

Synergiset teolliset sijoitukset

V
U
O
S
I
K
E
R
T
O
M
U
S
2
0
0
9

Sisällysluettelo

- 3 Neomarkka lyhyesti
- 3 Avainluvut
- 4 Toimitusjohtajan katsaus
- 6 Kaapelitoimiala
- 10 Hallinto ja viestintä
- 11 Tietoa osakkeenomistajille

Neomarkka lyhyesti

Neomarkka Oyj on sijoitusyhtiö, joka sijoittaa pääasiassa teollista liiketoimintaa harjoittaviin ja keskenään synergiaetuja tarjoaviin yrityksiin. Tavoitteena on kohdeyrityksiä kehittämällä nostaa sijoitetun pääoman tuottotasoa. Tuottoa tavoitellaan sekä osinkovirran että arvonnousun kautta. Yhtiö voi sijoittaa myös noteerattuihin ja noteeraamattomiin arvopapereihin ja kiinteistöihin. Neomarkan B-osake noteerataan NASDAQ OMX Helsinki Oy:ssä päämarkkinalla.

Neomarkan sijoitukset on toistaiseksi tehty kaapeliteollisuuteen. Sähkön ja tiedonsiirron merkitys maailmassa kasvaa koko ajan, kun uusia sovelluksia ja innovaatioita otetaan käyttöön. Kaapeleita tarvitaan kaikkialla, missä sähköä tai dataa liikkuu. Neomarkan näkökulmasta suurin alan kasvupotentiaali on Venäjällä.

Osinkopolitiikka

Tavoitteena on käyttää nettotuloksesta vähintään 30 % osingonmaksuun.

Avainluvut

	2009	2008	2007
Liikevaihto, milj. euroa	69 095	116 647	62 443
Liikevoitto, milj. euroa	-5 419	-1 465	4 182
Liikevoitto, % liikevaihdosta	-7,8	-1,3	6,7
Tulos ennen veroja, milj. euroa	-4 163	-6 012	1 916
Sijoitetun pääoman tuotto, %	neg.	neg.	4,4
Omavaraisuusaste, %	47,4	47,8	56,1
Velkaantumisaste, %	41,6	20,9	13,7
Oma pääoma/osake, euroa	7,59	8,57	9,91
Tulos/ osake, euroa	-0,65	-0,84	0,19
Osinko/ osake, euroa	0,25*	0,25	0,50

* Hallituksen esitys yhtiökokoukselle

Tämä esite sisältää koosteen Neomarkan taloudellisista tiedoista.

Virallinen tilinpäätös on julkaistu erillisenä julkaisuna ja nähtävillä Neomarkan verkkosivuilla www.neomarkka.fi.

On erittäin valitettavaa, että joudun jo toisena vuonna peräkkäin esittämään tappiollisen tilinpäätöksen. Syyt tulokseen ovat hyvin erilaiset mutta lopputulema on valitettavasti sama, tappiollinen. Viime vuoteen jouduttiin lähtemään tilanteesta, jossa maailmantalouden epävarmuus sumensi kaapelitoimialan markkinoiden näkymiä. Alkuvuonna odotimme markkinatilanteen keväällä paranevan rakentamisen vilkastumisen myötä ja pidimme yllä tuotantokapasiteettia, mutta käännettä ei tulutkaan, kuten nyt hyvin tiedämme. Uusien rakennuskohteiden aloitus on ollut erittäin alhaisella tasolla koko vuoden niin kotimaassa kuin kansainvälisestikin. Kesällä yritimme sopeutua tilanteeseen voimakkain leikkauksin tuotannossa, mutta leikkaukset olivat myöhässä ja jouduimme korjaamaan ennusteitamme kaapelitoimialan liiketuloksesta alaspäin. Emme ole saneeranneet toimintaa niin paljon kun volyymien pudotus edellyttäisi. Haluamme pitää yllä myyntiä ja markkinointia, tuotekehitystämme ja yritysostojen integrointiin tarvittavaa henkilöstöä, jotta markkinatilanteen parantuessa pystymme vastaamaan kasvun haasteeseen. Jos markkinatilanne ei pian parane, joudumme leikkaamaan myös näissä toiminnoissa.

Neomarkan liikevaihto vuonna 2009 oli 69,1 miljoonaa euroa, joka on yli 40 % heikompi kuin vuonna 2008. Kaapeliliiketoiminnan liiketulos oli -4,1 miljoonaa euroa tappiollinen ja Neomarkan koko vuoden tappio -3,9 miljoonaa euroa.

Neomarkan kaapeliteollisuuden markkina-asema on kuitenkin edelleen vahva. Uutta, modernia kapasiteettia on valmiina, kun kysyntä taas elpyy. Huono markkinatilanne on kannustanut entistä tarmokkaammin etsimään keinoja, joilla sopeuttaa toimintaa vastaamaan

kysyntätarpeisiin mahdollisimman joustavasti. Tuotantorakennetta uusitaan suunnitelmallisesti valmistuksen tehostamiseksi ja kehittämiseksi. 2007 - 2008 investoitiin Riihimäen keski- ja suurjännitekaapeleita valmistavaan tehtaaseen, ja viime vuonna Keuruun tehtaaseen. Keuruun tehdas on erikoistunut asennus- ja ohjaukskaapeleiden sekä palonkestävien kaapeleiden valmistamiseen. Kaapeleiden valmistuksessa tarvittavien kuparilankojen valmistus siirrettiin viime syksynä Hyvinkään tehtaalta Keuruulle. Siirron ansiosta kaapelit pystytään valmistamaan alusta loppuun asti samassa paikassa sen sijaan, että kuljettaisimme puolivalmisteita tehtaalta toiselle. Muutos tehostaa ja nopeuttaa tuotantoa ja pienentää kuljetuskustannuksia.

