medical Device Single Audit Program) mukaiset seuranta-auditoinnit sekä Suomessa että Italiassa. Molemmat auditoinnit suoritettiin etänä. Myös Yhdysvaltojen, Kanadan, Australian, Brasilian ja Japanin viranomaiset tunnustavat MDSAP-sertifioinnin. Sen sijaan uusi eurooppalainen lääkintälaitteasetus MDR (Medical Device Regulation) siirtyi Covid19-pandemiasta johtuen alkuperäisestä ajankohdasta vuodelle eteenpäin. Euroopan parlamentti ja neuvosto päätti 23.4.2020, että lääkinnällisistä laitteista annetun asetuksen soveltamispäivää siirretään yhdellä vuodelle, 26.5.2021 asti. Olemme valmiita MDR-vaatimusten mukaisuuteen ja aloitamme tuotteiden sertifioinnit MDR:n mukaan suunnitellusti käytössä olevien siirtymäsäännösten mukaisesti.

Maailmanluokan oftalmologinen osaaminen yhdistyy iCare-brändin alla

Revenio-konsernin kaikki oftalmologiaan liittyvät tuotteet yhdistettiin vuoden 2020 loppupuolella yhteisen iCare-brändin alle. Muutoksen myötä voimme tarjota asiakkaillemme entistä tehokkaammin ja kattavammin kaikki oftalmologiaan liittyvät tuotteet ja palvelut; silmänpaineen mittausslaitteet, silmänpohjan kuvantamislaitteet sekä perimetrit näkökenttätutkimukseen. Uskomme, että silmänhoidon on oltava vaivatonta, tarkkaa ja luotettavaa. Innovatiivisilla, korkealaatuilla ratkaisuilamme haluamme auttaa silmänhoidon ammattilaisia tekemään työnsä entistä nopeammin, helpommin ja tarkemmin.

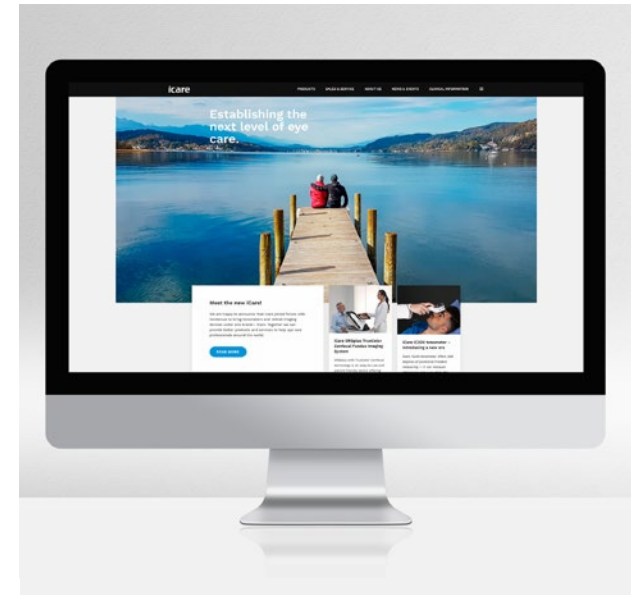
Olemme vuoden 2020 aikana rakentaneet uuden organisaation ja toimimme nyt yhtenäisesti eri puolilla maailmaa. Kaikkien oftalmologiaan liittyvien tuotteiden yhdistäminen iCare-brändin alle sekä myynnin, markkinoinnin ja myyntikanavien yhdistäminen ovat tuoneet meille synergiaetuja ja uusia vahvuuksia. Myös henkilöstö on ottanut uudistuksen hyvin vastaan ja tunnistaa arvomme.

Lanseerasimme syksyllä uuden verkkosivuston ja uudet viestit; samalla siirsimme painotusta digimarkkinointiin. Painotuksen taustalla on halu ymmärtää ja löytää asiakkaitamme uudella tavalla. Tulemme jatkamaan panostuksia digimarkkinointiin ja asiakasymmärryksen kasvattamiseen myös tulevana vuonna. Tavoitteenamme on nostaa iCare-brändin tunnettua ja näkyvyyttä erityisesti kuvantamislaitteiden osalta.

Yhdysvallat on tärkein markkina-alueemme ja se on terveysteknologian toimialalla merkittävin yksittäinen markkina-alue. CenterVue-yritysoston myötä olemme saaneet Yhdysvalloissa jalansijaa myös silmänpohjan kuvantamislaitteille. Kasvun johdosta olemme vahvistuneet myös henkilöresurssien osalta. Olemme lisäksi pystyneet hyödyntämään oman myynti- ja markkinointitiimimme kautta parhaita käytäntöjä sekä oppeja markkinoinnin automatisaatiosta. Muista markkinoista poiketen Yhdysvalloissa kanava loppuasiakkaaseen on nopeampi ja suoraviivaisempi; tämä mahdollistaa meille arvokasta tietoa suoraan asiakasrajapinnasta.

Tuotteidemme potilas- ja käyttäjäturvallisuus sekä muotoilu ovat ensiluokkaisia. Kuluvana vuotena nämä ominaisuudet ovat osoittautuneet erityksen tärkeiksi, kun toimenpiteiltä on vaadittu entistä tarkempia hygieniavaatimuksia. Esimerkiksi kuvantamislaitteidemme käyttötilanteet mahdollistavat etäisyyden potilaan ja hoitohenkilökunnan välillä, ja silmänpainemittauslaitteiden anturit ovat kertakäyttöisiä.

