

Synergiset teolliset sijoitukset

V
U
O
S
I
K
E
R
T
O
M
U
S
2
0
0
8

Neomarkka lyhyesti

Neomarkka Oyj on sijoitusyhtiö, joka sijoittaa pääasiassa teollista liiketoimintaa harjoittaviin ja keskenään synergiaetuja tarjoaviin yrityksiin. Tavoitteena on aktiivisen omistajuuden avulla kehittää ostettuja yrityksiä ja luoda niihin lisää arvoa. Tuottoa sijoitukselle syntyy osinkona ja arvonnousuna. Yhtiö voi sijoittaa myös noteerattuihin ja noteeraamattomiin arvopapereihin ja kiinteistöihin. Neomarkan B-osake noteerataan NASDAQ OMX Helsingin pörssin päämarkkinalla.

Sähkön- ja tiedonsiirron merkitys maailmassa kasvaa koko ajan, kun uusia sovelluksia ja innovaatioita otetaan käyttöön teollisuudessa, kotona ja työpaikoilla. Neomarkan sijoitukset on toistaiseksi tehty kaapeliteollisuuteen. Kaapeleita tarvitaan kaikessa, missä sähköä ja bittejä liikkuu kuten infrastruktuurin ja tietoliikenneverkkojen rakentamisessa. Neomarkan näkökulmasta suurin kasvupotentiaali on Venäjällä.

Osinkopolitiikka

Tavoitteena on käyttää nettutuloksesta vähintään 30 % osingonmaksuun.

Sisällysluettelo

- 2 Neomarkka lyhyesti
- 3 Avainluvut
- 3 Toimitusjohtajan katsaus
- 6 Kaapelitoimiala:
 - Reka Kaapeli Oy
 - Nestor Cables Oy
- 10 Hallinto ja viestintä
- 11 Tietoa osakkeenomistajille

Tämä esite sisältää koosteen Neomarkan taloudellisista tiedoista.

Virallinen/täydellinen tilinpäätös on julkaistu erillisenä julkaisuna ja nähtävillä Neomarkan kotisivuilla.

Toimitusjohtajan katsaus

Olemme viime vuoden aikana onnistuneet uuden strategiamme toteuttamisessa. Olemme vahvistaneet kaapeliliiketoimintaa ja asemaamme Venäjällä yritysostolla ja myyneet kesällä 2008 kaikki loputkin omistamamme korkeariskiset arvopaperit.

Taloudelliset saavutukset jäivät kuitenkin selvästi asetetuista tavoitteista. Vuosi alkoi vahvana ja kysyntä kaikissa tuotteissa ja kaikilla markkinoilla oli hyvä. Alumiinin ja kuparin maailman markkinahinnat olivat volatiilisia koko vuoden, mutta hintojen romahdus loppuvuonna, Riihimäen tehtaan uusien laiteasennusten myöhästyminen ja siitä aiheutuneet ylimääräiset kustannukset, sekä loppusyksystä alkanut ruplan heikkeneminen vaikuttivat liikevoittoon merkittävästi.

Neomarkan liikevaihto oli 116,2 miljoonaa euroa, lähes tulevaisuuden näkymissä esitetyn 120 miljoonan euron liikevaihtoarvion tasolla. Metallien hinnanlasku rasitti liikevoittoa yli 5 miljoonaa euroa, josta reilut 4 miljoonaa euroa toteutui neljännellä neljänneksellä.

Kaapeliliiketoiminnan liikevoitto oli lievästi positiivinen mutta arvopaperisijoitusten tappiot mukaan luettuna Neomarkan koko vuoden liiketappio oli -1,3 miljoonaa euroa ja tilikauden tappio -4,9 miljoonaa euroa.

Tilikauden tulos on pettymys, ja suurelta osin seurausta yleismaailmallisesta markkinatilanteen poikkeuksellisen nopeasta heikkenemisestä, joka Neomarkan tuloksessa näkyy nimenomaan raaka-aineiden hintojen ja ruplan kurssin heikkenemisenä.

Strategiaa toteutettu johdonmukaisesti

Neomarkan strategian mukaisesti sijoitamme teollista liiketoimintaa harjoittaviin yrityksiin. Tavoitteena on onnistuneella sijoitustoiminnalla ja aktiivisella omistajuudella tehdä kannattavaa liiketoimintaa, kasvattaa osakkeen arvoa ja lisätä osakkeen likviditeettiä.

