

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

Osavuosisikatsaus

Q1-Q3 2022



Kaikkien aikojen ravintolakesä – kannattavuus jatkoi ennätystasolla

HEINÄ–SYYSKUU 2022 LYHYESTI	TAMMI–SYYSKUU 2022 LYHYESTI
<ul style="list-style-type: none"> • Liikevaihto kasvoi 39,0 prosenttia ja oli 86,0 (61,9) miljoonaa euroa. • Liikevoitto kasvoi 112,2 prosenttia ja oli 8,4 (3,9) miljoonaa euroa. • Liikevoitto-% oli 9,7 % (6,4 %). • Tulos laski 309,0 prosenttia ja oli -2,8 (1,3) miljoonaa euroa. Myytäviksi varoiksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta johtuneella 6,7 miljoonan euron käyvän arvon alentumisella oikaistu tulos oli 3,9 miljoonaa euroa. • Osakekohtainen tulos laski 574,9 prosenttia ja oli -0,19 (0,04) euroa. Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos oli 0,14 euroa. • Operatiivinen käyttökate kasvoi 42,2 prosenttia ja oli 10,7 (7,5) miljoonaa euroa. 	<ul style="list-style-type: none"> • Liikevaihto kasvoi 92,8 prosenttia ja oli 224,7 (116,5) miljoonaa euroa. • Liikevoitto kasvoi 404,9 prosenttia ja oli 23,2 (-7,6) miljoonaa euroa. • Liikevoitto-% oli 10,3 % (-6,5 %). • Tulos kasvoi 130,5 prosenttia ja oli 4,2 (-13,7) miljoonaa euroa. Myytäviksi varoiksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta johtuneella 7,5 miljoonan euron käyvän arvon alentumisella oikaistu tulos oli 11,6 miljoonaa euroa. • Osakekohtainen tulos kasvoi 112,7 prosenttia ja oli 0,08 (-0,63) euroa. Eezy Oyj:n osakkeisiin liittyvillä kirjauksilla oikaistu osakekohtainen tulos oli 0,43 euroa. • Operatiivinen käyttökate kasvoi 1881,4 prosenttia ja oli 30,1 (1,5) miljoonaa euroa.

Ellei toisin mainita, suluissa olevat luvut viittaavat edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon.

AVAINLUKUJA

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Muutos, %	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Muutos, %	Q1–Q4 2021
Liikevaihto	86,0	61,9	39,0	224,7	116,5	92,8	186,1
Operatiivinen käyttökate	10,7	7,5	42,2	30,1	1,5	1 881,4	11,3
Liikevoitto	8,4	3,9	112,2	23,2	-7,6	404,9	-0,9
Liikevoitto, %	9,7	6,4		10,3	-6,5		-0,5
Tilikauden tulos	-2,8	1,3	-309,0	4,2	-13,7	130,5	-10,3
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva osakekohtainen katsauskauden tulos, euroa	-0,19	0,04	-574,9	0,08	-0,63	112,7	-0,55
Korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -vaikutusta				127,4	159,2	-20,0	151,9
Nettovelkaantumisasaste ilman IFRS 16 -vaikutusta, %				141,3	223,7		203,1
Oikaistu omavaraisuusaste, % *				29,1	22,5		24,0
Materiaalikate, %	74,9	74,1		74,8	73,5		74,4
Henkilöstökulu, %	32,4	32,1		33,4	36,4		36,0

* Yhtiö on ottanut käyttöön uuden oikaistua omavaraisuusastetta kuvaavan tunnusluvun. Tämän ja muiden tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty osavuositiedotuksen sivulla 29.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

TULOSOHJEISTUS (3.10.2022):

NoHo Partners arvioi saavuttavansa tilikaudella 2022 yhteensä yli 300 miljoonan euron liikevaihdon ja yli 8,5 prosentin ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin.

Konsernin pitkän aikavälin ohjeistus pysyy ennallaan: Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Yhtiön tavoitteena on laskea IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa osinkoa strategiakauden 2022–2024 aikana.

AIEMPI TULOSOHJEISTUS (22.6.2022):

NoHo Partners arvioi saavuttavansa tilikaudella 2022 yhteensä noin 300 miljoonan euron liikevaihdon ja yli 8 prosentin ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin.

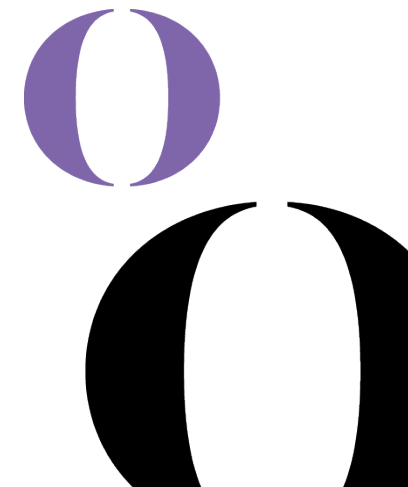
Konsernin pitkän aikavälin ohjeistus pysyy ennallaan: Konsernin tavoitteena on saavuttaa noin 400 miljoonan euron liikevaihto ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaali vuoden 2024 aikana. Yhtiön tavoitteena on laskea IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa osinkoa strategiakauden 2022–2024 aikana.

MARKKINAT

Koronapandemia on vaikuttanut merkittävästi yhtiön liiketoimintaan, markkinaan ja koko ravintola-alaan. Vuoden 2022 ensimmäisellä neljänneksellä yhtiö toimi erittäin rajoitetussa tai suljetussa toimintaympäristössä kaikissa sen toimintamaissa. Rajoitusten purkamisen jälkeen yksityinen kulutus ravintoloissa palautui nopeasti, ja kuluttajakysyntä on ollut vahvaa markkinan normalisoituessa. Yritys- ja tapahtumamyynnin kysyntä on ollut hyvällä tasolla vuoden 2022 kolmannella neljänneksellä.

Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymät ovat parantuneet viime vuosista pandemiaa edeltävälle tasolle, mutta näkymiä ja kuluttajien luottamusta heikentävät edelleen epävarma geopoliittinen tilanne, kuluttajien ostovoiman heikkeneminen sekä yleinen kustannustason nousu. Yhtiö jatkaa aktiivisia toimenpiteitä markkinatilanteen nopeisiinkin muutoksiin varautumiseksi seuraamalla aktiivisesti operatiivista tehokkuutta ja hinnoittelupisteitä, keskittämällä hankintasopimuksia sekä käymällä säännöllistä vuoropuhelua tavarantoimittajien ja muiden yhteistyökumppaneiden kanssa. Edelleen jatkuvasta markkinan epävarmuudesta huolimatta loppuvuoden asiakaskysynnän arvioidaan jatkuvan hyvällä tasolla.

Ravintola-alalla tuloksen syntyminen painottuu normaalissa toimintaympäristössä kausiluonteisuudesta johtuen vuoden jälkimmäiselle puoliskolle. Ravintolapalveluiden kysyntä on tavanomaisesti vähemmän altis suhdanteille kuin muut palvelu- tai vähittäiskaupan toimialat. Yhtiön koko yhdessä laajan portfolion kanssa suojaa sitä voimakkaimmilta suhdannevaihteluilta.



TOIMITUSJOHTAJAN KATSAUS

Vahva tuloksenteko jatkui kolmannella vuosineljänneksellä liikevoittomarginaalin ollessa 9,7 prosenttia. Tämä on noin kaksi prosenttiyksikköä enemmän kuin pandemiaa edeltävänä vuonna 2019. Liikevoittomarginaalin jatkaminen nykytasolla perinteisesti vuoden parhaimpaan myyntisesonkiin siirryttäessä todistaa, että strateginen tavoite 10 prosentin kannattavuustasosta on realistinen.

Toimialan keskiarvoa paremman kannattavuuden taustalla on yhtiön liiketoimintamalli. Siinä yhdistyvät kasvun ja koon tuomat mittakaavaedut sekä yrittäjävetoinen toimintamalli ja ajantasaiseen dataan perustuva toiminnan ohjaus. Kannattavuuden tasokorjauksen taustalla ovat Covid-19-pandemian aikana tehdyt muutokset portfolioon, joka on nyt paremmassa iskussa kuin koskaan.

Ravintolakannan kehitystyön ohella yhtiö on saanut oppia kansainvälisiltä markkinoilta siitä, millaisella liiketoiminnalla päästään parempaan pääoman tuottoon. Onnistuneiden kasvuinvestointien analysointi viime vuosilta osoittaa, että yhtiö voi päästä yritysostoissaan yli 20 prosentin pääoman tuottoon. Parhaimmillaan brändikonseptien, kuten Friends & Brgs, Campingin ja Hook, skaalauksessa tuotto-odotukset ovat yli 20 prosenttia. Sen sijaan uusien ravintolakonseptien luomisessa riskit ovat suuremmat. Pääoman hinnan kasvaessa kerätyt opit ja huolellinen harkinta tulevat ohjaamaan yhtiön kasvustrategiaa yhä enemmän vakaan kassavirran kohteisiin. Yrityshankintoihin pohjautuvaa kasvua tukee ravintola-alan yrityskaupparakkinan aktivoituminen.

Tuloskunto auttaa taseen vahvistumista strategian mukaisiin tavoitetasoihin. Yhtiö arvioi, että IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen asettuu alle kolmen tavoitetasoon vuoden loppuun mennessä. Historiallisesti yhtiö on koronapandemia vuosia lukuun ottamatta toiminut tällä tasolla, jonka se pystyy hallitsemaan muuttuvassakin korkoympäristössä nykyisillä kannattavuus- ja kassavirtatasoillaan. Taserakenteen tervehtymisen ja katsauskauden jälkeen päivitetyn rahoitussopimuksen myötä yhtiön rahoitusasema vakautui olennaisilta osin koronakriisiä edeltävälle tasolle. Päivitetty rahoitussopimus mahdollistaa kasvuinvestointien toteuttamisen strategiakauden aikana.

Loppuvuoden näkymät ovat hyvät ja varaustilanne on yli vuoden 2019 tason. Alkuvuoden perinteisesti hiljaisempaan sesonkiin yhtiö on valmistautunut pitämällä toiminnan tehokkaana ja kustannukset sopeutettuina kysyntään. Kilpailuetujamme ovat monipuolinen portfolio, pandemian aikana opittu joustava toimintamalli ja sitoutunut henkilökunta.

Aku Vikström
toimitusjohtaja

”Strateginen tavoite 10 prosentin kannattavuustasosta on realistinen.”

STRATEGIAN TOTEUTTAMINEN

NoHo Partners tavoittelee noin 400 miljoonan euron liikevaihtoa ja noin 10 prosentin liikevoittomarginaalia vuoden 2024 aikana. Yhtiön tavoitteena on laskea IFRS 16 -vuokrasopimusveloilla oikaistun nettovelan suhde operatiiviseen käyttökatteeseen alle kolmen ja jakaa osinkoa strategiakauden 2022–2024 aikana.

Yhtiön strategia keskittyy kolmelle painopistealueelle:

- Kannattava kasvu Norjan ravintolamarkkinassa yritysostoin
- Friends & Brgrs -ketjun skaalaaminen Suomessa
- Suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet

Yhtiö on jatkanut strategiansa toteuttamista tekemällä yritysostoja. Kolmannella neljänneksellä Norjassa toteutettiin kaksi yritysjärjestelyä ja Suomessa ravintola Sea Horsen yrityskauppa. Suomessa fast food -liiketoiminnan skaalaaminen jatkui mm. Friends & Burger ja Hook-ketjujen ravintola-avausten myötä. Lisäksi ensimmäinen täysin Woltissa kotiinkuljetuksella toimiva Pizzadog -ravintola aloitti toimintansa kolmannen neljänneksen aikana. Hanko Sushi -ketjun uudistuneen konseptin mukainen pilottiravintola avasi ovensa raportointikauden jälkeen marraskuussa. Kaupunkihankkeiden osalta merkittävin käynnissä oleva projekti on Helsingin Kulttuurikasarmi, jonka rakentaminen alkoi syyskuussa. Tähän vuoden 2023-2024 vaihteessa valmistuvaksi arvioitua viihtymisen keskukseen sijoittuu useita NoHo Partnersin ravintoloita, baareja ja terassialueita.

LIKEVAIHTO JA TULOS

Liikevaihto kasvoi asiakaskysynnän tukemana heinä–syyskuussa 39,0 prosenttia 86,0 (61,9) miljoonaan euroon. Kasvua oli 12,1 prosenttia Covid-19-pandemiaa edeltävän vuoden 2019 vertailukaudesta. Tammi–syyskuussa liikevaihto kasvoi 92,8 prosenttia 224,7 (116,5) miljoonaan euroon. Alkuvuonna 2022 Covid-19-pandemian vuoksi rajoitetusta liiketoimintaympäristöstä huolimatta liikevaihto kasvoi 13,7 prosenttia vuoden 2019 vertailukaudesta.

