

# NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Puolivuosikatsaus

Q1-Q2 2023



## Markkinaa nopeampi kannattava kasvu jatkui

HUHTI–KESÄKUU 2023 LYHYESTI	TAMMI–KESÄKUU 2023 LYHYESTI
<ul style="list-style-type: none"> <li>• Liikevaihto oli 93,3 (90,2) miljoonaa euroa ja kasvoi 3,5 prosenttia.</li> <li>• Vuoden 2022 toisella vuosineljänneksellä kirjattiin takautuvasti ensimmäiselle vuosineljännekselle kohdistuvia, koronasulkuun liittyviä, valtioiden tukia 4,8 miljoonan euron edestä.</li> <li>• Operatiivinen käyttökate oli 12,6 (18,3, valtioiden tuilla oikaistuna 13,5*) miljoonaa euroa ja laski 31,1 prosenttia.</li> <li>• Liikevoitto oli 10,7 (16,1, valtioiden tuilla oikaistuna 11,4*) miljoonaa euroa ja laski 33,3 prosenttia.</li> <li>• Liikevoitto-% oli 11,5 (17,9, valtioiden tuilla oikaistuna 12,6*) prosenttia.</li> <li>• Tulos oli 4,1 (10,5, valtioiden tuilla oikaistuna 5,8*) miljoonaa euroa ja laski 61,0 prosenttia. Eezy Oyj:n osakkeen kurssimuutoksella ja vertailukauteen kohdistuvilla valtioiden tuilla oikaistu tulos oli 5,9 (6,6) miljoonaa euroa.</li> <li>• Osakekohtainen tulos oli 0,17 (0,45, valtioiden tuilla oikaistuna 0,21*) euroa ja laski 63,2 prosenttia. Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla ja vertailukauteen kohdistuvilla valtioiden tuilla oikaistu osakekohtainen tulos oli 0,25 (0,25) euroa.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Liikevaihto oli 169,2 (138,7) miljoonaa euroa ja kasvoi 22,0 prosenttia.</li> <li>• Operatiivinen käyttökate oli 20,7 (19,4) miljoonaa euroa ja kasvoi 6,8 prosenttia.</li> <li>• Liikevoitto oli 16,7 (14,8) miljoonaa euroa ja kasvoi 12,6 prosenttia.</li> <li>• Liikevoitto-% oli 9,9 (10,7) prosenttia.</li> <li>• Tulos oli 6,6 (7,0) miljoonaa euroa ja laski 6,1 prosenttia. Eezy Oyj:n osakkeen kurssimuutoksella oikaistu tulos oli 7,7 (7,8) miljoonaa euroa.</li> <li>• Osakekohtainen tulos oli 0,26 (0,27) euroa ja laski 4,8 prosenttia. Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos oli 0,31 (0,29) euroa.</li> </ul>

Ellei toisin mainita, suluissa olevat luvut viittaavat edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon.

\* Vuoden 2022 toisella vuosineljänneksellä kirjattiin takautuvasti ensimmäiselle vuosineljännekselle kohdistuvia, koronasulkuun liittyviä, valtioiden tukia 4,8 miljoonan euron edestä. Näistä oikaistuna vertailukauden operatiivinen käyttökate oli 13,5 miljoonaa euroa, liikevoitto 11,4 miljoonaa euroa ja liikevoitto-% 12,6 prosenttia. Oikaisu kohdistuu ainoastaan vuoden 2022 ensimmäisen ja toisen vuosineljänneksen välille eikä sillä ole vaikutusta vertailukauden ensimmäisen vuosipuoliskon kumulatiiviseen tulokseen.

### AVAINLUKUJA

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022 *	Muutos, %	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Muutos, %	Q1–Q4 2022
Liikevaihto	93,3	90,2	3,5	169,2	138,7	22,0	312,8
Operatiivinen käyttökate	12,6	18,3	-31,1	20,7	19,4	6,8	41,6
Liikevoitto	10,7	16,1	-33,3	16,7	14,8	12,6	31,6
Liikevoitto, %	11,5	17,9		9,9	10,7		10,1
Tilikauden tulos	4,1	10,5	-61,0	6,6	7,0	-6,1	4,9
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva osakekohtainen katsauskauden tulos, euroa	0,17	0,45	-63,2	0,26	0,27	-4,8	0,07
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos, euroa	0,25	0,49	-48,8	0,31	0,29	6,7	0,56
Korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -vaikutusta				122,9	126,9	-3,1	121,0
Nettovelkaantumisasaste ilman IFRS 16 -vaikutusta, %				147,5	138,7		135,1
Nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen ilman IFRS 16 -vaikutusta				2,9	3,5		2,9
Oikaistu omavaraisuusaste, %				25,9	29,5		29,1
Materiaalikate, %	75,4	75,1		75,3	74,8		75,3
Henkilöstökulu, %	32,7	31,9		32,9	34,0		33,2

Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty osavuosisikatsauksen sivulla 29.

## TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

### TULOSOHJEISTUS 6.7.2023 ALKAEN

NoHo Partners arvioi saavuttavansa tilikaudella 2023 yhteensä noin 380 miljoonan euron liikevaihdon ja noin 9 prosentin ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin.

#### Aiempi tulosoheistus (16.2.2023 alkaen):

NoHo Partners arvioi saavuttavansa tilikaudella 2023 yhteensä yli 350 miljoonan euron liikevaihdon ja noin 9 prosentin ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin.

### STRATEGIAKAUDEN 2022-2024 TALOUDELLISET TAVOITTEET

Yhtiö pitkän aikavälin ohjeistus kuuluu seuraavasti:

Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Pitkällä aikavälillä yhtiön tavoitteena on pitää IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

Yhtiö tulee saavuttamaan vuonna 2024 päättyvälle strategiakaudelle määritellyt tavoitteet etuajassa. Yhtiö tulee päivittämään pitkän aikavälin strategiset ja taloudelliset tavoitteensa seuraavalle strategiakaudelle 2024-2026 ja julkaisemaan ne vuoden 2024 ensimmäisellä vuosipuoliskolla.

### MARKKINAYMPÄRISTÖ

Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymät ovat parantuneet viime vuosista pandemiaa edeltävälle tasolle, mutta näkymiä ja kuluttajien luottamusta heikentävät edelleen epävarma geopoliittinen tilanne, kuluttajien ostovoiman heikkeneminen sekä yleinen kustannustason nousu. Yhtiö jatkaa aktiivisia toimenpiteitä markkinatilanteen nopeisinkin muutoksiin varautumiseksi seuraamalla aktiivisesti operatiivista tehokkuutta ja hinnoittelua, keskittämällä hankintasopimuksia sekä käymällä säännöllistä vuoropuhelua tavarantoimittajien ja muiden yhteistyökumppaneiden kanssa. Asiakaskysynnän arvioidaan jatkuvan hyvällä tasolla vuonna 2023.

Ravintola-alalla tuloksen syntyminen painottuu normaalissa toimintaympäristössä kausiluonteisuudesta johtuen vuoden jälkimmäiselle puoliskolle. Ravintolapalveluiden kysyntä on tavanomaisesti vähemmän altis suhdanteille kuin muut palvelu- tai vähittäiskaupan toimialat. Yhtiön koko yhdessä laajan portfolion kanssa suojaa sitä voimakkaimmilla suhdannevaihteluilta.

## TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Toinen vuosineljännes jatkoi hyvin alkanutta vuotta liikevoittomarginaalin ollessa 11,5 prosenttia. Samalla ensimmäisen vuosipuoliskon liikevoittomarginaali nousi noin 10 prosenttiin. Olen erityisen tyytyväinen saavutettuun kannattavuustasoomme poikkeuksellisten kustannuspaineiden ja heikentyneen kuluttajan ostovoiman ristiaallokossa. Suomen liiketoiminnan suhteellinen kannattavuus ja kassavirta jatkoivat erinomaisella tasolla ja mahdollistavat tulevaisuuden kasvuinvestoinnit sekä kasvavan osingon maksun. Olen myös tyytyväinen kansainvälisessä liiketoiminnassa saavutettuun kannattavuuden tasonnoston. Tämän liiketoimintasegmentin ollessa vielä voimakkaassa kasvu- ja kehitysvaiheessa pidän saavutettua 8 prosentin liikevoittomarginaalia erittäin hyvänä tuloksena.

**”Hyvän kannattavuuskehityksen ja vahvan kassavirran tukemana siirryttiin takaisin yritystostovetoiseen kasvuun.”**

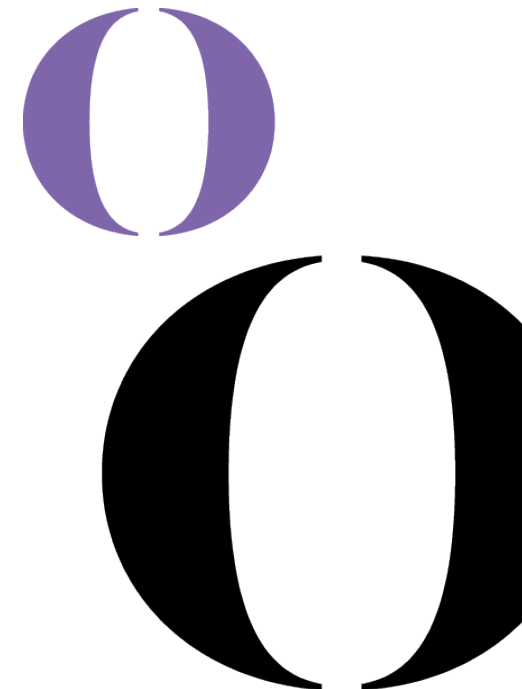
Hyvän kannattavuuskehityksen ja vahvan kassavirran tukemana siirryttiin takaisin yritystostovetoiseen kasvuun. Katsauskaudella toteutettiin kolmen helsinkiläisen yökerhon sekä Saunaravintola Kuuman hankinnat ja julkistettiin Sushibar + Wine -ketjun hankinta. Sushibar + Wine liittyi osaksi konsernia kolmannella vuosineljänneksellä. Näiden yritystostojen yhteenlaskettu vuotuinen liikevaihto on noin 17 miljoonaa euroa. Katsauskauden jälkeen kerrottiin myös uudesta aluevaltauksesta Euroopan kasvavaan premium-hampurilaismarkkinaan ja Better Burger Society -yhtiön perustamisesta yhteistyössä pääomasijoittajan kanssa. Yhtiön päänavauksena julkistettiin sveitsiläisen Holy Cow! -hampurilaisketjun osto sekä strategia kasvaa ja laajentua paikallisten johtavien hampurilaisbrändien hankinnoilla Euroopan markkinoilla. Pidän tätä lupaavana ja tuottavana arvonnisäyksenä yhtiön osakkeenomistajille.

Vahvistunut tase ja liiketoiminnan tuottama vahva kassavirta mahdollistivat paluun osingonmaksajaksi sekä useiden strategian mukaisten kasvuinvestointien toteuttamisen tavoitteiden mukaisen velkaantumisen asettamisrajoissa.

Kuluttajakysyntä on pysynyt hyvällä tasolla koko alkuvuoden ja myös toisella neljänneksellä ravintolapalveluiden kulutus jatkui viime vuoden tasolla. Omassa ravintolaportfoliossa asiakasmäärät pysyivät vakaina kaikilla liiketoiminta-alueilla. Ruokaravintoloissa keskiostos on hieman noussut inflaation myötä, ja viihde- sekä yöravintoloissa näemme vastaavasti pientä laskua kuluttajien rahankäytössä. Arvioimme kuluttajan ostovoimaan kohdistuvan paineen jatkuvan vuoden toisella puoliskolla. Tähän pyritään vastaamaan keskittymällä korkeatasoiseen asiakaskokemukseen ja hyvään hinta-laatusuhteeseen läpi portfolion.