Yhtiön ensimmäinen teollinen toimiala on kaapeliteollisuus, jonka tukiranka on kesäkuussa 2007 ostettu Reka Kaapeli. Saman vuoden loka-kuussa sijoitimme 30 % osuuteen telekaapeleita valmistavassa Nestor Cablesissa. Osake-enemmistö venäläisestä OAO Expokabelista hankittiin elokuussa 2008 vahvistamaan Neomarkan liiketoimintaa Venäjällä.

Tukeva jalansija Venäjällä

Neomarkka investoi lähes 20 miljoonaa euroa Expokabelin oston sekä kone- ja laitehankintoihin. Expokabel valmistaa erikoiskaapeleita mm. öljy- ja kaasulaitosten käyttöön, mikä täydentää tuotevalikoimaamme erityisesti keskijännitekaapeleissa ja vahvistaa paikallista kilpailuasemaamme. Yhtiön tuotantolaitos sijaitsee Podolskissa toisen tehtaan vieressä tontilla. Sijainti on jo nyt mahdollistanut merkittävät synergiahyödyt – tehtailla on muun muassa yhteinen energiahuolto ja hallinto on yhdistetty.

Exbokabelin hankinnan jälkeen Neomarkan kaapelitoimiala on lähempänä tavoitettaan nousta Venäjän viiden suurimman kaapelin valmistajan joukkoon.

Avainluvut

	2008	2007	2006
Liikevaihto, milj. euroa	116,2	62,4	8,0
Liikevoitto, milj. euroa	-1,3	4,2	6,6
Liikevoitto, % liikevaihdosta	-1,1	6,7	82,5
Tulos ennen veroja, milj. euroa	-5,9	1,9	5,0
Sijoitetun pääoman tuotto %	neg.	4,4	6,6
Omavaraisuusaste %	47,2	56,1	59,7
Velkaantumisaste	21,5	13,7	54,4
Oma pääoma/osake, euroa	8,32	9,91	10,04
Tulos/ osake, euroa	-0,83	0,19	0,64
Osinko/ osake, euroa	0,25*	0,50	0,30

* Hallituksen esitys yhtiökokoukselle

Venäjä on markkina-alueena meille kaikin tavoin merkittävä, koska maan infrastruktuurin kehittäminen on vasta aluillaan. Venäjän kiristynyt taloustilanne ei ole toistaiseksi vaikuttanut merkittävästi Expokabelin tilauskantaan.

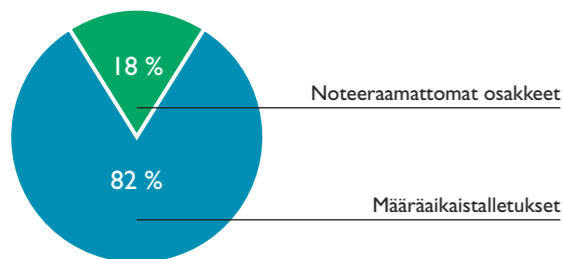
Strategia tarkentuu edelleen

Tavoitteenamme on kasvaa jatkossakin kaapelitoimialalla ja ennen kaikkea Venäjällä. Pitkän aikavälin tavoitteenamme on sijoittaa myös johonkin toiseen toimialaan sillä edellytyksellä, että sijoitus tarjoaa synergiaetuja nykyisten sijoitusten kanssa. Valitsimme syksyllä yritysjärjestelyihin erikoistuneen CAG Management Oy:n yhteistyökumppaniksemme. Heidän tehtävään on kartoittaa potentiaalisia sijoituskohteita ja analysoida niitä. Taantuma tarjoaa mahdollisuuden kartoittaa aikaisempaa laajemmin erilaisia ostokohteita, joihin ei vielä vuosi sitten ollut taloudellista mahdollisuutta sijoittaa, tai ne eivät olleet edes tarjolla. Tarkoituksemme on kuitenkin edetä harkitusti hyväksytyin strategian mukaisesti.

Korkeariskiset arvopaperisijoitukset on myyty

Neomarkka on luopunut kaikista korkeariskisistä arvopaperisijoituksistaan vuoden 2008 aikana. Meillä on edelleen noteeraamattomien puhelin-yhtiöiden osakkeita noin 3,7 miljoonan arvosta. Nämä osakkeet on tarkoitus pitää toistaiseksi. Muu varallisuus sijoitetaan pääasiassa rahastoihin pohjautuviin arvopapereihin ja lyhytaikaisiin rahamarkkina-sijoituksiin. Tilinpäätöshetkellä varat on sijoitettu määräaikaistalletuksiin.