Operatiivinen käyttökate kasvoi heinä–syyskuussa 42,2 prosenttia 10,7 (7,5) miljoonaan euroon. Tammi–syyskuussa operatiivinen käyttökate kasvoi 1881,4 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta ja oli 30,1 (1,5) miljoonaa euroa.

Liikevoitto heinä–syyskuussa oli 8,4 (3,9) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 9,7 (6,4) prosenttia. Tulos heinä–syyskuussa oli -2,8 (1,3) miljoonaa euroa. Tammi–syyskuussa liikevoitto oli 23,2 (-7,6) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 10,3 (-6,5) prosenttia. Katsauskauden tulos oli 4,2 (-13,7) miljoonaa euroa, mihin vaikutti negatiivisesti rahoituseriin kirjattu 7,5 miljoonan euron käyvän arvon alennus, joka johtui myytäväksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta alle kirjanpitoarvon.

Yhtiö onnistui tasapainottamaan inflaation vaikutuksia liiketoimintaansa keskitetyillä hankintasopimuksilla sekä hinnankorotuksilla, eikä yleinen hinnannousu ole toistaiseksi olennaisesti vaikuttanut materiaalikatteeseen. Toimialan työvoimapulasta huolimatta yhtiö

onnistui myös rekrytoinneissa ja resursoinnissa, ja liikevaihdon kasvun sekä tehokkaan operatiivisen ohjauksen myötä henkilöstökulut ovat pysyneet hyvällä tasolla.

RAPORTOITAVAT LIKETOIMINTASEGMENTIT

NoHo Partnersin liiketoiminta muodostuu 1.1.2022 alkaen kahdesta erikseen raportoitavasta liiketoimintasegmentistä:

- Suomen liiketoiminta
- Kansainvälinen liiketoiminta

Liiketoimintasegmentit jakautuvat edelleen liiketoiminta-alueisiin, joista yhtiö raportoi liikevaihdon. Suomen liiketoimintaan lukeutuu kolme liiketoiminta-aluetta: ruoka-, viihde- ja fast food -ravintolat. Kansainväliseen liiketoimintaan lukeutuu kaksi liiketoiminta-aluetta: Norja ja Tanska.

OSAVUOSIKATSAUS Q1–Q3 2022

SUOMEN LIIKETOIMINTA

milj.euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Liikevaihto	69,7	51,9	179,9	101,8	158,1
Operatiivinen käyttökate	9,1	6,4	24,2	2,2	9,3
Liikevoitto	7,7	3,6	19,9	-4,2	1,0
Liikevoitto, %	11,0	6,9	11,1	-4,1	0,6
Materiaalikate, %	74,8	73,7	74,6	73,4	74,6
Henkilöstökulu, %	32,4	31,1	32,9	34,5	34,7

Heinä–syyskuussa Suomen liiketoiminnan liikevaihto kasvoi edellisvuodesta 34,2 prosenttia 69,7 (51,9) miljoonaan euroon ja 8,7 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Tammi–syyskuussa liikevaihto kasvoi 76,7 prosenttia 179,9 (101,8) miljoonaan euroon. Vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta liikevaihto kasvoi 6,1 prosenttia. Suomessa Covid-19-pandemiaan liittyneet rajoitukset purettiin maaliskuussa 2022. Suomen liiketoiminnan vahva liikevaihto muodostui hyvin sujuneesta lomakauden myynnistä sekä kesän jälkeen ennakoitua parempana jatkuneesta kysynnästä. Kasvua tuli kaikista kolmesta liiketoiminta-alueesta.

Suomen liiketoiminnan liikevoitto heinä–syyskuussa oli 7,7 (3,6) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 11,0 (6,9) prosenttia. Tammi–syyskuussa liikevoitto oli 19,9 (-4,2) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 11,1 (-4,1) prosenttia. Suomen liiketoiminta saavutti strategiakaudella tavoitellun yli 10 prosentin liikevoittotason. Vahva liikevoittotaso oli seurausta onnistuneesta ravintolakannan kehitystyöstä sekä parantuneesta suhteellisesta kannattavuudesta.

Suomen liiketoiminnassa tuloksen syntyminen painottuu normaalissa toimintaympäristössä kausiluonteisuudesta johtuen vuoden toiselle puoliskolle.

Muutokset ravintolakannassa heinä–syyskuussa 2022

- Friends & Brgrs, Kauppakeskus Itis, Helsinki (uusi)
- Pizzadog, Helsinki (uusi)
- Sea Horse, Helsinki (uusi)
- Bucket Bar, Tampere (konseptimuutos)
- Lulu's, Helsinki (konseptimuutos)
- Taqueria El Rey Vuorimiehenkatu, Helsinki (lopetettu)

KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA

milj.euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Liikevaihto	16,3	10,0	44,9	14,7	28,0
Operatiivinen käyttökate	1,6	1,1	5,9	-0,7	2,0
Liikevoitto	0,7	0,4	3,3	-3,4	-1,9
Liikevoitto, %	4,1	3,5	7,3	-23,0	-6,6
Materiaalikate, %	75,4	76,7	75,5	74,6	73,4
Henkilöstökulu, %	32,4	37,4	35,4	49,1	43,7

Heinä–syyskuussa liikevaihto kansainvälisessä liiketoiminnassa kasvoi 64,0 prosenttia edellisvuoden vertailukaudesta 16,3 (10,0) miljoonaan euroon ja 29,4 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Tammi–syyskuussa liikevaihto oli 44,9 (14,7) miljoonaa euroa ja kasvoi 204,7 prosenttia edellisvuodesta ja 58,8 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Norjassa ja Tanskassa Covid-19-pandemiaan liittyneet rajoitukset purettiin helmikuussa 2022, minkä jälkeen kysyntä ja liikevaihto ovat pysyneet hyvällä tasolla.

Kansainvälisen liiketoiminnan liikevoitto oli heinä–syyskuussa 0,7 (0,4) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 4,1 (3,5) prosenttia. Tammi–syyskuussa liikevoitto oli 3,3 (-3,4) miljoonaa euroa ja liikevoittomarginaali 7,3 (-23,0) prosenttia. Liikevoitto jäi hieman toisen neljänneksen tasosta johtuen matalammasta liikevaihdosta, joka on kesällä Norjassa kausiluonteisesti heikompi. Tanskassa kannattavuus jatkui hyvällä tasolla käänneohjelman myötä.

Kansainvälisen liiketoiminnan kausivaihtelu on tasaisempaa kuin Suomen liiketoimintaan verrattuna.

Muutokset ravintolakannassa heinä–syyskuussa 2022

- Postkontoret, Oslo (uusi)
- Laboratoriet Skøyen, Oslo (uusi)

LIKEVAIHTO LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

9.6.2022 julkaistun organisaatiomuutoksen mukaisesti yhtiö käyttää jatkossa Fast casual -liiketoiminnasta termiä Fast food -liiketoiminta. Liiketoiminta-alueen yksikköjaottelua on tarkennettu uuden rakenteen mukaisesti ja tämä on huomioitu myös vertailutiedoissa.

SUOMEN LIIKETOIMINTA	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Ruokaravintolat					
Liikevaihto, milj. euroa	29,3	24,4	78,7	45,4	72,7
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	34,1	39,4	35,0	39,0	39,1
Liikevaihdon muutos, %	20,2	-	73,2	-	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	91	85	91	85	96
Viihderavintolat					
Liikevaihto, milj. euroa	29,5	18,1	70,8	31,0	50,6
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	34,3	29,3	31,5	26,6	27,2
Liikevaihdon muutos, %	62,7	-	128,1	-	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	71	63	71	63	72
Fast food -ravintolat					
Liikevaihto, milj. euroa	10,9	9,4	30,3	25,3	34,8
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	12,6	15,2	13,5	21,7	18,7
Liikevaihdon muutos, %	15,5	-	19,7	-	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	50	43	50	43	45
Yhteensä, milj. euroa	69,7	51,9	179,9	101,8	158,1

KANSAINVÄLINEN LIIKETOIMINTA	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Norja					
Liikevaihto, milj. euroa	10,0	5,8	29,0	8,0	16,8
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	11,6	9,3	12,9	6,9	9,0
Liikevaihdon muutos, %	73,6	-	261,1	-	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	23	21	23	21	21
Tanska					
Liikevaihto, milj. euroa	6,3	4,2	15,9	6,7	11,2
Osuus kokonaisliikevaihdosta, %	7,4	6,8	7,1	5,7	6,0
Liikevaihdon muutos, %	50,8	-	137,2	-	-
Yksiköt kauden lopussa, lukumäärä	19	18	19	18	19
Yhteensä, milj. euroa	16,3	10,0	44,9	14,7	28,0

COVID-19-PANDEMIAN VAIKUTUS KONSERNIN LIKETOIMINTAAN

Covid-19-pandemialla on ollut merkittävä vaikutus yhtiön liiketoimintaan maaliskuusta 2020 lähtien. Valtioiden toimesta pandemian hillitsemiseksi asetetut ravintola-alaan kohdistuneet rajoitustoimenpiteet ja niistä johtuva asiakaskysynnän muutos ovat vaikuttaneet NoHo Partnersin liiketoimintaan ja taloudelliseen tulokseen erittäin haitallisesti. Yhtiö on vähentänyt määrätietoisilla toimenpiteillä pandemian vaikutuksia, epävarmuustekijöitä ja riskejä sekä turvannut yhtiön taloudellisen aseman ja riittävän rahoituksen.

Suomessa oli voimassa tiukat ravintolarajoitukset tammikuussa, ja ne jatkuivat 14.2.2022 saakka, mistä lähtien anniskelu kaikissa ravintoloissa päättyi klo 23 ja aukiolo klo 00. Samalla kokoontumisrajoituksista luovuttiin. Ravintolarajoitukset Suomessa purettiin kokonaan 1.3.2022.

Tanskassa tammikuussa ravintolat oli suljettava klo 23 anniskelun päättyessä klo 22. Asiakaskapasiteetti oli puolet normaalista ja yökerhot olivat kiinni. Kaikki ravintolarajoitukset purettiin 1.2.2022.

Norjassa kuukauden kestänyt alkoholinmyyntikielto päättyi 14.1.2022, mistä lähtien anniskelu ravintoloissa oli sallittu klo 23 ja aukiolo 00 saakka. Asiakaskapasiteetti oli puolet normaalista ja tarjoilu tapahtui pöytiin. Ravintolarajoitukset tanssikieltoa ja metrin turvavälejä lukuun ottamatta purettiin 1.2.2022, ja loputkin rajoitukset poistuivat 12.2.2022.

Selvitys pandemian vaikutuksista ja ravintolarajoitusten muutoksista vertailukaudelta 2021 on esitetty tilinpäätöstiedotteen 2021 liitetiedossa 1. Laatumisperiaatteet sivulla 25.

VALTION TUKI POIKKEUSTILANTEESSA

NoHo Partners ei saanut Covid-19-pandemiaan liitännäisiä tukia vuoden 2022 kolmannella neljänneksellä. Konsernin saamat valtioiden tuet Suomesta, Tanskasta ja Norjasta vuoden 2022 ensimmäisellä vuosipuoliskolla olivat yhteensä noin 6,9 miljoonaa euroa.

Tarkempi selvitys valtioiden tuista sekä niiden jakautumisesta on esitetty sivulla 21.

RAHAVIRTA, INVESTOINNIT JA RAHOITUS

Konsernin liiketoiminnan nettorahavirta tammi–syyskuussa oli 46,9 (26,3) miljoonaa euroa. Rahavirta ennen käyttö pääoman muutosta oli 56,7 miljoonaa euroa ja käyttö pääoman muutos 0,6 miljoonaa euroa. Sekä käyttö pääomassa huomioitavat saatavat että velat ovat katsauskauden aikana liikevaihdon myötä kasvaneet, mutta kokonaisuudessaan käyttö pääomassa ei ole olennaista muutosta katsauskauden alkuun verrattuna.

Investointien nettorahavirta tammi–syyskuussa oli -9,1 (-0,5) miljoonaa euroa. Tammi–syyskuun investoinnit sisältävät muun muassa neljän Friends & Brgrs -ravintolan avaukset, ravintola Sea Horsen yrityskaupan ja ravintola Origon liiketoimintakaupan Suomessa sekä Postkontoret ja Laboratoriet Skøyen -ravintoloiden hankinnat Norjassa. Investointien nettorahavirta sisältää myös 4,2 miljoonaa euroa myytäväksi luokitellun Eezy Oyj:n osakkeiden myymisestä syntyneitä positiivista rahavirtaa.

