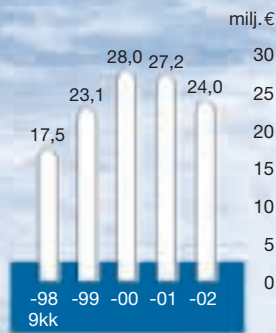




Yleiselektronikka Oyj
Global solutions with local services

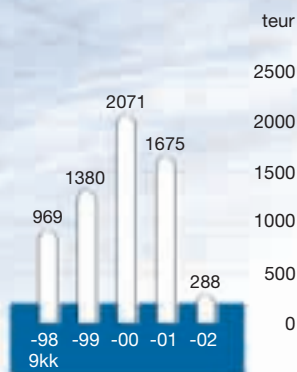
2002

V u o s i k e r t o m u s
A n n u a l R e p o r t



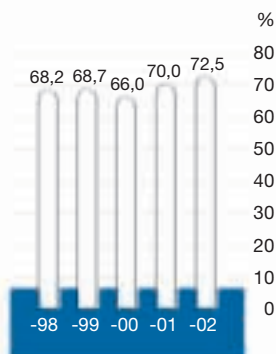
Konsernin liikevaihto

Net Sales



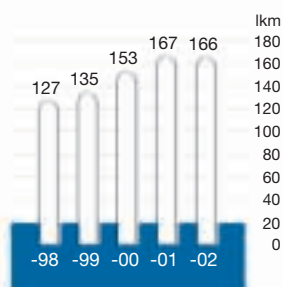
Konsernin tulos ennen veroja

Profit before Taxes



Konsernin omavaraisuusaste

Total Equity / Total Assets



Konsernin henkilöstö

Personnel



Yleiselektronikka Oyj julkaisee suomeksi tietoja alkaneelta tilikaudelta seuraavasti:

- Osavuositarkastus 3 kk 9.5.2003
- Osavuositarkastus 6 kk 8.8.2003
- Osavuositarkastus 9 kk 7.11.2003
- Tilinpäätöstiedote helmikuussa 2004
- Vuosikertomus maaliskuussa 2004



Sisällysluettelo

Toimitusjohtajan katsaus	2
Managing Director's Review	3
Liiketoimintayksikkö, Finland	4
Viro, Estonia	6
Latvia, Latvia	7
Liettua, Lithuania	8
Venäjä, Russia	9
Taloushallinto, Administration	10
Materiaalihallinto, Materials Administration	11
Henkilöstö, Personnel	12
Tilinpäätös	
Hallituksen toimintakertomus	16
Report of the Board of Directors	18
Konsernin tuloslaskelma	20
Konsernin tase	21
Konsernin rahoituslaskelma	22
Emoyhtiön tuloslaskelma	23
Emoyhtiön tase	24
Emoyhtiön rahoituslaskelma	25
Tilinpäätöksen laskentaperiaatteet	26
Tuloslaskelman liitetiedot	27
Taseen liitetiedot	28
Muut liitetiedot	32
Hallituksen voitonjakoehdotus	34
Tilintarkastuskertomus	35
Konsernin tunnusluvut	36
Tunnuslukujen laskentaperiaatteet	37
Tietoja osakkeista	38
Summary in English	40
Osoitteet, Addresses	41



Vuosi 2002 oli elektroniikka-alalle poikkeuksellisen haastava. Markkinat supistuivat ja erityisesti tietoliikennesektoriin taantuma iski voimakkaasti. Samaan aikaan tuotantoa siirrettiin edullisempien tuotantokustannusten maihin. Suomalainen elektroniikka-ala on murroksessa, suurten kasvulukujen ajat ovat ohi.

Toimitusjohtajan katsaus

CEO's Review

Teknisen tukkukaupan asema ja tehtävät muuttuvat. Perinteisen logistiikkapainotteisen toiminnan lisäksi yrityksiltä vaaditaan entistä vahvempaa teknistä osaamista. Komponenttivalmistajat supistavat omia organisaatioitaan ja ulkoistavat myynnin ja markkinoinnin osaavalle tekniselle tukkukaupalle.

Tuotekehityksen merkitys kasvaa Suomessa. Maamme elektroniikka-osaaminen on maailman huippuluokkaa. Suurten suomalaisten teknologiayritysten suunnittelu ja tuotekehitys on keskitetty vahvasti kotimaahan. Yritykset tarvitsevat osaavia yhteistyökumppaneita tuotteiden kehittämiseen. Yleiselektronikka Oyj:n tavoitteena on sen yli kolmenkymmenen toimintavuoden ajan ollut teknisen osaamisen ylläpito. Olemme tarjonneet pitkäjänteistä suunnitteluapua asiakkaillemme niin kotimaassa kuin tytäryrityksissämme Venäjällä ja Baltian maissa.

Kehitysnäkymät tytäryrityksissä ovat valoisat. Baltian maiden NATO ja EU-jäsenyydet tulevat lisäämään ulkomaisia investointeja sekä kasvattamaan infrastruktuurirakentamista edelleen. Venäjällä elektroniikkateollisuuden kasvu on jatkunut vuoden 1998 talousromahduksen jälkeen vahvana. Asiakaskuntamme pyrkimykset vientitoimintojensa käynnistämiseksi vahvistavat osaltaan luottamustamme omien liiketoimintojemme kasvuun. A-Kaabel-yhtiöiden ja YE-Internationalin vahvat asemat kotimaissaan antavat meille hyvät lähtökohdat menestykseen.

Yleiselektronikka -konserni on haasteiden edessä. Markkinanäkymät lähialueita lukuunottamatta eivät ole valoisat. Tiukassa markkinatilanteessa uskomme strategisten alueittemme; teknisen osaamisen, tehokkaiden paikallisten logistiikkapalvelujen, kokonaisprojekti-ajattelun (total project management)

sekä toimintamme lähialuille vahvistavan asemiamme kansainvälisillä elektroniikka-markkinoilla.

Haastavan vuoden jälkeen haluan kiittää asiakkaitamme ja yhteistyökumppaneitamme rakentavasta ja luottamuksellisesta yhteistyöstä. Henkilökunnalle esitän lämpimät kiitokset siitä aktiivisesta ja uhrautuvasta asenteesta, jolla olemme saavuttaneet voitollisen konsernituloksen vaikeassa markkinatilanteessa.

Jussi Eerikäinen
toimitusjohtaja



CEO's review

The year 2002 was exceptionally challenging for the electronics business. The market shrank and the recession particularly bit the information technology sector strongly. At the same time, production in the electronics industry was transferred to countries having lower production costs. The Finnish electronics industry is going through a change as the age of great growth is over.

The position and tasks of technical wholesale companies are changing. In addition to the traditional operations emphasising logistics, companies are required to possess increasingly strong technical competence. Component manufacturers are reducing their own organisations and outsourcing sales and marketing to skilled technical wholesale companies.

The importance of product development is growing in Finland. Our electronics competence is top class on a global level. The design and product development of large Finnish technology companies is strongly centralised in Finland. These companies need skilled partners to develop products. During its thirty years in operation, Yleiselektroniikka plc's objective has been to maintain technical expertise. We have provided long-term planning assistance to our domestic customers and through our subsidiaries in Russia and the Baltic countries.

The outlook for development in the subsidiaries is bright. The Baltic countries' membership in NATO and EU will increase foreign investments and further increase infrastructure building. In Russia, the growth of the electronics industry has remained strong since the 1998 economic collapse. Our clientele's attempts to start export activities partly confirm our trust in the growth of our own business. The strong domestic positions of the A-Kaabel companies and YE-International provide us with a good basis for success.

The Yleiselektroniikka Group faces challenges. Excluding the neighbouring market, the market outlook is not good. In a tough market situation, we believe that our strategic initiatives, technical competence, efficient local logistics services, total project management, and our business in neighbouring regions will strengthen our position in the international electronics market.

After a challenging year, I want to thank our customers and partners for constructive and trusting co-operation. To our personnel, I wish to extend warm thanks for the active and sacrificing attitude with which we have reached a positive consolidated result in this difficult market situation.

*Jussi Eerikäinen
President and CEO*

Uusia, edustavia edustuksia

Jamppa Koivunotko
Myyntijohtaja, Sales Director

Vuoden 2002 tärkeimpiä kehittämisalueita oli panostaminen uusien päämies-ten tuotteiden lanseeraamiseen. Erityisesti vaativat puolijohteet ovat alue, jolla yrityksen tekninen osaaminen ja intensiivinen asiakastuki sekä kotimaisuus ovat suunnittelijan ja soveltajan kannalta erittäin tärkeitä. Meillä on lähemmäs kymmenkunta uutta, merkittävää ja teknisesti haastavaa edustusta, joista voimme perustellusti odottaa menestystä lähivuosina.

Kehitys on vienyt strategiaan, jossa tärkeitä, uusia asiakkaita etsitään oman tuotepaletin lähtökohdista. Näin voidaan löytää yhteistyön muodot, jossa valmistaja

saa parhaan mahdollisen hyödyn osaamisestamme ja varastokapasiteetistamme. Sama, asiakaslähtöinen toiminta-ajatus muokkaa luonnollisesti myös uusien päämiesten etsimistä ja valikoimista.

Asiakkaan tarpeiden löytäminen ja niihin vastaaminen on käynyt yhä monimuotoisemmaksi. Projektien pilkkominen ja osien ulkoistaminen on lisännyt asiakkaiden määrää silloinkin, kun on kysymys yhdestä tuotteesta. Kun suunnittelu, valmistus ja markkinointi ovat eri yrityksissä, kulloisenkin asiakkaan tunnistaminen ja hyvän kokonaisuuden tarjoaminen on työläämpää.

Tulevaisuuden kannalta on oleellista, että elektroniikkateollisuuden valmistuksen siirtyminen halvemman tuotannon maihin ei juurikaan koske kotimaista komponenttijakelua. Suomeen jää edelleen tuotanto, jolle on tärkeämpää tekninen joustavuus kuin äärimmilleen puristetut yksikkökustannukset.

Kehitys vahvistaa erityisesti Yleiselektronikan kaltaista, kotimaiseen asiakastu-keen ja paikalliseen varastointiin nojaavaa yritystä. Suurten volyymien tuotanto on kansainvälisten kilpailijoidemme vahvaa alaa, ja heillä on myös mahdollisuus siirtää tuotannon mukana toisiin maanosiin.

New, representative representations

One of the most important areas of development in 2002 was the investment in launching the products of new clients. In particular, semi-conductors with demanding requirements were an area where the company's technical skills and intensive customer care (along with the fact that we are Finnish) were significant for the designers and users. We have nearly ten new, significant and technically demanding representations that we can justifiably expect to become a success in the near future.

The development has led us to a strategy where important new customers are sought from the starting point of our own product range. This way we can find the forms of co-operation where the manufacturer receives the best possible benefit from our expertise and stock capacity. In the same way, the customer-oriented business concept naturally shapes our way of seeking and selecting new clients.

Finding the customer's needs and meeting them has become increasingly diversified. Dividing projects into smaller components and outsourcing some parts have

increased the number of our customers even with only single products. With design, manufacturing and marketing in different companies, it becomes more laborious to identify the customer and offer a good overall package.

For the future, it is essential that the transfer of electronics industry manufacturing to countries of lower production costs will not really affect the distribution of Finnish components. Finland will still have the production that values technical flexibility more than extremely tight unit costs.