Arvopaperisijoitukset 31.12.2008



Koneinvestoinnit saatu päätökseen

Vuoden 2007 aikana aloitetut merkittävät investoinnit Reka Kaapelin Riihimäen ja Podolskin tehtaan tuotannon kasvattamiseen on saatu päätökseen. Tuotantolaitteisto tarjoaa edellytykset nyt näillä tehtailla kapasiteetin joustavaan käyttöön. Konehankinnat ja täydennysinvestoinnit Venäjän Expokabelin tehtaalla ovat suunnitteluvaiheessa.

Riskit liittyvät arjen liiketoimintaan

Pääasialliset riskimme liittyvät kaapeliteollisuuden liiketoimintariskeihin: raaka-aineen ja valuuttojen hintavaihteluihin, jotka saattavat olla yllätyksellisiä ja merkittäviäkin, kuten viime vuosi osoittaa sekä maariskeihin. Liiketoiminta on herkkä nimenomaan kuparin ja alumiinin hintakehitykselle.

Kaapelitoimiala on herkkä myös yleiselle suhdannekehitykselle. Kun rakentaminen hiipuu, se heikentää rakentamiseen käytettyjen kaapeleiden kysyntää, mikä näkyy tässäkin suhdanteessa.

Toimiala on altis myös hetkellisille kausivaihteluille. Kysyntä heikenee perinteisesti sääolosuhteiden vuoksi talvikuukausina. Näitä

kausivaihteluja tasataan lomautuksilla. Viime vuoden lomautustarve koski 110 henkilöä Hyvinkäen ja Keuruun tehtaalla. Lomautusten pituus on alle 90 päivää. Osa lomautuksista jatkuu vuoden 2009 alkukuukausina. Tammikuussa käynnistettiin uudet yt-neuvottelut, joilla varaudutaan sopeuttamaan toimintaa edelleen.

Neomarkan toiminnan riskeiksi voidaan lukea myös yhtiön kyky tehdä onnistuneita yrityskauppoja ja rahoitukseen liittyvät riskit.

Hallituksen jäsenet ostaneet Neomarkan osakkeita

Hallituksen jäsenet ostivat kesäkuun yhtiökokouksen päätöksen mukaisesti vuoden aikana kukin noin 30 000 eurolla Neomarkan osakkeita. Tavoitteena oli sitouttaa hallituksen jäsenet omistajuuden kautta liiketoiminnan pitkäaikaiseen kehittämiseen. Yhtiökokouksessa sovittiin myös hallituksen jäsenille vuosi- ja kokouspalkkioiden lisäksi maksettavasta B-osakkeen vuosituottoon sidotusta tulospalkkiosta.

Neomarkka Oy:n hallituksen puheenjohtaja Jorma Wiitakorpi ilmoitti 16.12.2008 pidättäytyvänsä toistaiseksi Neomarkka Oy:n hallitustyöstä. Tänä aikana Neomarkan hallitusta johtaa varapuheenjohtaja Matti Lainema.

Uutta tuotantokapasiteettia valmiina

Neomarkan kaapeliteollisuuden markkina-asema on vahva. Meillä on runsaasti uutta, modernia kapasiteettia. Podolskin tehdas ja Expokabel sekä Riihimäen tehtaalla lisäkapasiteetti mahdollistavat aikaisempaa

laajemman tuotevalikoiman Venäjän markkinoille. Kun rakentaminen ja kysyntä taas elpyvät, uusi tuotantokapasiteetti on valmiina.

Osakkuusyhtiömme Nestor Cables on erikoistunut tietoliikenteessä käytettäviin valokaapeleihin. Vuosi 2009 on yhtiön ensimmäinen täysi toimintavuosi. Toiminta on siis vasta alussa, mutta markkinat ovat merkittävät ja koko ajan kasvavat.

Omistetuilla yhtiöillä on laaja tuotevalikoima, joka mahdollistaa kaapelitarjonnan rakentamisen, teollisuuden ja sähkönsiirron lisäksi tietoliikenneverkkoihin. Suomen ulkopuolella merkittävien kasvupotentiaali on suurjännitekaapeleissa ja valokaapeleissa ja markkina-alueena Pohjoismaat, Baltia ja Venäjä.

Vuodesta 2009 haasteellinen

Maailmantalouden yleisen epävarmuuden vuoksi rakentaminen ja teollinen tuotanto ovat hiipuneet. Päätettyjä investointeja lykätään eikä uusia investointipäätöksiä juurikaan tehdä. Tilanne on maailmanlaajuinen ja koskee lähes kaikkia. Erilaisia elvytyspaketteja yritystoiminnan rahoituksen tukemiseksi on laadittu niin EU:n alueella kuin Venäjälläkin, ja vaikka korkotaso ja öljyn hinta ovat laskeneet, niiden vaikutukset eivät tätä kirjoittaessa vielä näy. Käännettä parempaan joudutaan odottamaan todennäköisesti koko tämä vuosi.