Kulunutta vuotta Covid-19-pandemian sävyttämässä tilanteessa kuvaa parhaiten se, että olemme olosuhteista huolimatta kasvaneet ja olemme erittäin kannattava yhtiö. Myynnillisesti tulevaisuuden tavoitteitamme ovat jatkuva parantaminen sekä uusien segmenttien ja asiakkaiden tavoittaminen. Tässä avainasemassa ovat hyvät kumppanimme ja toimivat digitaaliset kanavat. Pyrimme olemaan entistä enemmän läsnä ja vahvistamaan asemaamme siellä, missä ihmiset tarvitsevat laitteitamme.



"Kaikkien oftalmologiaan liittyvien tuotteiden yhdistäminen iCare-brändin alle sekä myynnin, markkinoinnin ja myyntikanavien yhdistäminen ovat tuoneet meille synergiaetuja ja uusia vahvuuksia."

Tomi Karvo

Myynti- ja markkinointijohtaja

"Kentältä saatu palaute ja käyttäjäkokemukset ovat meille tärkeitä. Markkinatarve täytyy tunnistaa välittömästi."

Mika Salkola

Tuotekehitysjohtaja, tonometrit



Tutkimus- ja tuotekehitys tarkoittaa jatkuvaa parantamista

Revenio on yksi maailman johtavista silmän diagnostiikkaratkaisuiden ja oftalmologisten tuotteiden toimijoista, jonka pitkäjänteinen tutkimus- ja tuotekehitystoiminta tukee yhtiön kasvutavoitteita. Terveysteknologiakonsernina meillä on myös tutkimus- ja kehityshankkeita, joiden tavoitteena on löytää ja kaupallistaa uusia terveysteknologiaan liittyviä tuotteita. Meillä on myös vahvaa osaamista regulaatioprosessin hallinnasta, mikä on vahvasti säädellyllä toimialalla äärimmäisen tärkeää.

Tänä päivänä konsernilla on kaksi tutkimus- ja kehitystyön osaamiskeskusta: Vantaalla osaaaminen keskittyy kimmoketonometriteknologiaan ja silmänpaineen mittauslaitteiden tuotteistamiseen sekä Ventican ja Cutican kehitystyöhön. Padovassa, Italiassa, on vahvaa, maailman huippuluokan silmänpohjan kuvantamisosaamista ja pitkä kokemus alan tuoteprojekteista.

CenterVue-yrityksoston jälkeinen integraation jälkihoito on jatkunut hyvin, samoin kuin parhaiden käytäntöjen sekä laajentuneen asiantuntijaverkostojen molemminpuolinen hyödyntäminen. Harmonisoimme ja tehostamme perustellusti toimintatapojamme ja prosessejamme muun muassa ristiinresursoinneilla; palkkasimme myös yhteisen asiantuntijan vahvistamaan toimialamme syvällistä tuntemusta. Painopistealueemme vuonna 2020 on ollut olemassa olevien tuotteiden jatkokehittämisessä ja ylläpitämisessä. Asiantuntija- ja asiakaskentältä saamamme palaute ja käyttökokeemukset ovat avainasemassa ja analysoimme kaikki

tonometreistä saatavat palautteet ja käyttäjien jatkokehitysideat. Kuuntelemme herkäällä korvalla kentän tarpeita ja tutkimme, miten tonometriteknologiaa pystytään laajentamaan ja hyödyntämään jatkossa entisestään.

Kuvantamislaitteiden osalta uusi iCare DRSplus on otettu markkinoilla hyvin vastaan ja tuotekehitys on nostanut laitteen ominaisuudet uudelle tasolle.

Teemme tiivistä yhteistyötä yliopistojen, tutkimuslaitosten ja eri asiantuntijaverkostojen kanssa. Haluamme ymmärtää, miten asiat voidaan tehdä tulevaisuudessa vieläkin paremmin. Toimialalle on tyypillistä hitasliikkeisyys ja käyttäjäkunnan luottamuksen ansaitseminen on pitkä tie, siksi markkinatarve täytyy tunnistaa välittömästi.

Koronan vaikutukset olivat hyvin pieniä tuotekehitystyön luonteesta ja moderneista työvälineistä johtuen. Keväällä meillä oli hetkellisiä toiminta-vaikkeitä komponenttien saatavuudessa, mutta tilanne palautui ennalleen hyvin nopeasti.

Ventica ja Cutica -järjestelmien kehitystyöt etenevät suunnitellusti. Tämän hetkinen näkemyksemme on se, että Cutican markkinoille saaminen (go-to-market) tulee kestämään alkuperäistä arviotamme pidempään. Cutican aikatauluun on vaikuttanut erityisesti tutkimustyö, jossa selvitetään tekoälyn hyödyntämistä ihomuutosten diagnostiikassa.

Vastuullisuus on liiketoimintamme ytimessä

Vastuullisuutemme perustuu strategiaan linjauksiimme sekä sidosryhmille, yhteiskunnalle, ympäristölle ja ilmastolle luomaamme arvoon. Huomioimme kaikessa toiminnassamme terveysteknologia-alalle ominaiset liiketoiminnan ja toimintaympäristön erityispiirteet sekä tuemme YK:n kestävän kehityksen tavoitteita.