The development particularly strengthens companies like Yleiselektronikka that rely on Finnish customer care and local stock. The production of great volumes is a strength of our international competitors and they can also move to other continents with the production.



DET NORSKE VERITAS QUALITY SYSTEM CERTIFICATE

CERTIFICATE NO. 2000-HEL-AQ-779

This is to certify that

THE MANAGEMENT SYSTEM

of

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ

in Espoo and Helsinki, Finland

has been found to conform to the Quality System Standard
SPS-EN ISO 9002 ed. 1994

This Certificate is valid for the following product or service ranges:

**MARKETING, SALES AND IMPORT OF ELECTRONIC COMPONENTS, EQUIPMENT,
TOOLS AND ACCESSORIES INCLUDING SHOPS.**

Place and date
Helsinki, 18 December 2000

for the Accredited Certification Body
DNV Certification OY/AB

Kimmo Haavala
Management Representative



This Certificate is valid until
31 May 2003

Original Certificate issued on
13 June 2000

Certification has been
performed by Lead Auditor
Leif Huhhala

Lack of fulfillment of conditions as set out in the Appendix may render this certificate invalid

QMAREV40200 The use of the Accreditation Mark indicates accreditation in respect of the activities covered by the accreditation number 8001





Viro investoi infrastruktuuriin

Madis Tarvas
Toimitusjohtaja, Managing Director

A-Kaabel YE AS:n kehitys Virossa on ollut positiivista. Liikevaihto kasvoi 13 prosenttia, mutta vaikka tulos parani, se ei vielä kohonnut toivotulle tasolle. Yrityksen toiminnan tehostaminen on edennyt suunnitelman mukaisesti ja kyky tehdä tulosta on nyt hyvä. Odotukset vuodelle 2003 ovat suuret.

Telekommunikaation tarvikkeet, erityisesti LAN-tuotteet muodostavat pääosan tukku-kaupasta. Myös PC-kaapelit, elektroniikan komponentit sekä apuvälineet ja työkalut olivat merkittäviä myynnin kannalta.

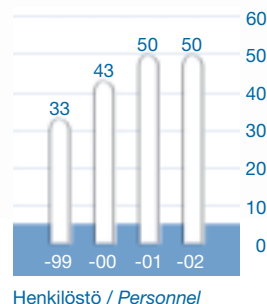
Omasta tuotannosta kaapelisarjat muodostivat 90%, loppu 10% muodostui elektroniikan kokoonpanosta. Yleiselektroniikan asiakkaita oli yli 30, ja niiden tilaukset merkitsivät lähes 95% tuotannon liikevaihdosta. Tarton myymälä on menestynyt hyvin.

Yrityksen myyntiä on tehostettu ja se on erotettu organisaatiossa varastosta. Varaston työnkulkua on järjkeräistetty ja

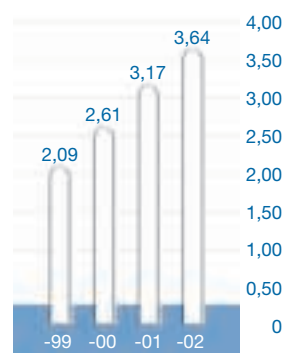
ohjausta tehostettu. Palvelu paranee esimerkiksi viivakoodien antaman nopeuden ja täsmällisyyden avulla. Samaan aikaan on tehostettu varastokierron tarkkailua, jotta epäkurantiksi jäisi mahdollisimman vähän nimikkeitä.

Viro vaurastuu tasaisesti. Kuluttajahinnat kohosivat yli 4%, ja keskipalkat nousivat samaan aikaan noin 10%. Työttömyys vähenee, ja on nyt hieman yli 9%. Teollisuustuotanto kohosi 7%, bruttokansantuotteen nousuvauhti heilahteli 5-7 prosentin välillä.

Lähivuosina toimintamme jatkunee suotuisassa ympäristössä, sillä EU- ja NATO-jäsenyydet tuovat oletettavasti lisää investointeja maahan. Eurooppalaiset standardit täyttävillä hyödykkeillä on kysyntää sekä infrastruktuuria että puolustusvoimia modernisoitaessa. Lisäksi Venäjän markkinoiden ja liikekulttuurin hyvä tuntemus auttavat virolaisyriksiä ponnisteluisissa laajenevilla itämarkkinoilla.



Henkilöstö / Personnel



Liikevaihto (milj. €) / Net Sales (million €)

Kurssi / Currency	-99	-00	-01	-02	€/eek
	15,65	15,65	15,65	15,65	

Estonia invests in infrastructure

A-Kaabel YE AS's development in Estonia has been positive. The turnover grew by 13 percent, but even the improved result did not attain the desired level. The improvement of the company's efficiency has proceeded as planned, and the ability to attain results is now good. Expectations for 2003 are great.

Telecommunication supplies, in particular LAN products, comprise the majority of the wholesale business. PC cables, electronics components and tools, and utilities have also played significant roles in sales.

Of our own production, cable series amounted to 90%, and the remaining 10% was comprised of electronics assembly. There were more than 30 Yleiselektroniikka customers, whose orders amounted to nearly 95% of production turnover. The Tartu store has succeeded well.

The company's sales operation has become more efficient, and it has been separated from the warehouse in the organization. The warehouse workflow has been rationalized while control has been made more efficient. Service will improve, becoming

faster and more accurate through the use of bar codes, for example. At the same time, the monitoring of warehouse cycles has become more effective, minimizing the number of items that become outdated.

Estonia is steadily becoming more wealthy. Consumer prices increased by more than 4%, and the average prices rose by approximately 10% at the same time. Unemployment is decreasing; it is now slightly over 9%. Industrial production increased by 7%, while growth of the gross national product varied between 5% and 7%.

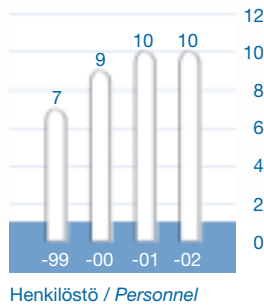
In the next few years, we expect to continue our business in a favourable environment, as membership in the EU and NATO will essentially contribute to increased investments in the country. There is demand for goods that meet European standards in modernizing both the infrastructure and the armed forces. Furthermore, good knowledge of the Russian market and business culture will help Estonian companies in their efforts in the expanding eastern market.



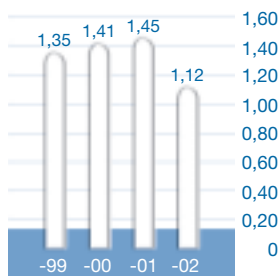
Latvian verkkomarkkinat heilahtelivat

Aivars Kalvans

Toimitusjohtaja, Managing Director



Henkilöstö / Personnel



Liikevaihto (milj. €)
Net Sales (million €)

Kurssi/ Currency	-99	-00	-01	-02
€/lv	0,59	0,58	0,56	0,60

SIA A-Kaabel'in liikevaihto Latviassa pieni huomattavasti. Suurimman tuotealueen Telecomin myynti puoliintui verkkorakentamisen hiipussa alan rakennemuutoksista johtuen. Halpatuotantoa edustavien paikallisverkkoratkaisujen (LAN) yleistymisen markkinoilla heikensi tiukan laatustandardin mukaisten järjestelmien myyntiä. Elektroniikkakomponenttien myynti sitä vastoin kasvoi. Volyymitasot ovat kuitenkin tällä asiakas sektorilla vielä vaatimattomia.

Latvian strateginen tavoite liittyä nopeasti EU:n ja NATO:n jäseneksi toteutuu. Ulkomaisten investointien odotetaan kasvavan voimakkaasti jäsenyyksien varmistuttua. Tämä luo paineita televerkkojen kehittämiselle, samoin kuin taloudellisen kasvun kansalaisille tuoman varakkuuden lisääntyminenkin.

Latvian nopea taloudellinen kehittyminen jatkui. Bruttokansantuote jatkoi 5% kasvuvauhtia. Yksityistäminen ja sääntelyn purkaminen on vaikuttanut suotuisasti puhelin- ja tietoverkkojen rakentamiseen. Sille alueelle tarvitaan jatkuvasti enemmän ja laadultaan parempia ratkaisuja, jotka sopivat saumatta kansainvälisiin standardeihin. Olemme myyneet enemmän internet-asennuksia, ja tämän toivotaan heijastuvan jatkossa myös vaativien verkkokomponenttien kaupan.

Markkinoiden ja yrityksen kasvupotentiaalit ovat hyvät, joten työilmapiiri on säilynyt erinomaisena. Henkilöstö on osallistunut kiinnostuneena kieli- ja tekniikkakoulutukseen.

The Latvian network market in change

The turnover of SIA A-Kaabel in Latvia decreased considerably. The sale in the largest product area to Telecom was halved as network construction slowed down due to structural changes in the industry. The generalization of low-cost local area networks (LANs) in the market reduced the sales of systems that conform to strict quality standards. However, the sale of electronic components grew during the period. The volumes in this customer sector are still quite modest.

Latvia's strategic objective of quickly joining the EU and NATO will become a reality. Foreign investments are expected to grow strongly after the memberships have been confirmed. This will create pressure on developing telecommunication networks, as will the increased wealth of the population that has resulted from economic growth.

Latvia's rapid economic development continued. The gross national product remained at its 5% growth rate. Privatisation and deregulation have favourably affected the construction of telephone and road networks. Increasingly more solutions of higher quality are required in that area to seamlessly meet international standards. We have sold more Internet installations, which hopefully will be reflected in the sale of demanding network components.

The growth potential of the market and the company are good, and therefore the working atmosphere has remained excellent. The personnel has enthusiastically participated in language and technology training.



Liettuassa parannettiin toimintaedellytyksiä

Vitas Pauža
Toimitusjohtaja, Managing Director

UAB A-Kaabel Vilniuksen tulos on edellisvuotista parempi. Siihen on päästy muiden muassa kustannustehokkuutta parantamalla. Kilpailu on kovaa, ja uusien liiketoiminta-alueiden valloittamisen kanssa rinnakkain on myös jatkuvasti oltava valmiina puolustamaan entisiä.

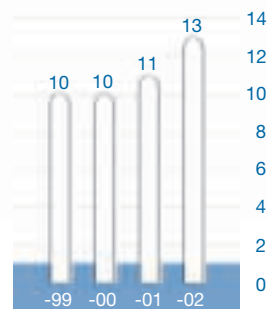
Tietyt toimitusvaikeudet haittasivat toimintaa ja olivat osasyinä siihen, ettei asetettuja tavoitteita kokonaisuudessaan saavutettu. Yleisesti ottaen olemme tyytyväisiä siksi, että kuluneen vuoden toiminta antaa hyvät lähtöasemat parantaa tilannetta ensi vuoden aikana.

Liettuan BKT kohosi 2002 länsimaihin verrattuna huomattavasti, 5,8%. Tämä näkyy yleisinä investointeina ja erityisesti korkealaatuisten komponenttien kysyntänä. Voimakkainta kasvu on ollut pääkaupunki Vilnan alueella. Yleisesti ottaen tämä antaa yritykselle hyvät mahdollisuudet hyötyä

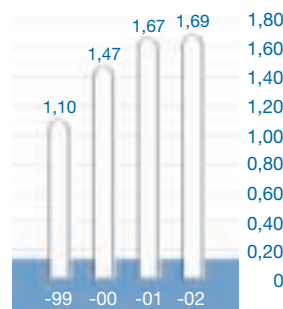
ennustetusta, huomattavan voimakkaasta talouskasvusta. Kasvun pohjana on maan uusi sotilas- ja talouspoliittinen asema osana yhdentyvää Eurooppaa.