Taloudellista ohjeistusta vuodelle 2023 nostettiin 6.7. hyvin sujuneen alkuvuoden ja Sveitsissä toteutetun yrityskaupan myötä. Liiketoiminnan hyvän kehityksen myötä vuonna 2024 päättyvälle strategiakaudelle määritellyt tavoitteet saavutetaan etuajassa. Olemme aloittaneet seuraavan strategiakauden suunnittelun ja julkaisemme sen myötä uudet pitkän aikavälin tavoitteet 2024 ensimmäisellä vuosipuoliskolla.

**Aku Vikström**  
toimitusjohtaja



## STRATEGIAN TOTEUTTAMINEN

Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Pitkällä aikavälillä yhtiön tavoitteena on pitää IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa vuosittain kasvavaa osinkoa.

NoHo Partnersin kasvustrategia keskittyy kolmeen alueeseen:

- Kannattava kasvu Norjan ravintolamarkkinassa yritysostoin (50 miljoonan euron kasvutavoite)
- Friends & Brgs -ketjun skaalaaminen Suomessa (30 miljoonan euron kasvutavoite)
- Suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet (30 miljoonan euron kasvutavoite)

Yhtiön strategian ydin on edelleen kannattavassa kasvussa, joka asettaa yritysostokohteille selkeät raamit. Kannattavuutta ei tulla uhraamaan liian aggressiivisen kasvun tieltä.

Norjassa yhtiö on voimakkaan kasvuvaiheen jälkeen keskittynyt kannattavuuden kehittämiseen ja ravintolaportfolion optimointiin. Norjan kannattavuus on nyt hyvällä tasolla ja painopistettä tullaan siirtämään jälleen yritysostovetoiseen kasvuun.

Friends & Brgs -ketjun laajentuminen etenee hyvässä aikataulussa ja erittäin kannattavasti. Toisella vuosineljänneksellä ketju laajentui kahdella uudella ravintolalla, joista toinen avattiin Tampereelle ja toinen Joensuuhun. Katsauskauden jälkeen NoHo Partners tiedotti, että Friends & Brgs siirtyy osaksi yhdessä pääomasijoittaja Intera Partnersin kanssa perustettavaa Better Burger Society -yhtiötä, jonka tavoitteena on johtava asema Euroopan kasvavalla premium-hampurilaismarkkinalla. Better Burger Societyn ensimmäinen yritysostokohde on sveitsiläinen hampurilaisketju Holy Cow!. Keskittämällä ketjuuntuva brändiliiketoiminta yhteen erillisyyhtiöön NoHo Partners pystyy tehokkaammin laajentamaan premium-hampurilaisliiketoimintaansa Euroopan isoille markkinoille.

Strategiakauden aikana tehtyjen suurten ja kannattavien kaupunkihankkeiden viimeinen vaihe tulee täytöntöön toisella vuosipuoliskolla, kun Messukeskuksen ravintolatoiminnot siirtyvät NoHo Partnersille 1.7.2023 alkaen ja Helsingin Kulttuurikasarmi aukeaa neljän uuden ravintolan myötä marraskuussa 2023.

## LIIKEVAIHTO JA TULOS

Huhti–kesäkuussa 2023 konsernin liikevaihto kasvoi 3,5 prosenttia 93,3 (90,2) miljoonaan euroon, mikä merkitsee markkinaa nopeampaa kasvua (lähde: [Nordean Kuluttajamittari](#)). Operatiivinen käyttökate oli 12,6 (18,3) miljoonaa euroa ja laski 31,1 prosenttia. Liikevoitto oli 10,7 (16,1) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 11,5 (17,9) prosenttia. Tulos huhti–kesäkuussa oli 4,1 (10,5) miljoonaa euroa. Vuoden 2022 toisella vuosineljänneksellä kirjattiin takautuvasti ensimmäiselle vuosineljännekselle kohdistuvia, koronasulkuun liittyviä, valtioiden tukia 4,8 miljoonan euron edestä. Näistä oikaistuna vertailukauden operatiivinen käyttökate oli 13,5 miljoonaa euroa, liikevoitto 11,4 miljoonaa euroa ja liikevoitto-% 12,6 prosenttia. Eezy Oyj:n osakkeen kurssimuutoksella ja vertailukauteen kohdistuvilla valtioiden tuilla oikaistu tulos oli 5,9 (6,6) miljoonaa euroa.

Tammi–kesäkuussa 2023 konsernin liikevaihto kasvoi 22,0 prosenttia 169,2 (138,7) miljoonaan euroon. Operatiivinen käyttökate kasvoi 6,8 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta ja oli 20,7 (19,4) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 16,7 (14,8) miljoonaa

euroa ja liikevoittomarginaali 9,9 (10,7) prosenttia. Kauden tulos oli 6,6 (7,0) miljoonaa euroa. Eezy Oyj:n osakkeen kurssimuutoksella oikaistu tulos oli 7,7 (7,8) miljoonaa euroa.

Yhtiö onnistui tasapainottamaan inflaation vaikutuksia liiketoimintaansa keskitetyillä hankintasopimuksilla sekä hinnankorotuksilla, eikä yleinen hinnannousu olennaisesti vaikuttanut materiaalikatteeseen. Toimialan työvoimapulasta huolimatta yhtiö onnistui myös rekrytoinneissa ja resursoinnissa, ja liikevaihdon kasvun sekä tehokkaan operatiivisen ohjauksen myötä henkilöstökulut ovat pysyneet kilpailukykyisellä tasolla.

### RAPORTOITAVAT LIIKETOIMINTASEGMENTIT

NoHo Partnersin liiketoiminta muodostuu kahdesta erikseen raportoitavasta liiketoimintasegmentistä:

- Suomen liiketoiminta
- Kansainvälinen liiketoiminta

## PUOLIVUOSIKATSAUS Q1–Q2 2023 | 8.8.2023

Liiketoimintasegmentit jakautuvat liiketoiminta-alueisiin, joista yhtiö raportoi liikevaihdon. Suomen liiketoimintaan lukeutuu kolme liiketoiminta-aluetta: ruoka-, viihde- ja fast food -ravintolat. Kansainväliseen liiketoimintaan lukeutuu kaksi liiketoiminta-aluetta: Norja ja Tanska.

### SUOMEN LIIKETOIMINTA

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022*	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
Liikevaihto	77,4	72,9	138,9	110,2	251,2
Operatiivinen käyttökate	10,8	15,9	17,3	15,1	34,8
Liikevoitto	9,5	14,6	14,6	12,2	28,2
Liikevoitto, %	12,3	20,0	10,5	11,1	11,2
Materiaalikate, %	75,3	75,1	75,0	74,6	75,3
Henkilöstökulu, %	32,5	31,5	32,8	33,2	32,8

\* Vuoden 2022 toisella vuosineljänneksellä kirjattiin takautuvasti ensimmäiselle vuosineljännekselle kohdistuvia, koronasulkuun liittyviä, valtion tukia 4,3 miljoonan euron edestä. Näistä oikaistuna segmentin vertailukauden operatiivinen käyttökate oli 11,6 miljoonaa euroa, liikevoitto 10,3 miljoonaa euroa ja liikevoitto-% 14,1 prosenttia. Oikaisu kohdistuu ainoastaan vuoden 2022 ensimmäisen ja toisen vuosineljänneksen välille eikä sillä ole vaikutusta vertailukauden ensimmäisen vuosipuoliskon kumulatiiviseen tulokseen.

Huhti–kesäkuussa 2023 liikevaihto kasvoi edellisvuodesta 6,2 prosenttia 77,4 (72,9) miljoonaan euroon. Operatiivinen käyttökate oli 10,8 (15,9) miljoonaa euroa. Liikevoitto huhti–kesäkuussa oli 9,5 (14,6) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 12,3 (20,0) prosenttia.

Tammi–kesäkuussa 2023 liikevaihto kasvoi 26,1 prosenttia 138,9 (110,2) miljoonaan euroon. Operatiivinen käyttökate oli 17,3 (15,1) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 14,6 (12,2) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 10,5 (11,1) prosenttia.

#### Muutokset ravintolakannassa huhti–kesäkuussa 2023

- Apollo Live Club, Maxine ja Kaivohuone, Helsinki (uusi)
- Kirsikka, Helsinki (uusi)
- Friends & Brgrs, Joensuu ja Tampere (uusi)
- Saunaravintola Kuuma, Tampere (uusi)
- Hanko Aasia, Jyväskylä (konseptimuutos)
- Pigs and chicks, Tampere (suljettu)

### KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022*	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
Liikevaihto	15,9	17,3	30,3	28,5	61,6
Operatiivinen käyttökate	1,9	2,4	3,5	4,3	6,8
Liikevoitto	1,2	1,5	2,1	2,6	3,4
Liikevoitto, %	7,8	8,9	6,8	9,1	5,5
Materiaalikate, %	76,0	75,1	76,2	75,6	75,3
Henkilöstökulu, %	33,7	33,5	33,8	37,1	35,1

\* Vuoden 2022 toisella vuosineljänneksellä kirjattiin takautuvasti ensimmäiselle vuosineljännekselle kohdistuvia, koronasulkuun liittyviä, valtioiden tukia 0,4 miljoonan euron edestä. Näistä oikaistuna segmentin vertailukauden operatiivinen käyttökate oli 2,0 miljoonaa euroa, liikevoitto 1,1 miljoonaa euroa ja liikevoitto-% 6,2 prosenttia. Oikaisu kohdistuu ainoastaan vuoden 2022 ensimmäisen ja toisen vuosineljänneksen välille eikä sillä ole vaikutusta vertailukauden ensimmäisen vuosipuoliskon kumulatiiviseen tulokseen.

Huhti–kesäkuussa 2023 liikevaihto laski 8,1 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta 15,9 (17,3) miljoonaan euroon. Operatiivinen käyttökate oli 1,9 (2,4) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 1,2 (1,5) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 7,8 (8,9) prosenttia. Huhti–kesäkuussa 2023 Norjan kruunumääräinen liikevaihto oli 113 (111) miljoonaa kruunua, kasvua 1,1 prosenttia vertailukaudesta. Konserniin kirjattava Norjan euromääräinen liikevaihto laski kuitenkin 1,4 miljoonaa euroa johtuen Norjan kruunun merkittävästä heikentymisestä suhteessa euroon.

Tammi–kesäkuussa 2023 liikevaihto kasvoi 6,4 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta 30,3 (28,5) miljoonaan euroon. Operatiivinen käyttökate oli 3,5 (4,3) miljoonaa euroa. Liikevoitto oli 2,1 (2,6) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 6,8 (9,1) prosenttia.

#### Muutokset ravintolakannassa huhti–kesäkuussa 2023

- Luca Østerbro, Kööpenhamina (suljettu)
- Cocks & Cows Amager, Kööpenhamina (suljettu)

### LIKEVAIHTO LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

SUOMEN LIIKETOIMINTA	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
<b>Ruokaravintolat</b>					
Liikevaihto, milj. euroa	33,8	32,2	62,3	49,4	112,2
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	36,2	35,7	36,8	35,6	35,9
Liikevaihdon muutos, %	4,7	-	26,0	-	54,4
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	91	92	91	92	93
<b>Viihderavintolat</b>					
Liikevaihto, milj. euroa	31,3	29,9	52,3	41,3	97,2
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	33,6	33,1	30,9	29,8	31,1
Liikevaihdon muutos, %	4,9	-	26,7	-	91,9
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	74	71	74	71	71
<b>Fast food -ravintolat</b>					
Liikevaihto, milj. euroa	12,3	10,8	24,3	19,4	41,9
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	13,2	12,0	14,3	14,0	13,4
Liikevaihdon muutos, %	14,3	-	24,9	-	20,6
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	54	48	54	48	52
<b>Liikevaihto yhteensä, milj. euroa</b>	<b>77,4</b>	<b>72,9</b>	<b>138,9</b>	<b>110,2</b>	<b>251,2</b>

KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
<b>Norja</b>					
Liikevaihto, milj. euroa	9,7	11,1	18,6	19,0	39,7
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	10,3	12,3	11,0	13,7	12,7
Liikevaihdon muutos, %	-13,2	-	-1,8	-	136,1
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	21	21	21	21	21
<b>Tanska</b>					
Liikevaihto, milj. euroa	6,2	6,2	11,7	9,5	21,9
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	6,7	6,9	6,9	6,9	7,0
Liikevaihdon muutos, %	1,0	-	22,7	-	95,3
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	17	19	17	19	19
<b>Liikevaihto yhteensä, milj. euroa</b>	<b>15,9</b>	<b>17,3</b>	<b>30,3</b>	<b>28,5</b>	<b>61,6</b>

### RAHAVIRTA, INVESTOINNIT JA RAHOITUS

Konsernin liiketoiminnan nettorahavirta tammi–kesäkuussa oli 32,2 (32,3) miljoonaa euroa. Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta oli 40,2 miljoonaa euroa ja käyttö pääoman muutos 0,6 miljoonaa euroa.