Rahoituksen nettorahavirta oli -39,8 (-18,1) miljoonaa euroa, mikä sisältää 15,0 miljoonaa euroa rahoituslaitoslainojen lainanlyhennyksiä. Rahoituksen rahavirtaan sisältyy myös Tesi-järjestelyyn liittyvä 1,8 miljoonan euron lainan takaisinmaksu.

Konsernin korolliset nettovelat ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta laskivat tammi–syyskuun aikana 24,6 miljoonaa euroa ja olivat syyskuun lopussa 127,4 miljoonaa euroa. Laskua selittävät sekä vahva tulos että toukokuussa toteutunut Tesi-vaihtovelkakirjalainan järjestely, jossa nettovelka pieneni yli 10 miljoonalla eurolla. Konsernin nettovelkaantumisaste ilman IFRS 16 -velkojen vaikutusta laski tilikauden alun 203,1 prosentista 141,3 prosenttiin.

Oikaistut nettorahoituskulut tammi–syyskuussa olivat 16,7 (9,5) miljoonaa euroa, mikä sisältää 7,5 miljoonaa euroa myytäviin varoihin luokitellun Eezy Oyj:n osakkeen markkina-arvon laskusta kirjattua kuluja. IFRS 16 -korkokuluja tammi–syyskuulta on kirjattu yhteensä 5,5 (4,3) miljoonaa euroa.

RAPORTOINTIKAUDEN MERKITTÄVÄT TAPAHTUMAT

SUUNNATTU OSAKEANTI OSANA SEA HORSE OY:N KOKO OSAKEKANNAN HANKINTAA

NoHo Partners tiedotti 1.7.2022 hankkivansa Sea Horse Oy:n koko osakekannan. Osakeanti suunnattiin Sea Horse Oy:n myyjälle Fonda Oy:lle. Sea Horse Oy omistaa Helsingissä toimivan ravintola Sea Horsen, ja yrityskaupan jälkeen NoHo Partners omistaa Sea Horse Oy:n kokonaan. Osakekannan kauppahinta oli noin 2 000 000 euroa, josta noin 620 000 euroa maksettiin rahana. Loppuosa kauppahinnasta maksettiin uusilla osakkeilla.

Myyjä on lisäksi oikeutettu rahana maksettavaan lisäkauppahintaan ehdollisena tiettyjen osakekauppasopimuksessa sovittujen liikevaihtotavoitteiden täyttymiselle.

Uusien osakkeiden osakekohtainen merkintähinta oli 8,083 euroa, joka vastasi edeltävän kolmen kuukauden (1.4.–30.6.2022) kaupankäyntimäärillä painotettua NoHo Partnersin osakkeen keskimuutosta Nasdaq Helsinki Oy:n pörssilistalla. Uudet osakkeet rekisteröitiin kaupparekisteriin 7.7.2022 ja kaupankäynti alkoi 8.7.2022. Osakeannin seurauksena NoHo Partnersin osakkeiden kokonaismäärä nousi 20 699 801 osakkeeseen.

RAPORTOINTIKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

YHTIÖ ANTOI TULOSVAROITUKSEN

NoHo Partners tiedotti 3.10.2022 nostavansa ohjeistustaan vuodelle 2022 liikevaihdon ja liikevoittomarginaalin osalta. Yhtiö arvioi koko vuoden liikevaihdon ylittävän 300 miljoonaa euroa ja ravintolaliiketoiminnan liikevoittomarginaalin ylittävän 8,5 prosenttia kesän jälkeen ennakoitua parempana jatkuneen kysyntätilanteen, yhtiön oman kannattavuuskehityksen ja loppuvuoden hyvän varaustilanteen vuoksi. Edelleen jatkuvasta markkinan epävarmuudesta huolimatta yhtiö arvioi loppuvuoden asiakaskysynnän jatkuvan hyvällä tasolla.

UUSI NOHO EVENTS -LIIKETOIMINTAYKSIKKÖ JA MUUTOKSIA SUOMEN JOHTORYHMÄSSÄ

NoHo Partners tiedotti 13.10.2022 perustavansa uuden tapahtumiin ja elämyksiin keskittyvän liiketoimintayksikön, joka tavoittelee johtavaa asemaa Pohjoismaissa. Yksikön johtajaksi ja NoHo Partnersin Suomen johtoryhmän jäseneksi nimitettiin Maria Koivula 1.11.2022 alkaen.

PÄIVITETTY RAHOITUSSOPIMUS

4.11.2022 yhtiö päivitti rahoitussopimuksensa, vakauttaen rahoitusasemansa olennaisilta osin koronavirusta edeltävälle tasolle. Päivitetty rahoitussopimus mahdollistaa kasvuinvestointien toteuttamisen strategiakauden aikana.

RAVINTOLA-AVAUKSET

- Café Savoy, Helsinki (uusi)
- Friends & Brgrs, Kuopio (uusi)
- Hook, Lahti (uusi)
- Piste Ski lodge & Taproom, Ruka (konseptimuutos)

HENKILÖSTÖ

NoHo Partners -konserni työllisti tammi–syyskuussa 2022 keskimäärin 1 424 (851) koko-aikaista ja 700 (569) osa-aikaista työntekijää kokoaikaiseksi muunnettuna sekä 372 (216) vuokrattua työntekijää kokoaikaiseksi muunnettuna.

Sesongista riippuen konsernissa työskentelee yhtäaikaisesti normaaliolosuhteissa noin 2 100 henkilöä kokoaikaiseksi muunnettuna.

LÄHIAJAN RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Tässä osiossa kuvatut lähiajan riskit ja epävarmuustekijät voivat mahdollisesti vaikuttaa merkittävästi NoHo Partnersin liiketoimintaan, taloudelliseen tulokseen ja tulevaisuuden näkyymiin seuraavan 12 kuukauden aikana. Taulukossa on kuvattu riskejä sekä toimenpiteitä niihin varautumiseksi ja niiden minimoimiseksi.

Geopoliittinen tilanne

Epävarmalla geopoliittisella tilanteella voi olla vaikutusta yhtiön markkinaympäristöön. Toistaiseksi yhtiö ei näe sillä olevan olennaista vaikutusta kysyntään sen toimintamaissa.

Vallitsevan maailmantilanteen aiheuttamalla yleisellä kustannustason nousulla on vaikutus yhtiön liiketoimintaan. Vaikutusten mitigoimiseksi yhtiö on varautunut raaka-ainehintojen nousuun muun muassa hankinta- ja ostosopimusten keskittämällä sekä hinnankorotuksilla.

Covid-19-pandemia

Ravintola-ala on suhdanneherkkä toimiala, joka reagoi nopeasti taloussuhdanteisiin, sesonkivaihteluihin sekä ulkoisiin häiriöihin. Covid-19-pandemia on hyvä esimerkki alaan ja sen kehitykseen merkittävästi vaikuttavasta ulkoisesta tekijästä.

Covid-19-pandemialla on ollut merkittävä vaikutus NoHo Partnersin liiketoimintaan kaikissa sen toimintamaissa. Keskeisimmät pandemian aiheuttamat riskit ovat liittyneet yhtiön henkilöstön ja asiakkaiden terveysturvallisuuteen sekä liikevaihdon menetykseen, kassavirtaan, likviditeettiin, maksuvalmiuteen ja tulokseen. Pandemian pitkittyminen ja vaikutukset markkinaan, asiakaskäyttäytymiseen, ravintolapalvelujen kysyntään, kansantalouteen sekä rahoitusmarkkinoihin ovat epävarmuutta lisääviä tekijöitä sekä lyhyellä että pidemmällä aikavälillä.

Tilikauden 2022 osalta merkittävä riski liittyy pandemian negatiivisiin liiketoimintavaikutuksiin epidemian mahdollisten uusien virusvarianttien sekä niitä mahdollisesti seuraavien liiketoimintarajoitusten myötä. Pandemiatilanteen heikkenemisellä, viranomaisten asettamilla rajoituksilla sekä näihin liittyvällä uutisoinnilla voi olla merkittävä vaikutus kuluttajakäyttäytymiseen. Rokotesuojalla on merkittävä vaikutus ravintola-alan elpymiseen kaikissa yhtiön toimintamaissa.

Mikäli valtiot pandemiatilanteen heikkenemisen vuoksi asettavat uudelleen rajoitustoimenpiteitä tai valtiolta päättää uudelleen poikkeuslain käyttönotosta ja ravintoloille asetetaan sulkumääräys, joka johtaa liiketoiminnan äkkipysähdykseen, voi käyttöpääoma syödä kassavaroja kysyntäshokin vuoksi. Mahdolliset rajoitustoimenpiteet voivat johtaa kassatilanteen heikkenemiseen sekä tulostason alenemisen myötä yhtiön oman pääoman heikentymiseen. Yhtiö on varautunut näihin riskeihin neuvottelemallaan rahoituskokonaisuudella, ohjaamalla toimintaansa kassavirta edellä, arvioimalla uudelleen tulevien investointien määrät ja ajankohdat sekä muilla rahoitusjärjestelyillä.

Liiketoiminnasta syntyvä kumulatiivinen kassavirta sekä olemassa olevat likvidit varat ja käytössä olevat limiitit kattavat konsernin käyttöpääomatarpeen. Yhtiön marraskuussa 2022 päivittämä rahoituskokonaisuus turvaa yhtiön pitkän aikavälin rahoitusaseman ja mahdollistaa kannattavan kasvuinvestointien toteuttamisen strategiakauden aikana.

Yleinen taloudellinen tilanne ja asiakaskysynnän muutokset

Ravintolapalveluiden myyntiin ja kannattavuuteen vaikuttavat kotitalouksien taloudellinen tilanne sekä ostovoiman ja yritysmyyntin kehitys. Matkailu- ja ravintola-alan suhdannenäkymiä ja kuluttajien luottamusta ovat heikentäneet epävarma geopoliittinen tilanne sekä yleinen kustannustason nousu. Kuluttajaluottamus on heikentynyt vuoden 2022 alusta historiallisen alhaiselle tasolle. Palveluiden kysyntä on kuitenkin toistaiseksi pysynyt hyvällä tasolla.

Inflaatio sekä kuluttajien ostovoiman ja luottamuksen heikentyminen muodostavat riskin NoHo Partnersin liikeluoksen ja kassavirran kehitykselle. Operatiivisten kustannusten sopeuttaminen ja kyky vastata ketterästi asiakaskysynnän muutoksiin ovat keskeisiä tekijöitä, joilla yhtiö voi vaikuttaa liikevaihdon ja liikeluoksen kehittämiseen.

Maksuvalmiusriski

NoHo Partnersin tavoitteena on varmistaa rahoitusvarojen riittävyys liiketoiminnan ja rahoituksen tarpeisiin. Koronapandemian iskiessä yhtiö siirtyi tulosohjauksesta kassavirtaohjaukseen. Pandemian lievennyttyä ja markkinan avauduttua yhtiö palasi kassavirtaohjauksesta takaisin tulosohjaukseen. Yhtiön rahoitustarpeita katetaan käyttöpääoman optimoinnilla sekä ulkopuolisilla rahoitusjärjestelyillä, jotta yhtiöllä on jatkuvasti riittävästi likviditeettiä tai nostamattomia sitovia luottojärjestelyjä käytössään. Maksuvalmiusriskin operatiivinen seuranta ja hallinnointi tapahtuvat keskitetysti konsernin talousosastolla, missä rahoituksen riittävyttä hallinnoidaan rullaavan ennusteen perusteella.

Lainsäädännön yllättävät muutokset, kuten väliaikaisen valmiuslain käyttöönotto ja lock-down, voivat kuitenkin vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen. Konsernin johdon tämänhetkisen näkemyksen mukaan yhtiön nykyinen rahoituskokonaisuus yhdessä liiketoiminnasta syntyvän kumulatiivisen kassavirran sekä olemassa olevien likvidien varojen ja käytössä olevien limiittien kanssa kattaa konsernin käyttöpääomatarpeen seuraavan 12 kuukauden ajan pandemian aiheuttaman epävarman markkinatilanteen mahdollisesta pitkittymisestä huolimatta.