Revenion vastuullisuus koostuu neljästä teemasta ja näihin teemoihin liittyvistä olennaisista vastuullisuuden näkökohdista. Vastuullisuusteemoihimme kytkeytyy kahdeksan YK:n kestävän kehityksen tavoitetta, jotka ovat läheisesti yhteydessä liiketoimintaamme ja joissa uskomme voivamme vaikuttaa toiminnallamme eniten.

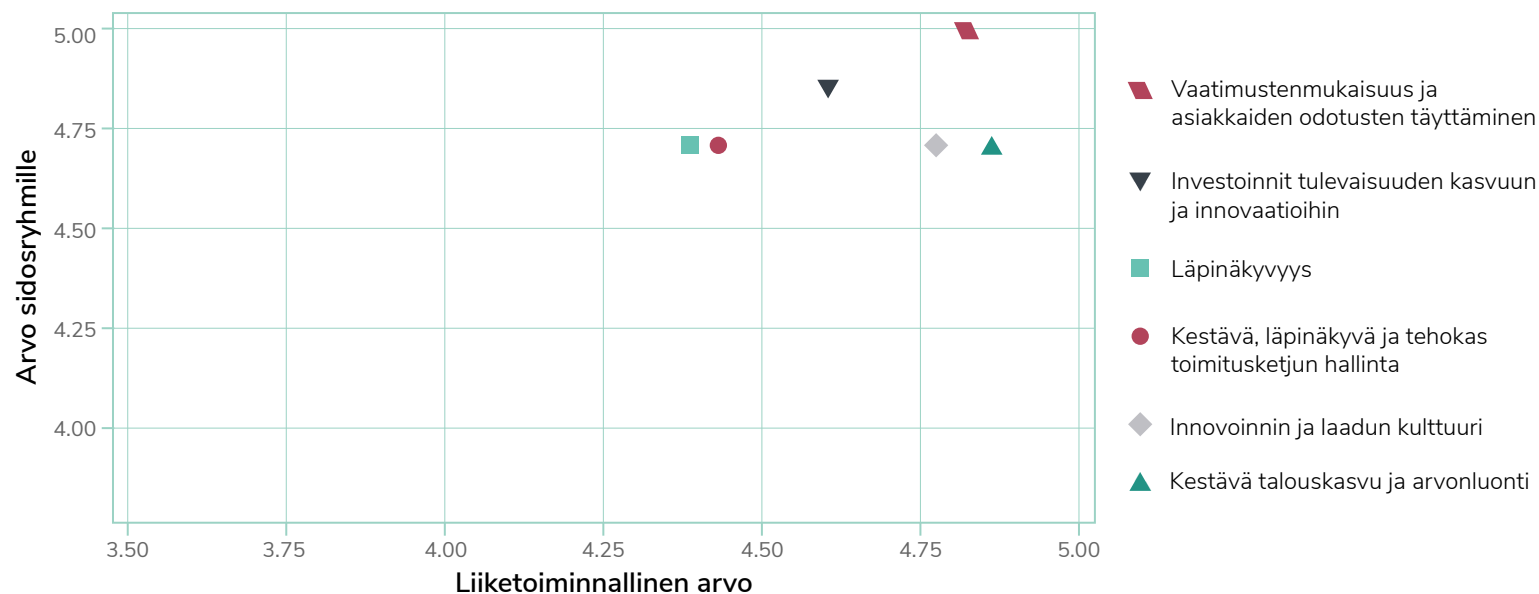
Vastuullisuuden teemat ja YK:n kestävän kehityksen tavoitteet



Olennaisuusarviointi vastuullisuusohjelman perustana

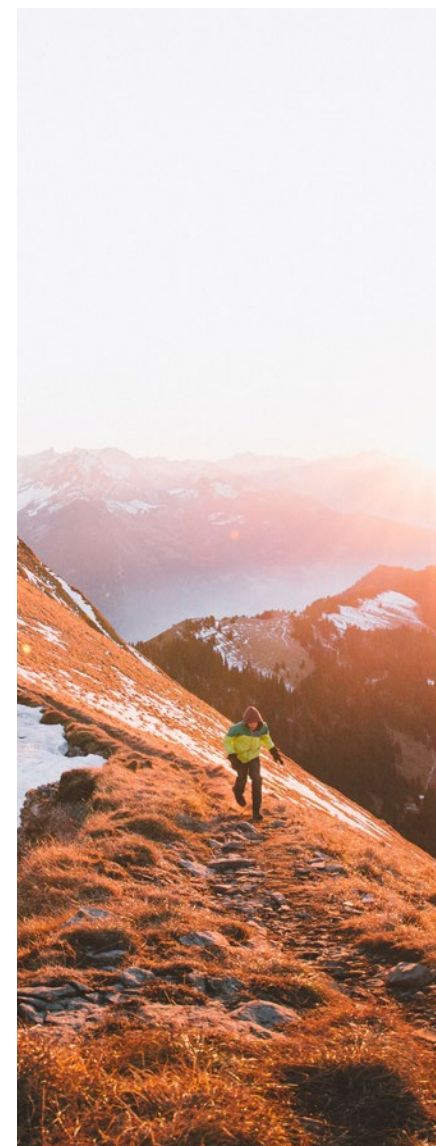
Toteutimme kesällä 2020 keskeisten sidosryhmien kanssa olennaisuusarvioinnin. Arvioinnin perusteella priorisoimme vastuullisuuden näkökohdista ne sidosryhmiemme ja liiketoimintamme kannalta keskeisimmät asiat, joihin kiinnitämme erityistä huomiota vastuullisuustyössämme ja joiden ympärille vastuullisuusohjelmamme rakentuu. Tulemme seuraamaan näiden prioriteettien kehittymistä ja raportoimaan niistä ja niihin liittyvistä toimenpiteistä vuodesta 2021 alkaen.