Investointien nettorahavirta tammi–kesäkuussa oli -7,1 (-1,7) miljoonaa euroa. Tammi–kesäkuun investoinnit Suomessa sisältävät muun muassa neljän Friends & Brgrs -ravintolan avaukset, yhdeksän Hanco Sushi -ravintolan konseptimuutokset Hanco Aasia -ravintoloiksi sekä Saunaravintola Kuuman omistavan Lumo Laukontori Oy:n osakekaupan. Tammi–

kesäkuussa 2022 investointien nettorahavirta sisälsi 4,2 miljoonaa euroa myytäväksi luokiteltujen Eezy Oyj:n osakkeiden myymisestä syntyneistä positiivista rahavirtaa.

Rahoituksen nettorahavirta oli -23,8 (-33,4) miljoonaa euroa, mikä sisältää muun muassa 16,5 miljoonaa euroa IFRS 16 mukaisia vuokratvelkojen maksuja, 5,4 miljoonaa euroa osinkojen maksuja ja 6,3 miljoonaa euroa rahoituslaitoslainojen lainanlyhennyksiä.

Konsernin korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta kasvoivat tammi–kesäkuun aikana -1,9 miljoonaa euroa ja olivat katsauskauden lopussa 122,9 miljoonaa euroa. Konsernin nettovelkaantumisaste ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta kasvoi tilikauden alun 135,1 prosentista 147,5 prosenttiin.

Oikaistut nettorahoituskulut ilman myytäviin varoihin luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta kirjattua kuluja olivat tammi–kesäkuussa 7,1 (6,1) miljoonaa euroa. Oikaistuihin nettorahoituskuluihin sisältyviä IFRS 16 -korkokuluja on tammi–kesäkuulta kirjattu yhteensä 3,9 (3,6) miljoonaa euroa.

## RAPORTOINTIKAUDEN MERKITTÄVÄT TAPAHTUMAT

### NoHo Partners Helsingin viihde- ja yökerhomarkkinan markkinajohtajaksi strategisen yrityskaupan myötä

27.3.2023 NoHo Partners Oyj tiedotti allekirjoittaneensa sopimuksen, jonka myötä Helsingin yöelämän kiintotähdet, Apollo Live Club, yökerho Maxine sekä ravintola Kaivohuone, siirtyvät konsernin tytäryhtiö Stadin Night Oy:n omistukseen. Myyjänä transaktiossa on suomalainen ravintola-alan konserni Night People Group. Liiketoiminnat on kirjattu NoHo Partnersin lukuihin 1.4.2023 alkaen.

### NoHo Partners Oyj:n varsinaisen yhtiökokouksen päätökset ja osingonmaksun ensimmäinen erä

NoHo Partners Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 19.4.2023. Yhtiökokous kannatti kaikkia yhtiökokoukselle tehtyjä ehdotuksia ja hyväksyi palkitsemisraportin. Yhtiökokous vahvisti vuoden 2022 tilinpäätöksen ja myönsi vastuuvapauden yhtiön johdolle tilikaudelta 1.1.–31.12.2022. Yhtiökokouksen päätöksistä tiedotettiin pörssitiedotteella 19.4.2023 ja ne ovat nähtävillä yhtiön internetsivuilla osoitteessa [www.noho.fi/sijoittajat](http://www.noho.fi/sijoittajat).

Yhtiökokouksen päätöksen mukaisesti, osingon ensimmäinen erä 0,20 euroa osakkeelta maksettiin 24.5.2023. Osingon toinen erä 0,20 euroa osakkeelta maksetaan 20.10.2023 mennessä.

### Suosittu tamperelainen Saunaravintola Kuuma osaksi NoHo Partnersia yrityskaupassa

27.4.2023 NoHo Partners tiedotti, että yhtiö osti Tampereella sijaitsevan Saunaravintola Kuumen. Ostettavan yrityksen Lumo Laukontori Oy:n osakkeista 100 prosenttia siirtyi NoHo Partnersille 1.6.2023 alkaen.

### NoHo Partners Oyj:n hallitus päätti suunnatusta maksuttomasta osakeannista yhtiön avainhenkilöille osakepalkkiojärjestelmän perusteella

3.5.2023 NoHo Partners tiedotti, että yhtiön hallitus on päättänyt suunnatusta maksuttomasta osakeannista yhtiön avainhenkilöille osakepalkkiojärjestelmän kolmannelta ansaintajaksolta 1.12.2021-31.3.2023 ansaitun palkkion maksamiseksi. Osakeantipäätös on tehty varsinaisen yhtiökokouksen 19.4.2023 antaman valtuutuksen nojalla. Osakeannissa päätettiin antaa yhteensä 106 877 yhtiön uutta osaketta vastikkeetta osakepalkkiojärjestelmään kuuluville kahdeksalle avainhenkilölle. Uusien osakkeiden antamisen myötä NoHo Partners Oyj:n osakkeiden lukumäärä nousee 20 806 678 osakkeeseen. Uudet osakkeet rekisteröitiin kaupparekisteriin 5.5.2023. Uudet osakkeet otettiin julkisen kaupankäynnin kohteeksi Nasdaq Helsinki Oy:n pörssilistalla 9.5.2023.

### NoHo Partners ostaa enemmistön suositusta Sushibar + Wine -ketjusta

15.6.2023 NoHo Partners tiedotti, että yhtiö osti Sushibar + Wine -ketjun liiketoiminnan yhdessä ketjun toisen perustajan Matti Sarkkisen kanssa. Sushibar + Wine siirtyy osaksi NoHo konsernia 1.8.2023 alkaen.



## RAPORTOINTIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

### NoHo Partners ostaa Sveitsin johtavan premium-hampurilaisketju Holy Cow!':n yhteistyössä Intera Partnersin kanssa

6.7.2023 NoHo Partners tiedotti perustaneensa yhdessä pääomasijoittaja Intera Partnersin kanssa Better Burger Society -yhtiön, jonka tavoitteena on johtava asema Euroopan kasvavalla premium-hampurilaismarkkinalla. Osana järjestelyä Noho Partners sijoittaa omistamansa Friends & Brgrs:n osakkeet perustettavaan yhtiöön. Better Burger Societyn ensimmäinen yritysostokohde on sveitsiläinen premium-hampurilaisketju Holy Cow!. Transaktion arvioidaan toteutuvan vuoden 2023 kolmannen vuosineljänneksen aikana.

### Yhtiö antoi positiivisen tulosvaroituksen

6.7.2023 NoHo Partners tiedotti nostavansa vuoden 2023 tulosoheistustaan liikevaihdon osalta liittyen yllä mainittuun Holy Cow! -yrityskauppaan. Uuden tulosoheistuksen

mukaisesti NoHo Partners arvioi saavuttavansa tilikaudella 2023 yhteensä noin 380 miljoonan euron liikevaihdon ja noin 9 prosentin ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin.

### Heinäkuussa 2023 konsernin liikevaihto oli noin 30,4 miljoonaa euroa

NoHo Partnersin liikevaihto heinäkuussa 2023 oli noin 30,4 (29,3) miljoonaa euroa ja kasvoi 4 prosenttia edellisvuoden vastaavasta kaudesta.

NoHo Partners julkaisee osavuosisikatsausten yhteydessä alkaneen kvartaalin ensimmäisen kuukauden konsernitason liikevaihtotiedot. Tavoitteena on palvella sijoittajia paremmin ajantasaisella ja läpinäkyvällä sijoittajaviestinnällä.

## HENKILÖSTÖ

NoHo Partners -konserni työllisti tammi–kesäkuussa 2023 keskimäärin 1 255 (1 284) koko-aikaista ja 519 (682) osa-aikaista työntekijää koko-aikaiseksi muunnettuna sekä 378 (327) vuokrattua työntekijää koko-aikaiseksi muunnettuna.

Sesongista riippuen konsernissa työskentelee yhtäaikaaisesti normaaliolosuhteissa noin 2 300 henkilöä koko-aikaiseksi muunnettuna.

## LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Tässä osiossa kuvatut lähiajan riskit ja epävarmuustekijät voivat mahdollisesti vaikuttaa merkittävästi NoHo Partnersin liiketoimintaan, taloudelliseen tulokseen ja tulevaisuuden näkymiin seuraavan 12 kuukauden aikana. Taulukossa on kuvattu riskejä sekä toimenpiteitä niihin varautumiseksi ja niiden minimoimiseksi.

### Geopoliittinen tilanne

Epävarmalla geopoliittisella tilanteella voi olla vaikutusta yhtiön markkinaympäristöön. Toistaiseksi yhtiö ei näe sillä olevan olennaista vaikutusta kysyntään sen toimintamaissa.

Vallitsevan maailmantilanteen aiheuttamalla yleisellä kustannustason nousulla on vaikutus yhtiön liiketoimintaan. Vaikutusten mitoimiseksi yhtiö on varautunut raaka-ainehintojen nousuun muun muassa hankinta- ja ostosopimusten keskittämällä sekä hinnankorotuksilla.

### Yleinen taloudellinen tilanne ja asiakaskysynnän muutokset

Ravintolapalveluiden myyntiin ja kannattavuuteen vaikuttavat kotitalouksien taloudellinen tilanne sekä ostovoiman ja yritysmyyntin kehitys. Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymiä ja kuluttajien luottamusta ovat heikentäneet epävarma geopoliittinen tilanne sekä yleinen kustannustason nousu. Ravintolapalveluiden kysyntä on kuitenkin pysynyt hyvällä tasolla.

Inflaatio sekä kuluttajien ostovoiman ja luottamuksen heikentyminen muodostavat riskin NoHo Partnersin liikeluoksen ja kassavirran kehitykselle. Operatiivisten kustannusten sopeuttaminen ja kyky vastata ketterästi asiakaskysynnän muutoksiin ovat keskeisiä tekijöitä, joilla yhtiö voi vaikuttaa liikevaihdon ja liikeluoksen kehittymiseen.

### Maksuvalmiusriski

Yhtiön rahoitustarpeita katetaan käyttöpääoman optimoinnilla sekä ulkopuolisilla rahoitusjärjestelyillä, jotta yhtiöllä on jatkuvasti riittävästi likviditeettiä tai nostamattomia sitovia luottojärjestelyjä käytössään. Maksuvalmiusriskin operatiivinen seuranta ja hallinnointi tapahtuvat keskitetysti konsernin talousosastolla, missä rahoituksen riittävyttä hallinnoidaan rullaavan ennusteen perusteella.

Lainsäädännön yllättävät, yhtiön liiketoimintaan liittyvät muutokset voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen.