Myynnin, tuotannon ja talouden toimintojen kehittämiseksi ja tehostamiseksi on kuluneena vuonna käynnistetty projekteja, jotka tähtäävät eri toiminnoissa käytössä olevien järjestelmien yhteen sovittamiseen. Kaapelitoimialalla ei ole siis pysähdetty voivottelemaan huonoa markkinatilannetta, vaan tehty hartiavoimin työtä yrityksen liiketoiminnan kehittämiseksi ja tehostamiseksi, jotta yleisen talustilanteen kohennuttua kasvavaan kysyntään pystytään vastaamaan entistä vahvempina.

Strategia

Neomarkka on toteuttanut uutta strategiaa kesäkuusta 2007. Valitun strategian mukaisesti sijoitamme pitkäaikaisesti keskenään synergisiin teollisiin toimialoihin. Tavoitteena on onnistuneella sijoitustoiminnalla ja aktiivisella omistajuudella tehdä kannattavaa liiketoimintaa, kasvattaa osakkeen arvoa ja lisätä osakkeen likviditeettiä.

Yhtiön ensimmäinen teollinen toimiala on kaapeliteollisuus. Ostimme kesäkuussa 2007 Reka Kaapelin koko osakekannan ja samana vuonna osuuden telekaapeleita valmistavasta Nestor Cablesista. 2008 elokuussa hankimme osake-enemmistön venäläisestä Expokabelista vahvistamaan liiketoimintaamme Venäjällä.

Expokabelin hankinnan jälkeen Neomarkan kaapelitoimiala on lähempänä tavoitettaan nousta Venäjän viiden suurimman kaapelivalmistajan joukkoon. Tavoitteenamme on kasvaa kaapelitoimialalla jatkossakin ja ennen kaikkea Venäjällä. Venäjä on meille markkina-alueena merkittävä, koska maan infrastruktuurin kehittäminen on vasta aluillaan.

Tavoitteenamme on sijoittaa myös muihin toimialoihin. Olemme käyttäneet paljon aikaa ja varoja strategiamme mukaisten kohteiden löytämiseen ja analysointiin. Uusia sijoituksia ei kuitenkaan ole vielä tehty, sillä emme ole pystyneet perustelemaan arvioimiemme kohteiden panos-tuotos -suhdetta oikeaksi Neomarkan osakkeenomistajien kannalta. Jatkamme aktiivisesti tätä työtämme harkitusti ja strategiamme mukaisesti.

Investointeja odottava varallisuus

Neomarkan muut kuin teolliset sijoitukset ovat lähinnä kassavarojen sijoittamista. Noteeraamattomien yhtiöiden omistus on pysynyt ennallaan, mutta niiden suhteellinen osuus kaikista sijoituksista on pieni.

Yhtiö on tehnyt sijoituksia suoriin yritys- ja joukkovelkakirjalainoihin sekä joukkovelkakirjalainoihin, joihin on liitetty luottoriskin vaihtosopimus. Luottoriskin vaihtosopimukset ovat alle vuoden pituisia ja

kohdistuvat vakavaraisiin yhtiöihin. Varoja on myös sijoitettu määräaikaistalletuksiin.

Riskit

Neomarkan pääasialliset riskit liittyvät kaapeliteollisuuden liiketoimintariskeihin. Raaka-aineiden ja valuuttojen hintavaihtelut saattavat olla yllätyksellisiä ja erittäin merkittäviä kuten viime vuodet ovat osoittaneet. Liiketoiminta on erityisen herkkä kuparin ja alumiinin hintakehitykselle.

Kaapelitoimiala on herkkä myös yleiselle suhdannekehitykselle. Kun rakentaminen hiipuu, se heikentää rakentamiseen käytettävien kaapeleiden kysyntää, mikä näkyi valitettavan hyvin kuluneena vuonna. Toimiala on altis myös hetkellisille kausivaihteluille. Kysyntä heikkenee perinteisesti sääolosuhteiden vuoksi talvikuukausina. Näitä kausivaihteluita tasataan tarvittaessa lomautuksilla. Viime vuonna lomautukset pyörivät vuoden ympäri heikon suhdannetilanteen vuoksi.

Neomarkan toiminnan riskeiksi voidaan lukea myös yhtiön kyky tehdä onnistuneita yrityskauppoja ja rahoituksen liittyvät riskit.

Kohti parempaa kannattavuutta vuonna 2010

Vuonna 2010 yleistoloudellinen tilanne ei tule merkittävästi helpottumaan ja Neomarkan kasvu on pitkälle riippuvainen omien toimiemme onnistumisesta. Oikeiden ja strategian mukaisten sijoituskohteiden löytäminen ja niiden hankinnoissa onnistuminen, on yksi avaintekijöistä.