Arvo sidosryhmille vs liiketoiminnalle

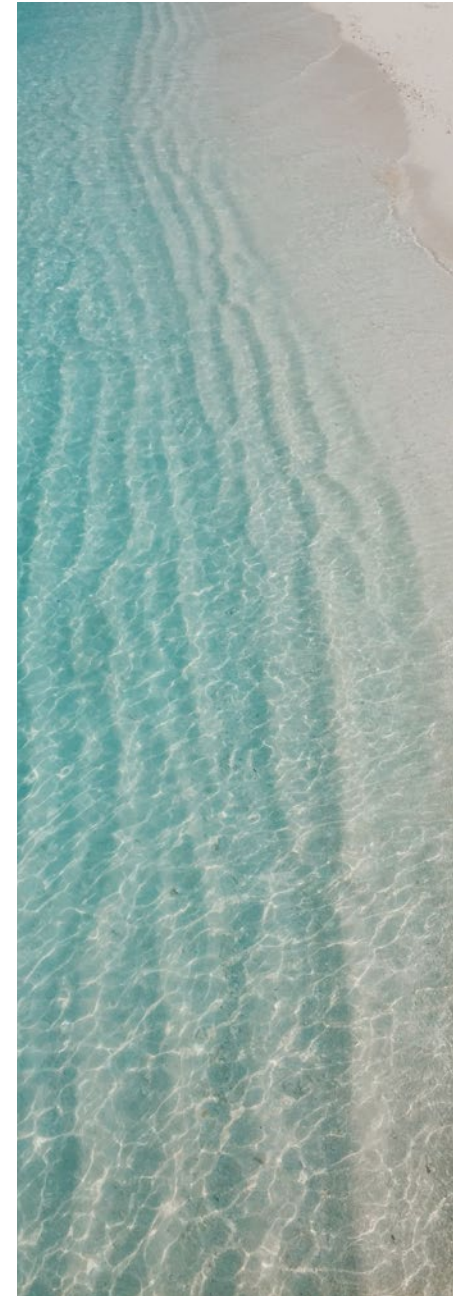


Vastuullisuusohjelma

PRIORITEETTI	SISÄLTÖ	MERKITYS
1. VAATIMUSTENMUKAISUUS JA ASIAKKAIDEN ODOTUSTEN TÄYTTÄMINEN	Sertifiointi ja lääkinällisten laitteiden lakisääteisten vaatimusten noudattaminen	Laitteemme täyttävät lääkinällisten laitteiden sääntelyvaatimukset: MDSAP (Japani, Australia, Brasilia, Kanada, USA), MDR (Euroopan vaatimukset), ISO13485-standardi.
	Asiakkaiden odotukset	Palvelemme asiakkaitamme turvallisilla, testatuilla ja luotettavilla tuotteilla. Keräämme jatkuvasti palautetta tuotteistamme ja asiakastytyväisyydestä.
2. INVESTOINNIT TULEVAISUUDEN KASVUUN JA INNOVAATIOIHIN	Tuotekehitys	Kehitämme jatkuvasti sekä nykyisiä tuotteitamme että uusia tuoteinnovaatioita.
		Tuoteportfoliomme on nykyaikainen ja ajantasainen.
3. INNOVOINNIN JA LAADUN KULTTUURI	Kulttuuri ja työympäristö	Ylläpidämme kulttuuria ja työympäristöä, joka on avoin innovaatioille, jatkuvalla oppimisella ja parantamisella.
	Laatu	Laatu on osa DNA:tämme. ISO13485-standardi ja jatkuvan parantamisen periaate ohjaavat työtämme.
4. KESTÄVÄ TALOUSKASVU JA ARVONLUONTI	Omistaja-arvon kasvattaminen	Olemme määritelleet kasvustrategian, jonka tavoitteena on kannattava kasvu ja omistaja-arvon kasvattaminen.
	Loppukäyttäjän tyytyväisyys ja arvon luominen	Tuotteitamme myydään yli 100 maassa. Kumppanuuksia luomalla luomme taloudellista lisäarvoa toimitusketjuumme.
		Tuotteemme avulla silmäsairauksia voidaan helposti seuloa myös syrjäisillä alueilla. Diagnoisoimaton ja hoitamaton sairaus voi johtaa sokeuteen.