Kun Liettuan NATO- ja EU-jäsenyydet varmistuivat, ilmapiiri maassa muuttui hyvin toiveikkaaksi. Tulevaisuuden uskotaan tuovan turvallisuutta, taloudellista vakautta ja hyvinvointia. Sen seurauksena uskotaan myös investointien infrastruktuuriin ja tietoteknisiin opetus- ja työvälineisiin kasvavan voimakkaasti.

Henkilöstön ryhmätyöskentely ja kehittymishalu ovat erittäin korkealla tasolla. Teknisen pätevöitymisen ohella kielikoulutus on hyvin tärkeätä. Kaikki työntekijät osaavat venäjää, ja puolet väestä osaa englantia. Koko henkilöstö opiskelee englantia, jotta kommunikointi konsernin sisällä ja kontaktit komponenttien toimittajiin olisi mahdollisimman sujuvaa.



Henkilöstö / Personnel



Liikevaihto (milj. €)
Net Sales (million €)

Kurssi/ Currency	-99	-00	-01	-02
€/ltl	4,03	3,72	3,52	3,45

Lithuania improved the basis for business

UAB A-Kaabel Vilnius's result is better than that of the previous year. This has been attained through improved cost efficiency, among other factors. The competition is tough, and we must always be ready to not only conquer new business areas but to defend those that we already have.

Certain delivery difficulties hindered our business and partly contributed to the failure to meet set goals in their entirety. Generally speaking, we are satisfied because the business during the past year creates a good starting position to improve the situation during the next year.

The Lithuanian GNP increased considerably compared to the western countries, totalling 5.8%. This is visible in general investments and, in particular, in the demand for high-quality components. The growth has been the strongest around the area of the capital, Vilnius. Generally speaking, this gives the company a good

opportunity to take advantage of the considerably strong economic growth that is forecast. The growth is based on the country's new military-economic position as part of European integration.

When Lithuania's NATO and EU memberships became a certainty, the atmosphere in the country became very hopeful. The future is believed to bring security, economic stability and prosperity. It is believed that this will result in a strong growth in infrastructure investment and IT teaching and work tools.

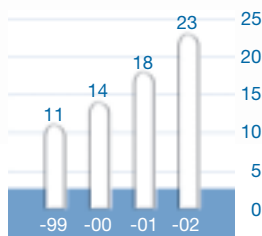
The personnel's group work and desire to develop are at a very high level. In addition to technical qualifications, language skills are highly valued. All employees can speak Russian, and half of the staff can speak English. The entire staff is studying English so as to make intra-group communication and contacts with component suppliers as smooth as possible.

Vahva kasvu jatkui Venäjällä

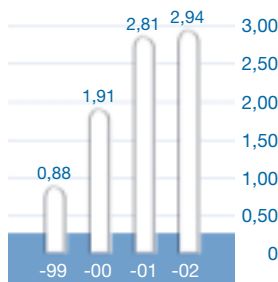


Yrjö Pönni

Toimitusjohtaja, Managing Director



Henkilöstö / Personnel



Liikevaihto (milj. €)
Net Sales (million €)

Kurssi/ Currency	-99	-00	-01	-02
€/rubl	27,69	26,65	26,88	32,37

ZAO YE-International kasvatti liikevaihtoaan n. 10 prosenttia 3.2 miljoonaan euroon. Paikallisen henkilöstön määrä lisääntyi kolmella, se on nyt 22. Tilivuoden aikana yrityksen tulos oli hyvä.

Moskovaan perustetun toimiston laajentaminen ja sen toiminnan vakiinnuttaminen oli vuoden tärkein operaatio. Se on edennyt suunnitelmien mukaan, henkilöitä on nyt 5 ja toimistolta odotetaan vahvaa kasvua tulevina vuosina.

Henkilöstö on motivoitunutta, ja vuoden -94 aloituksen jälkeen vaihtuvuus on ainoastaan kolme henkilöä. Asia korostuu Venäjällä, jossa viranomais- ja asiakassuhteet perustuvat pitkään, luottamukselliseen yhteistyöhön. Myös elektroniikka-alan tekninen vaatimus edellyttää pitkää perehtymistä tuotteisiin ja asiakkaisiin. Innostunut asenne on saavutettu koko henkilöstöä koskevalla koulutus- ja kannustusjärjestelmällä.

Markkinatilanne Venäjällä on edelleen hyvä, koska öljyn hinta pysytteli riittävän

korkealla tasolla. Monet hankkeet esimerkiksi tietotekniikan ja -verkkojen alalla ovat riippuvaisia julkisesta rahoituksesta. Venäläinen elektroniikkateollisuus myy pääasiassa kotimarkkinoille. Alan laajentamisen kannalta on tärkeää, että myös vienti käynnistyy. Tässä on paljon työtä esimerkiksi tuotannon, suunnittelun, laadun ja sertifiointin saralla.

Maan olot ovat muuttuneet vakaammiksi ja inflaatio on hidastunut. Valtaosa kansasta tukee presidentti Putinia, ja tällä on suuri merkitys Venäjällä. Monia rohkeita leikkauksia on tehtävä, mutta ne siirrettäneen kevään 2004 vaalien jälkeiseen aikaan.

Vuoden 2003 markkinanäkymät ovat valoisat, ja liikevaihdon kasvuennuste ylittää 10 prosenttia. Pitkällä tähtäyksellä Venäjän on kurottava kiinni lännen huikeata taloudellista etumatkaa, ja tämä luo merkittävän kysynnän.

Strong growth continues in Russia

ZAO YE-International increased its turnover by a little short of 10 percent to €3.2 million. The number of staff increased by 3 to the current 22. For the fiscal year, the company's result was good.

The expansion of the Moscow office and the stabilization of its business was the single most important operation during the year. It has proceeded as planned, and the staff is now 5. The office is expected to grow strongly in the next few years.

The staff is motivated, and after reaching -94, turnover has been only three people. The issue is emphasized in Russia, where relationships with authorities and customers are based on long, confidential co-operation. Also the technically demanding nature of the electronics industry calls for long-term familiarization with products and customers. We have attained an enthusiastic attitude with a training and incentive system that applies to the entire staff.

The market situation in Russia continues to be good, as oil prices remained at a sufficiently high level. Many projects in the fields of information technology and

networking, to name examples, are dependent on public financing. The Russian electronics industry mainly sells to its home market. To expand the expansion of the industry, it is important to begin export operations. There is plenty of work to be done, for example, in the fields of production, design, quality, and certification.

The country's environment has become more stable and inflation has decreased. The people trust the government, which plays an important role in Russia. Many courageous cuts must be made, but they are likely to be postponed until after the elections in Spring 2004.

The market outlook for 2003 is bright, and turnover is expected to grow by more than 10%. In the long run, Russia must catch up with the West's astounding economic advantage, and this will create high demand.



Kustannustehokkuus tehoasi

Jyri Leppänen
Talousjohtaja, Controller

Kulunut vuosi on ollut hyvin haasteellinen, sillä aikaisempi kysynnän nopea taantuminen jatkui koko tilivuoden ajan. Tilanteen pelastivat ajoissa tehdyt, osin kipeätkin leikkaukset. Resurssien punnitseminen ja uudelleen jakaminen opetti kaikkia mukana olleita. Työ ei vähentynyt, mutta sen uudelleen jakaminen tehosti toimintaa.

Kustannusten tehokas seuraaminen kiinnitti huomion myös ulkoa ostettujen toimintojen ja palvelujen tasoon ja hintaan. Sopimusten päivittäminen ja uudelleen kilpailuttaminen auttoi puristamaan säästöjä useista tällaisista toiminnoista.

Varsinaisen perusliiketoiminnan alueella oli keskeistä parantaa seurantaa ja reagointi-

nopeutta. Näin voitiin ajoissa vastata asiakkaitten muuttuneisiin tilanteisiin ja torjua tarpeetonta vaihto-omaisuuden kasvua. Myös laskutuksen ja kassavirran jatkuva seuraaminen antoi arvokasta tietoa markkinatilanteen yleisestä ja asiakaskohtaisesta muutoksesta.

Kriisiaikoina henkilöstön mieliala on herkkä pienillekin heilahduksille. Torjuaksemme väsymis- ja stressaantumisongelmaa otimme hyvin aktiivisen otteen työsuhjeluuun. Teetimme sisäilmatutkimuksen, ja sen seurauksena toteutettiin ikkunoiden ja ilmanvaihdon uusimis- ja puhdistustyö. Hengitysilman laatu parani, ja kiitosta sai myös aktiivinen henkilöstön hyvinvoinnin huomioiminen.

Henkilöstön kehittämisessä jatkoimme vanhalla linjalla, jonka mukaan kukin kantaa vastuun omasta kehittämisestään, ja yritys tukee tätä prosessia. Tärkeitä koulutuksen alueita ovat elektroniikan perusteet, tuote-, laatu- ja turvallisuustaidot sekä luonnollisesti kielipinnot.

Yleisesti pörssiyrityksissä käytettävä raportointi neljännesvuosittain on erityisen sovelias elektroniikkateollisuudessa. Muutokset saman tilivuoden sisällä ovat voimakkaita, joten neljännesvuosittain tapahtuva raportointi antaa oikean kuvan kehityksen suunnasta ja muutosnopeudesta.

Effective cost-efficiency

The past year has shown us challenges, as the earlier decrease in demand continued through the financial year. The situation was saved by timely, even difficult, cuts. The weighing and redistribution of resources taught everyone in the company. The workload did not become smaller, but its redistribution made business more efficient.

Efficient monitoring of costs helped improve the efficiency of outsourced functions and services. Updating agreements and competitive renegotiations helped squeeze savings from several outsourced operations.

In the field of the actual core business, it was essential to improve monitoring and reaction speed. This allowed us to respond to changed situations and deflect unnecessary growth of current assets. With continuous monitoring of invoicing and cash flow, we received valuable information on general and customer-specific changes in the market situation.

In times of crises, staff opinion is sensitive to the slightest changes. To avoid problems with fatigue and stress, we actively invested in occupational protection. We had

an indoor air inspection carried out, resulting in the renovation and cleaning of windows and air-conditioning. The air quality improved, and we received praise for actively considering the well-being of the personnel.

In personnel development, we continued along the old tracks, whereby everyone is individually responsible for their own development, and the company supports this process. Important training areas include basic electronics, product, quality and safety skills, and, naturally, language studies.

Common to listed companies, quarterly reporting is particularly suitable in the electronics industry. Changes within a financial year are strong, and therefore quarterly reporting provides the right idea about the direction of development and the speed of change.

Epävarmuus sai aikalisän



Pertti Uusitalo
Materiaalijohtaja, Logistic Director

Elektroniikka-alalle yllättäen saapunut taantuma on jatkunut poikkeuksellisen pitkään. Se on ollut ilmiö, joka on kohdellut eri sektoreita eri tavoin, mutta leimallista on ollut yleinen epävarmuus kehityksen suunnasta.

Tukkukaupan materiaalihallinta on erityisen kovilla nousu- ja laskusuhdanteissa. Kysynnän kehityksen ennustaminen vaatii hienon tekniikan lisäksi kokemusta. On tärkeitä seurata asiakkaiden kehitystä, jotta sopimuksien ja varastovastuitten kohdalla ei tulisi yllättäviä ja suuria ristiriitoja. Elektroniikassa teknisen kehityksen tahti on nopea, ja tämä heijastuu riskinä komponenttien epäkurantiksi jäämisestä.