Rahoitusriskit

Konsernissa pyritään arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatiman rahoituksen määrää poikkeusolojen aikana muun muassa analysoimalla viikoittain ravintoloiden käyttöastetta ja myyntin kehitystä, jotta konsernilla on tarpeeksi käyttöpääomaa ja likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Konsernin rahoituksen saatavuus ja joustavuus pyritään takaamaan riittävien luottolimiittireservien, lainojen tasapainoisen maturiteettijakauman ja riittävän pitkien laina-aikojen avulla sekä käyttämällä tarpeen mukaan useampia rahoituslaitoksia ja rahoitusmuotoja.

Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin.

Lainsäädännön muutokset

Ravintolatoiminnan sääntelyn muuttuminen yhtiön eri markkina-alueilla voi vaikuttaa negatiivisesti yhtiön liiketoimintaan. Lainsäädännön muutokset koskien esimerkiksi alkoholi-, elintarvike- ja työlakia sekä arvonlisäverotusta saattavat vaikuttaa yhtiön liiketoimintaan.

Vuokratason kehitys

Toimitilakulut muodostavat merkittävän osan NoHo Partnersin liiketoiminnan kuluista. Yhtiön toimitilat ovat pääosin vuokratiloja, joten yleisen vuokratason kehityksellä on merkittävä vaikutus yhtiön liiketoimintaan.

Työmarkkinatilanne ja työvoiman saanti

Pandemian vuoksi työmarkkinatilanteet yhtiön toimintamaissa ovat haasteelliset, ja tämä voi osaltaan vaikuttaa myös NoHo Partnersin toimintaan tulevaisuudessa.

Ravintola-alalla vallitsee työvoimapula, ja työvoiman saanti tulevaisuudessa voidaan nähdä yhtenä epävarmuustekijänä.

Liikearvon alaskirjausriski

Konsernilla on taseessaan merkittävä määrä liikearvoa, johon kohdistuu alaskirjausriski siinä tapauksessa, että konsernin kassavirran tulevaisuuden tuotto-odotukset laskevat pysyvästi pandemian tai muiden ulkoisten tai sisäisten tekijöiden takia.

Tampereella, 8.11.2022

NOHO PARTNERS OYJ

Hallitus

Lisätietoja:

Aku Vikström, toimitusjohtaja, puh. 044 235 7817

Jarno Suominen, varatoimitusjohtaja, puh. 040 721 5655

Jarno Vilponen, talousjohtaja, puh. 040 721 9376

NoHo Partners Oyj
Hatanpään valtatie 1 B
33100 Tampere

Konsernin tuloslaskelma ja laaja tuloslaskelma

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Liikevaihto	86,0	61,9	224,7	116,5	186,1
Liiketoiminnan muut tuotot	1,5	2,5	11,3	12,6	17,5
Aineet ja tarvikkeet	-29,7	-21,6	-77,1	-40,7	-63,8
Työsuhde-etuudet	-20,3	-14,8	-56,0	-33,9	-52,7
Liiketoiminnan muut kulut	-17,3	-11,8	-44,6	-27,3	-41,1
Poistot ja arvonalentumiset	-11,8	-12,2	-35,1	-35,1	-47,1
Osuus osakkuusyrityksen tuloksesta	0,0	0,0	0,0	0,2	0,3
Liikevoitto	8,4	3,9	23,2	-7,6	-0,9
Rahoitustuotot	0,1	0,2	1,2	0,6	1,1
Korkokulut rahoitusveloista	-1,1	-1,6	-3,9	-4,5	-6,0
Korkokulut käyttöoikeusomaisuuseristä	-1,9	-1,4	-5,5	-4,3	-5,9
Muut rahoituskulut	-6,8	-0,2	-8,1	-1,0	-1,1
Nettorahoituskulut	-9,8	-3,1	-16,2	-9,1	-11,9
Tulos ennen veroja	-1,4	0,9	7,0	-16,7	-12,8
Tilikauden verotettavaan tuloon perustuva vero	-1,1	-0,5	-3,3	-0,5	-1,2
Laskennallisten verojen muutos	-0,3	1,0	0,5	3,6	3,7
Tuloverot	-1,4	0,5	-2,8	3,1	2,4
TILIKAUDEN TULOS	-2,8	1,3	4,2	-13,7	-10,3
Tilikauden tuloksen jakautuminen					
Emoyhtiön omistajille	-3,8	0,7	1,6	-12,2	-10,6
Määräysvallattomille omistajille	1,0	0,6	2,5	-1,5	0,3
Yhteensä	-2,8	1,3	4,2	-13,7	-10,3

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Emoyrityksen omistajille kuuluvasta katsauskauden tuloksesta laskettu osakekohtainen tulos					
Laimentamaton osakekohtainen tulos (euroa)	-0,19	0,04	0,08	-0,63	-0,55
Laimennusvaikutuksella oikaistu osakekohtainen tulos (euroa)	-0,19	0,04	0,08	-0,63	-0,55
Konsernin laaja tuloslaskelma					
Tilikauden tulos	-2,8	1,3	4,2	-13,7	-10,3
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)					
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista	-0,5	0,1	-1,3	0,0	-0,2
Muut laajan tuloksen erät, jotka saatetaan myöhemmin siirtää tulosvaikutteiseksi, yhteensä	-0,5	0,1	-1,3	0,0	-0,2
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	-3,3	1,4	2,9	-13,6	-10,5
Tilikauden laajan tuloksen jakautuminen					
Emoyhtiön omistajille	-4,3	0,8	0,4	-12,2	-10,8
Määräysvallattomille omistajille	1,0	0,6	2,5	-1,5	0,3
Yhteensä	-3,3	1,4	2,9	-13,6	-10,5

Tilikauden 1.1. - 30.9.2022 kertaluonteiset erät

Kaudelle 1.1-31.3.2022 Eezy Oyj:n osakkeiden myynnistä syntynyt 0,4 miljoonan euron myyntivoitto sisältyy liiketoiminnan muihin tuottoihin. 1.4.2022 alkaen yhtiö on muuttanut Eezy Oyj:n omistuksensa luokittelua liiketoimintaan liitännäisestä sijoitusluonteiseksi, jonka johdosta yhtiö esittää jatkossa Eezy Oyj:n liittyvät erät rahoituserissä. Luokitteluhetken jälkeen on kirjattu 7,5 miljoonan euron suuruisen arvonalentuminen tuloslaskelman muihin rahoituskuluihin. Lisätietoja Eezy Oyj:n tuloslaskelmakäsittelystä liitetiedoissa sivulla 19.

Konsernin tase

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
VARAT			
Pitkäaikaiset varat			
Liikearvo	139,7	135,8	137,1
Aineettomat hyödykkeet	38,1	41,6	40,4
Aineelliset hyödykkeet	48,9	45,7	47,2
Käyttöoikeusomaisuuserät	163,6	152,5	162,2
Osuudet osakkuus- ja yhteisyrityksissä	0,0	0,3	0,0
Muut sijoitukset	0,3	0,3	0,3
Lainasaamiset	0,2	0,1	0,6
Muut saamiset	2,7	3,0	2,7
Laskennalliset verosaamiset	14,9	12,8	10,3
Pitkäaikaiset varat yhteensä	408,4	392,3	400,8
Lyhytaikaiset varat			
Vaihto-omaisuus	6,0	4,3	5,0
Lainasaamiset	0,8	0,9	0,8
Myyntisaamiset ja muut saamiset	20,0	15,0	16,2
Rahavarat	4,5	10,9	6,4
Lyhytaikaiset varat yhteensä	31,2	31,0	28,4
Myyttävänä olevat pitkäaikaiset varat	18,9	30,4	30,1
VARAT YHTEENSÄ	458,5	453,7	459,3

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
OMA PÄÄOMA JA VELAT			
Oma pääoma			
Osakepääoma	0,2	0,2	0,2
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	70,2	58,4	58,4
Kertyneet voittovarot	6,3	4,6	5,8
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma yhteensä	76,7	63,2	64,4
Määräysvallattomien omistajien osuus	6,5	2,9	5,0
Oma pääoma yhteensä	83,2	66,1	69,4
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	9,7	7,9	5,3
Rahoitusvelat	93,0	123,5	113,2
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	141,7	130,6	139,6
Muut velat	2,4	4,2	3,6
Pitkäaikaiset velat yhteensä	246,7	266,3	261,8
Lyhytaikaiset velat			
Rahoitusvelat	39,9	47,9	46,4
Varaukset	0,0	0,0	0,1
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	30,4	28,3	29,4
Tuloverovelka	3,4	1,7	2,3
Ostovelat ja muut velat	54,8	43,5	49,9
Lyhytaikaiset velat yhteensä	128,5	121,3	128,1
Velat yhteensä	375,3	387,6	389,9
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	458,5	453,7	459,3

Konsernin oman pääoman muutoslaskelma

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

2022 milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarat	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
OMA PÄÄOMA 1.1.	0,2	58,4	-0,1	5,9	64,4	5,0	69,4
Tilikauden laaja tulos							
Tilikauden tulos				1,6	1,6	2,5	4,2
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			-1,3		-1,3	0,0	-1,4
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	0,0	0,0	-1,3	1,6	0,3	2,5	2,9
Liiketoimet omistajien kanssa							
Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen							
Osingonjako					0,0	-0,7	-0,7
Uusanti		1,7			1,7		1,7
Vaihtovelkakirjalainan konvertointi		10,2			10,2		10,2
Osakeperusteiset maksut				1,0	1,0		1,0
Yhteensä	0,0	11,8	0,0	1,0	12,8	-0,7	12,2
Omistusosuuksien muutokset							
Ei muutosta määräysvallassa				-0,8	-0,8	-0,3	-1,1
Muutos määräysvallassa					0,0		0,0
Yhteensä	0,0	0,0	0,0	-0,8	-0,8	-0,3	-1,1
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä	0,0	11,8	0,0	0,2	12,0	-0,9	11,1
OMA PÄÄOMA 30.9.	0,2	70,2	-1,4	7,7	76,7	6,5	83,2

Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma

2021 milj. euroa	Osake- pääoma	SVOP	Muuntoero	Kertyneet voittovarat	YHTEENSÄ	Määräys- vallattomien omistajien osuus	OMA PÄÄOMA YHTEENSÄ
OMA PÄÄOMA 1.1.	0,2	58,4	0,0	17,5	76,1	4,8	81,0
Tilikauden laaja tulos							
Tilikauden tulos				-12,2	-12,2	-1,5	-13,7
Muut laajan tuloksen erät (verojen jälkeen)							
Muuntoerot ulkomaisista toiminnoista			0,0		0,0	0,0	0,0
KAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	0,0	0,0	0,0	-12,2	-12,2	-1,5	-13,6
Liiketoimet omistajien kanssa							
Omistajien sijoitukset ja varojen jakaminen							
Osingonjako					0,0	-0,6	-0,6
Uusanti					0,0		0,0
Vaihtovelkakirjalainan konvertointi							
Osakeperusteiset maksut					0,0		0,0
Yhteensä	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	-0,6	-0,6
Omistusosuuksien muutokset							
Ei muutosta määräysvallassa				-0,8	-0,8	-0,1	-0,9
Muutos määräysvallassa					0,0	0,2	0,2
Yhteensä	0,0	0,0	0,0	-0,8	-0,8	0,1	-0,6
Liiketoimet omistajien kanssa yhteensä	0,0	0,0	0,0	-0,8	-0,8	-0,5	-1,3
OMA PÄÄOMA 30.9.	0,2	58,4	0,1	4,5	63,2	2,9	66,1