PRIORITEETTI	SISÄLTÖ	MERKITYS
5. LÄPINÄKYVYYS	Läpinäkyvä ja aktiivinen viestintä	Listayhtiönä olemme sitoutuneet läpinäkyvään ja aktiiviseen viestintään.
	Hyvä hallintotapa	Noudatamme toiminnassamme lakeja, määräyksiä, Arvopaperimarkkinayhdistyksen ohjeita ja hyvää hallintotapaa sekä Revenion eettisiä ohjeita.
		Käytössämme on ilmoituskanava väärinkäytöksistä ilmoittamista varten.
6. KESTÄVÄ, LÄPINÄKYVÄ JA TEHOKAS TOIMITUSKETJUN HALLINTA	Yhteinen toimitusketjupolitiikka ja avoimuus	Teemme yhteistyötä tarkoin valittujen toimittajien kanssa. Seuraamme ja valitsemme toimittajamme laatujärjestelmämme puitteissa. Hyödynnämme useita eri laatutyökaluja, kuten Lean, Zero-defect, Six Sigma ja GMP.
		Varmistamme hankintaohjeistuksella (Purchasing Policy), että alihankkijamme toimivat vastuullisesti ja täyttävät laatu- ja ympäristökriteerimme sekä viranomaisvaatimukset. Noudatamme YK:n yleisiä alihankkijoita koskevia ohjeistuksia.
	Ympäristönäkökohdat huomioiva toimitusketju	Oman toimintamme ympäristövaikutukset ovat pienet. Toimintamme suurimmat ympäristövaikutukset liittyvät tuotteidemme logistiikkaan. Pyrimme valitsemaan kumppaneita ja toimittajia, joiden omat vastuullisuusohjelmat tukevat kestävän kehityksen tavoitteita. Tuotelogistiikkapalveluissa suosimme toimittajia, jotka ovat sitoutuneet vähentämään CO ₂ -päästöjä. Seuraamme aktiivisesti toimittajiamme ympäristönäkökohdista.
		Ympäristötietoisuus ohjaa tuotteidemme suunnittelua. Arvioimme tuotteidemme ympäristövaikutuksia suunnittelusta tuotteen elinkaaren loppuun saakka.
		Huomioimme tuotteiden ja pakkausten kierrätyksen (ja seurannan) toimitusketjussa ja tuote-/pakkausmerkinnöissä ja -ohjeissa. Seuraamme pakkausmateriaalien kierrätettävyyttä ja kierrätysastetta.



Tietoa osakkeenomistajille

Revenio sijoituskohteena

Revenio on kansainvälisillä markkinoilla toimiva terveysteknologiakonserni ja silmän diagnostiikka-ratkaisujen globaali edelläkävijä.

Sijoittajasuhteistamme vastaavat:

Toimitusjohtaja
Jouni Toijala
jouni.toijala@revenio.fi

Talousjohtaja
Robin Pulkkinen
robin.pulkkinen@revenio.fi

Osaketiedot

Markkina	Nasdaq Helsinki
ISIN	FI0009010912
Tunnus	REG1V
Reuters tunnus	DSO1V.HE
Bloomberg tunnus	REG1V:FH
Lista	Keskisuuret yhtiöt
Toimiala	Terveysteknologiakonserni
Osakkeiden lukumäärä	26 658 952
Pörssierä	1
Listalle	01.10.2001

Taloudelliset tiedotteet 2021

Revenio Group Oyj julkaisee tilikaudella 2021 seuraavat taloudelliset tiedotteet suomeksi ja englanniksi:

OSAVUOSIKATSAUS
1-3/2021 **23.4.2021**

PUOLIVUOSIKATSAUS
1-6/2021 **5.8.2021**

OSAVUOSIKATSAUS
1-9/2021 **21.10.2021**

Yhtiökokous

Varsinainen yhtiökokous järjestetään 17.3.2021 klo 16.00 Hotelli Kämpin kokoustilassa Symposion osoitteessa Pohjoisesplanadi 29, 00100 Helsinki. Kokoukseen voi osallistua ainoastaan äänestämällä ennakoon sekä esittämällä vastaehdotuksia tai kysymyksiä ennakoon kokouskutsun ja yhtiön muun ohjeistuksen mukaisesti. Kokoukseen ei voi osallistua paikan päällä. Osakkeenomistajat, jotka ovat ilmoittautuneet kokoukseen, voivat seurata kokousta suorana videolähetyksenä.

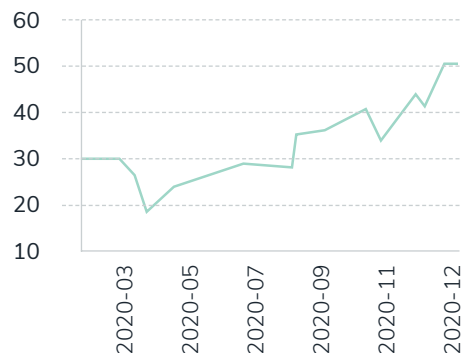
Osavuosikatsaukset, pörssitiedotteet ja vuosikertomus ovat saatavilla yhtiön internetsivuilla osoitteessa www.reveniogroup.fi/fi/sijoittajat/raportit_ja_esitykset. Vuoden 2020 vuosikertomus on saatavilla sähköisenä pdf-versiona.

Säännöllisesti julkistettavia taloudellisia raportteja edeltää aina 30 päivän hiljainen jakso, jonka aikana yhtiön ylimmän johdon edustajat eivät tapaa sijoittajia, analyytikoita tai muita markkinatoimijoita eivätkä anna haastatteluja koskien yhtiön taloudellista tilaa.