### Rahoitusriskit

Konsernissa pyritään arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatiman rahoituksen määrää muun muassa analysoimalla kuukausittain ravintoloiden käyttöastetta ja myyntin kehitystä, jotta konsernilla on tarpeeksi käyttöpääomaa ja likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Konsernin rahoituksen saatavuus ja joustavuus pyritään takaamaan riittävien luottolimiittireservien, lainojen tasapainoisen maturiteettijakauman ja riittävän pitkien laina-aikojen avulla sekä käyttämällä tarpeen mukaan useampia rahoituslaitoksia ja rahoitusmuotoja. Markkinakorkojen muutoksilla voi olla negatiivinen vaikutus yhtiön rahoituskuluihin.

Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin.

### Lainsäädännön muutokset

Ravintolatoiminnan sääntelyn muuttuminen yhtiön eri markkina-alueilla voi vaikuttaa negatiivisesti yhtiön liiketoimintaan. Lainsäädännön muutokset koskien esimerkiksi alkoholi-, elintarvike- ja työlakia sekä arvonnäisäverotusta saattavat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan.

---

**Vuokratason kehitys**

Toimitilakulut muodostavat merkittävän osan NoHo Partnersin liiketoiminnan kuluista. Yhtiön toimitilat ovat pääosin vuokratiloja, joten yleisen vuokratason kehityksellä on merkittävä vaikutus yhtiön liiketoimintaan.

---

**Työmarkkinatilanne ja työvoiman saanti**

Osaavan osa-aikaisen työvoiman saanti erityisesti sesonkiaikoina ja viikonloppuisin voidaan nähdä epävarmuustekijänä, joka voi vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan.

---

**Liikearvon alaskirjausriski**

Konsernilla on taseessaan merkittävä määrä liikearvoa, johon kohdistuu alaskirjausriski siinä tapauksessa, että konsernin kassavirran tulevaisuuden tuotto-odotukset laskevat pysyvästi ulkoisten tai sisäisten tekijöiden takia.

---

Tampereella, 8.8.2023

**NOHO PARTNERS OYJ**

Hallitus

**Lisätietoja:**

Aku Vikström, toimitusjohtaja, yhteydenotot puh. 050 413 8158

Jarno Suominen, varatoimitusjohtaja, puh. 040 721 5655

Jarno Vilponen, talousjohtaja, puh. 040 721 9376

NoHo Partners Oyj

Hatanpään valtatie 1 B

33100 Tampere

## Konsernin tuloslaskelma ja laaja tuloslaskelma

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
Liikevaihto	93,3	90,2	169,2	138,7	312,8
Liiketoiminnan muut tuotot	1,9	6,1	3,6	9,8	13,4
Materiaalit ja palvelut	-31,1	-31,2	-55,9	-47,4	-105,7
Työsuhde-etuudet	-23,0	-20,6	-42,9	-35,8	-77,7
Liiketoiminnan muut kulut	-17,9	-16,9	-32,8	-27,3	-63,4
Poistot ja arvonalentumiset	-12,4	-11,6	-24,6	-23,3	-47,8
<b>Liikevoitto</b>	<b>10,7</b>	<b>16,1</b>	<b>16,7</b>	<b>14,8</b>	<b>31,6</b>
Rahoitustuotot	0,6	0,7	1,2	1,2	1,8
Korkokulut rahoitusveloista	-1,9	-1,3	-3,4	-2,8	-5,0
Korkokulut käyttöoikeusomaisuuseristä	-2,1	-1,9	-3,9	-3,6	-7,4
Muut rahoituskulut	-2,1	-0,9	-2,3	-1,2	-11,9
Nettorahoituskulut	-5,5	-3,5	-8,5	-6,4	-22,5
<b>Tulos ennen veroja</b>	<b>5,3</b>	<b>12,7</b>	<b>8,2</b>	<b>8,4</b>	<b>9,1</b>
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuva vero	-1,3	-1,5	-2,9	-2,2	-3,1
Laskennallisten verojen muutos	0,1	-0,6	1,3	0,8	-1,2
Tuloverot	-1,2	-2,1	-1,7	-1,4	-4,3
<b>TILIKAUDEN TULOS</b>	<b>4,1</b>	<b>10,5</b>	<b>6,6</b>	<b>7,0</b>	<b>4,9</b>
<b>Tilikauden tuloksen jakautuminen</b>					
Emoyhtiön omistajille	3,4	8,9	5,3	5,4	1,5
Määräysvallattomille omistajille	0,7	1,6	1,2	1,5	3,4
<b>Yhteensä</b>	<b>4,1</b>	<b>10,5</b>	<b>6,6</b>	<b>7,0</b>	<b>4,9</b>

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
<b>Emoyrityksen omistajille kuuluvasta katsauskauden tuloksesta laskettu osakekohtainen tulos</b>					
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa)	0,17	0,45	0,26	0,27	0,07
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos (euroa)	0,16	0,45	0,25	0,27	0,07
<b>Konsernin laaja tuloslaskelma</b>					
Tilikauden tulos	4,1	10,5	6,6	7,0	4,9
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)					
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista	-0,4	-0,8	-1,3	-0,9	-1,1
Muut laajan tuloksen erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi, yhteensä	-0,4	-0,8	-1,3	-0,9	-1,1
<b>KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ</b>	<b>3,7</b>	<b>9,7</b>	<b>5,3</b>	<b>6,1</b>	<b>3,8</b>
<b>Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen</b>					
Emoyhtiön omistajille	3,0	8,1	4,0	4,5	0,4
Määräysvallattomille omistajille	0,7	1,6	1,2	1,5	3,4
<b>Yhteensä</b>	<b>3,7</b>	<b>9,7</b>	<b>5,3</b>	<b>6,1</b>	<b>3,8</b>

### Katsauskauden 1.1. - 30.6.2023 kertaluonteiset erät

Katsauskaudella Eezy Oyj:n osakkeiden arvonmuutoksesta on kirjattu nettorahoituskuluihin 1,1 (0,8) miljoonaa euroa. Tilikauden 2022 aikana Eezy Oyj:n osakkeisiin kohdistui 10,4 miljoonan euron rahoituskuluihin kirjattu käyvän arvon alentuminen. Lisätietoja Eezy Oyj:n tuloslaskelmakäsittelystä liitetiedoissa sivulla 17.

## Konsernin tase

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
<b>VARAT</b>			
<b>Pitkäaikaiset varat</b>			
Liikearvo	148,7	136,9	141,0
Aineettomat hyödykkeet	37,5	38,1	38,0
Aineelliset hyödykkeet	51,8	47,3	50,3
Käyttöoikeusomaisuuserät	174,5	167,4	159,4
Muut sijoitukset	0,3	0,3	0,3
Lainasaamiset	0,2	0,3	0,2
Muut saamiset	1,8	2,7	1,8
Laskennalliset verosaamiset	13,9	15,2	13,0
<b>Pitkäaikaiset varat yhteensä</b>	<b>428,8</b>	<b>408,2</b>	<b>403,9</b>
<b>Lyhytaikaiset varat</b>			
Vaihto-omaisuus	6,9	6,5	5,6
Lainasaamiset	0,6	0,9	0,7
Myyntisaamiset ja muut saamiset	21,0	20,2	21,8
Rahavarat	6,4	3,5	5,2
<b>Lyhytaikaiset varat yhteensä</b>	<b>34,9</b>	<b>31,1</b>	<b>33,3</b>
<b>Myyttävänä olevat pitkäaikaiset varat</b>	<b>14,9</b>	<b>25,6</b>	<b>16,0</b>
<b>VARAT YHTEENSÄ</b>	<b>478,5</b>	<b>464,9</b>	<b>453,2</b>

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
<b>OMA PÄÄOMA JA VELAT</b>			
<b>Oma pääoma</b>			
Osakepääoma	0,2	0,2	0,2
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	70,2	68,9	70,2
Kertyneet voittovarot	-1,6	10,3	4,4
<b>Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma yhteensä</b>	<b>68,8</b>	<b>79,4</b>	<b>74,8</b>
Määräysvallattomien omistajien osuus	6,4	5,7	7,2
<b>Oma pääoma yhteensä</b>	<b>75,2</b>	<b>85,1</b>	<b>82,0</b>
<b>Pitkäaikaiset velat</b>			
Laskennalliset verovelat	9,0	9,5	9,2
Rahoitusvelat	96,9	96,8	98,0
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	150,8	145,8	137,9
Muut velat	10,9	2,7	6,1
<b>Pitkäaikaiset velat yhteensä</b>	<b>267,6</b>	<b>254,8</b>	<b>251,1</b>
<b>Lyhytaikaiset velat</b>			
Rahoitusvelat	33,2	34,7	29,1
Varaukset	0,1	0,0	0,1
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	33,6	29,6	30,8
Tuloverovelka	3,7	3,5	2,3
Ostovelat ja muut velat	65,1	57,3	57,8
<b>Lyhytaikaiset velat yhteensä</b>	<b>135,7</b>	<b>125,1</b>	<b>120,1</b>
<b>Velat yhteensä</b>	<b>403,3</b>	<b>379,9</b>	<b>371,2</b>
<b>OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ</b>	<b>478,5</b>	<b>464,9</b>	<b>453,2</b>

## Konsernin oman pääoman muutoslaskelma 2023

### Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarot	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
<b>Oma pääoma 1.1.</b>	<b>0,2</b>	<b>70,2</b>	<b>-1,2</b>	<b>5,6</b>	<b>74,8</b>	<b>7,2</b>	<b>82,0</b>
<b>Tilikauden laaja tulos</b>							
Tilikauden tulos				5,3	5,3	1,2	6,6
<b>Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)</b>							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			-1,1		-1,1	-0,2	-1,3
<b>KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-1,1</b>	<b>5,3</b>	<b>4,2</b>	<b>1,0</b>	<b>5,3</b>
<b>Liiketoimet omistajien kanssa</b>							
<b>Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen</b>							
Osingonjako*				-8,3	-8,3	-1,2	-9,5
Uusanti					0,0		0,0
Vaihtovelkakirjalainan konvertointi					0,0		0,0
Osakeperusteiset maksut				-0,4	-0,4		-0,4
<b>YHTEENSÄ</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-8,7</b>	<b>-8,7</b>	<b>-1,2</b>	<b>-9,9</b>
<b>Omistusosuuksien muutokset</b>							
Määräysvallattomien osuuksien muutokset				-1,5	-1,5	-0,7	-2,2
<b>YHTEENSÄ</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-1,5</b>	<b>-1,5</b>	<b>-0,7</b>	<b>-2,2</b>
<b>Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-10,2</b>	<b>-10,2</b>	<b>-1,9</b>	<b>-12,1</b>
<b>Oma pääoma 30.6.</b>	<b>0,2</b>	<b>70,2</b>	<b>-2,3</b>	<b>0,7</b>	<b>68,8</b>	<b>6,4</b>	<b>75,2</b>

\* Yhtiökokous hyväksyi 19.4.2023 osingonmaksun 0,40 euroa osaketta kohden. Osinko maksetaan kahdessa erässä. Osingon ensimmäinen erä 0,20 euroa osakkeelta maksettiin 24.5.2023. Osingon toinen erä 0,20 euroa osakkeelta maksetaan 20.10.2023 mennessä.