Konsernin rahavirtalaskelma

milj. euroa	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Liiketoiminnan nettorahavirta			
Raportointikauden tulos	4,2	-13,7	-10,3
Oikaisut raportointikauden tulokseen			
Liiketoimet, joihin ei liity maksutapahtumaa	-1,5	-1,0	-1,8
Poistot ja arvonalentumiset	35,1	35,1	47,1
Nettorahoituskulut	16,2	9,1	11,9
Verot	2,8	-3,1	-2,4
Osuus osakkuusyrityksen tuloksesta	0,0	-0,2	-0,3
Rahavirta ennen käyttöpääoman muutosta	56,7	26,3	44,1
Käyttöpääoman muutos			
Myyntisaamiset ja muut saamiset	-3,4	-1,2	-1,9
Vaihto-omaisuus	-0,9	-0,6	-1,3
Ostovelat ja muut velat	5,0	9,5	15,7
Käyttöpääoman muutos	0,6	7,7	12,5
Osinkotuotot	0,5	0,6	0,9
Maksetut korot ja muut rahoituskulut	-9,8	-8,2	-11,2
Saadut korot ja muut rahoitustuotot	0,1	0,0	0,1
Maksetut verot	-1,2	-0,3	-1,3
Liiketoiminnan nettorahavirta	46,9	26,3	45,0
Investointien rahavirta			
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden hankinta	-9,5	-5,9	-9,2
Muiden pitkäaikaisten saamisten muutos	0,1	0,3	-0,2
Tytäryritysten hankinta vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	-2,7	-3,1	-3,5
Liiketoimintojen hankinta	-1,6	-0,7	-1,1
Liiketoimintojen myynti	0,4	0,3	0,3
Osakkuusyhtiöosakkeiden myynti	4,2	8,7	9,0
Investointien nettorahavirta	-9,1	-0,5	-4,7

milj. euroa	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Rahoituksen rahavirta			
Pitkäaikaisten lainojen nostot	0,0	7,0	7,0
Pitkäaikaisten lainojen maksut	-18,0	0,0	-12,1
Lyhytaikaisten lainojen nostot/ takaisinmaksut	1,6	-3,8	-4,2
Lyhytaikaisten yritystodistusten takaisinmaksu	0,0	-0,5	-0,5
Määräysvallattomien omistajien osuuksien hankinta	-0,5	-0,6	-0,6
Käyttöoikeusomaisuuserien velkojen takaisinmaksut	-22,2	-19,5	-25,9
Osingonjako	-0,7	-0,6	-0,7
Rahoituksen nettorahavirta	-39,8	-18,1	-37,1
Rahavarojen muutos	-2,0	7,7	3,3
Rahavarat tilikauden alussa	6,4	3,1	3,1
Rahavarat raportointikauden lopussa	4,5	10,9	6,4
Rahavarojen muutos	-2,0	7,7	3,3

Liitetiedot

1. LAATIMISPERIAATTEET

Tämä tilintarkastamaton osavuositarkastus on laadittu IAS 34 Osavuositarkastukset -standardin mukaisesti. Osavuositarkastusta tulisi lukea yhdessä vuoden 2021 IFRS-konsernitilinpäätöksen kanssa. Osavuositarkastuksessa on noudatettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuoden 2021 IFRS-konsernitilinpäätöksessä lukuun ottamatta 1.1.2022 voimaan tulleita ja käyttöön otettuja IFRS-standardien muutoksia. Muutokset on kuvattu vuoden 2021 IFRS-konsernitilinpäätöksessä.

Konsernitilinpäätöksen laatiminen IFRS:n mukaan edellyttää johdon arvioiden ja oletusten käyttämistä, mikä vaikuttaa taseen varojen ja velkojen sekä tuottojen ja kulujen määriin. Vaikka arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen parhaaseen näkemykseen, on mahdollista, että toteumat poikkeavat tehdyistä arvioista ja oletuksista. Koronaviruspandemian aiheuttaman epävarmuuden johdosta johto joutuu käyttämään enemmän harkintaa tiettyjen arvionvaraisten erien sekä toiminnan jatkuvuuden arvioinnissa.

Yhtiö luokitteli 1.4.2022 alkaen konsernin sisäiset lainat nettosijoituksiksi, joille ei ole määritetty takaisinmaksuaikaa. Luokitteluhetkestä alkaen lainoihin liittyvät kurssierot kirjataan muihin laajan tuloksen eriin ja esitetään oman pääoman muuntoeroissa.

Kaikki luvut on esitetty miljoonina euroina (milj. euroa) ja ne on pyöristetty lähimpään 0,1 miljoonaan euroon, jolloin yksittäisten lukujen summa voi poiketa esitetystä summasta.

Segmentti-informaatio

NoHo Partners on alkanut julkaista ravintolaliiketoiminnan tietoja eriteltynä Suomen liiketoimintaan ja kansainväliseen liiketoimintaan. Segmenttikohtaiset tiedot on esitetty liitetiedossa 3 sivulla 20.

Oletus toiminnan jatkuvuudesta

NoHo Partners on edeltäneen kahden vuoden aikana vähentänyt määrätietoilla toimenpiteillä Covid-19-pandemian vaikutuksia, epävarmuustekijöitä ja riskejä sekä turvannut yhtiön taloudellisen aseman ja riittävän rahoituksen.

Helmikuussa 2021 yhtiö neuvotteli rahoittajiensa kanssa rahoitussopimuksen, joka turvaa yhtiön rahoitusaseman tuleville vuosille ja mahdollistaa jälleenrakentamisvaiheen toimenpiteet. Pandemian lopullinen kesto ja kokonaisvaikutukset ovat vaikeasti ennustettavissa, mistä johtuen vaikutukset NoHo Partnersin tulevaisuudessa toteutuvaan liikevaihtoon, tulokseen, kassavirtaan ja taloudelliseen asemaan saattavat poiketa johdon tekemistä tämänhetkisistä arvioista ja olettamuksista.

Yhtiö tiedotti 13.5.2022 järjestelystä, jossa NoHo Partners Oyj:n johto ja kotimaiset sijoittajat hankkivat valtaosan valtion pääomasijoitusyhtiö Suomen Teollisuussijoitus Oy:n (Tesi) yhtiölle myöntämästä konversio-oikeudellisesta lainasta ja konvertoivat ostamansa osuudet yhtiön uusiksi osakkeiksi. Jäljelle jääneen noin kuudesosan lainan pääomasta ja koroista yhtiö maksoi takaisin Tesille kassavaroin. Järjestelyn myötä yhtiön oma pääoma vahvistui ja nettovelka pieneni yli 10 miljoonalla eurolla. Toteutettu järjestely luo yhtiölle taloudellista liikkumatilaa, mikä vauhdittaa tulevaisuuden kasvuhankkeiden toteuttamista osana yhtiön kannattavan kasvun strategiaa. Järjestelyn yhteydessä yhtiö antoi yhteensä 1.266.300 uutta osaketta.

Maaliskuun alusta alkaen yhtiö on operoinut rajoittamattomassa liiketoimintaympäristössä kaikissa toimintamaissaan, mistä lähtien yhtiön liiketoiminta on ollut vahvasti kassavirtaposiitivista.

Johdon näkemyksen mukaan liiketoiminnasta syntyvä kumulatiivinen kassavirta sekä olemassa olevat likvidit varat, vuonna 2021 neuvoteltu rahoitussopimus ja käytettävissä olevat limiitit kattavat konsernin käyttöpääomatarpeen seuraavan 12 kuukauden ajan. Tämän lisäksi yhtiöllä on markkina-arvoltaan noin 19 miljoonan euron suuruinen myytävissä olevaksi eräksi luokiteltu omistus Eezy Oyj:ssä. Omistuksen asteittaisella vähentämisellä sekä yhtiön tuottamalla positiivisella kassavirralla yhtiön on tarkoitus rahoittaa strategiakauden 2022–2024 kasvutavoitteet sekä samanaikaisesti vahvistaa yhtiön taseasemaa. Konsernin johdon näkemyksen mukaan NoHo Partners-konsernin liiketoiminnan jatkuvuuden oletama on perusteltu.

Jos pandemian tai muun vastaavan ulkopuolisen seikan vuoksi valtiolta vastaisuudessa rajoittaa voimassa olevalla tai uudella lainsäädännöllä konsernin mahdollisuutta harjoittaa ravintolaliiketoimintaa merkittävästi sekä pitkäkestoisesti, ja samanaikaisesti konserni ei saa valtiolta riittävää lisärahoitusta tai tukea toiminnalleen, eikä se saa markkinoilta riittävää vieraan- tai oman pääoman ehtoista lisärahoitusta tai uudelleen neuvoteltua lainojen lyhennysohjelmaa, konsernin liiketoiminnan jatkuvuuteen saattaa liittyä epävarmuutta.

OSAVUOSIKATSAUS Q1–Q3 2022

Osakkuusyhtiö Eezy Oyj:n arvostus ja luokittelun muutos liiketoimintaan liitännäisestä omistussuudesta sijoitusluonteiseksi

Yhtiö julkaisi 11.6.2021 uuden strategian ja taloudelliset tavoitteet strategiakaudelle 2022-2024. Tässä yhteydessä yhtiö päätti luokitella omistamansa Eezy Oyj:n osakkeet myytävissä olevaksi omaisuuseräksi. Yhtiön suunnitelmissa on luopua asteittain Eezy-omistuksesta rahoittaakseen tulevaisuuden kasvuhankkeet sekä tarvittaessa vahvistaakseen taseasemaansa.

Pitkäaikaiset omaisuuserät luokitellaan myytävänä olevaksi, mikäli niiden kirjanpitoarvoa vastaava määrä tulee kertymään pääasiassa omaisuuserän myynnistä jatkuvan käytön sijaan. Myytävänä olevaksi luokittelun edellytyksien katsotaan täyttyvän, kun myynti on erittäin todennäköinen ja omaisuuserä on välittömästi myytävissä nykyisessä kunnossaan yleisin ja tavanomaisin ehdoin, kun johto on sitoutunut myyntiin ja myynnin odotetaan tapahtuvan vuoden kuluessa luokittelusta.

Välittömästi ennen luokittelua myytävänä olevaksi luokitellut omaisuuserät arvostetaan niihin sovellettavien IFRS-standardien mukaisesti. Luokitteluhetkestä lähtien myytävänä olevat omaisuuserät arvostetaan kirjanpitoarvoon tai sitä alempaan myynnistä aiheutuvilla menoilla vähennettyyn käypään arvoon. Poistot näistä omaisuuseristä lopetetaan ja osuutta osakkuusyhtiön tuloksesta ei enää kirjata luokittelun jälkeen. Myytävänä olevat omaisuuserät esitetään taseessa erillään muista eristä.

Luokittelun jälkeen yhtiön omistus Eezy Oyj:stä on laskenut 25,3 prosentista 20,5 prosenttiin sekä yhtiön edustus Eezy Oyj:n hallituksessa on vuoden 2022 toisen neljänneksen aikana laskenut kahdesta henkilöstä yhteen henkilöön. Huomioiden luokittelu myytävissä oleviin varoihin, omistussuuden lasku ja yhtiön edustajien lukumäärän muutos Eezy Oyj:n hallituksessa, on yhtiö 12.4.2022 alkaen muuttanut Eezy Oyj:n käsittelyn liiketoimintaan liitännäisestä omistussuudesta sijoitusluonteiseksi. Luokittelumuutoksen johdosta Eezy Oyj:n liitännäiset erät kirjataan jatkossa liikevoiton alapuolelle rahoituseriin.

NoHo Partners omisti 30.9.2022 5 139 745 Eezy Oyj osaketta, mikä vastaa noin 20,5 prosentin omistussuutta. Omistettujen osakkeiden kirjanpitoarvo NoHo Partners Oyj taseessa on 18,9 miljoonaa euroa tarkoittaen 3,68 euron kirjanpitoarvoa osakkeelta katsauskauden päättyessä. Eezy Oyj:n omistuksen tasearvo on 31.3.2022 ollut NoHo Partners Oyj:n taseessa 5,14 euroa osakkeelta. Johtuen Eezy:n markkina-arvon muutoksesta toisen ja kolmannen vuosineljänneksen aikana yhtiö on kirjannut 7,5 miljoonan euron suuruisen arvonalentumisen tuloslaskelman muut rahoituserät -riville rahoituskuluihin. Mikäli Eezy Oyj:n käypä arvo palautuu takaisin alkuperäiseen kirjanpitoarvoon, tehty arvonalentuminen peruutetaan alkuperäiseen (5,14 €/osake) arvoon saakka.

2. LIIKEVAIHTO

LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN TAVAROIHIIN JA PALVELUIHIIN

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Tavaroiden myynti	78,5	56,5	205,0	108,1	170,7
Palveluiden myynti	7,6	5,4	19,7	8,4	15,3
Yhteensä	86,0	61,9	224,7	116,5	186,1

LIIKEVAIHDON JAKAUTUMINEN LIIKETOIMINTA-ALUEITTAIN

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Ruokaravintolat	29,3	24,4	78,7	45,4	72,7
Viihderavintolat	29,5	18,1	70,8	31,0	50,6
Fast food -ravintolat	10,9	9,4	30,3	25,3	34,8
Norjan ravintolat	10,0	5,8	29,0	8,0	16,8
Tanskan ravintolat	6,3	4,2	15,9	6,7	11,2
Yhteensä	86,0	61,9	224,7	116,5	186,1

Tavaroiden myynti koostuu pääosin ravintolaliiketoiminnan ruoan ja virvokkeiden myynnistä yksityis- ja yritysasiakkaille. Palvelut sisältävät ravintoloiden palvelumyynnin ja saadut markkinointitukimaksut. Konsernin myyntimaat ovat Suomi, Tanska ja Norja.