Osake ja omistus

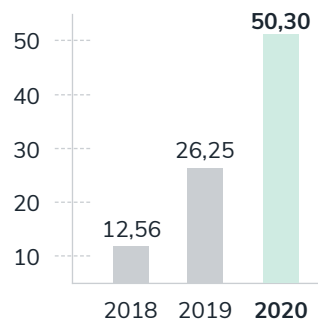
Osakkeen kurssikehitys, EUR

1.1.–31.12.2020



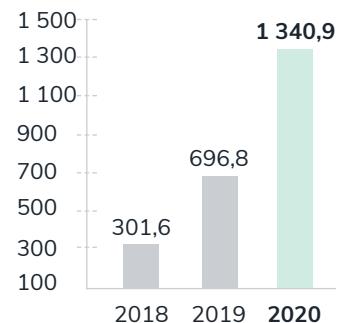
Osakkeen hinnan kehitys, EUR

2018–2020 (päättöskurssi)



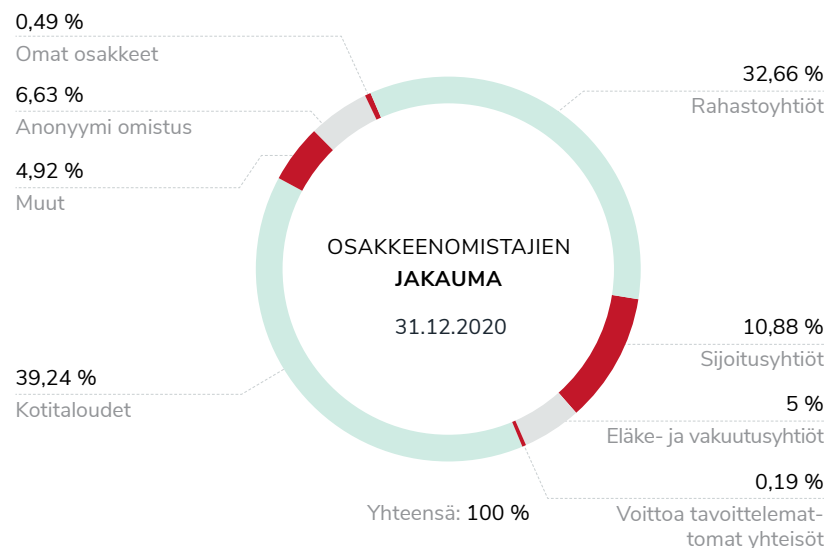
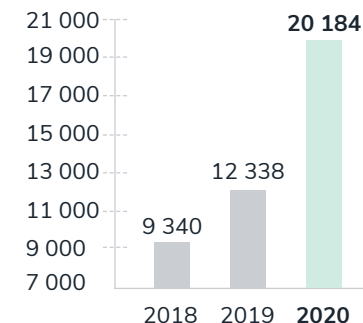
Markkina-arvon kehitys, MEUR

2018–2020 (päättöskurssi)



Osakkeenomistajien määrä

2018–2020 (päättöskurssi)



Suurimmat osakkeenomistajat

31.12.2020

		OSAKEMÄÄRÄ	OSUUS OSAKKEISTA JA ÄÄNIMÄÄRÄSTÄ %
1	William Demant Invest A/S	2 899 237	10,9
2	SEB Rahastot	1 247 634	4,7
3	Columbia Threadneedle	1 129 985	4,2
4	Capital Group	792 790	3,0
5	Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	667 710	2,5
6	Groupama Asset Management	583 457	2,2
7	Aktia Rahastot	505 000	1,9
8	Nordea Rahastot	500 604	1,9
9	TIN Rahastot	367 869	1,4
10	Evli Rahastot	352 000	1,3
	Muut	17 612 666	66,0
	Yhteensä	26 658 952	100

Monitor by Modular Finance AB. Koostettua ja käsiteltyä omistajadataa eri julkisista tietolähteistä, kuten Euroclear Suomi ja Morningstar, sekä suorista kyselyistä osakkeenomistajilta. Vaikka omistajadatan näytössä ja koonneissa pyritään mahdollisimman täydelliseen, tarkkaan ja ajankohtaiseen esitykseen, Modular Finance AB tai Revenio Group Oyj eivät voi taata omistajadatan täydellisyyttä tai virheettömyyttä.

Hallitus



DI, Pekka Rönkä (s. 1952)

Hallituksen puheenjohtaja

Tarkastusvaliokunnan jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2014

Pekka Rönkä ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 4 664 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Pekka Rönkä on toiminut HLD Healthy Life Devices Oy:n sekä Magnasense Technologies Oy:n hallitusten puheenjohtajana sekä Lifeassays AB:n hallituksen jäsenenä. Hän on toiminut Thermo Fisher Scientificissä muun muassa varatoimitusjohtajana sekä liiketoimintajohtajana vuosien 1999–2012 välisenä aikana. Aikaisemmin Rönkä on toiminut Labsystems Oy:n johtotehtävissä, Fluilogic Systems Oy:n sekä Konelab Oy:n toimitusjohtajana.