Olemme kehittäneet sisäisiä toimintojamme, jolloin myynnin ja oston tiedonkulku

on tullut suoremaksi ja täsmällisemmäksi. Asiakasennusteiden tehokas käyttö oston apuvälineenä on auttanut ennakoimaan voimakkaasti muuttunutta markkinatilannetta.

Tarkka seurantamme ja nopea reagointi on pitänyt kassavirtamme positiivisena, samaan aikaan kun toimitusvarmuus ja palvelutaso ovat pysyneet hyvinä. Kun saatavuusongelmia ei ole, varastoja ja niihin sitoutunutta pääomaa voidaan pienentää.

Taantuma on toisaalta antanut mahdollisuuden myös kilpailuttaa voimakkaammin komponenttien valmistajia. Hyvä saatavuus on antanut ostotoimintaan pelivaraa ja aikaisempaa aggressiivisempi ote on tuottanut hyvää tulosta.

Tieto- ja laatu järjestelmiä on kehitetty kautta koko konsernin. Tytäryrityksissä laatu järjestelmien soveltaminen on hyvässä vauhdissa, ja Suomessa järjestelmää on alettu päivittää ISO 9001/2000 -pohjalle. Siihen integroidaan myöhemmin ISO 14001 -ympäristöjärjestelmä.

Myös organisaatioiden välinen tiedon siirto on ollut huomion kohteena. Tallinnan kaapelivalmistuksesta on suora tilausyhteys emoyhtiön tietojärjestelmiin. Konsernin sisäinen intranet on myös rakenteilla ja varastoinnissa sovelletaan yhä laajemmin viivakoodin suomia, laajoja mahdollisuuksia.

Uncertainty gets a time-out

The recession that crept through the door to the electronics business has continued for an exceptionally long time. It has been a phenomenon that has treated different sectors differently, but it has been characterized by uncertainty as to the direction of development.

Wholesale materials management faces exceptional difficulties in recoveries and recessions. In addition to good technology, plenty of expertise is required in forecasting demand. It is important to monitor the development of the customers so that surprises or major conflicts do not arise regarding agreements or stock liabilities. In the electronics business, the pace of technological development is fast, reflecting the risk of outdated components.

We have developed our internal functions, which has made sales and purchasing information flow more directly and precisely. Efficient use of customer forecasts as a purchasing tool has helped us predict the strongly changed market situation.

Our precise monitoring and fast reactions have maintained a positive cash flow, while the reliability of deliveries and the service level have remained good. When

there are no availability problems, stock volumes and capital commitments can be reduced.

On the other hand, the recession has made it possible to create more competition among component manufacturers. Good availability has provided purchase functions with operational space, and a more aggressive approach has produced results.

Information and quality systems have been developed throughout the Group. In our subsidiaries, the application of quality management systems is well on its way, and in Finland we have started to update the system to the ISO 9001/2000 standard. Later on, the ISO 14001 environmental system will be integrated with it.

Inter-organization data exchange has also been one of our focus areas. The cable manufacturing in Tallinn has a direct ordering connection to the Parent Company's information systems. Also, an intra-group intranet is being built, while warehousing functions increasingly employ the broad potential of bar codes.

Henkilöstö

• Personnel

Työn sisältö on viihtymisen avain

Yleiselektronikan henkilöstö kesäpäivillä

Työkyvyn säilyttäminen ja työssä viihtyminen ovat olleet Yleiselektronikka Oyj:n toiminnassa keskeisellä sijalla jo pitkään. Viihtyvyys auttaa motivoitumisessa ja pitää tuottavuuden korkeana, lisäksi hyvä työilmapiiri vähentää henkilöstön vaihtuvuutta ja luo näin jatkuvuutta sekä liiketoimintaan että sosiaalisiin suhteisiin.

Tutkimusten mukaan tärkein motivoiva tekijä on mahdollisuus vaikuttaa työhön ja sen sisältöön. Tässä esimiesten rooli on hyvin keskeinen, ja heiltä vaaditaan omien tehtäviensä lisäksi alaisten tehtäväkenttien kehittämistä. Fyysinen työympäristö, esimerkiksi ergonomia, siisteys ja meluttomuus, on luonnollisesti merkittävä viihtyvyystekijä, muttei niin ratkaiseva kuin yleinen ilmapiiri.

Työssä jaksaminen on ongelmallista, jos ihminen tuntee, ettei kykene kaikilta osin vastaamaan tehtävänsä haasteisiin esimerkiksi kielellisten tai tietoteknisten vaikeuksien takia. Tästä seuraa stressiä, jonka laukaisemiseksi on lisättävä koulutusta niillä aloilla, joilla asianomainen tuntee tarvetta taitojensa kehittämiseen. Konsernikieleksi valitun englannin taitoja on kehitetty kaikissa yhtiöissä. Kurssituk- sen lähtötaso on määräytynyt yksilöllisen taitomittauksen pohjalta.

Henkilökuntakerho on toiminut edelleen vireästi. Se on pitänyt yllä liikuntahar- rastusta, muiden muassa salibandy- joukkuetta. Konserni vietti yhteisiä kesäpäiviä Eestissä, ikimuistoisen tapahtuman paikkana oli Nelijärv.



Emoyhtiön tärkeimmät työviihtyvyyteen ja jaksamiseen vaikuttavat tekijät olivat kunnossa. Ne edustavat Uudenmaan aluetyöterveyslaitoksen tekemän mittauksen mukaan parempaa tasoa kuin alueen vertailuyrityksissä keskimäärin.

Substance is the key to comfortable work

Sustaining work capacity and being comfortable at work have long played a central role in Yleiselektronikka plc's business. Comfort enhances motivation and helps keep productivity high. Furthermore, a good working environment decreases personnel turnover, thereby creating continuity in business and social relations.

According to studies, the most important motivating factor is the possibility of affecting work and its content. Here, supervisors have an important role, and they are required to develop their subordinates' types of tasks in addition to carrying out their other business. The physical working environment (which includes ergonomics, cleanliness, and lack of noise), is naturally a significant factor for comfort, but not as decisive as a shared atmosphere.

It becomes problematic to have the strength to work if one feels that one cannot fully meet the challenges of one's tasks due to language or information technology

difficulties, to name an example. This results in stress, which can be eliminated by offering training in the fields in which the person feels a need for development. Skills in English, the Group's internal language, has been developed in all companies. The initial level of training has been determined on the basis of individual skills assessment.

The personnel club has also been quite active. It has maintained a sports section, which includes a floor hockey team. The group had a summer event in Estonia, where the employees gathered for a few days in the memorable resort of Nelijärv.

The parent company's most important factors affecting job satisfaction and coping at work were in good order. According to a study by the Uusimaa regional health authority, they represent a higher-than-average level compared to the other companies in the region included in the study.



Certificate of Excellence

For outstanding, commendable activities in
the field of workplace health promotion

Yleiselektroniikka

is awarded this certificate this day, the 18. June 2001 in Lisbon, Portugal during the Conference "Small, Healthy and Competitive: New Strategies for Improved Health in Small and Medium-Sized Enterprises" following meritorious participation in the 2nd joint project of the ENWHP.

On behalf of the members of the European Network for Workplace Health Promotion and the EU Commission DG Health and Consumer Protection the undersigned would like to thank all involved persons for their exemplary commitment and express their sincere recognition of these excellent achievements in the field of workplace health promotion.



Prof. Dr. Karl Rubin
Chairman Office of the project



89868385678545232378850648690485093485
6291115265708986858987984523227988064880DAR5U0XWHT02H9MTC16
570918757



Certificate

We have the honor to certify that

YLEISELEKTRONIKKA OYJ

36-878-0227
ISSUANCE NUMBER

belongs to the highest class
in the Dun & Bradstreet
credit rating classification



This Rating is achieved only by
4.92%
of all companies in Finland
01/2002 - 01/2004

01/2002
ISSUANCE DATE


NAME OF AUTHORITY

2002


Decide with Confidence

CERTIFICATE

number 03232-19998

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ



is taking care of the recovery of the packaging
it has placed on the market in accordance
with the decision by the Council of State 982/1937.

This certificate is valid for 2003.

The Environmental Register of Packaging PYR Ltd



Tilinpäätös, Financial Statement

Sisällys

Hallituksen toimintakertomus	16
Report of the Board	18
Konsernin tuloslaskelma	20
Konsernin tase	21
Konsernin rahoituslaskelma	22
Emoyhtiön tuloslaskelma	23
Emoyhtiön tase	24
Emoyhtiö rahoituslaskelma	25
Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet	26
Tilinpäätöksen liitetiedot	27
Taseen liitetiedot	29
Muut liitetiedot	32
Hallituksen voitonjakoehdotus	34
Tilintarkastuskertomus	35
Konsernin tunnusluvut	36
Tunnuslukujen laskentaperiaatteet	37
Tietoja Yleiselektronikka Oyj:n osakkeista	38
Summary in English	40
Yhteystiedot	41

Hallituksen toimintakertomus 1.1.–31.12.2002

Elektroniikka - alan taantuma syveni vuoden 2002 aikana. Elektroniikka-komponenttien maahantuojien kokonaisyhteistyö Suomessa putosi yli neljänneksen edelliseen vuoteen verrattuna. Tilanteeseen vaikuttivat maailmanlaajuinen laskusuhdanne sekä tuotannon siirtäminen kustannuksiltaan edullisempiin maihin. Markkinat ovat kuitenkin kotimaan osalta tasaantumassa. Venäjällä ja Baltiassa, joissa elektroniikka-ala palvelee pääosin omaa infrastruktuurirakentamista, suhdanteet ovat valoisammat.

Yleiselektroniikka –konsernille vuosi 2002 oli poikkeuksellisen haastava. Liikevaihto laski 12 prosenttia edelliseen vuoteen verrattuna ja tilikauden voitto jäi viidennekseen edelliseen vuoteen verrattuna. Konsernin tulosta on merkittävästi heikentänyt kaikissa konserniyhtiöissä kirjatut poikkeuksellisen suuret vaihto-omaisuuden epäkuranttialennukset.

Tilikauden tärkeimmät painopistealueet olivat kustannustehokkuuden lisääminen sekä uusien tuotelinjojen ottaminen edustukseemme ja niiden lanseeraaminen markkinoille. Kustannussäästöt kohdistuivat erityisesti emoyhtiöön. Vuoden 2002 aikana solmittiin lähes kymmenen uutta edustussopimusta, joista suurimman ryhmän muodostivat erikoispuolijohteet. Tammikuussa 2003 emoyhtiön toimintaa laajennettiin kattamaan myös telecom –asennustarvikkeet.

Emoyhtiö

Liiketoiminta Suomessa taantui voimakkaasti. Yhtiön liikevaihto laski noin

17 prosenttia ja tulos ennen veroja jäi lievästi tappiolliseksi. Tulosta heikensivät poikkeuksellisen suuret asiakasvarastoihin kohdistuneet alaskirjaukset (0,24 M€). Tammikuussa käynnistettyjen YT-neuvottelujen tuloksena toteutettiin yhtiössä kustannussäästöohjelma, joka vaikutti täysimääräisenä vasta viimeisellä vuosineljänneksellä. Emoyhtiön henkilöstö supistui YT-neuvotteluiden sekä luonnollisen poistuman kautta 77 henkilöstä 66 henkilöön. Muutokset edellyttivät toimintatapojen uudelleenorganisointia.