Neomarkan perusliiketoiminta on terveellä pohjalla, tuotteiden kysyntä on jatkunut toistaiseksi suhteellisen vakaana kaikilla markkinoilla, ja Expokabelin valmistamien energiateollisuuden kaapeleiden

kysyntä Venäjällä on ollut odotettua parempi. Yhtiön vahva rahoitusasema ja positiivinen kassavirta antavat liikkumavaraa.

Vuodesta tulee kuitenkin haasteellinen. Meille merkityksellinen ruplan kurssi on jatkanut heikkenemistään koko alkuvuoden, mikä raaka-aineiden hintojen volatiilisuuden ja kysynnän epävarmuuden lisäksi tulevat vaikuttamaan alkaneen vuoden tulokseen.

Olen kuitenkin vakuuttunut siitä, että meillä on kaikki mahdollisuudet parempaan kannattavuuteen ja tulokseen tulevaisuudessa, kun yleiset markkinaolosuhteet ovat suotuisimmat, ja pystymme täysimääräisesti hyödyntämään jo tehtyjä investointeja.

Osakemarkkinat ovat todennäköisesti jo pitkälle diskontanneet heikkenevät tulosodotukset, ja jos näkemykset vuoden loppupuolella tapahtuvasta käännteestä reaalityudessa voimistuvat, kurssinousulle on edellytyksiä.

Markku E. Rentto

toimitusjohtaja

Sijoitusstrategian tavoitteet:

- parantaa Neomarkan kannattavuutta onnistuneella sijoitustoiminnalla.
- kasvattaa osakkeen arvoa ja lisätä osakkeen vaihdettavuutta Helsingin pörsissä.

Strategisten peruseriaatteiden mukaan sijoitukset tehdään:

- teollisuusyrityksiin, jotka valmistavat lopputuotteita tai puolivalmisteita.
- teollisuusyrityksiin, joiden toiminnallinen logiikka on yhtenevä aikaisempien sijoitusten kanssa ja mahdollistaa synergiaetuja mm. myynnissä ja markkinoinnissa sekä jakelussa jo ostettujen yritysten kanssa.
- teollisuusyrityksiin, joilla on merkittävä kasvupotentiaali omalla toimialallaan.

Exit

- sijoitukset ovat pitkäaikaisia ja niistä irtaannutaan vasta siinä vaiheessa kun Neomarkka ei enää pysty lisäämään kyseisen yrityksen arvoa.



REKA KAAPELI JA EXPOKABEL

Reka Kaapeli on Neomarkan kokonaan omistama tytäryhtiö. Expokabelista se omistaa osake-enemmistön. Yhtiöt keskittyvät asennus-, ohjaus-, instrumentointi- ja voimakaapeleiden valmistukseen. Tuotantoyksiköt sijaitsevat Hyvinkäällä, Keuruulla, Riihimäellä ja Podolskissa Venäjällä. Asiakkaina ovat teollisuus, rakentaminen ja sähkönsiirto. Yhtiö vie voimaa sinne, missä sitä tarvitaan!

Reka Kaapelin tavoitteena on kasvaa Pohjoismaissa, Baltiassa ja Venäjällä. Pohjoismainen kasvu perustuu vahvaan markkinatuntemukseen ja tuotannolliseen osaamiseen sekä hyvään yhteistyöhön sähkötuotantoyksiköiden, urakoitsijoiden ja sähkölaitosten kanssa. Venäjän kasvupotentiaali on ennen kaikkea paikallisten sähkölaitosten infrastruktuurin rakentamisessa. Venäjän myynnin haasteena on vahvan paikallisen valmistajan aseman ja mielikuvan luominen.

Reka Kaapelilla on myyntiyhtiöt Ruotsissa, Virossa, Venäjällä ja Tanskassa. Ne vastaavat omilla alueillaan tapahtuvasta myynnistä.

Kaikki tehtaot ovat ajanmukaisia, nykyaikaista teknologiaa hyödyntäviä tuotantolaitoksia. Yhtiö valmistaa kaapeleita usean eri maan standardin mukaan ja tuotannosta noin puolet menee vientiin. Yhtiön koko tarjoaa riittävät resurssit ja mahdollistaa joustavan tuotannon kannattavasti.