## Konsernin oman pääoman muutoslaskelma 2022

### Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarat	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
<b>Oma pääoma 1.1.</b>	<b>0,2</b>	<b>58,4</b>	<b>-0,1</b>	<b>5,9</b>	<b>64,4</b>	<b>5,0</b>	<b>69,4</b>
<b>Tilikauden laaja tulos</b>							
Tilikauden tulos				5,5	5,5	1,5	7,0
<b>Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)</b>							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			-0,9		-0,9	0,0	-0,9
<b>KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,9</b>	<b>5,5</b>	<b>4,6</b>	<b>1,5</b>	<b>6,1</b>
<b>Liiketoimet omistajien kanssa</b>							
<b>Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen</b>							
Osingonjako					0,0	-0,7	-0,7
Uusanti		0,3			0,3		0,3
Vaihtovelkakirjalainan konvertointi		10,2			10,2		10,2
Osakeperusteiset maksut				0,5	0,5		0,5
<b>YHTEENSÄ</b>	<b>0,0</b>	<b>10,5</b>	<b>0,0</b>	<b>0,5</b>	<b>10,9</b>	<b>-0,7</b>	<b>10,3</b>
<b>Omistusosuuksien muutokset</b>							
Määräysvallattomien osuuksien muutokset				-0,5	-0,5	-0,2	-0,7
<b>YHTEENSÄ</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,5</b>	<b>-0,2</b>	<b>-0,7</b>
<b>Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä</b>	<b>0,0</b>	<b>10,5</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>10,5</b>	<b>-0,9</b>	<b>9,6</b>
<b>Oma pääoma 30.6.</b>	<b>0,2</b>	<b>68,9</b>	<b>-1,0</b>	<b>11,3</b>	<b>79,4</b>	<b>5,7</b>	<b>85,1</b>

## Konsernin rahavirtalaskelma

milj. euroa	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
<b>Liiketoiminnan nettorahavirta</b>			
Raportointikauden tulos	6,6	7,0	4,9
Oikaisut raportointikauden tulokseen			
Liiketoimet, joihin ei liity maksutapahtumaa	-1,1	-2,0	0,9
Poistot ja arvonalentumiset	24,6	23,3	47,8
Nettorahoituskulut	8,5	6,4	22,5
Verot	1,7	1,4	4,3
<b>Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta</b>	<b>40,2</b>	<b>36,1</b>	<b>80,3</b>
<b>Käyttöpääoman muutos</b>			
Myyntisaamiset ja muut saamiset	-0,2	-4,1	-4,8
Vaihto-omaisuus	-1,3	-1,5	-0,5
Ostovelat ja muut velat	2,1	8,6	9,6
<b>Käyttöpääoman muutos</b>	<b>0,6</b>	<b>3,0</b>	<b>4,3</b>
Maksetut korot ja muut rahoituskulut	-7,5	-6,6	-12,9
Saadut korot ja muut rahoitustuotot	0,1	0,0	0,2
Maksetut verot	-1,1	-0,3	-2,1
<b>Liiketoiminnan nettorahavirta</b>	<b>32,2</b>	<b>32,3</b>	<b>69,8</b>
<b>Investointien rahavirta</b>			
Osinkotuotot	0,5	0,5	0,8
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden hankinta	-6,5	-5,6	-14,7
Muiden pitkäaikaisten saamisten muutos	0,5	-0,2	-0,3
Tytäryritysten hankinta vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	-1,8	-0,1	-2,4
Liiketoimintojen hankinta	-0,7	-0,6	-3,6
Liiketoimintojen myynti	0,8	0,2	0,4
Osakkuusyhtiöosakkeiden myynti	0,0	4,2	4,2
<b>Investointien nettorahavirta</b>	<b>-7,1</b>	<b>-1,7</b>	<b>-15,6</b>

milj. euroa	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
<b>Rahoituksen rahavirta</b>			
Pitkäaikaisten lainojen nostot	5,0	0,0	0,0
Pitkäaikaisten lainojen maksut	-6,3	-14,6	-26,0
Lyhytaikaisten lainojen nostot/takaisinmaksut	-0,8	-3,4	3,4
Lyhytaikaisten yritystodistusten nostot/takaisinmaksut	2,0	0,0	0,0
Määräysvallattomien omistajien osuuksien hankinta	-1,9	-0,1	-1,9
Käyttöoikeusomaisuuserien velkojen takaisinmaksut	-16,5	-14,6	-30,0
Osingonjako	-5,4	-0,7	-0,8
<b>Rahoituksen nettorahavirta</b>	<b>-23,8</b>	<b>-33,4</b>	<b>-55,4</b>
<b>Rahavarojen muutos</b>	<b>1,2</b>	<b>-2,9</b>	<b>-1,2</b>
<b>Rahavarat tilikauden alussa</b>	<b>5,2</b>	<b>6,4</b>	<b>6,4</b>
<b>Rahavarat raportointikauden lopussa</b>	<b>6,4</b>	<b>3,5</b>	<b>5,2</b>
<b>Rahavarojen muutos</b>	<b>1,2</b>	<b>-2,9</b>	<b>-1,2</b>



## Liitetiedot

### 1. LAATIMISPERIAATTEET

Tämä tilintarkastamaton puolivuosisikatsaus on laadittu IAS 34 Osavuosisikatsaukset -standardin mukaisesti. Puolivuosisikatsausta tulisi lukea yhdessä vuoden 2022 IFRS-konsernitilinpäätöksen kanssa. Puolivuosisikatsauksessa on noudatettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuoden 2022 IFRS -konsernitilinpäätöksessä lukuun ottamatta 1.1.2023 voimaan tulleita ja käyttöön otettuja IFRS-standardien muutoksia. Muutokset on kuvattu vuoden 2022 IFRS-konsernitilinpäätöksessä.

Konsernitilinpäätöksen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää johdon arvioiden ja oletusten käyttämistä, mikä vaikuttaa taseen varojen ja velkojen sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat tehdyistä arvioista ja oletuksista.

Kaikki luvut on esitetty miljoonina euroina (milj. euroa) ja ne on pyöristetty lähimpään 0,1 miljoonaan euroon, jolloin yksittäisten lukujen summa voi poiketa esitetystä summasta.

#### Osakkuusyhtiö Eezy Oyj:n arvostus ja luokittelu

Yhtiö julkaisi 11.6.2021 uuden strategian ja taloudelliset tavoitteet strategiakaudelle 2022-2024. Tässä yhteydessä yhtiö päätti luokitella omistamansa Eezy Oyj:n osakkeet myytävissä olevaksi omaisuuseräksi. Yhtiön suunnitelmassa on luopua asteittain Eezy-omistuksesta rahoittaakseen tulevaisuuden kasvuhankkeet sekä tarvittaessa vahvistaakseen taseasemaansa.

Pitkäaikaiset omaisuuserät luokitellaan myytävänä olevaksi, mikäli niiden kirjanpitoarvoa vastaava määrä tulee kertymään pääasiassa omaisuuserän myynnistä jatkuvan käytön sijaan. Myytävänä olevaksi luokittelun edellytyksien katsotaan täyttyvän, kun myynti on erittäin todennäköinen ja omaisuuserä on välittömästi myytävissä nykyisessä kunnossaan yleisin ja tavanomaisin ehdoin, kun johto on sitoutunut myyntiin ja myynnin odotetaan tapahtuvan vuoden kuluessa luokittelusta.

Välittömästi ennen luokittelua myytävänä olevaksi luokitellut omaisuuserät arvostetaan niihin sovellettavien IFRS-standardien mukaisesti. Luokitteluhetkestä lähtien myytävänä olevat omaisuuserät arvostetaan kirjanpitoarvoon tai sitä alempaan myynnistä aiheutuvilla menoilla vähennettyyn käypään arvoon. Poistot näistä omaisuuseristä lopetetaan ja osuutta osakkuusyhtiön tuloksesta ei enää kirjata luokittelun jälkeen. Myytävänä olevat omaisuuserät esitetään taseessa erillään muista eristä.

Luokittelun jälkeen yhtiön omistus Eezy Oyj:stä on laskenut 25,3 prosentista 20,5 prosenttiin sekä yhtiön edustus Eezy Oyj:n hallituksessa on vuoden 2022 toisen neljänneksen aikana

laskenut kahdesta henkilöstä yhteen henkilöön. Huomioiden luokittelu myytävissä oleviin varoihin, omistusosuuden lasku ja yhtiön edustajien lukumäärän muutos Eezy Oyj:n hallituksessa, on yhtiö 12.4.2022 alkaen muuttanut Eezy Oyj:n käsittelyn liiketoimintaan liitännäisestä omistusosuudesta sijoitusluonteiseksi. Luokittelumuutoksen johdosta Eezy Oyj:n liitännäiset erät kirjataan jatkossa liikevoiton alapuolelle rahoituseriin.

30.6.2023 NoHo Partners omisti 5 139 745 Eezy Oyj osaketta, mikä vastaa noin 20,5 prosentin omistusosuutta. Omistettujen osakkeiden kirjanpitoarvo NoHo Partners Oyj taseessa on 14,9 miljoonaa euroa tarkoittaen 2,90 euron kirjanpitoarvoa osakkeelta katsauskauden päättyessä. Vuoden 2023 aikana osakkeiden arvomuutoksesta on kirjattu rahoituskuluihin yhteensä 1,1 miljoonaa euroa. Tilikauden 2022 aikana Eezy Oyj:n osakkeisiin kohdistui 10,4 miljoonan euron rahoituskuluihin kirjattu käyvän arvon alentuminen, joten kumulatiivinen osakkeiden arvonalentuminen luokitteluhetken jälkeen katsauskauden lopun osakemäärällä on 11,5 miljoonaa euroa. Mikäli Eezy Oyj:n käypä arvo palautuu takaisin alkuperäiseen kirjanpitoarvoon, tehty arvonalentuminen peruutetaan alkuperäiseen (5,14 euroa/osake) arvoon saakka.

## 2. LIIKEVAIHTO

### LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN TAVAROIHIIN JA PALVELUIHIIN

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
Tavaroiden myynti	84,6	82,2	153,3	126,5	283,7
Palveluiden myynti	8,7	8,0	15,9	12,2	29,1
<b>Yhteensä</b>	<b>93,3</b>	<b>90,2</b>	<b>169,2</b>	<b>138,7</b>	<b>312,8</b>

### LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
Ruokaravintolat	33,8	32,2	62,3	49,4	112,2
Viihderavintolat	31,3	29,9	52,3	41,3	97,2
Fast food -ravintolat	12,3	10,8	24,3	19,4	41,9
Norjan ravintolat	9,7	11,1	18,6	19,0	39,7
Tanskan ravintolat	6,2	6,2	11,7	9,5	21,9
<b>Yhteensä</b>	<b>93,3</b>	<b>90,2</b>	<b>169,2</b>	<b>138,7</b>	<b>312,8</b>

Konserni seuraa myyntiä erikseen tavaroiden ja palveluiden osalta. Tavaroiden myynti koostuu pääosin ravintolaliiketoiminnan ruoan ja virvokkeiden myynnistä yksityis- ja yritysasiakkaille. Palvelut sisältävät ravintoloiden palvelumyynnin ja saadut markkinointitukimaksut. Konsernin myyntimaat ovat Suomi, Tanska ja Norja.

#### Asiakassopimuksiin perustuvat omaisuus- ja velkaerät

Sopimuksiin perustuvista omaisuuseristä on kirjattu luottotappiota ja IFRS 9:n mukaista luottotappiovarauksen pienentymistä 1.1.-30.6.2023 yhteensä 0,0 (0,1) miljoonaa euroa.

Konsernilla ei ole omaisuuseriä, jotka kirjataan asiakassopimuksen saamisesta tai täyttämisestä aiheutuneista menoista. Konsernin asiakassopimuksiin ei sisälly palautus- ja takaisinmaksuvelvoitteita tai erityisiä takuuehtoja.

Ravintolat myyvät lahjakortteja, jotka esitetään muissa lyhytaikaisissa veloissa. Lahjakortti tuloutuu, kun se käytetään. Myytyjen lahjakorttien arvo oli 2,7 miljoonaa euroa 30.6.2023 ja niiden odotetaan johtavan myynnin tuloutumiseen seuraavan 12 kuukauden aikana.