Myyntityössä olemme tehostaneet teknisen tuen (design-in) tarjoamista asiakaskunnallemme. Suunnittelutoimintojen merkitys Suomen elektroniikkateollisuudessa kasvaa, koska tuotantoa siirretään maamme rajojen ulkopuolelle ja teollisuus ulkoistaa edelleen suunnittelutoimintojaan erikoistuneille suunnittelutoimistoille.

Tilikauden suurin yksittäinen kehitysprojekti on ollut sähköisen tuoteluettelon ja siitä tulostettavan paperiluettelon kehittäminen. Uudet tuoteluettelot julkaistaan maaliskuussa 2003.

Venäjä

ZAO YE International:in liikevaihto ja tulos kehittivät ruplan arvon heikkenemisestä huolimatta suunnitelmien mukaisesti. Yhtiön vaikutus konsernin tulokseen tilikautena oli merkittävä. Joulukuussa 2001 perustettu Moskovan toimipiste on saavuttanut toiminnalle asetetut tavoitteet ja vuodesta 2003 odotetaan yksikölle edelleen vahvaa kasvua.

Yhtiöstä on kehittynyt seitsemässä vuodessa tärkeä yhteistyökumppani Venäjän merkittävimmille elektroniikka-alan yrityksille. Yhtiön henkilöstö kasvoi toimintakaudella yhdeksästätoista henkilöstä kahteenkymmeneen viiteen.

Viro

AS A-Kaabel YE:n liikevaihto kasvoi noin 15 prosenttia ja tulos oli positiivinen. Yhtiön toiminnan tehostaminen on onnistunut ja kasvunäkymät ovat hyvät. Elektroniikkakomponenttien myynti on kasvanut erityisesti suomalaisten yritysten siirtäessä tuotantoaan Viroon.

Tallinnassa toimivan valmiskaapelituotantoyksikön toiminta on kehittynyt hyvin. Tuotannosta yli yhdeksänkymmentä prosenttia toimitetaan Suomeen. Yksikkö työllistää kahdeksantoista henkeä. Kokonaisuudessaan AS A-Kaabelin palveluksessa on viisikymmentä henkilöä.

Latvia

SIA A-Kaabel:in liikevaihto laski yli neljänneksen ja tulos putosi lievästi tappiolliseksi. Myynti yhtiön tärkeimmälle asiakkaalle Lattelekom:ille puoliintui verkokorakentamisen vähentyessä oleellisesti. Tulosta heikensi myös myyntikatteen heikkeneminen. Yhtiössä on käynnistetty toiminnan tervehdyttämishjelma.

Liettua

UAB A-Kaabel Vilniuksen liikevaihto kasvoi lievästi ja kirjattujen luottotappioiden takia yhtiö ei tuottanut voittoa. Yrityksessä on panostettu markkinointiin uusille alueille. Tavoitteena on perustaa



alkaneella tilikaudella myyntikonttori Lietuan toiseksi suurimpaan kaupunkiin Kaunakseen. Alue on maan elektroniikka-teollisuuden keskus.

Taloudellinen kehitys

Yleiselektroniikka –konsernin liikevaihto oli päättyneellä tilikaudella 24,0 milj. euroa. Laskua edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna 3,3 milj. euroa eli -12,0 %. Emoyhtiön osuus konsernin liikevaihdosta oli 15,7 milj. euroa ja laskua 3,6 milj. euroa eli -18,5 %.

Oman pääoman tuotto oli 3,0 % (14,8 %). Sijoitetun pääoman tuotto oli 3,4 % (19,6 %). Konsernin omavaraisuusaste oli tilikauden päättyessä 72,5 % (70,0 %).

Konsernin liikevoitto oli 0,3 milj. euroa eli 1,1 % liikevaihdosta. Edellisen vuoden vastaavan ajanjakson liikevoitto oli 1,7 milj. euroa eli 6,1 % liikevaihdosta. Liikevoitto laski 83,6 %:lla.

Investoinnit

Konsernin tilikauden bruttoinvestoinnit olivat yhteensä 0,3 milj. euroa (edellisenä vertailujaksona 0,5 milj. euroa). Investoinnit ovat olleet lähinnä käyttöomaisuuden korvausinvestointeja.

Henkilöstö

Konsernin henkilömäärä oli liikautena keskimäärin 166 (167) ja tilikauden päättyessä 163 (168). Emoyhtiön palveluksessa oli keskimäärin 70 (78) henkilöä. Emoyhtiön henkilöstön vähennykseen vaikutti merkittävimmin tammikuussa 2002 käynnistyneet YT -neuvottelut.

Neuvottelujen tuloksena kuuden toimihenkilön työsuhde lopetettiin.

Konsernin ja emoyhtiön suoriteperusteiset palkat ja muut henkilöstökulut on esitetty tilinpäätöksen liitetiedoissa.

Emoyhtiössä suoritettiin Uudenmaan alueterveyslaitoksen toimesta työilma-piirikartoitus. Tutkimuksen perusteella yrityksen henkilöstön työtyytyväisyys vastasi edellisen vuoden tuloksia sekä alan keskimääräistä korkeampia indeksejä.

Yhtiökokouksen päätöksiä

Yleiselektroniikka Oyj:n varsinainen yhtiökokous pidettiin 26.3.2002.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen ostamaan ja luovuttamaan yhtiön etuoikeutettuja osakkeita enintään 107.000 kappaletta. Tämä valtuutus on voimassa vuoden 2003 varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään yhden vuoden yhtiökokouksen päätöksestä.

Yhtiökokous päätti edelleen, että yhtiön voitonjakokelpoisista varoista jaettiin osinkona osakkeenomistajille 0,30 euroa osakkeelta eli yhteensä 750.000 euroa. Osinko maksettiin osakkeenomistajille 10.4.2002.

Hallitus, johto ja tilintarkastajat

Varsinaisessa yhtiökokouksessa 26.3.2002 emoyhtiön hallituksen jäseniksi valittiin edelleen Jussi Aspiala, Pekka Kainulainen ja Kaj Nordström. Hallituksen aikaisempi jäsen Seppo Karttunen ei ollut enää käytettävissä hallituksen jäseniä

valittaessa. Hallituksen puheenjohtajana on toiminut Jussi Aspiala.

Toimitusjohtajana on toiminut Jussi Eerikäinen.

Tilintarkastajina ovat toimineet Marilene Mäkipää, KHT sekä Pricewaterhouse-Coopers Oy, KHT-yhteisö, päävastuullisena tarkastajana Jyri Heikkinen, KHT.

Näkymät

Tämänhetkinen maailmanmarkkinoiden epävakaus vaikeuttaa ennusteiden laatimista alalle. Ensimmäinen vuosipuolisko tulee olemaan vaikea. Tietoliikennesektorin taantumun uskotaan jatkuvan, mutta toisaalta nousupaineet kasvavat nopeamman ja tehokkaamman tiedonsiirron tarpeen lisääntyessä. Baltian-maiden EU - ja NATO -jäsenyydet kasvattavat ko. maihin suuntautuvia investointeja. Venäjän elektroniikka-alan uskotaan kehittyvän edelleen ja vientitoimintojen lisääntyessä laadukkaiden komponenttien ja tuotantolaitteiden tarve kasvaa.

Yleiselektroniikka-konsernin liiketoiminnan ennustetaan kehittyvän positiivisesti ja tuloksen paranevan alkaneella tilikaudella.

Espoossa 14.2.2003

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ

Hallitus

Report of the Board of Directors for the year 2002 (1.1.–31.12.2002)

The recession in the electronics industry became deeper in 2002. The overall sales of electronics component importers in Finland dropped by 25% compared to the preceding year. The situation was affected by the global recession and the transfer of production to countries having lower production costs. The market is, however, levelling off in Finland. In Russia and the Baltic countries, where the electronics industry mainly serves the countries' own infrastructure building, the outlook is brighter.

For the Yleiselektroniikka Group, the year 2002 was exceptionally challenging. Net sales decreased by 12 percent compared to the previous year, and profits for the financial year remained at one fifth of the previous year. The Group's result was considerably weakened by exceptionally large non-currency deductions of current assets recorded in all Group companies.

The most important focal areas during the financial year were the increase in cost-efficiency and introduction of new product lines in our representation and launching them on the market. Cost savings were particularly targeted for the Parent Company. In 2002, almost ten new representation agreements were concluded, among which special semi-conductors comprised the largest group. In January 2003, the Parent Company's operations were expanded to also cover telecom installation supplies.

Parent company

The business in Finland declined strongly. The Company's net sales decreased by 17%, and the pre-tax result remained slightly negative. The result was weakened by exceptionally large write-offs

on customer stock (€ 0.24M). The co-operation negotiations begun in January resulted in a cost-saving programme within the Company. The programme did not reach full effect until the last quarter. The Parent Company's staff was reduced from 77 to 66 by the co-operation negotiations and natural shrinkage. The changes called for the reorganisation of business methods.

In sales work, we have increasingly offered design-in services for our clientele. The significance of design functions will grow in the Finnish electronics industry, as production will be transferred outside the country's borders and the industry will further outsource its design functions from specialised design agencies.

The largest single development project during the financial year was the development of an electronic product catalogue and a printable version of it. The new product catalogues will be published in March 2003.

Russia

ZAO YE International's turnover and result developed as planned, despite the weakening rouble. The Company had a significant effect on the Group's result during the financial year. The Moscow office, established in December 2001, has reached the objectives set for its business, and continuing strong growth is expected of the unit in 2003.

In seven years, the Company has developed into an important partner for the most important electronics businesses in Russia. The Company's personnel grew from 19 to 25 during the reporting period.

Estonia

AS A-Kaabel YE's turnover grew by 15% and the result was positive. The Company's operational efficiency has improved, and the outlook for growth is good. The sale of electronic components has grown, especially when Finnish companies have transferred their production to Estonia.

The operation of the cable harnessing production unit in Tallinn has developed well. More than 90% of the production is delivered to Finland. The Company employs 18 people. In total, 50 people are employed by AS A-Kaabel.

Latvia

SIA A-Kaabel's turnover decreased by more than a quarter, and the result dropped to slightly negative. Sales to the Company's most important customer, Lattelekom, were halved as network construction was essentially reduced. The result was also weakened by lower sales profits. The Company has started an operational reorganisation programme.

Lithuania

UAB A-Kaabel Vilnius's turnover grew slightly and, due to a recorded credit loss, the Company did not make a profit. The Company has invested in marketing to new regions. The objective is to establish a sales office during the current financial year in Lithuania's second-largest town, Kaunas. The area is the centre of the country's electronics industry.

Financial development

The Yleiselektroniikka Group's net sales was € 24.0 million in the past financial period. The decrease from the corresponding period during the previous year was € 3.3 million, or 12.0%. The Parent

Company's share of the Group's net sales was € 15.7 million, and the decrease was € 3.6 million, or 18.5%.

The return on equity was 3.0% (14.8%). The return on capital employed was 3.4% (19.6%). The Group's equity ratio at the end of the financial period was 72.5% (70.0%).

The Group's operating profit was € 0.3 million, or 1.1% of net sales. The operating profit in the corresponding period in the previous year was € 1.7 million, or 6.1% of net sales. The operating profit decreased by 83.6%.