Kauppaneuvos, OTK Kyösti Kakkonen (s. 1956)

Hallituksen jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2014

Kyösti Kakkonen ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 6 179 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Kyösti Kakkonen on Tokmanni-konsernin perustaja ja on toiminut konsernin toimitusjohtajana 20 vuoden ajan aina vuoteen 2009 saakka. Nykyisin Kakkonen toimii toimitusjohtajana, hallituksen puheenjohtajana ja hallituksen jäsenenä lukuisissa omistamissaan yhtiöissä, mm. Joensuun Kauppa ja Kone Oy:ssä, K2 Invest Oy:ssä sekä Kakkonen-Yhtiöt Oy:ssä.



FM, Ann-Christine Sundell (s. 1964)

Hallituksen jäsen

Nimitys- ja palkitsemisvaliokunnan puheenjohtaja

Tarkastusvaliokunnan jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2016

Ann-Christine Sundell ja hänen määräysvalta-yhtiönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 4 669 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Ann-Christine Sundell toimii Immunovia Ab:n, Biocartis Group NV:n ja Förlags Ab Sydvästkustenin hallituksen jäsenenä sekä Medix Biochemica Group Oy:n hallituksen puheenjohtajana ja Raisio Oyj:n hallituksen varapuheenjohtajana. Ann-Christine Sundell toimii myös Biocartis Group NV:n palkitsemisvaliokunnan jäsenenä, Immunovia Ab:n palkitsemisvaliokunnan puheenjohtajana ja Raisio Oyj:n tarkastusvaliokunnan puheenjohtajana. Hän on aikaisemmin toiminut vuosien 1999–2010 välisenä aikana PerkinElmer:ssä johtajana, segmenttijohtajana sekä myynti- ja markkinointijohtajana.

Hallitus

KTM Pekka Tammela (s. 1962)

Hallituksen jäsen

Tarkastusvaliokunnan puheenjohtaja

Hallituksen jäsen vuodesta 2007

Pekka Tammela ja hänen määräysvaltayhtiönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 40 774 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Pekka Tammela toimii osakkaana PJ Maa Partners Oy:ssä. Hän on toiminut aiemmin yritysjohtotehtävissä, muun muassa talousjohtajana Solteq Oyj:ssä ja Panostaja Oyj:ssä sekä KHT-tarkastajana PricewaterhouseCoopersissa sekä KPMG:ssä. Hän toimii myös muissa hallituksissa mm., SNT-Group Oy:n sekä Normiopaste Oy:n hallituksen puheenjohtajana sekä Pikespo Invest Oy Ltd:n ja Trimaster Oy:n hallituksen jäsenenä.



M.Sc.E., Bill Östman (s. 1958)

Hallituksen jäsen

Nimitys- ja palkitsemisvaliokunnan jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2020

Bill Östman ja hänen määräysvaltayhtiönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 1 493 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Bill Östman toimii liiketoimintayksikön johtajana Thermo Fisher Scientificin Clinical Diagnostics -divisioonassa, jossa hän on aikaisemmin toiminut myös myynti- ja markkinointijohtajana ja tuotekehitysjohtajana. Hän on aiemmin toiminut myös Thermo Fisher Scientificin Suomen yhtiön hallituksen puheenjohtajana ja toimitusjohtajana. Ennen liiketoimintojen siirtymistä osaksi Thermo Fisheriä, hän on toiminut johtotehtävissä Konelab Oy:ssä ja Kone Instruments Oy:ssä.

Kaikki hallituksen jäsenet ovat riippumattomia yhtiöstä ja merkittävistä osakkeenomistajista.



MBA, Arne Boye Nielsen (s. 1968)

Hallituksen jäsen

Nimitys- ja palkitsemisvaliokunnan jäsen

Hallituksen jäsen vuodesta 2020

Arne Boye Nielsen ja hänen määräysvaltayhtiönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 293 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 kappaletta optioita.

Arne Boye Nielsen toimii johtoryhmän jäsenenä sekä Communications Business Area ja Diagnostics Business Area-johtajana Demant A/S:ssä. Hän on Össur hf:n hallituksen jäsen.

Johtoryhmä



B.Sc., MBA Jouni Toijala
(s. 1968)

Toimitusjohtaja, Revenio Group Oyj

Toimitusjohtaja Jouni Toijala ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 1 914 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 optiota.

Jouni Toijala aloitti Revenio Group Oyj:n ja sen tytäryhtiöiden toimitusjohtajana 18.5.2020. Jounilla on laaja-alainen kokemus kansainvälisestä liiketoiminnasta sekä terveysteknologia-alalta ja ohjelmistoliiketoiminnasta. Ennen Reveniolle siirtymistä Jouni Toijala on toiminut toimitusjohtajana Innokas Medical Oy:ssä ja Symbio Finland Oy:ssä sekä johtotehtävissä Nokia UK Ltd:ssä, Meridea Financial Software UK Ltd:ssä.

DI, Giuliano Barbaro
(s. 1971)

Tuotekehitysjohtaja,
kuvantamislaitteet, CenterVue S.p.A.

Giuliano Barbaro ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 3 000 kappaletta Revenio Group Oyj:n osakkeita ja 0 optiota.