Kannattavuuden kasvattamisessa merkittävässä asemassa ovat toimenpiteet hankittujen yhtiöiden taloudellisen tuloksen parantamiseksi ja niissä ensimmäiset askeleet on jo otettu. Kaapelitoimialan myynti- ja markkinointitoimintoja on järjestetty uudelleen siirtämällä resursseja heikomilta markkina-alueilta sinne, missä kysyntä on vilkkaampaa. Tuotantoa on kehitetty lisäämällä valikoimaan uusia tuotteita suurjännitepuolelle. Kustannusten leikkaamista säästöohjelman toimenpitein jatketaan edelleen. Investoinnit infrastruktuurin kehittämiseen tulevat näkymään positiivisena kysyntänä kaapelitoimialalla aikaisintaan vasta toisella vuosipuoliskolla.

Neomarkalla on kaikki mahdollisuudet viime vuotta parempaan tulokseen ja kannattavuuteen tänä vuonna, kun markkinaolosuhteet paranevat loppuvuotta kohden ja kaapelitoimialan säästö- ja tehostamistoimenpiteiden vaikutukset toteutuvat.

Markku E. Rentto
toimitusjohtaja



Sijoitusstrategian tavoitteet:

- parantaa Neomarkan kannattavuutta onnistuneella sijoitustoiminnalla.
- kasvattaa osakkeen arvoa ja lisätä osakkeen vaihdettavuutta pörssissä.

Strategisten peruseriaatteiden mukaan sijoitukset tehdään:

- teollisuusyrityksiin, jotka valmistavat lopputuotteita tai puolivalmisteita.
- teollisuusyrityksiin, joiden toimintalogiikka on yhtenevä aikaisempien sijoitusten kanssa ja mahdollistaa synergiaetuja mm. myynnissä ja markkinoinnissa sekä jakelussa jo ostettujen yritysten kanssa.
- teollisuusyrityksiin, joilla on merkittävä kasvupotentiaali omalla toimialallaan.

Sijoituksista irtaantumminen

- sijoitukset ovat pitkäaikaisia ja niistä irtaannutaan vasta siinä vaiheessa kun Neomarkka ei enää pysty lisäämään kyseisen yrityksen arvoa.

Neomarkan ensimmäinen teollinen toimiala on kaapeliteollisuus. Sähkön- ja tiedonsiirron merkitys maailmassa kasvaa koko ajan, kun uusia sovelluksia ja innovaatioita otetaan käyttöön teollisuudessa, kotona ja työpaikoilla. Kaapeleita tarvitaan kaikessa, missä sähköä ja dataa liikkuu kuten infrastruktuurin ja tietoliikenneverkkojen rakentamisessa.

Viimeisen 10 vuoden aikana teleliikenteen ja sähköisen viestinnän kehitys on ollut nopeaa, mikä on synnyttänyt uuden sukupolven laajakaistan, joka perustuu valokaapelin (optisen kuidun) käyttöön yhteyksissä koteihin ja talojakamoihin. Optisen kuidun siirtonopeus on ääretön, minkä vuoksi se on ainoa tiedossa oleva ja taloudellisesti toteutettava tekninen vaihtoehto koko ajan kasvaviin siirtonopeuksiin, joita nykyiset ja tulevat viestintäpalvelut edellyttävät. Valtakunnallinen laajakaistahanke, jonka mukaan vuoden 2015 loppuun mennessä vakinaiset asunnot sekä yritysten ja julkishallinnon organisaatioiden toimipaikat ovat enintään 2 km:n etäisyydellä 100 Mb/s yhteyden mahdollistavasta kaapeliverkosta, lisää valokaapeleiden sekä valokaapeleiden asennustarvikkeiden kysyntää ja luo kaapelitoimialalle positiivisia tulevaisuuden näkymiä.

Tarve siirtyä ilmajohdoista maakaapeleihin kasvaa koko ajan. Tuuli ja lumi vaurioittavat sähköjohtoja ja aiheuttavat sähkökatkoksia. Rakennusmaata kaupunkien läheisyydessä tarvitaan jatkuvasti lisää, mutta usein ilmajohdot ovat rakentamisen esteenä. Maakaapelin käyttöönoton tarve on selvä, mutta muutos tapahtuu hitaasti.

Ilmastonmuutoksen myötä, tuulivoiman käyttö energian lähteenä on noussut voimakkaasti esille. Kaapeliteollisuus valmistaa tuulimyllyn rakenteisiin ohjauskaapeleita ja syöttökaapeleita tuulimyllyltä sähköasemalle.

Vuonna 2007 Neomarkka lähti mukaan kaapeliliiketoimintaan ja osti Reka Kaapeli Oy:n koko osakekannan ja myöhemmin samana vuonna osuuden tietoliikennekaapeleita valmistavasta Nestor Cablesista. Elokuussa 2008 yhtiö hankki osake-enemmistön venäläisestä OAO Expokabelista vahvistamaan yhtiön liiketoimintaa Venäjällä. Juuri Venäjällä kaapelitoimialalla on suuri kasvupotentiaali. Markkinoilla toimii suuri määrä pienehköjä yrityksiä, joka Neomarkan näkökulmasta antaa mahdollisuudet yritysostoin nousta Venäjän suurimpien kaapeli-valmistajien joukkoon.