9.6.2022 julkaistun organisaatiomuutoksen mukaisesti yhtiö käyttää jatkossa Fast casual -liiketoiminnasta nimeä Fast food -liiketoiminta. Liiketoiminta-alueen yksikköjaottelua on tarkennettu uuden rakenteen mukaisesti ja tämä on huomioitu myös vertailutiedoissa.

Asiakassopimuksiin perustuvat omaisuus- ja velkaerät

Sopimuksiin perustuvista omaisuuseristä on kirjattu luottotappiota ja IFRS 9:n mukaista luottotappiovarausta 1.1.-30.9.2022 yhteensä 0,1 (-0,4) miljoonaa euroa.

Konsernilla ei ole omaisuuseriä, jotka kirjataan asiakassopimuksen saamisesta tai täyttämisestä aiheutuneista menoista. Konsernin asiakassopimuksiin ei sisälly palautus- ja takaisinmaksuvelvoitteita tai erityisiä takuuehtoja.

Ravintolat myyvät lahjakortteja, jotka esitetään muissa lyhytaikaisissa veloissa. Lahjakortti tuloutuu, kun se käytetään. Myytyjen lahjakorttien arvo oli 2,6 miljoonaa euroa 30.9.2022 ja niiden odotetaan johtavan myynnin tuloutumiseen seuraavan 12 kuukauden aikana.

3. SEGMENTTI-INFORMAATIO

Yhtiö on siirtynyt Covid-19-pandemian aikana seuraamaan yhtiön Suomen ja kansainvälisten liiketoimintojen kannattavuuslukuja erillään. Pandemiaa koskevien rajoitusten purkautuessa ja liiketoiminnan palautuessa normaalisti yhtiö on päättänyt jakaa liiketoimintansa kahteen toiminnalliseen raportoitavaan segmenttiin, jotka ovat Suomen liiketoiminta ja kansainvälinen liiketoiminta. Samanaikaisesti segmenttien liiketoimintaa on siirrytty seuraamaan erikseen ja niitä johdetaan erillisinä yksiköinä. Kansainvälisen liiketoiminnan maakohtaiset johtajat vastaavat liiketoiminta-alueistaan ja osallistuvat liiketoiminta-alueitansa koskevaan kansainvälisten liiketoimintojen ohjausryhmätyöskentelyyn. Maatasolla päätetään valikoimista, tuotteiden hinnoittelusta sekä markkinointitoimenpiteistä.

Liiketoimintojen johtamisen tarpeet poikkeavat segmentteittäin, sillä liiketoimintojen maturiteetti on hyvin erilainen. Yhtiön asema Suomen markkinassa on vakiintunut ja päivittäisten operatiivisten toimintojen johtamisen lisäksi se keskittyy kasvun hakemiseen strategisista painopistealueistaan, jotka ovat Friends & Brgrs -ketjun skaalaaminen valtakunnalliseksi ja suuret ja kannattavat kaupunkihankkeet. Kansainvälisten liiketoimintojen osalta yhtiö keskittyy Tanskan kannattavuusohjelman läpivientiin sekä Norjan kasvun vauhdittamiseen yritysostoin.

Konsernin ylin operatiivinen päätöksentekijä, NoHo Partnersin johtoryhmä, vastaa resurssien kohdentamisesta ja tuloksen arvioinnista. Konsernin esittämä segmentti-informaatio perustuu johdon sisäiseen raportointiin, jonka laatimisperiaatteet ovat IFRS-standardien mukaiset. Segmenttien välinen hinnoittelu tapahtuu käypään markkinahintaan.

Konsernissa segmenttien tuloksellisuuden arviointi ja segmenteille kohdennettavia resursseja koskevat päätökset perustuvat segmenttien liikevoittoon. Tämä on johdon käsityksen mukaan soveltuvin mittari vertailtaessa segmenttien tuloksellisuutta kyseisten toimialojen muihin yrityksiin. Rahoitustuottoja- ja kuluja ei seurata segmenttitasolla, sillä konsernirahoitus hallinnoi pääosin konsernin rahavaroja ja rahoitusvelkoja.

SEGMENTTIRAPORTOINTI

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1– Q3 2021	Q1–Q4 2021
Liikevaihto					
Suomi	69,7	51,9	179,9	101,8	158,1
Kansainvälinen	16,3	10,0	44,9	14,7	28,0
Konserni	86,0	61,9	224,7	116,5	186,1
Liiketoiminnan muut tuotot					
Suomi	1,3	1,6	8,5	7,2	9,4
Kansainvälinen	0,2	0,9	2,8	5,4	8,1
Konserni	1,5	2,5	11,3	12,6	17,5
Poistot ja arvonalentumiset					
Suomi	-9,0	-9,8	-26,8	-27,4	-36,4
Kansainvälinen	-2,8	-2,5	-8,3	-7,7	-10,7
Konserni	-11,8	-12,2	-35,1	-35,1	-47,1
Liikevoitto					
Suomi	7,7	3,6	19,9	-4,2	1,0
Kansainvälinen	0,7	0,4	3,3	-3,4	-1,9
Konserni	8,4	3,9	23,2	-7,6	-0,9
Operatiivinen käyttökate					
Suomi	9,1	6,4	24,2	2,2	9,3
Kansainvälinen	1,6	1,1	5,9	-0,7	2,0
Konserni	10,7	7,5	30,1	1,5	11,3
Varat					
Suomi			404,5	400,1	400,6
Kansainvälinen			112,9	100,3	106,3
Eliminoinnit			-58,4	-46,7	-47,6
Konserni			459,0	453,7	459,3
Velat					
Suomi			308,9	322,2	319,7
Kansainvälinen			125,3	112,1	117,8
Eliminoinnit			-58,4	-46,7	-47,6
Konserni			375,8	387,6	389,9

4. JULKISET AVUSTUKSET

Covid-19-pandemian vaikutuksia konsernin liiketoimintaan on kuvattu edellä selostusosion sivulla 8.

Suomi

Yhtiö sai toisella neljänneksellä takautuvasti vahvistuneen Suomen valtion kustannustukilain mukaisen 4,3 miljoonan euron suuruisen kiinteiden kattamattomien kustannusten korvauksen. Tuki on tarkoitettu ensisijaisesti keskisuurille ja suurille yrityksille koskien joulukuun 2021 ja helmikuun 2022 välistä aikaa, jossa liiketoiminta oli viranomaismääräysten johdosta rajoitettu tai kokonaan estetty. Liiketoiminnan normalisoiduttua toisen neljänneksen aikana tukimallit ovat päättyneet.

Norja

Tammikuussa 2022 rajoitusten voimassaollessa Norjan valtio kompensoi liikevaihdon menetykset kiinteiden kulujen osalta 85 prosenttiin saakka, mikäli liikevaihto laski yli 30 prosenttia vuoden 2019 vastaavasta ajanjaksosta. Hävikki korvattiin 100-prosenttisesti ja peruuntuneiden tapahtumien liikevaihdosta korvattiin 70 prosenttia. Palkkatuki oli 80 prosenttia (30 000 NOK/kk saakka). Lisäksi toisella neljänneksellä Oslon kaupunki maksoi takautuvasti lisätukea yrityksille, joiden liikevaihtoa laskivat alkuvuonna voimassa olleet rajoitukset. Liiketoiminnan normalisoiduttua toisen neljänneksen aikana tukimallit ovat päättyneet.

Tanska

Tanskassa rajoitusten voimassa ollessa ensimmäisellä neljänneksellä valtion tuki ravintola-alan yrityksille kiinteiden kulujen osalta suhteutettuna liikevaihdon laskuun oli 80 prosenttia. Tammikuussa 2022 tämän lisäksi palkkatuki oli 90 prosenttia tuntityöläisten palkoista ja 75 prosenttia kuukausipalkkalaisten palkoista. Liiketoiminnan normalisoiduttua toisen neljänneksen aikana tukimallit ovat päättyneet.

ERITTELY JULKISISTA AVUSTUKSISTA

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Suomi					
Hyvitys toiminnan rajoittamisesta/ sulkemiskorvaus *	0,0	0,0	0,0	1,8	1,8
Kustannustuki/ kiinteiden kulujen korvaus **	0,0	0,0	4,3	2,0	2,5
Kehittämisyavustus/ Opetus- ja kulttuuriministeriön yleisavustus	0,0	0,0	0,0	0,0	0,2
Norja					
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,5	1,3	2,9	3,8
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,0	0,4	0,0	0,4
Tanska					
Kiinteiden kulujen korvaus	0,0	0,2	0,6	1,6	2,5
Palkkakuluihin liittyvä korvaus	0,0	0,0	0,2	0,9	1,1
Yhteensä	0,0	0,7	6,9	9,2	12,2

* Sisältää vuoden 2021 keskisuurten ja suurten yritysten sulkemiskorvauksen

** Sisältää vuoden 2021 EU:n valtiontukiohjelman mukaisen kiinteiden kattamattomien kustannusten korvauksen sekä kustannustukikorvaukset

Julkiset avustukset kirjataan, kun on kohtuullisen varmaa, että avustuksiin liittyvät ehdot täytetään ja ne tullaan saamaan. Johdon arvion mukaan tilikaudella kirjattujen avustusten osalta edellä mainitut ehdot täyttyvät. Konserni ei ole saanut välitöntä hyötyä minkään muun tyyppisestä julkisesta tuesta.

Menoihin liittyvät julkiset avustukset merkitään taseeseen tuloennakoksi ja kirjataan tulosvaikutteisesti liiketoiminnan muihin tuottoihin vastaavilla kausilla kuin menot, joita ne kattavat.

5. KONSERNIRAKENTEESSA TAPAHTUNEET MUUTOKSET

HANKITUT TYTÄRYHTIÖT JA LIIKETOIMINNOT

	Liiketoimintahankinta	Hankittu omistusosuus, %	Omistus- ja hallintaoikeuden siirtyminen	Paikkakunta
Ravintola Origo	x		3.1.2022	Hanko
Sea Horse Oy		100	1.7.2022	Helsinki
Tøyen Kulturhus As		100	1.7.2022	Oslo
Ravintola Laboratoriet Skøyen	x		1.9.2022	Oslo

KONSERNIIN HANKITTUJEN VAROJEN JA VELKOJEN ARVOT MÄÄRÄYSVALLAN SIIRTYMISHETKELLÄ

milj. euroa	Suomen liiketoiminta	Kansainvälinen liiketoiminta	Yhteensä
Varat			
Aineettomat hyödykkeet	0,8	0,5	1,2
Aineelliset hyödykkeet	0,2	0,7	0,9
Lyhytaikaiset saamiset	0,1	0,1	0,1
Vaihto-omaisuus	0,0	0,1	0,1
Rahavarat	0,3	0,4	0,7
Varat yhteensä	1,4	1,7	3,1
Velat			
Laskennallinen verovelka	0,1	0,1	0,2
Muut velat	0,2	0,3	0,5
Velat yhteensä	0,4	0,3	0,7
Nettovarallisuus	1,1	1,3	2,4
Kokonaisvastike hankintahetkellä			
Rahavaroista koostuva osuus vastikkeesta	1,2	3,1	4,4
Oman pääoman ehtoinen osuus vastikkeesta	1,3	0,0	1,3
Ehdollinen vastike	0,3	0,0	0,3
Kokonaisvastike yhteensä	2,9	3,1	6,0
Liikearvon syntyminen hankinnoissa			
Kokonaisvastike	2,9	3,1	6,0
Hankitun kokonaisuuden yksilöitävissä oleva nettovarallisuus	1,1	1,3	2,4
Liikearvo	1,8	1,8	3,6

Hankintamenolaskelmat ovat alustavia. Hankintaan ei liity olennaisia ulkopuolisten asiantuntijoiden kuluja.

HANKITTUJEN LIIKETOIMINTOJEN IFRS 16 -KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERÄT

milj. euroa	Hankinnat yhteensä
Suomen liiketoiminta	1,6
Kansainvälinen liiketoiminta	1,8

Ehdollisten kauppahintojen määräytyminen

Vuoden 2019 aikana hankittujen Dubliners-, DOD-, MEO-, Rådhuskroken-, SFB- ja Complete Security -yhtiöiden kauppahinnasta maksettiin hankintahetkellä 7,2 miljoonaa euroa. NoHo Partnersin ja Crea Diem AS:n välisiin sopimuksiin liittyy vuonna 2023 erääntyvät put- ja call-optiot vähemmistöomistajien hallussa olevien osakkeiden lunastamiseksi. Yhtiö on arvioinut, että todennäköisyys optioiden käyttämiseen on korkea. Vähemmistöomistajien omistusosuus 1,3 miljoonaa euroa on esitetty ehdollisena lisäkauppahintana veloissa. Sopimusten mukaan yhtiöiden käypä arvo tullaan määrittämään vuonna 2023.