3. SEGMENTTI-INFORMAATIO

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
<b>Liikevaihto</b>					
Suomi	77,4	72,9	138,9	110,2	251,2
Kansainvälinen	15,9	17,3	30,3	28,5	61,6
<b>Konserni</b>	<b>93,3</b>	<b>90,2</b>	<b>169,2</b>	<b>138,7</b>	<b>312,8</b>
<b>Liiketoiminnan muut tuotot</b>					
Suomi	1,9	5,7	3,5	7,1	10,1
Kansainvälinen	0,0	0,5	0,2	2,7	3,3
<b>Konserni</b>	<b>1,9</b>	<b>6,1</b>	<b>3,6</b>	<b>9,8</b>	<b>13,4</b>
<b>Poistot ja arvonalentumiset</b>					
Suomi	-10,0	-8,8	-19,6	-17,8	-36,5
Kansainvälinen	-2,4	-2,8	-5,0	-5,5	-11,3
<b>Konserni</b>	<b>-12,4</b>	<b>-11,6</b>	<b>-24,6</b>	<b>-23,3</b>	<b>-47,8</b>
<b>Liikevoitto</b>					
Suomi	9,5	14,6	14,6	12,2	28,2
Kansainvälinen	1,2	1,5	2,1	2,6	3,4
<b>Konserni</b>	<b>10,7</b>	<b>16,1</b>	<b>16,7</b>	<b>14,8</b>	<b>31,6</b>
<b>Operatiivinen käyttökate</b>					
Suomi	10,8	15,9	17,3	15,1	34,8
Kansainvälinen	1,9	2,4	3,5	4,3	6,8
<b>Konserni</b>	<b>12,5</b>	<b>18,3</b>	<b>20,8</b>	<b>19,4</b>	<b>41,6</b>
<b>Varat</b>					
Suomi			427,1	399,9	396,9
Kansainvälinen			101,6	113,6	105,9
Eliminoinnit			-50,1	-48,6	-49,5
<b>Konserni</b>			<b>478,5</b>	<b>464,9</b>	<b>453,2</b>
<b>Velat</b>					
Suomi			334,3	303,3	301,0
Kansainvälinen			119,2	125,2	119,7
Eliminoinnit			-50,1	-48,6	-49,5
<b>Konserni</b>			<b>403,4</b>	<b>379,9</b>	<b>371,2</b>

NoHo Partnersin liiketoiminta on jaettu kahteen toiminnalliseen raportoitavaan segmenttiin, jotka ovat Suomen liiketoiminta ja kansainvälinen liiketoiminta. Segmenttien liiketoimintaa seurataan erikseen ja niitä johdetaan erillisinä yksiköinä. Kansainvälisen liiketoiminnan maakohtaiset johtajat vastaavat liiketoiminta-alueistaan ja osallistuvat liiketoiminta-alueitansa koskevaan kansainvälisten liiketoimintojen ohjausryhmätyöskentelyyn. Maatasolla päätetään valikoimista, tuotteiden hinnoittelusta sekä markkinointitoimenpiteistä.

Liiketoimintojen johtamisen tarpeet poikkeavat segmenteittäin, sillä liiketoimintojen maturiteetti on hyvin erilainen. Yhtiön asema Suomen markkinassa on vakiintunut ja päivittäisten operatiivisten toimintojen johtamisen lisäksi se keskittyy kasvun hakemiseen strategisista painopistealueistaan, jotka ovat Friends & Brgrs -ketjun skaalaaminen valtakunnalliseksi ja suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet. Kansainvälisten liiketoimintojen osalta yhtiö keskittyy Tanskan kannattavuustason ylläpitämiseen sekä kannattavaan kasvuun yritysostoin Norjassa ja Tanskassa.

Konsernin ylin operatiivinen päätöksentekijä, NoHo Partnersin johtoryhmä, vastaa resurssien kohdentamisesta ja tuloksen arvioinnista. Konsernin esittämä segmentti-informaatio perustuu johdon sisäiseen raportointiin, jonka laatimisperiaatteet ovat IFRS-standardien mukaiset. Segmenttien välinen hinnoittelu tapahtuu käypään markkinahintaan.

Konsernissa segmenttien tuloksellisuuden arviointi ja segmenteille kohdennettavia resursseja koskevat päätökset perustuvat segmenttien liikevoittoon. Tämä on johdon käsityksen mukaan soveltuvin mittari vertailtaessa segmenttien tuloksellisuutta kyseisten toimialojen muihin yrityksiin. Rahoitustuottoja- ja kuluja ei seurata segmenttitasolla, sillä konsernirahoitus hallinnoi pääosin konsernin rahavaroja ja rahoitusvelkoja.

#### 4. JULKISET AVUSTUKSET

Konserni sai julkisia avustuksia kaikissa toimintamaissaan tilikauden 2022 aikana. Vertailuvuoden tapahtumat on esitetty NoHo Partnersin konsernitilinpäätöksen liitetiedossa 2.3.

#### ERITTELY JULKISISTA AVUSTUKSISTA

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
<b>Suomi</b>					
Kustannustuki/ kiinteiden kulujen korvaus	0,0	4,3	0,0	4,3	4,3
<b>Norja</b>					
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,3	0,0	1,3	1,3
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,1	0,0	0,4	0,4
<b>Tanska</b>					
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,0	0,0	0,6	0,6
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,0	0,0	0,2	0,2
<b>Yhteensä</b>	<b>0,0</b>	<b>4,8</b>	<b>0,0</b>	<b>6,9</b>	<b>6,9</b>

Julkiset avustukset kirjataan, kun on kohtuullisen varmaa, että avustuksiin liittyvät ehdot täytetään ja ne tullaan saamaan. Johdon arvion mukaan tilikaudella kirjattujen avustusten osalta edellä mainitut ehdot täyttyvät. Konserni ei ole saanut välitöntä hyötyä minkään muun tyyppisestä julkisesta tuesta.

Menoihin liittyvät julkiset avustukset merkitään taseeseen tuloennakoksi ja kirjataan tulosvaikutteisesti liiketoiminnan muihin tuottoihin vastaavilla kausilla kuin menot, joita ne kattavat.

5. KONSERNIRAKENTEES SA TAPAHTUNEET MUUTOKSET

HANKITUT TYTÄRYHTIÖT JA LIIKETOIMINNOT

	Liiketoimintahankinta	Hankittu omistusosuus, %	Omistus- ja hallintaoikeuden siirtyminen	Paikkakunta
Helsingin yökerhohankinnat	x	100	1.4.2023	Helsinki
Kjos Renhold AS		100	1.4.2023	Oslo
Vin-Vin liiketoimintakauppa	x		2.5.2023	Helsinki
Lumo Laukontori Oy		100	1.6.2023	Tampere

NoHo Partners Oyj:n tytäryhtiö Stadin Night Oy hankki 1.4.2023 omistukseensa Helsingissä toimivat Apollo Live Club ja yökerho Maxine liiketoiminnot sekä ravintola Kaivohuoneen omistavan Helsingin Kaivohuone Oy:n koko osakekannan. Hankinnat on käsitelty yhtenä kokonaisuutena. Kirjattu kauppahinta ei sisällä myyjän mahdollista kauppahinnan palautusvastuuta, jonka määrä on sidottu kolmen vuoden keskimääräiseen käyttökatteeseen.

NoHo Partners Oyj hankki 1.6.2023 Tampereella sijaitsevan Saunaravintola Kuuman. Hankinnassa 100 % Lumo Laukontori Oy:n osakkeista siirtyi NoHo Partnersille.

KONSERNIIN HANKITTUJEN VAROJEN JA VELKOJEN ARVOT MÄÄRÄYSVALLAN SIIRTYMISHETKELLÄ

milj. euroa	Suomen liiketoiminta	Kansainvälinen liiketoiminta	Yhteensä
<b>Varat</b>			
Aineettomat hyödykkeet	1,8	0,0	1,8
Aineelliset hyödykkeet	0,5	0,0	0,6
Pitkäaikaiset saamiset	0,2	0,0	0,2
Lyhytaikaiset saamiset	0,3	0,0	0,3
Vaihto-omaisuus	0,2	0,0	0,2
<b>Varat yhteensä</b>	<b>3,0</b>	<b>0,0</b>	<b>3,0</b>
<b>Velat</b>			
Rahoitusvelat	1,8	0,0	1,8
Muut velat	8,1	0,0	8,1
<b>Velat yhteensä</b>	<b>10,0</b>	<b>0,0</b>	<b>10,0</b>
<b>Nettovarallisuus</b>	<b>-7,0</b>	<b>0,0</b>	<b>-7,0</b>
<b>Kokonaisvastike hankintahetkellä</b>			
Rahavaroista koostuva osuus vastikkeesta	2,0	0,1	2,1
<b>Kokonaisvastike yhteensä</b>	<b>2,0</b>	<b>0,1</b>	<b>2,1</b>
<b>Liikearvon syntyminen hankinnoissa</b>			
Kokonaisvastike	2,0	0,1	2,1
Hankitun kokonaisuuden yksilöitävissä oleva nettovarallisuus	-7,0	0,0	-7,0
<b>Liikearvo</b>	<b>9,1</b>	<b>0,1</b>	<b>9,2</b>

Helsingin yökerhojen (Apollo Live Club, Maxine sekä Kaivohuone) hankintaan liittyy 40 %:n vähemmistöosuus, joka ei vaikuta hankintahetken nettovarallisuuteen.

Hankintamenolaskelmat ovat alustavia. Hankintoihin ei liity olennaisia ulkopuolisten asiantuntijoiden kuluja.

#### HANKITTUJEN LIIKETOIMINTOJEN IFRS 16 -KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERÄT

milj. euroa	Hankinnat yhteensä
Suomen liiketoiminta	14,2
Kansainvälinen liiketoiminta	0,0

#### Ehdollisten kauppahintojen määräytyminen

Vuoden 2022 aikana tehdyistä Sea Horse ja Fat Lizard -hankinnoista maksettiin hankintahetkellä yhteensä 4,0 miljoonaa euroa, josta 1,3 miljoonaa euroa oli Sea Horsen myyjätaholle suunnatun osakeannin osuus. Kauppoihin liittyvät ehdolliset kauppahinnat ovat yhteensä 1,9 miljoonaa euroa, josta 0,3 miljoonaa euroa liittyy Sea Horse -hankintaan ja 1,6 miljoonaa euroa Fat Lizard -hankintaan. Jäljellä olevat ehdolliset kauppahinnat määräytyvät vuoden 2023 taloudellisten tavoitteiden saavuttamisen mukaisesti.

Vuoden 2019 aikana hankittujen Dubliners-, DOD-, MEO-, Rådhuskroken-, SFB- ja Complete Security -yhtiöiden kauppahinnasta maksettiin hankintahetkellä 7,2 miljoonaa euroa. Yrityshankintaan liittyy vuoteen 2026 jatkettut put- ja call-optiot vähemmistöomistajien hallussa olevien osakkeiden lunastamiseksi. Yhtiö on arvioinut, että todennäköisyys optioiden käyttämiseen on korkea. Vähemmistöomistajien omistusosuus 1,2 miljoonaa euroa on esitetty ehdollisena lisäkauppahintana veloissa. Sopimusten mukaan yhtiöiden käypä arvo tullaan määrittämään vuonna 2026.

#### MYYDYT LIIKETOIMINNOT

Katsauskauden aikana Konsernissa ei tapahtunut liiketoimintojen myyntejä.

#### RAPORTOINTIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

##### HANKITTUJEN LIIKETOIMINTOJEN VAROJEN ARVOT MÄÄRÄYSVALLAN SIIRTYMISHETKELLÄ

NoHo Partners Oyj tiedotti 15.6.2023 liiketoimintahankinnasta, jossa yhtiö ostaa Sushibar + Wine -ketjun liiketoiminnan yhdessä ketjun toisen perustajan kanssa. Hankinnassa siirtyvät Sushibar + Wine -ketjun Helsingissä sijaitsevat neljä ravintolaa työntekijöineen uuteen perustettavaan yhtiöön. NoHo Partners omistaa uudesta yhtiöstä 75 prosenttia ja Matti Sarkkinen 25 prosenttia. Liiketoiminnan määräysvallan siirtymishetki on 1.8.2023. Hankintamenolaskelmaa ei ole vielä aloitettu.