Valikoimaan kuuluvat sähkökaapelit alle 1 kV pienjännitekaape-

leista 145 kV suurjännitekaapeleihin. Tässä segmentissä erilaisia tuotteita on noin 2 000, joita markkinoidaan neljän eri brändinimen alla: vakiokaapelit, palonkestävät kaapelit, halogeenittomat kaapelit, keski- ja suurjännitekaapelit.

Kaksi Suomen johtavaa sähkö- ja teletarvikkeiden tukkuliikettä SLO Oy ja Onninen palkitsivat Reka Kaapelin yhtenä tavarantoimittajistaan kunniakirjalla tunnustuksena muun muassa hyvästä toiminnallisesta suorituskyvystä ja korkeatasoisesta yhteistyöstä tavarantoimittajana.

Tutkimus ja kehitys

Olennainen osa kilpailua ja Reka Kaapelin menestystä on tuotekehitys ja laatu. Prosessit ovat sertifioituja ja muun muassa tuotteiden lujuutta ja palonkestävyyttä testataan tehdasalueiden omissa laboratorioissa jatkuvasti. Tuotekehitys edellyttää osaajaltaan kaapelitekniikan, materiaalteknologian sekä asennustekniikan hyvää osaamista.

Venäjän Podolskin tehdas

Podolskin tuotantolaitos käynnistyi syksyllä 2007. Tehtaalla valmistetaan tällä hetkellä modernilla länsimaisella tuotantotekniikalla keskijännitekaapeleita. Tuotteet ovat osittain samoja kuin Riihimäen tehtaan tuotteet. Tehtaan vuoden 2008 tuotanto kärsi jonkin verran, kun

TUOTTEET

TUOTTEET	Jännitetaso	Käyttö
Reko-vakiokaapelit	300 V - 1000 V	Yleisesti rakentamiseen.
Halogeenittomat – Rekoclean-kaapelit	75 V - 1000 V	Rakennukset, teollisuus, sairaalat yms. paloturvallisuutta vaativat kohteet.
Palonkestävät – Flamorex-kaapelit	450 V - 1000 V	Rakennukset, teollisuus, sairaalat yms. kohteet, joiden sähkönsyöttö tulee varmistaa tulipalojen aikana.
Dryrex keski- ja suurjännitekaapelit	10 kV - 145 kV	Sähkönsiirto ja -jakelu.
Expokabelin tuotteet	75 V - 1000 V	Ohjaukskaapeleita öljy- ja kaasuteollisuudelle sekä atomivoimaloille. Erikoiskaapeleita laivoille.

Podolskiin tarkoitetut jatkojalostettavat kaapelit viivästyivät tuotannosta Riihimäen tehtaan laajennuksen laiteasennusten viivästymisen vuoksi. Asiakkaina ovat Venäjän urakointi, teollisuus ja sähkölaitokset.

Expokabelin tehdas

Expokabel valmistaa erikoiskaapeleita kuten ohjaus- ja instrumentointikaapeleita öljy- ja kaasulaitosten sekä ydinvoimaloiden käyttöön. Yritys perustettiin vuonna 1992 Venäjällä tapahtuneen voimakkaan yksityistämisaallon seurauksena. Yhtiössä on merkittävää tieteellistä

ja teknologista osaamista, mikä mahdollistaa jopa uniikkikappaleiden tuotannon esimerkiksi avaruuslaitteisiin.

Expokabel on merkittävä toimija Venäjän markkinoilla omissa tuotesegmenteissään. Sen liikevaihto on noin 5,5 miljoonaa euroa. Yhtiön tehdas sijaitsee Reka Kaapelin Podolskin tehtaalla viereisellä tontilla, mikä mahdollistaa tehdasalueen kehittämisen yhtenä kokonaisuutena. Yritysosto vahvistaa Neomarkan asemaa Venäjällä paikallisena valmistajana ja mahdollistaa venäläisille asiakkaille laajemman kaapelitarjoaman.



YKKÖSTOIMITTAJA

– syntyy osaamisesta ja tahdosta tehdä

Irlantilainen energiayhtiö Electricity Supply Board (ESB) on valinnut Reka Kaapelin vuosiksi 2006 - 2011 jakeluverkkonsa modernisointiin tarvittavien 1 kV maakaapeleiden ensisijaiseksi toimittajaksi.

Pitkäaikaiset isot urakkasopimukset ovat kaapelitoimittajien keskuudessa haluttuja, mutta tarjouspyynnöt ovat aika harvinaisia. Kova kilpailu pitää toimitusajat lyhyinä.