Investments

The Group's gross investments during the financial period totalled € 0.3 million (€ 0.5 million during the previous comparable period). The investments have mainly been for reimbursements for fixed assets.

Personnel

The Group's personnel average was 166 (167) during the financial period and 163 (168) at the end of the financial period. The Parent Company employed 70 (78) people (on average). The Parent Company's personnel decrease was affected by the co-operation negotiations started in January 2002. As a result of the negotiations, the employment of six employees was terminated.

Salaries of the Group and the Parent Company are presented in the attachments to the financial statement.

A survey on the work climate was conducted at the Parent Company by the Uusimaa regional health authority. Based

on the survey, work satisfaction of the Company's personnel still correlated with the results of the previous year and above average indices of the industry.

Decisions of the annual general meeting

Yleiselektronikka plc's Annual General Meeting was held on 26 March 2002.

The meeting authorised the Board to purchase and surrender at most 107,000 preferred shares of the Company. This authorisation will be valid until the Annual General Meeting in 2003, but no longer than one year following the decision.

The Annual General Meeting further decided that the Company's assets that qualify for distribution of profits shall be used to pay a dividend of € 0.30 per share, or a total of € 750,000. The dividend was paid to shareholders on 10 April 2002.

Board, management and auditors

The Annual General Meeting of 26 March 2002 elected again Jussi Aspiala, Pekka Kainulainen and Kaj Nordström as the Board's members. The Board's previous member Seppo Karttunen was no longer available when electing members to the Board. Jossi Aspiala has acted as the Chairman of the Board.

Jussi Eerikäinen has acted as the Chief Executive Officer.

The auditors have been Marilene Mäkipää, CPA, and PricewaterhouseCoopers Oy, Authorized Public Accountants, where the auditor with prime responsibility has been Jyri Heikkinen, CPA.

Outlook

The current instability in the global market will make it difficult to create a forecast for the industry. The first two quarters will be difficult. The recession in the telecommunication industry is believed to continue but, on the other hand, the potential for growth increases as the demand for faster and more efficient telecommunications grows. The EU and NATO memberships of the Baltic countries will increase investments in those countries. The Russian electronics industry is believed to develop further and, as export operations increase, the demand for high-quality components and production equipment will increase.

The Yleiselektronikka Group's business is expected to develop positively, with improved results predicted for the financial period that has begun.

In Espoo 14.2.2003

YLEISELEKTRONIIKKA OYJ

The Board of Directors

Konsernin tuloslaskelma

	1.1.-31.12.2002	1.1.-31.12.2001
Liikevaihto	23 973 967,48	27 247 168,60
Liiketoiminnan muut tuotot	28 423,22	322 433,52
Materiaalit ja palvelut	-16 670 201,18	-18 540 978,86
Henkilöstökulut	-4 143 579,70	-4 371 991,30
Poistot ja arvonalentumiset	-462 289,40	-462 011,30
Liiketoiminnan muut kulut	-2 455 419,64	-2 539 485,02
Liikevoitto	270 900,78	1 655 135,64
Rahoitustuotot ja -kulut	17 330,05	19 545,64
Voitto ennen veroja	288 230,83	1 674 681,28
Välittömät verot	-51 722,97	-456 542,20
Tilikauden voitto	236 507,86	1 218 139,08

Konserni tase

Vastaavaa	31.12.2002	31.12.2001
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet	259 033,40	328 494,97
Aineelliset hyödykkeet	1 504 138,51	1 629 103,22
Sijoitukset	<u>130 650,96</u>	<u>130 650,96</u>
	1 893 822,87	2 088 249,15
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus	4 331 452,62	5 308 930,99
Lyhytaikaiset saamiset	2 521 015,50	2 715 479,83
Rahoitusarvopaperit	1 204 563,78	1 254 563,78
Rahat ja pankkisaamiset	<u>876 666,83</u>	<u>1 005 437,48</u>
	8 933 698,73	10 284 412,08
Vastaavaa yhteensä	10 827 521,60	12 372 661,23
Vastattavaa		
Oma pääoma		
Osakepääoma	2 125 000,00	2 125 000,00
Vararahasto	348 972,43	347 402,13
Edellisten tilikausien voitto	4 968 355,22	4 601 169,09
Tilikauden voitto	<u>236 507,86</u>	<u>1 218 139,08</u>
Oma pääoma yhteensä	7 678 835,51	8 291 710,30
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen vieras pääoma	0,00	538 201,36
Lyhytaikainen vieras pääoma	<u>3 148 686,09</u>	<u>3 542 749,57</u>
	3 148 686,09	4 080 950,93
Vastattavaa yhteensä	10 827 521,60	12 372 661,23

Konsernin rahoituslaskelma

	1.1.-31.12.2002	1.1.-31.12.2001
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto	270 900,78	1 655 135,64
Poistot ja arvonalentumiset	462 289,40	462 011,30
Vaihto-omaisuuden lisäys (-)/vähennys (+)	977 478,37	-492 591,74
Lyhytaikaisten saamisten lisäys (-)/vähennys (+)	194 464,33	182 751,86
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+)/vähennys (-)	-898 627,26	-453 523,23
Rahoituksen tuotot ja kulut	17 330,05	19 545,64
Verot	-51 722,97	-456 542,20
Muut oikaisut	-119 601,34	-294 420,52
Liiketoiminnan rahavirta	852 511,36	622 366,75
Investointien rahavirta		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-309 194,43	-532 969,44
Aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden luovutushinnat	61 550,00	732 004,39
Investointien rahavirta	-247 644,43	199 034,95
Rahoituksen rahavirta		
Pitkäaikaiset lainojen muutos	-538 201,36	-50 456,38
Lyhytaikaisten lainojen muutos	504 563,78	
Maksetut osingot	-750 000,00	-750 000,00
Rahoituksen rahavirta	-783 637,58	-800 456,38
Rahavarojen muutos	-178 770,65	20 945,32
Rahavarat 1.1.	2 260 001,26	2 239 055,94
Rahavarat 31.12.	2 081 230,61	2 260 001,26

Emoyhtiön tuloslaskelma

	1.1.-31.12.2002	1.1.-31.12.2001
Liikevaihto	17 470 405,72	20 911 800,92
Liiketoiminnan muut tuotot	87 126,86	476 263,64
Materiaalit ja palvelut	-12 792 810,33	-15 047 493,35
Henkilöstökulut	-3 007 045,45	-3 325 977,99
Poistot ja arvonalentumiset	-337 527,97	-349 616,76
Liiketoiminnan muut kulut	-1 583 214,38	-1 647 734,27
Liikevoitto /-tappio	-163 065,55	1 017 242,19
Rahoitustuotot ja -kulut	133 768,19	259 547,34
Voitto/tappio ennen tilinpäätössiirtoja ja veroja	-29 297,36	1 276 789,53
Välittömät verot	51 123,25	-271 252,70
Tilikauden voitto	21 825,89	1 005 536,83

Emoyhtiön tase

Vastaavaa	31.12.2002	31.12.2001
Pysyvät vastaavat		
Aineettomat hyödykkeet	240 656,40	303 799,33
Aineelliset hyödykkeet	1 232 972,71	1 384 269,01
Sijoitukset	211 659,01	211 659,01
	<u>1 685 288,12</u>	<u>1 899 727,35</u>
Vaihtuvat vastaavat		
Vaihto-omaisuus	2 960 750,89	3 822 421,23
Lyhytaikaiset saamiset	2 295 263,30	2 392 550,18
Rahoitusarvopaperit	1 204 563,78	1 254 563,78
Rahat ja pankkisaamiset	395 101,93	438 485,88
	<u>6 855 679,90</u>	<u>7 908 021,07</u>
Vastaavaa yhteensä	<u>8 540 968,02</u>	<u>9 807 748,42</u>
Vastattavaa		
Oma pääoma		
Osakepääoma	2 125 000,00	2 125 000,00
Vararahasto	285 696,05	285 696,05
Edellisten tilikausien voitto	3 762 147,51	3 506 610,68
Tilikauden voitto	21 825,89	1 005 536,83
	<u>6 194 669,45</u>	<u>6 922 843,56</u>
Oma pääoma yhteensä	<u>6 194 669,45</u>	<u>6 922 843,56</u>
Tilinpäätössiirtojen kertymä	60 859,30	60 859,30
Vieras pääoma		
Pitkäaikainen vieras pääoma	0,00	538 201,36
Lyhytaikainen vieras pääoma	2 285 439,27	2 285 844,20
	<u>2 285 439,27</u>	<u>2 824 045,56</u>
Vastattavaa yhteensä	<u>8 540 968,02</u>	<u>9 807 748,42</u>

Emoyhtiön rahoituslaskelma

	1.1.-31.12.2002	1.1.-31.12.2001
Liiketoiminnan rahavirta		
Liikevoitto /-tappio	-163 065,55	1 017 242,19
Poistot ja arvonalentumiset	337 527,97	349 616,76
Vaihto-omaisuuden lisäys (-)/vähennys (+)	861 670,34	-119 118,62
Lyhytaikaisten saamisten lisäys (-)/vähennys (+)	97 286,88	497 769,82
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+)/vähennys (-)	-504 968,71	-1 157 123,48
Rahoituksen tuotot ja kulut	133 768,19	259 547,34
Verot	51 123,25	-271 252,70
Muut oikaisut	-26 788,27	-267 310,42
Liiketoiminnan rahavirta	786 554,10	309 370,89
Investointien rahavirta		
Investoinnit aineettomiin ja aineellisiin hyödykkeisiin	-157 850,47	-335 726,50
Aineettomien ja aineellisten hyödykkeiden luovutushinnat	61 550,00	732 004,39
Investointien rahavirta	-96 300,47	396 277,89
Rahoituksen rahavirta		
Pitkäaikaiset lainojen muutos	-538 201,36	-50 456,38
Lyhytaikaisten lainojen muutos	504 563,78	0,00
Maksetut osingot	-750 000,00	-750 000,00
Rahoituksen rahavirta	-783 637,58	-800 456,38
Rahavarojen muutos	-93 383,95	-94 807,60
Rahavarat 1.1.	1 693 049,66	1 787 857,26
Rahavarat 31.12.	1 599 665,71	1 693 049,66

Tilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Arvostusperiaatteet

Käyttöomaisuuden arvostus

Käyttöomaisuus on merkitty taseeseen hankintamenoa vähennettynä suunnitelman mukaisilla poistoilla. Suunnitelman mukaiset poistot on laskettu tasapois- toina käyttöomaisuusaineiden taloudel- lisen pitoajan perusteella.

Poistoajat ovat:

Aineettomat oikeudet	5-10 vuotta
Aineelliset hyödykkeet	
Rakennukset ja rakennelmat	30 vuotta
Atk-laitteet	3 vuotta
Muut koneet ja kalusto	3-5 vuotta
Muut pitkävaikutteiset menot	5 vuotta

Vaihto-omaisuuden arvostus

Vaihto-omaisuus esitetään historiallisen hankintamenoa tai sitä alemman toden- näköisen luovutushinnan määräisenä ja arvostetaan keskihintamenetelmää käyttäen.

Rahoitusomaisuuden arvostus

Rahoitusarvopaperit on arvostettu han- kinta menoon tai sitä alempaan mark- kinahintaan.

Eläkemenojen jaksotus

Eläketurva on järjestetty noudattaen kunkin maan paikallista lainsäädäntöä.