Vuonna 2018 hankitun The Bird Mother ApS -yhtiön kauppahinnasta maksettiin hankintahetkellä 1,4 miljoonaa euroa. Jäljellä oleva ehdollinen kauppahinta määräytyy tammi-joulukuun 2022 käyttökäteen toteuman ja kaupan yhteydessä sovitun kertoimen mukaisesti. Arvioitu ehdollinen lisäkauppahinta on 0,2 miljoonaa euroa.

MYYDYT LIIKETOIMINNOT

KONSERNIN KAUDEN AIKANA MYYDYT OMISTUSOSUUDET TYTÄRYHTIÖSTÄ JA LIIKETOIMINNOISTA

Nimi	Liiketoiminta- myynti	Myyty omistus- osuus	Määräysvallan siirtymispäivä	Paikka- kunta
Ravintolaliiketoiminta, Ravnsborggade 14	x		1.1.2022	Kööpen- hamina
Ravintoliiketoiminta, Kuopio	x		1.1.2022	Kuopio
Ravintolaliiketoiminta, Skatten	x		1.3.2022	Oslo

KONSERNISTA MYTTYJEN VAROJEN JA VELKOJEN ARVOT MÄÄRÄYSVALLAN SIIRTYMISHETKELLÄ

milj. euroa	Yhteensä
Liikearvo	0,1
Käyttöoikeusomaisuuserät	1,0
Muut omaisuuserät	0,1
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	-1,0
Nettovarat yhteensä	0,1

Tehdyistä kaupoista tuloslaskelmaan kohdistui luovutusvoittoa yhteensä 0,1 miljoonaa euroa.

6. AINEETTOMAT JA AINEELLISET HYÖDYKKEET

LIIKEARVO

milj.euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	137,1	135,2	135,2
Liiketoimintahankinnat	3,6	0,5	1,1
Vähennykset	-0,1	-0,2	-0,3
Muuntoerot	-0,8	0,4	0,6
Siirrot tiliryhmien välillä	0,0	0,0	0,4
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	139,7	135,8	137,1

AINEETTOMAT HYÖDYKKEET

milj.euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	40,4	44,6	44,6
Liiketoimintahankinnat	1,2	0,5	0,8
Lisäykset	0,1	0,0	0,1
Poistot ja arvonalentumiset	-3,4	-3,8	-5,0
Vähennykset	0,0	-0,1	-0,3
Muuntoerot	-0,2	0,4	0,2
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	38,1	41,6	40,4

AINEELLISET HYÖDYKKEET

milj.euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	47,2	48,5	48,5
Liiketoimintahankinnat	0,9	0,2	0,7
Lisäykset	9,0	5,9	10,2
Poistot ja arvonalentumiset	-7,2	-8,6	-11,8
Vähennykset	-0,3	-0,5	-0,8
Muuntoerot	-0,4	0,2	0,3
Siirrot tiliryhmien välillä	-0,3	0,0	0,0
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	48,9	45,7	47,2

7. VUOKRASOPIMUKSET

Katsauskauden aikana yhtiö on saanut vuokrahelputuksia noin 0,5 miljoonaa euroa. Valtaosa saaduista vuokrahelputuksista kohdistuu kansainvälisiin liiketoimintoihin. Konserni on soveltanut muutoksen sisältämää käytännön helpotusta jättäen Covid-19-pandemian johdosta myönnettyjä vuokravapaita käsittelemättä IFRS 16 -standardin mukaisena vuokrasopimuksen muutoksena. Konserni on soveltanut vuoden 2021 viimeisestä vuosineljänneksestä alkaen käytännön apukeinoa kaluston vuokrasopimuksissa, jonka mukaisesti konserni yhdistää salkkuun ominaispiirteiltään samankaltaiset vuokrasopimukset. Konserni arvioi säännöllisesti kalustovuokrasopimuksista koostuvan salkun kokoa ja koostumusta. Uusien vuokrasopimusten osalta käytetty lisäluoton korko on 5,0 %.

KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERÄT

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Kirjanpitoarvo tilikauden alussa	162,2	148,0	148,0
Lisäykset	11,4	5,6	21,5
Uudelleenarviot ja modifikaatiot	18,3	21,2	22,0
Poistot ja arvonalentumiset	-24,5	-22,8	-30,3
Vähennykset	-2,1	-0,3	-0,3
Muuntoerot	-1,8	0,8	1,3
Kirjanpitoarvo katsauskauden lopussa	163,6	152,5	162,2

VUOKRASOPIMUSVELAN MUUTOS

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Vuokrasopimusvelka kauden alussa	169,0	153,2	153,2
Nettolisäykset	27,6	26,5	43,2
Vuokrien maksut	-27,7	-23,8	-31,8
Vuokrahelputukset, Covid-19	-0,5	-2,0	-2,8
Korkokulut	5,5	4,3	5,9
Muuntoerot	-1,8	0,8	1,3
Vuokrasopimusvelka kauden lopussa	172,1	158,9	169,0

VUOKRASOPIMUSVELKA

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Pitkäaikainen	141,7	130,6	139,6
Lyhytaikainen	30,4	28,3	29,4
Yhteensä	172,1	158,9	169,0

VUOKRASOPIMUKSET TUOSLASKELMALLA

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Vuokrahelpotukset, Covid-19	0,0	0,4	0,5	2,0	2,8
Lyhytaikaisiin ja arvoltaan vähäisiä omaisuuseriä koskeviin vuokrasopimuksiin ja muuttuviin vuokriin liittyvät kulut	-3,3	-0,9	-7,8	-3,1	-4,9
Poistot käyttöoikeusomaisuuseristä	-8,2	-7,6	-24,5	-22,8	-30,3
Vuokrasopimusvelkojen korkokulut	-1,9	-1,4	-5,5	-4,3	-5,9
Yhteensä	-13,4	-9,5	-37,4	-28,1	-38,3

8. ARVONALENTUMISTESTAUS

Konsernissa liikearvo testataan vuosittain mahdollisten arvonalentumisten toteamiseksi. Lisäksi konsernissa seurataan sisäisiä ja ulkoisia viitteitä mahdollisesta liikearvon arvonalentumisesta. Covid-19-pandemialla on ollut merkittävä negatiivinen vaikutus NoHo Partnersin liiketoimintaan.

Konserni päivitti kesäkuussa 2021 pitkän aikavälin taloudelliset tavoitteet strategiakaudelle 2022-2024. Arvonalentumistestaus suoritettiin 31.12.2021 käyttäen sen hetkisiä kirjanpitoarvoja ja laskelmia tulevaisuutta kuvaavista rahamääristä. Käyttöarvolaskelmiin perustuva kerrytettävissä oleva rahavirta ylitti 31.12.2021 kirjanpitoarvon 30 miljoonalla eurolla. Arvonalentumistestaus 31.12.2021 ei osoittanut tarvetta liikearvon tai rajoittamattoman vaikutusajan omaavien aineettomien oikeuksien arvonalentumiseen. Arvonalentumistestaus on kuvattu NoHo Partnersin vuoden 2021 konsernitilinpäätöksessä.

KONSERNIN LIIKEARVO, RAJOITTAMATTOMAN VAIKUTUSAJAN OMAAVAT TUOTEMERKIT, NIMENKÄYTTÖOIKEUDET, KILPAILUKIELTOSOPIMUKSET JA VUOKRAOIKEUDET

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Liikearvo	139,7	135,8	137,1
Tuotemerkit ja nimenkäyttöoikeudet	21,7	21,8	21,8
Kilpailukieltosopimukset	0,1	0,1	0,1
Vuokraoikeudet	2,7	2,7	2,7

Covid-19-pandemian johdosta valtioiden asettamat rajoitukset ovat poistuneet maaliskuun 2022 alusta, ja kysyntä on palautunut nopeasti rajoituskauden jälkeen kaikissa konsernin toimintamaissa. Yhtiön johto on arvioinut, että 30.9.2022 ei ole sellaisia viitteitä arvonalentumisesta, minkä vuoksi arvonalentumistestausta olisi tarvetta päivittää 31.12.2021 tilanteesta.

9. RAHOITUSVELAT

NoHo Partnersin strategian toteuttaminen ja liiketoiminnan kasvun rahoittaminen ovat osittain riippuvaisia ulkopuolisesta rahoituksesta. Yhtiö pyrkii jatkuvasti arvioimaan ja seuraamaan liiketoiminnan vaatimaa rahoituksen määrää, jotta yhtiöllä olisi tarpeeksi likvidejä varoja toiminnan rahoittamiseksi ja erääntyvien lainojen takaisinmaksuun. Muutokset makrotaloudellisessa ympäristössä tai rahoitusmarkkinoiden yleisessä tilanteessa voivat vaikuttaa negatiivisesti yhtiön maksuvalmiuteen, rahoituksen saatavuuteen, hintaan ja muihin ehtoihin. Oman ja vieraan pääoman ehtoisen rahoituksen saatavuudessa ja tarjolla olevan rahoituksen ehdoissa tapahtuvat muutokset voivat vaikuttaa yhtiön mahdollisuuksiin investoida sen liiketoiminnan kehittämiseen ja kasvattamiseen tulevaisuudessa. Covid-19-pandemialla on ollut merkittävä negatiivinen vaikutus NoHo Partnersin liiketoimintaan sekä maksuvalmiuteen.

Yhtiö neuvotteli pitkäaikaisen rahoituskokonaisuuden helmikuussa 2021.

NoHo Partners tiedotti 13.5.2022 järjestelystä, jossa NoHo Partners Oyj:n johto ja kotimaiset sijoittajat hankkivat valtaosan valtion pääomasijoitusyhtiö Suomen Teollisuussijoitus Oy:n (Tesi) yhtiölle myöntämästä konversio-oikeudellisesta lainasta ja konvertoivat ostamansa osuudet yhtiön uusiksi osakkeiksi. Jäljelle jääneen noin kuudesosan lainan pääomasta ja koroista yhtiö maksoi takaisin Tesille kassavaroin. Järjestelyn myötä yhtiön oma pääoma vahvistui ja nettovelka pieneni yli 10 miljoonalla eurolla. Toteutettu järjestely luo yhtiölle taloudellista liikkumatilaa, mikä vauhdittaa tulevaisuuden kasvuhankkeiden toteuttamista osana yhtiön kannattavan kasvun strategiaa. Järjestelyn yhteydessä yhtiö antoi yhteensä 1 266 300 uutta osaketta.

Katsauskaudella konserni jatkoi yritystodistusohjelmaa 4,0 miljoonan euron osalta maaliskuulle 2023.

Seuraava kovenanttitarkastelu suoritetaan 31.12.2022.

RAHOITUSVELKOJEN MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Tase arvo	<1 vuosi				1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
		Q4/2022	Q1/2023	Q2/2023	Q3/2023			
Yritystodistusohjelma	4,0		4,0					
Muut lainat	121,6	7,7	15,1	2,7	3,1	13,0	78,8	1,2
Yhteensä	125,6	7,7	19,1	2,7	3,1	13,0	78,8	1,2
Käytössä olevat tililimiitit*	7,3							
Yhteensä	132,8							

RAHOITUSVELKOJEN VASTAISET KOROT MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Rahoitusvelkojen vastaiset korot	3,4	3,0	5,1	0,2

Yhtiö on maksanut lainojen korkoja normaalin rahoitussopimuksen ehtojen mukaisesti.

4.11.2022 PÄIVITETYN RAHOITUSSOPIMUKSEN MUKAINEN MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Tase arvo	<1 vuosi				1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
		Q4/2022	Q1/2023	Q2/2023	Q3/2023			
Yritystodistusohjelma	4,0		4,0					
Muut lainat	121,6	7,7	4,1	3,6	4,1	16,8	84,1	1,1
Yhteensä	125,6	7,7	8,1	3,6	4,1	16,8	84,1	1,1
Käytössä olevat tililimiitit*	7,3							
Yhteensä	132,8							

* Käytössä olevat tililimiitit ovat toistaiseksi voimassaolevia, eikä niille ole määritelty eräpäivää. Tililimiitit luokitellaan lyhytaikaisiin velkoihin.

Rahoitusvelkojen erääntymistaulukko sisältää kaikki korolliset rahoitusvelat sekä rahoitusveloiksi luokitellut muut velat.