NoHo Partners Oyj tiedotti 6.7.2023 tytäryhtiönsä Better Burger Societyn tekemästä sveitsiläisen premium-hampurilaisketju Holy Cow!: hankinnasta, josta hankittavan 76 prosentin omistusosuuden kauppahinta on noin 24 miljoonaa euroa. Transaktion arvioidaan toteutuvan vuoden 2023 kolmannen vuosineljänneksen aikana Suomen kilpailuviranomaisten hyväksynnän jälkeen. Hankintamenolaskelmaa ei ole vielä aloitettu.

## PUOLIVUOSIKATSAUS Q1–Q2 2023 | 8.8.2023

### 6. AINEETTOMAT JA AINEELLISET HYÖDYKKEET

#### LIIKEARVO

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	141,0	137,1	137,1
Liiketoimintahankinnat	9,1	0,4	5,5
Vähennykset	0,0	-0,1	-0,9
Muuntoerot	-1,4	-0,5	-0,7
<b>Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa</b>	<b>148,7</b>	<b>136,9</b>	<b>141,0</b>

#### AINEETTOMAT HYÖDYKKEET

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	38,0	40,4	40,4
Liiketoimintahankinnat	1,7	0,1	2,5
Lisäykset	0,4	0,0	0,1
Poistot ja arvonalentumiset	-2,2	-2,3	-4,9
Vähennykset	0,0	-0,1	0,0
Muuntoerot	-0,3	-0,1	-0,2
<b>Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa</b>	<b>37,6</b>	<b>38,1</b>	<b>38,0</b>

#### AINEELLISET HYÖDYKKEET

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	50,3	47,2	47,2
Liiketoimintahankinnat	0,6	0,1	1,3
Lisäykset	6,6	5,1	13,8
Poistot ja arvonalentumiset	-5,0	-4,7	-9,8
Vähennykset	0,0	-0,1	-1,6
Muuntoerot	-0,7	-0,2	-0,3
Siirrot tiliryhmien välillä	0,0	0,0	-0,2
<b>Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa</b>	<b>51,8</b>	<b>47,3</b>	<b>50,3</b>

### 7. VUOKRASOPIMUKSET

Konserni soveltaa käytännön apukeinoa kaluston vuokrasopimuksissa, jonka mukaisesti konserni yhdistää salkkuun ominaispiirteiltään samankaltaiset vuokrasopimukset. Konserni arvioi säännöllisesti kalustovuokrasopimuksista koostuvan salkun kokoa ja koostumusta. Uusien vuokrasopimusten osalta käytetty lisäluoton korko on 5,0 prosenttia.

#### KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERÄT

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	159,4	162,2	162,2
Liiketoimintahankinnat	14,2	0,0	4,5
Lisäykset	3,4	8,0	10,7
Uudelleenarviot ja modifikaatiot	17,5	16,2	21,7
Poistot ja arvonalentumiset	-17,4	-16,3	-33,1
Vähennykset	0,0	-1,6	-5,2
Muuntoerot	-2,6	-1,1	-1,5
<b>Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa</b>	<b>174,5</b>	<b>167,4</b>	<b>159,4</b>

#### VUOKRASOPIMUSVELAN MUUTOS

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Vuokrasopimusvelka kauden alussa	168,7	169,0	169,0
Nettolisäykset	35,1	22,5	31,7
Vuokrien maksut	-20,4	-18,2	-37,4
Vuokrahelpotukset, Covid-19	0,0	-0,5	-0,5
Korkokulut	3,9	3,6	7,4
Muuntoerot	-2,9	-1,1	-1,6
<b>Vuokrasopimusvelka kauden lopussa</b>	<b>184,4</b>	<b>175,3</b>	<b>168,7</b>

### VUOKRASOPIMUSVELKA

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Pitkäaikainen	150,8	145,8	137,9
Lyhytaikainen	33,6	29,6	30,8
<b>Yhteensä</b>	<b>184,4</b>	<b>175,3</b>	<b>168,7</b>

### VUOKRASOPIMUKSET TULOSLASKELMALLA

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
Vuokrahelpotukset, Covid-19	0,0	0,0	0,0	0,5	0,5
Lyhytaikaisiin ja arvoltaan vähäisiä omaisuuseriä koskeviin vuokrasopimuksiin ja muuttuviin vuokriin liittyvät kulut	-3,7	-3,2	-5,7	-4,6	-10,4
Poistot käyttöoikeusomaisuuseristä	-8,9	-8,1	-17,4	-16,3	-33,1
Vuokrasopimusvelkojen korkokulut	-2,1	-1,9	-3,9	-3,6	-7,4
<b>Yhteensä</b>	<b>-14,7</b>	<b>-13,1</b>	<b>-27,1</b>	<b>-24,0</b>	<b>-50,4</b>

### 8. RAHOITUSVELAT

NoHo Partnersin strategian toteuttaminen ja liiketoiminnan kasvun rahoittaminen ovat osittain riippuvaisia ulkopuolisesta rahoituksesta. Yhtiö pyrkii jatkuvasti arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatimaa rahoituksen määrää, jotta yhtiöllä olisi tarpeeksi likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin. Oman ja vieraan pääoman ehtoisen rahoituksen saatavuudessa ja tarjolla olevan rahoituksen ehdoissa tapahtuvat muutokset voivat vaikuttaa yhtiön mahdollisuuksiin investoida sen liiketoiminnan kehittämiseen ja kasvattamiseen tulevaisuudessa.

Kovenanttitarkastelu suoritetaan kvartaaleittain ja yhtiö täytti asetetut kovenantit.



#### RAHOITUSVELKOJEN MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Tase arvo	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Rahoitusvelat	121,6	24,7	15,2	80,6	1,1
Käytössä olevat tililimiitit*	8,5				
<b>Yhteensä</b>	<b>130,1</b>				

Rahoitusvelkojen erääntymistaulukko sisältää kaikki korolliset rahoitusvelat sekä rahoitusveloiksi luokitellut muut velat.

\* Käytössä olevat tililimiitit ovat toistaiseksi voimassaolevia, eikä niille ole määritelty eräpäivää. Tililimiitit luokitellaan lyhytaikaisiin velkoihin.

#### RAHOITUSVELKOJEN VASTAISET KOROT MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Rahoitusvelkojen vastaiset korot	6,4	5,5	4,1	0,3

Yhtiö on maksanut lainojen korkoja normaalin rahoitussopimuksen ehtojen mukaisesti.

#### OSTOVELAT JA VELAT KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERISTÄ MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Diskontattu tasearvo	Diskonttaamaton arvo	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Korottomat kauppahintavelat	3,2	3,4	0,6	1,6	1,2	
Ostovelat	22,5	22,5	22,5			
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	184,4	220,8	41,0	37,9	74,1	67,7
<b>Yhteensä</b>	<b>210,2</b>	<b>246,7</b>	<b>64,1</b>	<b>39,5</b>	<b>75,3</b>	<b>67,7</b>

Yhtiöllä ei ole käytössä olennaisia pidennettyjä velkojen maksuaikoja.

Yhtiöllä oli 30.6.2023 rahavaroja yhteensä 6,4 miljoonaa euroa sekä käytössään nostamattomia laina- ja tililimiittejä yhteensä 3,9 miljoonaa euroa. Näiden lisäksi yhtiö omisti 5 139 745 julkisesti noteeratun Eezy Oyj:n osaketta, mikä vastasi 20,5 prosentin omistusosuutta. Omistuksen markkina-arvo 30.6.2023 päätöskurssilla oli 14,9 miljoonaa euroa.

9. RAHOITUSVAROJEN JA -VELKOJEN LUOKITTELU JA KÄYVÄN ARVON ARVOSTUSHIERARKIAT

30.6.2023 milj. euroa	Taso	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti	Jaksotettu hankintameno	Käypä arvo
<b>Pitkäaikaiset rahoitusvarat</b>				
Muut sijoitukset	2	0,3		0,3
Lainasaamiset	2		0,2	0,2
Muut saamiset	2		1,8	1,8
<b>Pitkäaikaiset rahoitusvarat yhteensä</b>		<b>0,3</b>	<b>2,0</b>	<b>2,3</b>
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvarat</b>				
Lainasaamiset	2		0,6	0,6
Myyntisaamiset ja muut saamiset	2		21,0	21,0
Rahavarat	2		6,4	6,4
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvarat yhteensä</b>			<b>28,0</b>	<b>28,0</b>
<b>Kirjanpitoarvo yhteensä</b>		<b>0,3</b>	<b>30,0</b>	<b>30,3</b>
<b>Rahoitusvelat</b>				
Rahoitusvelat	2		96,9	96,9
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä			150,8	150,8
Kauppahintavelat	3		2,8	2,8
Muut velat	2		8,1	8,1
<b>Pitkäaikaiset rahoitusvelat yhteensä</b>			<b>258,6</b>	<b>258,6</b>
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvelat</b>				
Rahoitusvelat	2		33,2	33,2
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä			33,6	33,6
Kauppahintavelat	3		0,6	0,6
Ostovelat	2		22,5	22,5
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvelat yhteensä</b>			<b>89,9</b>	<b>89,9</b>
<b>Kirjanpitoarvo yhteensä</b>			<b>348,6</b>	<b>348,6</b>

30.6.2022 milj. euroa	Taso	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti	Jaksotettu hankintameno	Käypä arvo
<b>Pitkäaikaiset rahoitusvarat</b>				
Muut sijoitukset	2	0,3		0,3
Lainasaamiset	2		0,3	0,3
Muut saamiset	2		2,7	2,7
<b>Pitkäaikaiset rahoitusvarat yhteensä</b>		<b>0,3</b>	<b>3,0</b>	<b>3,3</b>
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvarat</b>				
Lainasaamiset	2		0,9	0,9
Myyntisaamiset ja muut saamiset	2		20,2	20,2
Rahavarat	2		3,5	3,5
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvarat yhteensä</b>			<b>24,7</b>	<b>24,7</b>
<b>Kirjanpitoarvo yhteensä</b>		<b>0,3</b>	<b>27,7</b>	<b>27,9</b>
<b>Rahoitusvelat</b>				
Rahoitusvelat	2		96,8	96,8
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä			145,8	145,8
Kauppahintavelat	3		1,9	1,9
Muut velat	2		0,9	0,9
<b>Pitkäaikaiset rahoitusvelat yhteensä</b>			<b>245,3</b>	<b>245,3</b>
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvelat</b>				
Rahoitusvelat	2		34,7	34,7
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä			145,8	145,8
Kauppahintavelat	3		0,2	0,2
Ostovelat	2		21,9	21,9
<b>Lyhytaikaiset rahoitusvelat yhteensä</b>			<b>202,6</b>	<b>202,6</b>
<b>Kirjanpitoarvo yhteensä</b>			<b>448,0</b>	<b>448,0</b>

Hierarkiatasot

- Taso 1 Käyvät arvot perustuvat samanlaisten omaisuuserien tai velkojen noteerattuihin hintoihin toimivilla markkinoilla.
- Taso 2 Instrumenttien käyvät arvot perustuvat merkittäviltä osin muihin syöttötietoihin kuin tasoon 1 sisältyviin noteerattuihin hintoihin, mutta kuitenkin tietoihin (ts. hintoina) tai epäsuorasti (ts. hinnoista johdettuina). Näiden instrumenttien käyvän arvon määrittämisessä Konserni käyttää yleisesti hyväksytyjä arvostusmalleja, joiden syöttötiedot kuitenkin perustuvat merkittäviltä osin todennettaviin markkinatietoihin.
- Taso 3 Instrumenttien käyvät arvot puolestaan perustuvat omaisuuserää tai velkaa koskeviin syöttötietoihin, jotka eivät perustu todettavissa olevaan markkinatietoon, vaan merkittäviltä osin johdon arvioihin ja niiden käyttöön yleisesti hyväksytyissä arvostusmalleissa.