Reka Kaapeli

Reka Kaapeli on Neomarkan kaapelitoimialan tukiranka. Yhtiö on Suomen suurimpia kaapeli-valmistajia. Yhtiön Suomen tehtaat sijaitsevat: Hyvinkäällä, Riihimäellä ja Keuruulla. Lisäksi yhtiöllä on kaksi tehdasta Venäjällä, Podolskissa. Asiakkaina ovat teollisuus, rakentaminen ja sähkönsiirto. Yhtiö vie voiman sinne, missä sitä tarvitaan.

Reka Kaapelin tavoitteena on kasvaa päämarkkina-alueillaan Pohjoismaissa, Baltiassa ja Venäjällä. Pohjoismaisen kasvu perustuu vahvaan markkinatuntemukseen ja tuotannolliseen osaamiseen sekä hyvään yhteistyöhön sähkötukkuiliikkeiden, urakoitsijoiden ja sähkölaitosten kanssa. Venäjän kasvupotentiaali on ennen kaikkea paikallisten sähkölaitosten infrastruktuurin rakentamisessa. Venäjän myynnin haasteena on vahvan paikallisen valmistajan aseman ja mielikuvan luominen. Reka Kaapelilla on myyntiyhtiöt Norjassa, Ruotsissa, Tanskassa, Baltiassa ja Venäjällä. Ne vastaavat omilla alueillaan tapahtuvasta myynnistä.

Reka Kaapeli valmistaa sähkökaapeleita 75 V:n tiedonsiirtokaapeleista 145 kV:n suurjännitemaakaapeleihin. Tässä segmentissä erilaisia tuotteita on noin 2000, joita markkinoidaan neljän eri brändinimen alla: vakiokaapelit, halogeenittomat kaapelit, keski- ja suurjännitekaapelit.

Laatu ja ympäristö

Olennainen osa kilpailua ja Reka Kaapelin menestystä on tuotekehitys ja laatu. Reka Kaapelin tavoitteena on olla asiakkaidensa halutuin yhteistyökumppani. Kumppanuuskenttä kattaa muun muassa tukkuiliikkeitä sekä verkosto- ja rakennusurakoitsijoita. Toiminnan lähtökohtana ovat korkealaatuiset tuotteet, luotettava toiminta, ylivoimainen palvelu sekä joustavuus.

Reka Kaapelilla on käytössään sertifioitu SFS-EN ISO 9001:2008 -standardin mukainen laadunhallintajärjestelmä. Järjestelmä kattaa kaapeleiden suunnittelun, kehityksen, markkinoinnin, myynnin ja valmistuksen Hyvinkäällä, Keuruulla ja Riihimäellä. Yhtiön ympäristöjärjestelmä on sertifioitu SFS-EN ISO 14001:2004 -standardin mukaisesti. Päämääränä on raaka-ainekäytön tehokkuuden parantaminen, terveydelle ja ympäristölle haitallisten aineiden käytön vähentäminen sekä prosessiin sitoutuneiden raaka- ja tarveaineiden kierrättäminen ja uudelleen käyttäminen.

Expokabel

Expokabel valmistaa erikoiskaapeleita öljy- ja kaasuteollisuuden sekä ydinvoimaloiden käyttöön. Yhtiössä on merkittävää tieteellistä ja teknologista osaamista, mikä tekee mahdolliseksi jopa yksittäiskappa-

leiden tuotannon esimerkiksi avaruuslaitteisiin. Expokabel on merkittävä toimija Venäjän markkinoilla omissa tuotesegmenteissään ja se täydentää kaapelitoimialan tuotevalikoimaa erityisesti keskijännitekaapeleissa ja vahvistaa paikallista kilpailuasemaa Venäjällä. Yhtiön tehdas sijaitsee Reka Kaapelin Podolskin tehtaan viereisellä tontilla, mikä tarjoaa merkittäviä synergiaetuja mm. hallinnossa ja energiahuollossa.

Nestor Cables

Nestor Cables Oy kehittää, valmistaa ja myy optisia ja kuparijohtimisia tietoliikenne-, teollisuus- ja erikoiskaapeleita sekä valokaapelitarvikkeita. Neomarkka omistaa yhtiöstä 30 %. Nestor Cables on perustettu lokakuussa 2007.

Yhtiön Oulussa sijaitseva alan nykyaikaisinta tekniikkaa edustava kaapelitehdas otettiin käyttöön keväällä 2008. Myynti- ja markkinointitoiminnot on keskitetty Espooseen. Asiakkaina ovat teleoperaattorit, urakoitsijat, tukkukauppa, teollisuus sekä puolustusvoimat.

Yhtiö on saavuttanut vahvan markkina-aseman tietoliikennekaapeleiden sekä valokaapeleiden asennustarvikkeiden toimittajana kotimaassa sekä Baltiassa. Yhtiö pyrkii vahvaan kasvuun mm. kansainvälistymisen kautta; yhteistyö Venäjällä ja toimitukset Ruotsiin on aloitettu.

Nestorin tuotevalikoimiin lisättiin vuoden 2009 keväällä valokaapeliverkkojen asennus- ja kytkentätarvikkeet ristikytkennöistä jatkoksiin ja päätteisiin. Tuotemerkin NesCon alla markkinoitavat valokaapelien asennustarvikkeet ovat yhteensopivia kaikkien Nestor Cablesin valmistamien valokaapeleiden kanssa, ja ovat saavuttaneet asiakkaiden keskuudessa suuren suosion.