"Valinnassa Reka Kaapelin vahvuuksia olivat yhtiön uskottava koko, kyky joustaa asiakastarpeen mukaan sekä tuotteen laatu ja alkuperä. Sillä, että päätöksenteko on samassa paikassa kuin valmistuskin, oli myös merkitystä", sanoo Reka Kaapelin aluevientipäällikkö Sirpa Pötry.

Reka Kaapelille sopimus merkitsee noin 20 miljoonan euron kauppaa, joka jakautuu usealle vuodelle. Sopimus tarjoaa perusraamin, joka nopeuttaa ja yksinkertaistaa sen sisällä tehtävien yksittäisten toimitusten syntymistä. Kauppa tarjoaa Hyvinkään tehtaalle peruskuorman ja tasaa osittain vuodenvaihteen kausivaihtelua. Pitkäaikaiset 3-5 vuoden sopimukset muodostavat noin 20 % Reka Kaapelin liikevaihdosta. Pitkillä sopimuksilla on merkitystä – kilpailu on poissa ja sopimusaikana on mahdollisuus kehittää asiakasyhteistyötä ja laajentaa tarjoamaa uusiin tuotteisiin.

Energiayhtiöiden lisäksi merkittäviä urakoita tarjoavat sähkölaitokset. Ilmastomuutoksen myötä erityisesti tuulimyllypuistot energian lähteenä ovat nousseet voimakkaasti esille. Reka Kaapelilla on myös tähän tarjontaa. Se valmistaa tuulimyllyn rakenteisiin ohjaukskaapeleita ja syöttökaapeleita tuulimyllyltä sähköasemalle.



ILMAJOHDOISTA MAAKAPELEIHIN

Voimakkaat tuulet ja niiden aiheuttamat vauriot ilmajohtoille ovat lisääntyneet kaikkialla, myös Suomessa. Tarve siirtyä ilmajohtoista maakaapeleihin on kasvanut, koska sähköyhtiöt ovat velvollisia korvaamaan asiakkaalle sähkökatkosta aiheutuneet vahingot. Toisaalta isot kaupungit tarvitsevat lisää rakennusmaata. Osassa alueita ilmajohtot ja suurjännitevojohtolinjat ovat kuitenkin rakentamisen esteenä. Käytössä on lisäksi vielä paljon vanhaa kaapelikantaa, jonka toimintavarmuus ei vastaa enää tämän päivän vaatimuksia, ja vaihto muovieristeisiin kaapeleihin on edessä. Maakaapelin käyttöönoton tarve on selvä, mutta tapahtuu hitaasti, koska maakaapelin kaivaminen ja asentaminen ojaan on kallista. Sähköyhtiöt ovat tässä muutoksessa avainasemassa.

NESTOR CABLES

Nestor Cables valmistaa tietoliikenneverkkojen rakentamiseen käytettäviä valo- ja kuparikaapeleita sekä teollisuuden automaatioon käytettäviä instrumentointikaapeleita. Neomarkka omistaa yhtiöstä 30 %. Yhtiö on perustettu lokakuussa 2007, ja sen Oulussa sijaitseva alan nykyaikaisinta tekniikkaa edustava kaapelitehdas otettiin käyttöön kevään ja kesän 2008 aikana. Myynti- ja markkinointitoiminnot on keskitetty Espooseen. Asiakkaina ovat teleoperaattorit, urakoitsijat ja tukkukauppa sekä teollisuus.

Viimeisen 10 vuoden aikana teleliikenteen ja sähköisen viestinnän kehitys on ollut nopeaa ja voimakasta. Tulevaisuudessa liittymien nopeudet kasvavat edelleen ja syntyy uuden sukupolven laajakaista, joka perustuu valokaapelin (optisen kuidun) käyttöön yhteyksissä koteihin ja talojakamoihin. Puhutaan Kuitu kotiin – FTTH infrastruktuurista. Nestor Cables toimii valokaapeleiden ja kuparikaapeleiden toimittajana muun muassa Pohjoismaissa, Baltiassa ja Venäjällä. Kaikilla näillä markkinoilla tietoliikenneverkkojen rakentaminen jatkuu ja erilaiset laajakaistainvestoinnit lisääntyvät. Kasvupotentiaali on merkittävä Venäjällä. Toisaalta Ruotsi on perustanut laajakaistastrategiansa Kuitu kotiin -konseptiin, mikä tarjoaa Nestor Cablesille mielenkiintoisen markkina-alueen. Toisaalta valokaapeleiden kysyntää lisää tarve