## 10. LÄHIPIIRITAPAHTUMAT

Konsernin lähipiiriin kuuluvat emoyritys, tytäryritykset, osakkuusyrittäjä ja johtoon kuuluvat avainhenkilöt. Johtoon kuuluviin avainhenkilöihin luetaan hallituksen ja konsernin johtoryhmän jäsenet, toimitusjohtaja ja hänen sijaisensa sekä heidän läheiset perheenjäsenensä. Lisäksi lähipiiriin kuuluvat mahdolliset NoHo Partnersissa määräysvaltaa tai huomattavaa vaikutusvaltaa käyttävät omistajat ja yritykset, joissa näillä on määräysvalta, taikka joissa NoHo Partnersissa määräysvaltaa käyttävä henkilö käyttää huomattavaa vaikutusvaltaa tai kuuluu yrityksen tai sen emoyrityksen johtoon.

### LÄHIPIIRIYHTIÖIDEN KANSSA TAPAHTUNEET LIIKETOIMET

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Myynnit	0,2	0,0	0,1
Vuokratulot	0,2	0,2	0,4
Ostot	8,5	8,2	18,1
Saamiset	0,1	0,4	0,1
Velat	1,8	2,0	2,0

### EEZY OYJ:N OSUUS LÄHIPIIRITAPAHTUMISTA

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
Myynnit	0,2	0,0	0,1
Ostot	7,9	7,5	16,3
Velat	1,7	1,9	1,9

Lähipiiriliiketapahtumat ovat toteutuneet samoilla ehdoilla kuin riippumattomien osapuolten väliset liiketoimet.

## AVAINHENKILÖILLE SUUNNATTU OSAKEPALKKIOJÄRJESTELMÄ

NoHo Partners Oyj:n hallitus päätti 3.5.2023 suunnatusta maksuttomasta osakeannista yhtiön avainhenkilöille osakepalkkiojärjestelmän kolmannelta ansaintajaksolta 1.12.2021-31.3.2023 ansaitun palkkion maksamiseksi. Osakeantipäätös on tehty varsinaisen yhtiökokouksen 19.4.2023 antaman valtuutuksen nojalla. Avainhenkilöille suunnatusta pitkän aikavälin osakepalkkiojärjestelmästä on tiedotettu 30.11.2018 julkaistulla pörssitiedotteella sekä yhtiön internetsivuilla. Osakeannissa päätettiin antaa yhteensä 106 877 yhtiön uutta osaketta vastikkeetta osakepalkkiojärjestelmään kuuluville 8 avainhenkilölle. Uusien osakkeiden antamisen myötä NoHo Partners Oyj:n osakkeiden lukumäärä nousi 20 806 678 osakkeeseen.

Päätyneeseen kolmanteen ansaintajaksoon liittyvä, jo ansaittu enintään 68 074 osaketta, on ehdollinen avainhenkilöiden työsuhteen jatkumiselle. Järjestelystä on aiemmin kirjattu kuluksi 0,6 miljoonaa euroa, ja se tullaan maksamaan vuoden 2024 ensimmäisen vuosineljänneksen aikana.

NoHo Partners Oyj tiedotti 22.12.2022 yhtiön avainhenkilöille suunnatun pitkän aikavälin osakepalkkiojärjestelmän neljänneestä ansaintajaksosta. Neljäs ansaintajakso on 24 kuukautta, ja se alkoi 1.1.2023 ja päättyy 31.12.2024. Neljänneksen ansaintajakson ansaintakriteerit perustuvat NoHo Partners Oyj:n kannattavaan kasvuun. Osakepalkkiojärjestelmän piiriin kuuluu neljännellä ansaintajaksolla kymmenen henkilöä.

Neljänneltä ansaintajaksolta voidaan maksaa palkkiona enintään 280 420 NoHo Partners Oyj:n osaketta. Enimmäispalkkion arvo 21.12.2022 keskipäivän mukaan olisi noin 2,0 miljoonaa euroa. Hallitus arvioi, että maksettaessa palkkio neljänneltä ansaintajaksolta täysimääräisesti uusina osakkeina, laimentava enimmäisvaikutus yhtiön rekisteröityyn osakemäärään olisi noin 1,34 %.

Osakepalkkiojärjestelmän kustannus kirjataan vaikutusaikana henkilöstökuluksi ja omaan pääomaan voittovaroihin. Johdon arvioon perustuen palkkiojärjestelmän neljänneestä ansaintajaksosta on kirjattu kuluksi kuluvalle tilikaudella yhteensä 0,5 miljoonaa euroa.

11. EHDOLLISET VARAT JA VELAT SEKÄ SITOUKUKSET

VAKUUKSET JA VASTUUSITOUKUKSET

milj. euroa	30.6.2023	30.6.2022	31.12.2022
<b>Taseeseen sisältyvät velat, joista annettu vakuuksia</b>			
Lainat rahoituslaitoksilta, pitkäaikaiset	96,0	92,4	96,9
Lainat rahoituslaitoksilta, lyhytaikaiset	23,4	29,2	22,4
<b>Yhteensä</b>	<b>119,4</b>	<b>121,6</b>	<b>119,3</b>
<b>Omasta puolesta annetut vakuudet</b>			
Kiinnitetty panttivelkakirjat	37,3	37,5	37,3
Kiinteistökiinnitys	5,1	5,1	5,1
Tytäryhtiöosakkeet	109,3	103,9	106,9
Muut osakkeet	14,9	25,6	16,0
Pankkitakaukset	9,6	9,8	9,7
Muut takaukset	3,0	3,1	3,1
<b>Yhteensä</b>	<b>179,2</b>	<b>185,0</b>	<b>178,1</b>
<b>Ostositoukukset</b>			
Eezy Oyj	25,5	42,2	33,4
<b>Ehdolliset lisäkauppahinnat</b>	<b>3,1</b>	<b>1,9</b>	<b>3,2</b>

Velkojen puolesta vakuutena annetut Eezy Oyj:n osakkeet on arvostettu markkinahintaan.

12. TUNNUSLUVUT

milj. euroa	Q2 2023	Q2 2022	Q1–Q2 2023	Q1–Q2 2022	Q1–Q4 2022
Osakekohtainen tulos, euroa	0,17	0,45	0,26	0,27	0,07
Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos, euroa	0,25	0,49	0,31	0,29	0,56
Liikevoitto %	11,5	17,9	9,9	10,7	10,1
Materiaalikate %	75,4	75,1	75,3	74,8	75,3
Henkilöstökulu %	32,7	31,9	32,9	34,0	33,2
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin					
Talonkirjalaiset					
Kokoaikaiset			1 255	1 284	1 211
Osa-aikaiset kokoaikaiseksi muunnettuna			519	682	680
Vuokrattu työvoima, kokoaikaiseksi muunnettuna			378	327	386
Oman pääoman tuotto, % (p.a.)			16,7	18,1	6,5
Sijoitetun pääoman tuotto, % (p.a.)			9,3	8,1	8,6
Omavaraisuusaste, %			15,8	18,3	18,2
Oikaistu omavaraisuusaste, %			25,9	29,5	29,1
Nettovelkaantumisaste, %			408,6	355,2	353,1
Korolliset nettovelat			307,3	302,2	289,6
Oikaistut nettorahoituskulut	3,7	2,7	7,1	6,1	12,9
<b>Tunnusluvut ilman IFRS 16 vaikutusta</b>					
Nettovelkaantumisaste, %			147,5	138,7	135,1
Korolliset nettovelat			122,9	126,9	121,0
<b>Operatiivinen käyttökate, siltalaskelma</b>					
Liikevoitto	10,7	16,1	16,7	14,8	31,6
Poistot ja arvonalentumiset	12,4	11,6	24,6	23,3	47,8
IFRS16-vuokrakulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi	-10,6	-9,4	-20,5	-18,7	-37,8
<b>Operatiivinen käyttökate</b>	<b>12,6</b>	<b>18,3</b>	<b>20,7</b>	<b>19,4</b>	<b>41,6</b>

Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty sivulla 29.

## TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

### IFRS-standardien edellyttämät tunnusluvut

#### Osakekohtainen tulos

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Keskimääräinen osakemäärä

#### Osakekohtainen tulos (laimennusvaikutuksella oikaistu)

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Laimennusvaikutuksella oikaistu keskimääräinen osakemäärä

### Vaihtoehtoiset tunnusluvut

NoHo Partners esittää tiettyjä vertailukelpoisia taloudellisia tunnuslukuja (vaihtoehtoiset tunnusluvut), joita ei ole IFRS-standardissa. NoHo Partnersin esittämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista, ja niitä tulee lukea yhdessä lähinnä vastaavien IFRS-tunnuslukujen kanssa.

#### Oman pääoman tuotto %

Tilikauden tulos (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomille kuuluva osuus)

Oma pääoma keskimäärin (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) \* 100

#### Omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

Taseen loppusumma - Saadut ennakot \* 100

#### Oikaistu omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

Taseen loppusumma - Saadut ennakot - IFRS 16 standardin mukaiset velat \* 100

#### Sijoitetun pääoman tuotto %

Tilikauden tulos ennen veroja + Rahoituskulut

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) + Korolliset rahoitusvelat keskimäärin \* 100

#### Korolliset nettovelat

Korolliset velat - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

#### Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Korolliset velat ilman IFRS 16 standardin mukaisia velkoja - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

#### Nettovelkaantumisaste %

Korolliset nettovelat

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) \* 100

#### Nettovelkaantumisaste % ilman IFRS 16

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) - IFRS 16 osalta tuloslaskelmaan kirjatut poistot, vuokratulot ja rahoituskulut \* 100

#### Henkilöstökulu, %

Työsuhde-etuudet + vuokrattu työvoima

Liikevaihto \* 100

#### Materiaalikate, %

Liikevaihto - aineet ja tarvikkeet

Liikevaihto \* 100

#### Oikaistut nettorahoituskulut

Rahoitustuotot - rahoituskulut (oikaistuna IFRS standardien mukaisilla hankintoihin liittyvillä kirjauksilla, rahoituserien kurssieroilla ja Eezy Oyj:n käyvän arvon muutoksella)

#### Oma pääoma ilman IFRS 16 -vaikutusta

Oma pääoma, josta on oikaistu IFRS 16 -kirjausten kumulatiivinen tulosvaikutus

#### Operatiivinen käyttökate

Liikevoitto + poistot ja arvonalentumiset - osuus osakkuusyhtiön tuloksesta - IFRS 16 -vuokratulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi

#### Nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -vaikutusta

Operatiivinen käyttökate (rullaava 12 kk)

# NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NoHo Partners Oyj on vuonna 1996 perustettu suomalainen ravintola-alan palveluihin erikoistunut konserni. Vuonna 2013 ensimmäisenä suomalaisena ravintolatoimijana Nasdaq Helsinkiin listautunut pörssiyhtiö on kasvanut voimakkaasti koko historiansa ajan. Konsernin yhtiöihin kuuluu noin 250 ravintolaa Suomessa, Tanskassa ja Norjassa. Yhtiön tunnettuja ravintolakonsepteja ovat mm. Elite, Savoy, Teatteri, Sea Horse, Stefan's Steakhouse, Palace, Löyly, Hanko Aasia, Friends & Brgrs, Campingen ja Cock's & Cows. Konserni työllistää sesongista riippuen noin 2 300 henkilöä kokoaikaiseksi muutettuna. Yhtiö tavoittelee 400 miljoonan euron liikevaihtoa vuoden 2024 loppuun mennessä. Yhtiön visiona on olla Pohjois-Euroopan johtava ravintolayhtiö.

**[WWW.NOHO.FI](http://WWW.NOHO.FI)**