Tuotteet	Jännitetaso	Käyttö	
Reko-vakiokaapelit	300 – 1000 V	Yleisesti rakentamiseen	
Halogeenittomat – Recoclean-kaapelit	75 V – 1000 V	Rakennukset, teollisuus, sairaalat yms. paloturvallisuutta vaativat kohteet	
Palonkestävät – Flamerex-kaapelit	450 V – 1000 V	Rakennukset, teollisuus, sairaalat yms. kohteet, joiden sähkönsyöttö tulee varmistaa tulipalojen aikana	
Dryrex keski- ja suurjännitekaapelit	10 kV – 145 kV	Sähkönsiirto ja -jakelu	
Expokabelin tuotteet	75 V – 1000 V	Ohjauskaapeleita öljy- ja kaasuteollisuudelle sekä atomivoimaloille, erikoiskaapeleita laivoille	
Valokaapelit		Maa-, kanava-, ilma-, vesistö- ja sisäasennuksiin	
Valokaapelitarvikkeet		Optisen televerkon passiivikomponentteja, jatkamis-, päättämis- ja kytkentätarvikkeet valokaapeliverkkoihin	
Erikoisvalokaapelit		Erikoissovelluksia mm. Puolustusvoimille	

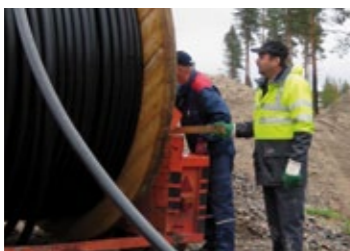


MAAKAAPELEILLA TILAA RAKENNUKSILLE

Kesällä 2009 Reka Kaapeli toimitti Rovaniemen Teollisuuskyliään yhteensä 3 700 metriä 110 kV -suurjännitekaapelia. Teollisuuskyliä on kasvanut voimakkaasti viime vuosina ja alueen edelleen laajenemiseen tarvittiin kipeästi lisää tonttimaata rakennuksille. Aluetta halkoneet vanhat avojohdot olivat uuden tonttimaan käyttöönoton esteenä ja ne päätettiin korvata maakaapeleilla.

Kaapelien asennuksesta vastasi Rovaniemen Energian omistama Rovaniemen Verkko Oy. Kaapelit asennettiin korvaamaan vanhoja avojohtoja alueen voimalaitoksen, sähköasemien ja alueen laidalla sijaitsevan päätepylvään välillä. Pylvästä eteenpäin yhteys jatkuu edelleen avojohtona. Projektissa kaapelipäätteet ja -jatkokset urakoi Infratek, joka on pohjoismainen infrastruktuuripalveluiden tuottaja.

Rovaniemen Verkko Oy oli tyytyväinen yhteistyöhön Reka Kaapelin kanssa. "Arvostamme Reka Kaapelin palvelualltiutta, joustavuutta, tavoitettavuutta ja hyvää yhteistyökykyä", tiivistää Rovaniemen Verkon projektipäällikkö Markku Fagerholm. "Kaapeleiden korkean laadun lisäksi toimittajan kotimaisuudella oli valintatilanteessa paljon painoarvoa. Vaatimuksina olivat myös kaapelin vesitiiviyys ja lyijyttömyys ympäristöystävällisyyden ja kevyen rakenteen vuoksi", jatkaa Fagerholm. Pääte- ja jatkoasentajat antoivat positiivista palautetta kaapeleiden hyvästä laadusta. Eristyksen keskitys oli kaapeleissa hyvin kohdallaan, mikä helpottaa kaapelivarusteiden asennusta.



Kaapelit asennettiin korvaamaan vanhoja avojohtoja alueen voimalaitoksen, sähköasemien ja alueen laidalla sijaitsevan päätepylvään välillä. Pylvästä eteenpäin yhteys jatkuu edelleen avojohtona.

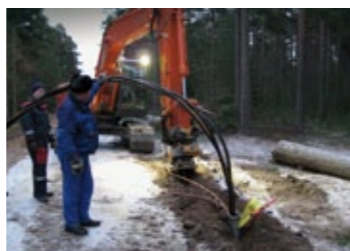


AURATTAVAT VOIMAKAAPELIT

Reka Kaapelin valmistamat aurattavat voimakaapelit on kehitetty vaativiin olosuhteisiin ja erilaisiin auraustekniikoihin. Voimakaapeleissa käytettävien materiaalien asennusominaisuudet ovat erinomaiset, ja käyttöikä on pitkä. Valikoima koostuu 1 kV:n voimakaapeleista 20 kV:n keskijännitekaapeleihin asti.

Suur-Savon Sähkötyö Oy asensi Reka Kaapelin AMCMK-PE 3x95/57 0,6/1 kV -kaapelia auraamalla syksyllä 2008 Mikkelissä. Asennuskohteena oli joukko järven rannalla ja niemessä sijaitsevia vapaa-ajan asuntoja, jotka haluttiin liittää kaapeliverkon piiriin. Kaapelireitti seurasi pääosin alueelle johtavaa metsätietä maaston mukaisesti. Aurauksessa käytetty kaivinkone oli varustettu kelatelineellä, josta kaapelia syötettiin sitä mukaa kun auraus edistyi. Tällä menetelmällä kaapelia ei tarvinnut erikseen levittää asennuspaikalla, mikä tehosti työtä nopeuttamalla aurausta ja vähentämällä työvoiman tarvetta.