TUOTTEET

TUOTTEET	Jännitetaso	Käyttö
Valokaapelit		Maa-, kanava-, ilma-, vesistö- ja sisäasennuksiin.
Valokaapelitarvikkeet		Optisen televerkon passiivikomponentteja. Jatkamis-, päättämisen- ja kytkentätarvikkeet valokaapeliverkkoihin.
Erikoisvalokaapelit		Erikoissovelluksia mm. Puolustusvoimille.
Kupariset telekaapelit	75 - 300 V	Maa-, kanava-, ilma-, vesistö- ja sisäasennuksiin.
Instrumentointikaapelit	75 - 1000 V	Automaatio-, prosessinohjaus- ja audiojärjestelmät.

korvata ilmakaapeleita maavalokaapeleilla. Nestor Cablesin vahvuuksia ovat hyvä palvelu ja korkealaatuiset tuotteet sekä toimitusvarmuus. Laadukas toiminta perustuu modernin tuotantolaitteiston lisäksi osaavaan ja kokeneeseen henkilöstöön sekä dokumentoituun toimintajärjestelmään, joka on rakennettu kestävän laatujohtamisen periaatteiden mukaisesti ja noudattaa kansainvälisiä ISO9001- ja ISO14001-standardeja. Tuote- ja logistiikkakehitystä tehdään yhteistyössä asiakkaiden kanssa.

Keväällä 2008 yhtiö palkittiin eettisesti toimivan yrityksen palkinnolla ansioistaan Oulun alueen osaajien työllistämisessä uuteen

yhtiöön sekä yhteiskunnallisesta vastuusta suomalaisen kaapelinvalmistusosaamisen säilyttämiseksi ja kehittämiseksi.

Yhtiön liikevaihto vuonna 2008 oli noin 7,7 miljoonaa euroa ja se työllisti keskimäärin 75 henkilöä.



KUITU KOTIIN

Suomessa on jo vuosia rakennettu optisia verkkoja, lähinnä televerkon runko- ja alueverkkoja. Kuitu kotiin tarkoittaa, että koti on liitetty yleiseen runkoverkkoon kuparikaapelin sijasta optisella kuituyhteydellä eli valokaapelia (ts. optista kuitua) käyttäen. Kuitu kotiin -liitäntäyhteys on täsmälleen yhtä nopea molempiin suuntiin. Nykyisissä laajakaistayhteyksissä (kuparikaapeli) nopeus paluusuuntaan (kodista verkkoon) on vain pieni osa verkosta kotiin yhteyden nopeudesta.

Optisen kuidun mahdollistama tiedonsiirtonopeus on käytännössä ääretön, minkä vuoksi sen käyttöä voidaan laskea useissa kymmenissä vuosissa. Kuitu kotiin tarkoittaa siis uutta viestintäverkon infrastruktuuria, joka palvelee käyttäjiään useita sukupolvia. Optinen kuitu on myös ainoa tiedossa oleva ja taloudellisesti toteutettava tekninen vaihtoehto, joka mahdollistaa koko ajan kasvavat siirtonopeudet, joita nykyiset ja tulevat viestintäpalvelut edellyttävät.

Hallinto ja viestintä

Neomarkan hallinto perustuu Suomen lakeihin ja yhtiön yhtiöjärjestykseen. Yhtiö noudattaa 1.7.2004 voimaan tullutta suositusta lista-yhtiöiden hallinnointi- ja ohjausjärjestelmistä ja soveltaa lokakuussa 2008 hyväksyttyä uutta hallinnointikoodia. Yhtiö noudattaa Rahoitustarkastuksen määräyksiä ja ohjeita ja NASDAQ OMX Helsingin sääntöjä ja ohjeita sekä sisäpiiriohjetta. Yhtiön pysyvään sisäpiiriin on merkitty hallituksen jäsenet, toimitusjohtaja ja tilintarkastajat sekä Neomarkan henkilökunta. Yrityskohtaiseen ei-julkiseen sisäpiirirekisteriin merkitään konsernin mahdolliset muut avaintietoja käsittelevät henkilöt sekä hankekohtaiset sisäpiiriläiset, eli henkilöt, jotka tilapäisesti saavat sisäpiirintietoa työ- tai muun sopimuksen perusteella. Yhtiö ylläpitää sisäpiirirekisteriään Euroclear Finland Oyj:n (entinen Suomen Arvopaperikeskus Oy) Netsire-järjestelmässä.