Eläkevakuutukset on jaksotettu vastaa- maan tilinpäätöksen suoriteperusteisia palkkoja.

Valuuttamääräiset erät

Ulkomaanrahan määräiset saamiset ja velat on muutettu euroiksi tilinpäätös- päivän Euroopan keskuspankin vahvista- maan keskkurssiin. Kurssierot on kirjattu tulosvaikutteisesti.

Konsernitilinpäätöksen laadintaperiaatteet

Konsernitilinpäätökseen sisältyvät emoyh- tiön lisäksi kaikki Yleiselektronikka Oyj:n tytäryhtiöt. Konsernitilinpäätös on laadittu hankintamenomenetelmällä. Yhdistelyssä syntyneet muuntoerot on sisällytetty konsernin omaan pääomaan. Ulkomaiset tytäryhtiöt on yhdistelty konsernitilin- päätökseen niiden 31.12.2002 päättynei- den tilinpäätösten perusteella.

Eliminoinnissa syntynyt konsernireservi on konsernitilinpäätöksessä kohdistettu tytäryhtiön omaisuuseriin, minkä ylittävä osuus on merkitty tuotoksi konsernin tuloslaskelmaan.

Kaikki konsernin sisäiset liiketapahtumat ja katteet sekä sisäiset saamiset ja velat on eliminoitu.

Tytäryhtiöiden tilinpäätökset on muutettu euroiksi käyttäen tilinpäätöspäivän keski- kurseja.

Optio-ohjelmat

Voimassa olevien optio-ohjelmien laimennusvaikutusta ei ole huomioitu yhtiön osakekohtaista tulosta lasket- taessa. Optio-ohjelmista laskettavaa sosiaaliturvamaksujen osuutta ei ole konsernitilinpäätöksessä kirjattu kuluksi ja pakolliseksi varaukseksi, koska sillä ei ole oleellista vaikutusta konsernin tulokseen.

Laskennalliset verovelat ja -saamiset

Emoyhtiön kertynyt poistoero on kon- sernitilinpäätöksessä jaettu verovelkaan ja omaan pääomaan tilinpäätöshetkellä vallitsevan verokannan mukaisesti. Jakso- tuseroista johtuvia muita oleellisia lasken- nallisia verovelkoja ja -saamisia ei ole.

Tuloslaskelman liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	2002	2001	2002	2001
1.1 Liikevaihto markkina-alueittain				
Suomi	15 008 993,52	18 579 467,15	15 008 993,52	18 579 467,15
Venäjä ja Baltia	8 803 200,56	8 498 357,77	2 299 638,80	2 162 990,09
Muut	161 773,40	169 343,68	161 773,40	169 343,68
Yhteensä	23 973 967,48	27 247 168,60	17 470 405,72	20 911 800,92
1.2 Liiketoiminnan muut tuotot				
Vuokratuotot	0,00	31 850,66	0,00	31 850,66
Pysyvien vastaavien myyntivoitot	26 788,27	283 961,03	26 788,27	283 961,03
Muut liiketoiminnan tuotot	1 634,95	6 621,83	60 338,59	160 451,95
Yhteensä	28 423,22	322 433,52	87 126,86	476 263,64
1.3 Materiaalit ja palvelut				
Aineet ja tarvikkeet:				
Ostot tilikauden aikana	15 790 767,88	19 029 925,44	11 931 139,99	15 166 611,93
Varaston muutos	879 433,30	-488 946,58	861 670,34	-119 118,58
Yhteensä	16 670 201,18	18 540 978,86	12 792 810,33	15 047 493,35
1.4 Henkilöstöä ja toimielinten jäseniä koskevat tiedot				
Henkilöstökulut:				
Palkat ja palkkiot	3 209 264,50	3 364 822,40	2 390 806,95	2 573 157,98
Eläkekulut	656 994,51	656 498,98	412 261,22	436 588,71
Muut henkilösivukulut	277 320,69	350 669,92	203 977,28	316 231,30
Yhteensä	4 143 579,70	4 371 991,30	3 007 045,45	3 325 977,99
Hallituksen jäsenien ja toimitusjohtajien palkat ja palkkiot	232 298,54	231 221,72	133 743,12	136 874,22
Henkilökunnan lukumäärä	166	167	70	78

Tuloslaskelman liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	2002	2001	2002	2001
1.5 Poistot ja arvonalennukset				
Aineettomat hyödykkeet				
Aineettomat oikeudet	121 273,90	145 485,63	102 290,38	101 905,63
Aineelliset hyödykkeet				
Rakennukset ja rakennelmat	43 740,00	52 840,98	43 740,00	52 840,98
Koneet ja kalusto	260 010,75	239 842,38	154 232,84	153 916,02
Muut aineelliset hyödykkeet	37 264,75	40 954,13	37 264,75	40 954,13
Yhteensä	462 289,40	479 123,12	337 527,97	349 616,76
Konsernireservin tuloutus	1 427,28	17 111,82		
1.6 Rahoitustuotot ja -kulut				
Osinkotuotot				
Konserniyhtiöiltä			90 063,17	209 463,97
Muilta	245,00	744,91	245,00	744,91
Osinkotuotot yhteensä	245,00	744,91	90 308,17	210 208,88
Muut korko- ja rahoitustuotot				
Muilta	53 380,35	66 942,17	52 019,85	57 081,85
Korkokulut ja muut rahoituskulut				
Muille	-36 295,30	-48 141,44	-8 559,83	-7 743,39
Rahoitustuotot ja -kulut yhteensä	17 330,05	19 545,64	133 768,19	259 547,34
1.7 Välittömät verot				
Tuloverot varsinaisesta toiminnasta	51 722,97	456 542,20	-51 123,25	271 252,70

Taseen liitetiedot

2.1 Konsernin käyttöomaisuus

	Aineettomat hyödykkeet		Aineelliset hyödykkeet		
	Aineettomat oikeudet	Raken- nukset	Koneet ja kalusto	Muut pitkä- vaik.menot	Yhteensä
Hankintameno 1.1.2002	523 349,65	2 042 045,97	1 352 430,94	222 575,52	3 617 052,43
Muuntoero	-2 224,49		-6 904,40		-6 904,40
Lisäykset	52 989,22		256 205,21		256 205,21
Vähennykset			-121 149,64		-121 149,64
Hankintameno 31.12.2002	574 114,38	2 042 045,97	1 480 582,11	222 575,52	3 745 203,60
Kertyneet poistot 1.1.2002	-194 854,68	-1 185 850,12	-717 486,94	-84 612,85	-1 987 949,91
Muuntoero	1 047,60		1 512,41		1 512,41
Vähennysten kertyneet poistot			86 387,91		86 387,91
Tilikauden poisto	-121 273,90	-43 740,00	-260 010,75	-37 264,75	-341 015,50
Kertyneet poistot 31.12.2002	-315 080,98	-1 229 590,12	-889 597,37	-121 877,60	-2 241 065,09
Kirjanpitoarvo 31.12.2002	259 033,40	812 455,85	590 984,74	100 697,92	1 504 138,51

2.2 Emoyhtiön käyttöomaisuus

	Aineettomat hyödykkeet		Aineelliset hyödykkeet		
	Aineettomat oikeudet	Raken- nukset	Koneet ja kalusto	Muut pitkä- vaik.menot	Yhteensä
Hankintameno 1.1.2002	464 648,42	2 042 045,97	807 189,57	222 575,52	3 071 811,06
Lisäykset	39 147,45		118 703,02		118 703,02
Vähennykset			-121 149,64		-121 149,64
Hankintameno 31.12.2002	503 795,87	2 042 045,97	804 742,95	222 575,52	3 069 364,44
Kertyneet poistot 1.1.2002	-160 849,09	-1 185 850,12	-417 079,08	-84 612,85	-1 687 542,05
Vähennysten kertyneet poistot			86 387,91		86 387,91
Tilikauden poisto	-102 290,38	-43 740,00	-154 232,84	-37 264,75	-235 237,59
Kertyneet poistot 31.12.2002	-263 139,47	-1 229 590,12	-484 924,01	-121 877,60	-1 836 391,73
Kirjanpitoarvo 31.12.2002	240 656,40	812 455,85	319 818,94	100 697,92	1 232 972,71

Taseen liitetiedot

2.3 Emoyhtiön sijoitukset

	Osakkeet Konserniyhtiöt	Osakkeet Muut	Yhteensä
Hankintameno 1.1.	81 008,05	214 744,92	295 752,97
Hankintameno 31.12.	81 008,05	214 744,92	295 752,97
Kertyneet poistot 1.1.		84 093,96	84 093,96
Kertyneet poistot 31.12.		84 093,96	84 093,96
Kirjanpitoarvo 31.12.	81 008,05	130 650,96	211 659,01

Osakkeiden arvoon sisältyy julkisesti noteerattujen (Hex) yhtiöiden osakkeita hankinta-arvoltaan yhteensä 18.943,89 euroa, joiden markkinahinta tilinpäätöshetkellä oli yhteensä 31.484 euroa.

Konserniyhtiöt	Emoyhtiön omistusosuus (%)
ZAO Ye-International, Pietari	100
As A-Kaabel Ye, Tallinna	100
UAB A-Kaabel Vilnius, Vilna	100
SIA A-Kaabel, Riika	100

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2002	31.12.2001	31.12.2002	31.12.2001
2.4 Vaihto-omaisuus				
Tavarat	4 331 452,62	5 308 930,99	2 960 750,89	3 822 421,23
2.5 Saamiset				
Myyntisaamiset	2 116 183,90	2 477 095,35	1 399 059,40	1 540 722,16
Saamiset samaan konserniin kuuluvilta yrityksiltä				
Myyntisaamiset			328 612,17	365 651,44
Lainasaamiset			294 544,31	357 867,47
Lainasaamiset	4 776,03	17 340,83	500,00	10 303,26
Muut saamiset	18 517,58	0,00		
Siirtosaamiset	381 537,99	221 043,65	272 547,42	118 005,85
Saamiset yhteensä	2 521 015,50	2 715 479,83	2 295 263,30	2 392 550,18

Taseen liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2002	31.12.2001	31.12.2002	31.12.2001
2.6 Oma pääoma				
Osakepääoma 1.1.	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00
Osakepääoma 31.12.	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00	2 125 000,00
Vararahasto 1.1.	347 402,13	344 142,73	285 696,05	285 696,05
Siirto voittovaroista	964,43	323,01		
Muuntoero	605,87	2 936,39		
Vararahasto 31.12.	348 972,43	347 402,13	285 696,05	285 696,05
Voitto ed. tilik. 1.1.	5 819 308,17	5 718 014,94	4 512 147,51	4 598 361,42
Siirto vararahastoon	-964,43	-323,01		
Osingonjako	-750 000,00	-750 000,00	-750 000,00	-750 000,00
Muu oman pääoman muutos	0,00	-341 750,74		-341 750,74
Muuntoero	-99 988,52	-24 772,10		
Voitto ed. tilik. 31.12.	4 968 355,22	4 601 169,09	3 762 147,51	3 506 610,68
Tilikauden voitto	236 507,86	1 218 139,08	21 825,89	1 005 536,83
Oma pääoma yhteensä	7 678 835,51	8 291 710,30	6 194 669,45	6 922 843,56
	31.12.2002	31.12.2001	31.12.2002	31.12.2001
Emoyhtiön osakepääoma	kpl	euroa	kpl	euroa
K-sarja (10 ääntä/osake)	360 000	306 000,00	360 000	306 000,00
E-sarja (1 ääni/osake)	2 140 000	1 819 000,00	2 140 000	1 819 000,00
	2 500 000	2 125 000,00	2 500 000	2 125 000,00
	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2002	31.12.2001	31.12.2002	31.12.2001
2.7 Pitkäaikainen vieras pääoma				
Lainat rahoituslaitoksilta	0,00	504 563,78	0,00	504 563,78
Muut pitkäaikaiset velat	0,00	33 637,58	0,00	33 637,58
Yhteensä	0,00	538 201,36	0,00	538 201,36
2.8 Lyhytaikainen vieras pääoma				
Lainat rahoituslaitoksilta	504 563,78	0,00	504 563,78	0,00
Ostovelat	1 356 466,27	1 670 166,87	960 581,31	1 321 567,27
Saadut ennakkomaksut	236 564,32	521 369,39		
Muut velat	1 088,16	50 505,24		
Siirtovelat	1 050 003,56	1 300 708,07	820 294,18	964 276,93
Yhteensä	3 148 686,09	3 542 749,57	2 285 439,27	2 285 844,20