Syksyllä 2009 Reka Kaapeli toimitti Kokkolan Energialle AHXAMK-W 20 kV 3x185+35 -kaapelia. Kaapelit asennettiin Kokkolan teollisuusalueelle jakelumuuntamoiden väliseksi kaapeleiksi osaksi keskijännitejakeluverkkoa. Aurattava voimakaapeli sopi tähän kohteeseen erinomaisesti, sillä maasto asennuspaikalla oli kuivaa kangasmetsää, jonka hiekkainen maaperä soveltuu hyvin kaapelin auraamiseen. Maaperän valmistelu ennen aurausta ei vaatinut kaivinkoneeseen erillistä työkalua, vaan siihen käytettiin samaa terää, joka kiinnitetään varsinaiseen auran. Menetelmä nopeutti kaapelin asennusta, koska työvaiheiden välillä ei tarvinnut vaihtaa työkaluja.



Aurattava voimakaapeli sopi Kokkolan teollisuusalueen kohteeseen erinomaisesti, sillä maasto asennuspaikalla oli kuivaa kangasmetsää, jonka hiekkainen maaperä soveltuu hyvin kaapelin auraamiseen.



ERIKOISKAAPELIA ÖLJYNJALOSTAMOLLE

OAO Expokabel on mukana yhden Venäjän suurimpiin kuuluvan öljyjalostamon, Tanecon rakennusinvestoinnissa Nizhnekamskissa Tatarstanissa. Projekti on osa Tatarstanin tasavallan öljy- ja kaasuteollisuuden kehitysprojektia ja kokoluokassaan yksi Euroopan suurimpia rakennusinvestointeja. Projektin päätyttyä jalostamon läpi kulkee vuosittain 14 miljoonaa tonnia raakaöljyä lähes 20 eri öljynjalosteen valmistamiseen; moottoriöljystä petrokemian komponentteihin. Vuonna 2003 alkanut projekti etenee kolmessa vaiheessa, joista vaihe 2 on meneillään.

Expokabel sai tilauksen projektin toisen vaiheen sähkökaapeleista, joka on merkittävä osoitus Expokabelin vahvuudesta erikoiskaapeleiden valmistajana. Paloturvalliset KVEV-kaapelit on suunniteltu öljy-, kaasu- ja ydinvoimalaitosolosuhteisiin, joissa palon syttymisriski on korkea. Kaapelisarja on kehitetty ja patentoitu yhdessä OAO Spezsvyazmontazhkomplectin (SSMK) kanssa. Amerikkalainen Fluor Corporation, joka vastaa rakennusprojektin kokonaissuunnittelusta, valitsi Expokabelin jalostamon sähkökaapeleiden toimittajaksi testattuaan tuotteen yhtiön tehtaalla Podolskissa.

Vuonna 2009 Expokabel toimitti jalostamolle kaapelia 1,8 miljoonalla eurolla, joka vastaa noin kolmannesta koko Expokabelin vuoden 2009 tuotannosta. Neuvottelut lisätoimituksista vuodelle 2010 ovat käynnissä ja toimitusmäärien arvioidaan yltävän noin 10 miljoonaan euroon, sillä erikoiskaapelille on projektissa jatkossakin merkittävä tarve. Expokabelille projektiin osallistuminen on erinomainen tilaisuus vahvistaa asemaansa merkittävänä kaapelitoimittajana Venäjällä.



Erikoiskaapelin ansiosta Espokabel voitti tarjouskilpailun Venäjän suurimman öljylaitoksen sähkökaapeleiden toimittamisesta. Öljyjalostamon rakennus ja ylläpitoprojekti on ainoita tuinen suuruusluokassaan.



SUOMEN SUURIN VALOKAAPELI

Nestor Cables Oy:n ja Salon Seudun Puhelimen pilottihankkeessa käytettiin kuitulukumäärältään suurinta koskaan Suomessa asennettua valokuitukaapelia.

Verkonrakentamisen malleja on nykyään valittavana useita. Kun halutaan minimoida verkon rakentamisen jälkeiset ylläpitokustannukset, on pyrittävä minimoimaan myös aktiivilaitepisteiden lukumäärä. Tähän käyttöön sopiva kaapeli on ulkomitoiltaan pieni, mutta kapasiteetiltaan suuri. Nestor Cablesin FZOHBMU-SD 18x2x12xSML kaapeliin mahtuu 432-kuitua. Se on suurin valokuitukaapeli, mitä Suomessa koskaan on valmistettu.

Nestor Cablesin toimittama kaapeli vastasi SSP:n odotuksia ja oli samanlaista käsitellä kuin vastaava, kuitulukumäärältään pienempi kaapelikin. "Kehitystyötä on toki tehty, että saatiin kuitumäärää nostettua ilman että halkaisija kasvaa", kertoo Nestor Cables Oy:n teknisestä markkinoinnista vastaava Eino Jauhiainen. Kuitujen pakkaustiheyttä kasvatettiin, että saatiin enemmän kuituja pieneen tilaan. Samalla varmistettiin, että kaapeli toimii luotettavasti. 432-kuituisen kaapelin halkaisija on saatu pidettyä kiitettävän pienenä, n. 20 mm:ssä. Kuitulukumäärältään suurta kaapelia on samanlaista asentaa kuin pientäkin, eikä se vie enempää tilaakaan. Kapasiteettia siitä saa kuitenkin irti enemmän.