Sisäistä tarkastusta varten on perustettu tarkastusvaliokunta, joka toimii hallituksen alaisuudessa. Operatiivinen sisäinen tarkastus tehdään pääsääntöisesti oman organisaation toimesta. Ulkopuolisia asiantuntijoita käytetään projektiluotoisesti. Tarkastusvaliokunnan tehtäviin

kuuluvat yhtiön taloudellisen tilanteen seuranta, taloudellisen raportoinnin valvonta, sisäisen valvonnan sekä riskienhallinnan riittävyyden ja asianmukaisuuden arviointi.

Neomarkan ulkoisen viestinnän tavoitteena on tarjota markkinoille riittävästi tietoa yhtiön liiketoiminnasta, taloudellisesta asemasta ja markkinoilla tapahtuvista muutoksista.

Neomarkalla on kotisivut osoitteessa www.neomarkka.fi. Sivuilla esitetään muun muassa yhtiön hallinnointiin liittyviä lisätietoja ja kaikki ne tiedot mitä yhtiö on julkistanut listayhtiötä koskevan tiedonantovelvollisuuden nojalla.

Neomarkka Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään 10.6.2009 klo 12.00 Hyvinkäällä.



Tietoa osakkeenomistajille

Yhtiökokous ja osingonmaksu

Neomarkka Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidetään 10.6.2009 klo 12.00 Hyvinkäällä. Lisätietoja yhtiökokouksesta saa lähempänä ajankohtaa yhtiön internetsivuilta www.neomarkka.fi.

Hallitus esittää varsinaiselle yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 2008 maksetaan osinkoa 0,25 euroa osakkeelta (2007: 0,50 euroa).

Osakkeen perustiedot

Neomarkan osakkeet noteerataan NASDAQ OMX Helsingin pörssin päämarkkinalla toimialaluokassa pienet yhtiöt,

Kaupankäyntitunnus:	NEMBV
ISIN-koodi	FI0009800296
Osakemäärä:	5 880 760 B-osaketta
Äänimäärä:	1 ääni/ osake
Osakepääoma 31.12.2008:	24 081 440 (A ja B osakkeet yhteensä)

Sijoittajasuhteet

Neomarkka noudattaa kahden viikon hiljaista jaksoa, eli yhtiön edustajat eivät kommentoi yhtiön tulosta kahden viikon aikana ennen osavuositarkastuksen tai tilinpäätöksen julkaisemista.

Sijoittajasuhteista vastaa toimitusjohtaja Markku E. Rentto, puh. 0207 209 191, sähköposti: markku.e.rentto@neomarkka.fi.

Taloudelliset raportit vuonna 2009

Neomarkka julkaisee vuonna 2009 kolme osavuositarkastusta. Osavuositarkastukset julkaistaan seuraavasti:

- tammi-maaliskuu	7.5.2009
- tammi-kesäkuu	6.8.2009
- tammi-syyskuu	12.11.2009

Neomarkka julkaisee taloudelliset katsauksensa suomeksi ja englanniksi. Katsaukset ovat saatavissa yhtiön internet-sivuilla www.neomarkka.fi heti julkistamisen jälkeen ja tilattavissa samasta osoitteesta.

Osoitteenmuutokset

Osakkeenomistajaa pyydetään ystävällisesti ilmoittamaan osoitteenmuutokset omaa arvo-osuustiliä hoitavalle tilinhoitajayhteisölle, jonka kautta tiedot kirjautuvat yhtiölle.

Osakekirjojen vaihto arvo-osuuksiksi

Neomarkan osakekirjojen muunto arvo-osuuksiksi tehtiin 29.11.1997. Osakkeenomistajia joilla on vielä painetut osakekirjat pyydetään vaihtamaan ne arvo-osuuksiksi. Vain arvo-osuusmuodossa oleville osakkeille maksetaan osinko. Lisätietoja jälkivaihdosta voi kysyä mistä tahansa Osuuspankista. Vaihdosta aiheutuvista kuluista vastaa osakkeenomistaja.

Osakkeiden jälkivaihtoon oikeuttavat seuraavat osakkeet:

- Metsämarkka B osakekirjat, jotka on päivätty 1.2.96 tai sen jälkeen.
- Metsä-Pohja nimisen yhtiön osakkeet, jotka pitää ensin vaihtaa yhtiössä Metsämarkka-osakkeiksi.
- Lännen Metsä B osakekirjat, jotka on päivätty 17.8.94 tai sen jälkeen.
- Sijoitus Forestia A osakekirjat, jotka on päivätty 9.8.89 tai sen jälkeen.

Neomarkka Oyj
Aleksanterinkatu 48 A
00100 Helsinki
Puhelin 0207 209 190
Faksi (09) 6844 6531
www.neomarkka.fi