OSTOVELAT JA VELAT KÄYTTÖOIKEUSOMAISUUSERISTÄ MATURITEETTIJAKAUMA

milj. euroa	Diskontattu tasearvo	Diskonttaamaton arvo	<1 vuosi	1-2 vuotta	2-5 vuotta	>5 vuotta
Kauppahintavelat	2,5	2,6	0,7	1,9		
Ostovelat	23,0	23,0	23,0			
Velat käyttöoikeusomaisuuseristä	172,1	206,2	37,2	34,6	70,4	64,0
Yhteensä	197,6	231,8	60,9	36,5	70,4	64,0

Yhtiöllä ei ole käytössä olennaisia pidennettyjä velkojen maksuaikoja.

Yhtiöllä oli 30.9.2022 rahavaroja yhteensä 4,5 miljoonaa euroa sekä käytössään nostamattomia laina- ja tililimiittejä yhteensä 5,4 miljoonaa euroa. Näiden lisäksi yhtiö omisti 30.9.2022 5 139 745 julkisesti noteeratun Eezy Oyj:n osaketta, mikä vastasi 20,5 prosentin omistusosuutta. Omistuksen markkina-arvo 30.9.2022 päätöskurssilla oli noin 19 miljoonaa euroa.

10. LÄHIPIIRITAPAHTUMAT

Konsernin lähipiiriin kuuluvat emoyritys, tytäryritykset, osakkuusyrittäjä ja johtoon kuuluvat avainhenkilöt. Johtoon kuuluviin avainhenkilöihin luetaan hallituksen ja konsernin johtoryhmän jäsenet, toimitusjohtaja ja hänen sijaisensa sekä heidän läheiset perheenjäsenensä. Lisäksi lähipiiriin kuuluvat mahdolliset NoHo Partnersissa määräysvaltaa tai huomattavaa vaikutusvaltaa käyttävät omistajat ja yritykset, joissa näillä on määräysvalta, taikka joissa NoHo Partnersissa määräysvaltaa käyttävä henkilö käyttää huomattavaa vaikutusvaltaa tai kuuluu yrityksen tai sen emoyrityksen johtoon.

LÄHIPIIRIYHTIÖIDEN KANSSA TAPAHTUNEET LIIKETOIMET

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Myynnit	0,1	0,0	0,1
Vuokrakulut	0,3	0,2	0,3
Ostot	13,4	7,7	13,5
Vuokratuotot	0,0	0,1	0,1
Saamiset	0,9	0,7	0,8
Velat	2,1	1,2	2,1

EEZY OYJ:N OSUUS LÄHIPIIRITAPAHTUMISTA

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Myynnit	0,1	0,0	0,0
Ostot	12,1	6,4	10,4
Velat	1,8	1,1	2,0

Lähipiiriliiketahtumat ovat toteutuneet samoilla ehdoilla kuin riippumattomien osapuolten väliset liiketoimet.

AVAINHENKILÖILLE SUUNNATTU OSAKEPALKKIOJÄRJESTELMÄ

NoHo Partners Oyj tiedotti 30.11.2021 yhtiön avainhenkilöille suunnatun osakepalkkiojärjestelmän pidentämisestä ja osakepalkkiojärjestelmän kolmannesta ansaintajaksosta. NoHo Partners Oyj:n hallitus päätti 22.3.2022 annetun pörsstitiedotteen mukaan pidentää yhtiön avainhenkilöille suunnatun pitkän aikavälin osakepalkkiojärjestelmän kolmatta ansaintajaksoa joulukuussa 2021 tiukentuneiden ravintolarajoitusten vuoksi. Kolmas ansaintajakso on 16 kuukautta, ja se alkoi 1.12.2021 ja päättyy 31.3.2023. Osakepalkkiojärjestelmän käyttöönotosta on tiedotettu 30.11.2018.

Kolmannen ansaintajakson ansaintakriteerit perustuvat NoHo Partners Oyj:n suhteelliseen liikevoittoon. Osakepalkkiojärjestelmän piiriin kuuluu kolmannella ansaintajaksolla kahdeksan henkilöä.

Kolmannelta ansaintajaksolta voidaan aiemman päätöksen mukaisesti maksaa palkkiona enintään 281 828 NoHo Partners Oyj:n osaketta. Enimmäispalkkion arvo 21.3.2022 keskipäivän mukaan olisi noin 2,3 miljoonaa euroa. Hallitus arvioi, että maksettaessa palkkio kolmannelta ansaintajaksolta täysimääräisesti osakkeina, laimentava enimmäisvaikutus yhtiön rekisteröityyn osakemäärään olisi noin 1,44 %.

Osakepalkkiojärjestelmän kustannus kirjataan vaikutusaikana henkilöstökuluksi ja omaan pääomaan voittovaroihin. Johdon arvioon perustuen palkkiojärjestelmästä on kirjattu kuluksi osakkeina maksettavaa etuutta avoimena olevasta ansaintajaksosta 30.9.2022 mennessä kumulatiivisesti yhteensä 2,0 miljoonaa euroa.

11. EHDOLLISET VARAT JA VELAT SEKÄ SITOUMUKSET

VAKUUKSET JA VASTUUSITOUMUKSET

milj. euroa	30.9.2022	30.9.2021	31.12.2021
Taseeseen sisältyvät velat, joista annettu vakuuksia			
Lainat rahoituslaitoksilta, pitkäaikaiset	89,8	123,9	101,9
Lainat rahoituslaitoksilta, lyhytaikaiset	33,8	37,3	29,4
Yhteensä	123,6	161,2	131,3
Omasta puolesta annetut vakuudet			
Kiinnitetty panttivelkakirjat	37,5	37,5	37,5
Kiinteistökiinnitys	5,1	4,3	4,3
Tytäryhtiöosakkeet	106,6	103,9	103,9
Muut osakkeet	18,9	39,6	35,1
Pankkitakaukset	9,8	9,6	9,6
Muut takaukset	3,1	3,1	3,0
Yhteensä	181,0	198,0	193,3
Ostositoumukset			
Eezy Oyj	37,6	53,6	49,7
Ehdolliset lisäkauppahinnat	1,6	2,3	2,1

Velkojen puolesta vakuutena annetut Eezy Oyj:n osakkeet on arvostettu markkinahintaan.

12. TUNNUSLUVUT

milj. euroa	Q3 2022	Q3 2021	Q1–Q3 2022	Q1–Q3 2021	Q1–Q4 2021
Osakekohtainen tulos, euroa	-0,19	0,04	0,08	-0,63	-0,55
Liikevoitto %	9,7	6,4	10,3	-6,5	-0,5
Materiaalikate %	74,9	74,1	74,8	73,5	74,4
Henkilöstökulu %	32,4	32,1	33,4	36,4	36,0
Henkilöstön lukumäärä keskimäärin					
Talonkirjalaiset					
Kokoaikaiset			1 424	851	951
Osa-aikaiset kokoaikaiseksi muunnettuna			700	569	546
Vuokrattu työvoima, kokoaikaiseksi muunnettuna			372	216	262
Oman pääoman tuotto, % (p.a.)			7,3	-24,8	-13,7
Sijoitetun pääoman tuotto, % (p.a.)			8,3	-2,4	0,0
Omavaraisuusaste, %			18,2	14,6	15,1
Oikaistu omavaraisuusaste, % *			29,1	22,5	24,0
Nettovelkaantumisaste, %			359,8	481,6	462,4
Korolliset nettovelat			299,4	318,2	320,9
Oikaistut nettorahoituskulut	9,8	3,1	16,7	9,5	12,5
Tunnusluvut ilman IFRS 16 vaikutusta					
Nettovelkaantumisaste, %			141,3	223,7	203,1
Korolliset nettovelat			127,4	159,2	151,9
Operatiivinen käyttökate, siltalaskelma					
Liikevoitto	8,4	3,9	23,2	-7,6	-0,9
Poistot ja arvonalentumiset	11,8	12,2	35,1	35,1	47,1
Osuus osakkuusyhtiön tuloksesta	0,0	0,0	0,0	-0,2	-0,3
IFRS16-vuokrakulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi	-9,5	-8,7	-28,1	-25,8	-34,6
Operatiivinen käyttökate	10,7	7,5	30,1	1,5	11,3

* Yhtiö on ottanut käyttöön uuden oikaistua omavaraisuusastetta kuvaavan tunnusluvun. Tunnuslukujen laskentakaavat on esitetty sivulla 29.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAKAAVAT

IFRS-standardien edellyttämät tunnusluvut

Osakekohtainen tulos

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Keskimääräinen osakemäärä

Osakekohtainen tulos (laimennusvaikutuksella oikaistu)

Emoyrityksen omistajien osuus tilikauden tuloksesta

Laimennusvaikutuksella oikaistu keskimääräinen

osakemäärä

Vaihtoehtoiset tunnusluvut

NoHo Partners esittää tiettyjä vertailukelpoisia taloudellisia tunnuslukuja (vaihtoehtoiset tunnusluvut), joita ei ole IFRS-standardieissa. NoHo Partnersin esittämiä vaihtoehtoisia tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista, ja niitä tulee lukea yhdessä lähinnä vastaavien IFRS-tunnuslukujen kanssa.

1.7. 2022 alkaen yhtiö on ottanut käyttöön uuden oikaistua omavaraisuusastetta kuvaavan tunnusluvun, joka huomioi IFRS 16 velat ja antaa yhtiön näkemyksen mukaan oikeamman kuvan yhtiön vakavaraisuudesta.

Oman pääoman tuotto %

Tilikauden tulos (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomille kuuluva osuus)

* 100

Oma pääoma keskimäärin (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva)

Omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

* 100

Taseen loppusumma - Saadut ennakot

Oikaistu omavaraisuusaste %

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva osuus + määräysvallattomien omistajien osuus)

* 100

Taseen loppusumma - Saadut ennakot - IFRS 16 standardin mukaiset velat

Sijoitetun pääoman tuotto %

Tilikauden tulos ennen veroja + Rahoituskulut

* 100

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) + Korolliset rahoitusvelat keskimäärin

Korolliset nettovelat

Korolliset velat - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Korolliset velat ilman IFRS 16 standardin mukaisia velkoja - pitkäaikaiset korolliset saamiset - rahavarat

Nettovelkaantumisaste %

Korolliset nettovelat

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) * 100

Nettovelkaantumisaste % ilman IFRS 16

Korolliset nettovelat ilman IFRS 16

Oma pääoma (emoyhtiön omistajille kuuluva sekä määräysvallattomille omistajille kuuluva) - IFRS 16 osalta tuloslaskelmaan kirjatut poistot, vuokratulut ja rahoituskulut * 100

Henkilöstökulu%

Työsuhde-etuudet + vuokrattu työvoima

Liikevaihto * 100

Materiaalikate%

Liikevaihto - aineet ja tarvikkeet

Liikevaihto * 100

Oikaistut nettorahoituskulut

Rahoitustuotot - rahoituskulut (oikaistuna IFRS standardien mukaisilla hankintoihin liittyvillä kirjauksilla ja rahoituserien kurssieroilla)

Operatiivinen käyttökate *

Liikevoitto + poistot ja arvonalentumiset - osuus osakkuusyhtiön tuloksesta - IFRS 16 - vuokratulujen muuntaminen kassavirtaperusteiseksi

* Yhtiön aiemmin käyttämä termi "Liiketoiminnan operatiivinen kassavirta" on korvattu asiaa paremmin kuvaavalla termillä "Operatiivinen käyttökate". Tunnusluvun sisältö ei ole muuttunut.

NOHO

NORDIC HOSPITALITY PARTNERS

NoHo Partners Oyj on vuonna 1996 perustettu suomalainen ravintola-alan palveluihin erikoistunut konserni. Vuonna 2013 ensimmäisenä suomalaisena ravintolatoimijana Nasdaq Helsinkiin listautunut pörssiyhtiö on kasvanut voimakkaasti koko historiansa ajan. Konsernin yhtiöihin kuuluu noin 250 ravintolaa Suomessa, Tanskassa ja Norjassa. Yhtiön tunnettuja ravintolakonsepteja ovat mm. Elite, Savoy, Teatteri, Sea Horse, Stefan's Steakhouse, Palace, Löyly, Hanko Sushi, Friends & Brgrs, Campingen ja Cock's & Cows. Konserni työllistää sesongista riippuen noin 2 100 henkilöä kokoaikaiseksi muutettuna. Yhtiö tavoittelee 400 miljoonan euron liikevaihtoa vuoden 2024 loppuun mennessä. Yhtiön visiona on olla Pohjois-Euroopan johtava ravintolayhtiö.

WWW.NOHO.FI