Nestor Cablesin toimittama 432-kuituinen kerrattu valokaapeli on turvallinen ratkaisu sekä ylläpito- että kapasiteettimielessä. Kuitulukumäärältään suuri kaapeli vastaa hyvin tehokkaiden palveluiden vaatimaan kapasiteettitarpeeseen.

Hallinto ja viestintä

Neomarkan hallinnoinnissa noudatetaan Suomen lainsäädäntöä sekä yhtiön yhtiöjärjestyksestä. Yhtiö noudattaa Arvopaperimarkkinayhdistys ry:n lokakuussa 2008 antamaa Suomen listayhtiöiden hallinnointikoodia, Finanssivalvonnan määräyksiä ja ohjeita ja NASDAQ OMX Helsingin sääntöjä ja ohjeita sekä sisäpiiriohjetta.

Yhtiökokous

Yhtiökokous on yhtiön ylin päätöksentekuelin. Varsinainen yhtiökokous pidetään kerran vuodessa. Yhtiökokous käsittelee osakeyhtiölain ja yhtiöjärjestyksen määräämät asiat, kuten tilinpäätöksen vahvistamisen, osingonjaosta päättämisen ja yhtiöjärjestyksen muuttamisen. Yhtiökokous valitsee hallituksen puheenjohtajan, varapuheenjohtajan ja muut jäsenet sekä tilintarkastajat ja päättää heille maksettavista palkkioista.

Hallitus

Neomarkan hallitus voi koostua kolmesta seitsemään varsinaisesta jäsenestä sekä enintään kolmesta varajäsenestä. Jäsenen toimikausi alkaa yhtiökokouksen päättymisestä ja jatkuu pääsääntöisesti seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen asti. Hallitus huolehtii yhtiön hallinnosta ja toiminnan asianmukaisesta järjestämisestä sekä käsittelee ja päättää kaikki merkittävimmät yhtiön toimintaa koskevat asiat. Hallitus nimittää yhtiön toimitusjohtajan. Vuoden 2009 aikana hallitus kokoontui 10 kertaa. Jäsenten keskimääräinen osallistumisprosentti kokouksiin oli 96 %.

Tarkastusvaliokunta

Hallitus nimittämän tarkastusvaliokunnan tehtäviin kuuluu yhtiön taloudellisen tilanteen seuranta, taloudellisen raportoinnin valvonta, sisäisen valvonnan ja riskienhallinnan riittävyden ja asianmukaisuuden arviointi, lakien ja määräysten noudattamisen arviointi sekä yhteydenpito tilintarkastajaan, tilintarkastajan raporttien läpikäynti ja annettujen suositusten arviointi. Tarkastusvaliokunta valmistelelee tilintarkastajan valintaa koskevan hallituksen ehdotuksen yhtiökokoukselle. Tarkastusvaliokunta raportoi hallitukselle. Vuonna 2009 tarkastusvaliokunta kokoontui 5 kertaa. Jäsenten keskimääräinen osallistumisprosentti oli 92 %.

Toimitusjohtaja

Hallituksen valitsema toimitusjohtaja hoitaa yhtiön juoksevaa hallintoa hallituksen antamien ohjeiden ja määräysten mukaisesti. Toimitusjohtaja vastaa yhtiön kirjanpidon lainmukaisuudesta ja varainhoidon luotettavasta järjestämisestä. Toimitusjohtaja johtaa yhtiön sijoitustoimintaa. Toimitusjohtaja ei ole hallituksen jäsen.

Sisäinen valvonta ja riskienhallinta

Sisäisen valvonnan ja riskienhallinnan avulla varmistetaan, että yhtiön toiminta on mahdollisimman tehokasta ja tuloksellista, informaatio luotettavaa ja että säännöksiä ja toimintaperiaatteita noudatetaan. Ylin vastuu kirjanpidon ja varainhoidon valvonnasta kuuluu yhtiön hallitukselle, ja toimitusjohtaja vastaa valvontajärjestelmän ja riskienhallinnan järjestämisestä käytännössä. Yhtiön taloudellista tilannetta ja kehitystä seurataan kuukausittain, ja tiedot julkistetaan vuosikertomuksessa sekä osavuositarkastuksissa.



Neomarkka Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään 9.6.2010 klo 14.00 Hyvinkäällä.

Sisäinen tarkastus

Konsernin sisäistä tarkastustoimintaa varten hallitus on perustanut tarkastusvaliokunnan, joka toimii hallituksen alaisuudessa. Operatiivinen sisäinen tarkastus tehdään pääsääntöisesti oman organisaation toimesta. Ulkopuolisia asiantuntijoita käytetään projektiluontoisesti.