Giuliano Barbaro on toiminut 20 vuotta johtotehtävissä silmätauti-diagnostiikan alalla. Aiemmin Giuliano toimi tuotekehitysjohtajana Nidek Technologiesilla (Nidek Co.n tytäryhtiö) jonka jälkeen hän vaikutti CenterVue:n perustamiseen toimien toimitusjohtajana yrityksen alkuvuosina ja myöhemmin johtaen tuotekehitysyksikköä. Revenio Group Oyj:n johtoryhmään Giuliano Barbaro nimitettiin 1.1.2020 alkaen.



FM, Heli Huopaniemi
(s. 1972)

Laatupäällikkö, Icare Finland Oy

Laatujohtaja, Revenio Group Oyj

Heli Huopaniemi ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 233 kappaletta Revenio Group Oyj:n osaketta ja 0 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahas-
ton kautta.

Heli Huopaniemi on työskennellyt Icare Finland Oy:n laatupäällikkönä vuodesta 2010 lähtien. Aiemmin Heli on työskennellyt laatupäällikkönä Plexpress Oy:ssä, tuotekehitysjohtajana CTT Cancer Targeting Technologies Ltd:ssä sekä Helsingin yliopiston Haartman Instituutissa tutkijana. Revenio Group Oyj:n johtoryhmään Heli Huopaniemi nimitettiin 1.2.2018 alkaen.

Ari Isomäki
(s. 1966)

Operaatiojohtaja, Icare Finland Oy

Ari Isomäki ja hänen määräysvalta-yhteisönsä omistivat 31.12.2020 yhteensä 150 kappaletta Revenio Group Oyj:n osaketta ja 0 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahas-
ton kautta.

Ari Isomäki on toiminut Icare Finlandin operaatiojohtajana vuoden 2012 syyskuusta lähtien. Ari Isomäki on ollut tuotannon, hankinnan ja logistiikan johtotehtävissä viimeiset 20 vuotta, sekä kotimaan että kansainvälisillä markkinoilla toimivissa yrityksissä, kuten Perloksella sekä Enstolla. Revenion johtoryhmään Ari nimitettiin 1.6.2016 alkaen.



Johtoryhmä



DI, MBA Tomi Karvo
(s. 1966)

Myynti- ja markkinointijohtaja,
Icare Finland Oy

Tomi Karvo ja hänen määräys-
valtayhteisönsä omistivat 31.12.2020
yhteensä 250 kappaletta Revenio
Group Oyj:n osaketta ja 0 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston
kautta.

Tomi on toiminut 20 vuotta terveystek-
nologian alalla kansainvälisissä liike-
toiminnan, myynnin ja markkinoinnin
johtotehtävissä Datex-Ohmedalla,
Spacelabsilla, Perloksella ja Medisizella.
Viimeksi Tomi on toiminut Serres
Oy:ssä sairaalaliiketoiminnan johtajana.
Karvo on myös ollut perustamassa
Medical IT -liiketoimintaa Saksaan sekä
Itävaltaan ja ollut mukana monissa
yrityskaupoissa ollessaan Datex-
Ohmedan ja Perloksen palveluksessa.
Revenion johtoryhmään Tomi nimitet-
tiin 6.8.2015 alkaen.

KTM, Robin Pulkkinen
(s. 1980)

Talousjohtaja, Revenio Group Oyj

Robin Pulkkinen ja hänen määräys-
valtayhteisönsä omistivat 31.12.2020
yhteensä 1 800 kappaletta Revenio
Group Oyj:n osaketta ja 0 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston
kautta.

Robin on siirtynyt Reveniolle Symbion
EMEA:n alueen talousjohtajan tehtä-
västä. Hän on aikaisemmin toiminut
monien kansainvälisten yritysten
johtotehtävissä sekä Suomessa
että Kanadassa ja hänellä on vahva
kokemus erilaisista taloushallinnon
tehtävistä. Revenio Groupin talous-
johtajaksi Robin nimitettiin 15.7.2015
ja Revenio-konsernin johtoryhmään
6.8.2015 alkaen.



DI, Mika Salkola
(s. 1962)

Tuotekehitysjohtaja,
tonometrit, Icare Finland Oy

Tutkimus- ja tuotekehitysjohtaja,
Revenio Research Oy

Mika Salkola ja hänen määräys-
valtayhteisönsä omistivat 31.12.2020
yhteensä 0 kappaletta Revenio Group
Oyj:n osaketta ja 0 optiota.

Osakeomistusta henkilöstörahaston
kautta.

Mika on työskennellyt Icare Finland
Oy:n tuotekehitysjohtajana syyskuusta
2015 lähtien. Mika on tuotekehityksen
pitkän linjan asiantuntija. Hänellä on yli
20 vuoden kokemus tuotekehitystyöstä
globaaleissa liiketoiminnoissa työsken-
neltyään muun muassa Thermo Fisher
Scientific:ssä ja Vaisalassa. Revenio
Group Oyj:n johtoryhmään Mika nimi-
tettiin 1.2.2018 alkaen.



REVENIO

ENABLING EASY & EFFICIENT DIAGNOSIS

Tässä vuosikertomuksessa esitetyt markkinoihin ja tulevaisuuteen liittyvät lausunnot ja arviot perustuvat konsernin ja tytäryhtiöiden johdon tämänhetkisiin näkemyksiin. Luonteensa vuoksi ne sisältävät epävarmuutta ja ovat alttiita yleisen taloudellisen tai toimialan tilanteen muutoksille.

WWW.REVENIOGROUP.FI