Sisäpiiri

Neomarkka noudattaa NASDAQ OMX Helsingin sisäpiiriohjetta. Yhtiön pysyvään sisäpiiriin luetaan lain mukaan hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja tilintarkastajat, jotka merkitään yhtiön julkiseen sisäpiirirekisteriin. Pysyvästi sisäpiiriin kuuluu myös Neomarkan koko henkilökunta, joka on rekisteröity yhtiön julkiseen sisäpiirirekisteriin. Yrityskohtaiseen ei-julkiseen sisäpiirirekisteriin merkitään konsernin mahdolliset muut avaintietoja käsittelevät henkilöt. Yhtiö ylläpitää sisäpiirirekisteriään Euroclear Finland Oy:n Netsire-järjestelmässä.

Tilintarkastus

Yhtiön tilintarkastajaksi valittiin 10.6.2009 yhtiökokouksessa KHT-yhteisö Ernst & Young Oy, päävastuullisena tilintarkastajana KHT Heikki Illka.

Viestintä

Neomarkan viestinnän tavoitteena on tukea yhtiön liiketoimintastrategiaa ja lisätä kiinnostusta Neomarkkaa kohtaan sijoituskohteena sekä kohdeyritysten kehittäjänä. Talousviestinnän ja sijoittajasuhteiden päätavoitteena on antaa pääomamarkkinoilla toimiville riittävät tiedot perustellun arvion tekemiseksi Neomarkasta sijoituskohteena sekä Neomarkan osakkeen mahdollisimman oikea arvostus ja hyvä likviditeetti. Sijoittajaviestinnän tehtävä on tukea arvonmuodostusta välittämällä oikeaa ja oikea-aikaista tietoa Neomarkan strategiasta, tavoitteista, liiketoiminnasta, taloudellisesta tilanteesta ja toimintaympäristöstä. Neomarkka pyrkii avoimeen, vertailukelpoiseen, johdonmukaiseen ja mahdollisimman ennakoivaan viestintään.

Tietoa osakkeenomistajille

Yhtiökokous ja osingonmaksu

Neomarkka Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään 9.6.2010 klo 14.00 Hyvinkäällä. Lisätietoja yhtiökokouksesta saa lähempänä ajankohtaa yhtiön Internet-sivuilta www.neomarkka.fi.

Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2009 maksetaan osinkoa 0,25 euroa osakkeelta (2008: 0,25 euroa)

Osakkeen perustiedot

Neomarkan osakkeet noteerataan NASDAQ OMX Helsingin Pörssi Oy:n päämarkkinalla toimialaluokassa pienet yhtiöt, rahoitus.

Kaupankäyntitunnus:	NEMBV
ISIN-koodi	FI0009800296
Osakemäärä:	5 880 760 B-osaketta
Äänimäärä:	1 ääni/osake
Osakepääoma 31.12.2009:	24 081 440 (A- ja B-osakkeet yhteensä)

Sijoittajasuhteet

Neomarkka noudattaa kolmen viikon hiljaista jaksoa, eli yhtiön edustajat eivät kommentoi yhtiön tulosta kolmen viikon aikana ennen osavuositarkastuksen tai tilinpäätöksen julkaisemista.

IR-yhteyshenkilöt:

Toimitusjohtaja Markku E. Rentto, puh. 020 720 9191, sähköposti: markku.e.rentto@neomarkka.fi

Viestintäpäällikkö Pirjo Lifländer, puh. 020 720 9195, sähköposti: pirjo.liflander@neomarkka.fi

Taloudelliset katsaukset vuonna 2010

Neomarkka julkaisee vuonna 2010 kolme osavuositarkastusta seuraavasti:

- tammi-maaliskuu	6.5.2010
- tammi-kesäkuu	5.8.2010
- tammi-syyskuu	4.11.2010

Katsaukset julkaistaan suomeksi ja englanniksi, ja ne ovat nähtävillä ja tilattavissa yhtiön Internet-sivuilla www.neomarkka.fi heti julkistamisen jälkeen.

Osoitteenmuutokset

Osakkeenomistajia pyydetään ilmoittamaan nimen- ja osoitteenmuutokset sen pankin tai pankkiiriliikkeen konttoriin, jossa osakkaan arvo-osuustiliä hoidetaan.

Osakekirjojen vaihto arvo-osuuksiksi

Neomarkan osakekirjojen muunto arvo-osuuksiksi tehtiin 29.11.1997. Osakkeenomistajia, joilla on vielä painetut osakekirjat pyydetään vaihtamaan ne arvo-osuuksiksi. Vain arvo-osuusmuodossa oleville osakkeille maksetaan osinko. Lisätietoja jälkivaihdosta voi kysyä mistä tahansa Osuuspankista. Vaihdosta aiheutuvista kuluista vastaa osakkeenomistaja.

Osakkeiden jälkivaihtoon oikeuttavat seuraavat osakkeet:

- Metsämarkka B-osakekirjat, jotka on päivätty 1.2.1996 tai sen jälkeen
- Metsä-Pohja –nimisen yhtiön osakkeet, jotka pitää ensin vaihtaa yhtiössä Metsämarkka-osakkeiksi
- Lännen Metsä B-osakekirjat, jotka on päivätty 17.8.1994 tai sen jälkeen
- Sijoitus Forestia A-osakekirjat, jotka on päivätty 9.8.1989 tai sen jälkeen.



Neomarkka Oyj
Aleksanterinkatu 48 A
00100 Helsinki
Puhelin 020 720 9190
Faksi 09 6844 6531
neomarkka@neomarkka.fi
www.neomarkka.fi