Muut liitetiedot

	Konserni		Emoyhtiö	
	31.12.2002	31.12.2001	31.12.2002	31.12.2001
3.1 Annetut vakuudet, vastuositoumukset ja muut vastuut				
Vastuut				
Rahalaitoslainat	504 563,78	504 563,78	504 563,78	504 563,78
Shekkitalin limiitit	252 187,93	252 281,89	252 187,93	252 281,89
Muut vastuut	84 000,00	84 093,96	84 000,00	84 093,96
Vastuut yhteensä	840 751,71	840 939,63	840 751,71	840 939,63
Annetut vakuudet				
Omista velvoitteista				
Kiinteistökiinnitykset	630 704,72	840 939,62	630 704,72	840 939,62
Yrityskiinnitykset	672 751,68	672 751,68	672 751,68	672 751,68
Pantatut arvopaperit	100 455,30	100 455,30	100 455,30	100 455,30
Muut pantit	504 563,78	504 563,78	504 563,78	504 563,78
	1 908 475,48	2 118 710,38	1 908 475,48	2 118 710,38

Lisäksi emoyhtiö on antanut takauksia tytäryhtiöiden puolesta yhteensä 0,4 milj. euroa.

Yhtiöllä ei ole johdannaisvastuita.

	Konserni	
	31.12.2002	31.12.2001
3.2 Leasing-vastuut		
Seuraavana vuonna erääntyvät	74 192,40	49 633,21
Myöhemmin erääntyvät	186 547,60	114 607,39
	260 740,00	164 240,60

3.3 Optio-oikeudet

Optio-oikeusehdot I/1998

Hallitus on käyttänyt yhtiökokouksen myöntämän valtuutuksen antamalla nimetyille henkilöille asetettuja optiotodistuksia yhteensä 121.000 kappaletta. Puolet annetuista todistuksista on merkitty kirjaimella A ja puolet kirjaimella B.

Hallituksen päätös on merkitty kaupparekisteriin 4.11.1998.

Optiotodistuksia on työsuhteen päättymisen perusteella palautunut yhtiölle kaikkiaan 34.000 kappaletta.

Tilinpäätöshetkellä 31.12.2002 optio-ohjelman piiriin kuului 17 henkilöä.

Kukin optiotodistus oikeuttaa sen haltijan merkitsemään kaksi (2) 0,85 euron nimellisarvoista Yleiselektroniikka Oyj:n etuoikeutettua osaketta.

Muut liitetiedot

Osakkeen merkintähinta on osakkeen vaihdolla painotettu keskipurssi HEX Helsingin Pörssissä 8.-12.6.1998 lisättyä (10) prosentilla ja pyöristettynä lähimpään markkaan. Osakkeen merkintähintaa alennetaan 15.6.1998 jälkeen ja ennen osakemerkintää jaettavien osinkojen määrällä kunkin osingonjaon täsmäytyspäivänä. Osakkeen merkintähinta on 4,63 euroa (27,50 mk) vähennettynä 15.6.1998 jälkeen jaettavien osinkojen määrällä.

Osakkeen merkintähinta on kuitenkin vähintään osakkeen nimellisarvo.

Osakkeiden merkintä ja maksu:

Osakkeiden merkintäaika alkaa:

Optiotodistuksella A 1.1.2001

Optiotodistuksella B 1.1.2003

Osakkeiden merkintäaika päättyy kaikilla optiotodistuksilla 31.3.2003.

Optio-oikeusehdot I/2001

Yhtiökokouksessa 22.3.2001 hyväksytyt optio-oikeusehdot I/2001 sisältävät 160.000 optio-oikeutta, jotka oikeuttavat merkitsemään enintään 160.000 yhtiön etuoikeutettua osaketta. Optio-oikeuksista enintään 80.000 merkitään kirjaimella A ja enintään 80.000 kirjaimella B.

Yhtiökokouksen päätös optio-oikeuksien antamisesta on merkitty kaupparekisteriin 17.8.2001.

Tilinpäätöshetkellä 31.12.2002 optio-ohjelman piiriin kuului 23 henkilöä.

Kukin optio-oikeus oikeuttaa sen haltijan merkitsemään yhden (1) 0,85 euron nimellisarvoisen Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutetun osakkeen.

Osakkeen merkintähinta on osakkeen vaihdolla painotettu keskipurssi HEX Helsingin Pörssissä 12.-16.3.2001 lisättyä (10) prosentilla ja pyöristettynä lähimpään ylempään viiteen (5) senttiin. Osakkeen merkintähintaa alennetaan 22.3.2001 jälkeen ja ennen osakemerkintää jaettavien osinkojen määrällä kunkin osingonjaon täsmäytyspäivänä. Osakkeen merkintähinta on 4,00 euroa vähennettynä 22.3.2001 jälkeen jaettavien osinkojen määrällä.

Osakkeen merkintähinta on kuitenkin vähintään osakkeen nimellisarvo.

Osakkeiden merkintä ja maksu:

Osakkeiden merkintä alkaa:

Optio-oikeudella A 1.4.2004

Optio-oikeudella B 1.4.2005

Osakkeiden merkintäaika päättyy kaikilla optio-oikeuksilla 31.12.2005.

Hallituksen ehdotus jakokelpoisten varojen käsittelystä

Konsernitaseen mukaiset jakokelpoiset varat ovat 5.161.652,91 euroa. Emoyhtiön tilikauden voitto on 21.825,89 euroa ja jakokelpoiset varat 3.783.973,40 euroa. Hallitus esittää yhtiökokoukselle, että tilikaudelta 1.1. - 31.12.2002 jaettaisiin osinkoa 0,25 euroa/osake sekä kanta- että etuoikeutetuille osakkeille yhteensä 625.000 euroa. Konsernin jakokelpoisiksi varoiksi jää 4.536.652,91 euroa.

TILINPÄÄTÖKSEN ALLEKIRJOITUKSET

Espoossa 14. päivänä helmikuuta 2003



Jussi Aspiala



Pekka Kainulainen



Kaj Nordström



Jussi Eerikäinen

Tilintarkastuskertomus

Yleiselektronikka Oyj:n osakkeenomistajille

Olemme tarkastaneet Yleiselektronikka Oyj:n kirjanpidon, tilinpäätöksen ja hallinnon tilikaudelta 1.1. – 31.12.2002. Hallituksen ja toimitusjohtajan laatima tilinpäätös sisältää toimintakertomuksen sekä konsernin ja emoyhtiön tuloslaskelman, taseen ja liitetiedot. Suorittamamme tarkastuksen perusteella annamme lausunnon tilinpäätöksestä ja hallinnosta.

Tilintarkastus on suoritettu hyvän tilintarkastustavan mukaisesti. Kirjanpitoa sekä tilinpäätöksen laatimisperiaatteita, sisältöä ja esittämistapaa on tällöin tarkastettu riittävässä laajuudessa sen toteamiseksi, ettei tilinpäätös sisällä olennaisia virheitä tai puutteita. Hallinnon tarkastuksessa on selvitetty hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan toiminnan lainmukaisuutta osakeyhtiölain säännösten perusteella.

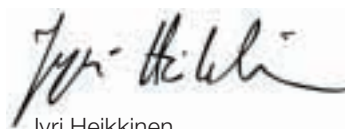
Lausuntonamme esitämme, että tilinpäätös on laadittu kirjanpitolain sekä tilinpäätöksen laatimista koskevien muiden säännösten ja määräysten mukaisesti. Tilinpäätös antaa kirjanpitolaissa tarkoitetulla tavalla oikeat ja riittävät tiedot konsernin sekä emoyhtiön toiminnan tuloksesta ja taloudellisesta asemasta. Tilinpäätös konsernitalinpäätöksineen voidaan vahvistaa sekä vastuuvapaus myöntää emoyhtiön hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle tarkastamaltamme tilikaudelta. Hallituksen esitys jakokelpoisten varojen käsittelystä on osakeyhtiölain mukainen.

Espoossa 14. päivänä helmikuuta 2003

SVH PricewaterhouseCoopers Oy
KHT-yhteisö



Marilene Mäkipää
KHT



Jyri Heikkinen
KHT

Konsernin tunnusluvut

Taloudellista kehitystä kuvaavat tunnusluvut

		31.12.1998	31.12.1999	31.12.2000	31.12.2001	31.12.2002
		9 kk	12 kk	12 kk	12 kk	12 kk
Tuloslaskelma						
Liikevaihto	teur	17 472	23 123	28 035	27 247	23 974
Muutos, %	%			21,2	-2,8	-12,01
Liikevoitto	teur	982	1 347	2 066	1 655	271
osuus liikevaihdosta	%	5,6	5,8	7,4	6,1	1,1
Tulos rahoituserien jälkeen	teur	969	1 380	2 071	1 675	288
osuus liikevaihdosta	%	5,5	6,0	7,4	6,1	1,2
Tulos ennen veroja	teur	969	1 380	2 071	1 675	288
osuus liikevaihdosta	%	5,5	6,0	7,4	6,1	1,2
Tilikauden tulos	teur	660	997	1 469	1 218	237
osuus liikevaihdosta	%	3,8	4,3	5,2	4,5	1,0
Tase						
Pysyvät vastaavat						
Aineettomat hyödykkeet	teur	181	58	396	328	259
Aineelliset hyödykkeet	teur	2 387	2 317	2 292	1 629	1 504
Sijoitukset	teur	137	137	131	131	131
Vaihtuvat vastaavat						
Vaihto-omaisuus	teur	3 299	3 803	4 816	5 309	4 331
Lyhytaikaiset saamiset	teur	2 046	2 499	2 898	2 715	2 521
Rahoitusarvopaperit	teur	1 094	1 010	1 430	1 255	1 205
Rahat ja pankkisaamiset	teur	631	1 034	809	1 005	876
		9 775	10 858	12 772	12 372	10 827
Oma pääoma	teur	6 662	7 295	8 187	8 291	7 678
Pitkäaikainen vieras pääoma	teur	508	0	589	538	0
Lyhytaikainen vieras pääoma	teur	2 605	3 563	3 996	3 543	3 149
		9 775	10 858	12 772	12 372	10 827
Oman pääoman tuotto (ROE)	%	(9 kk) 10,0	14,3	19,0	14,8	3,0
Sijoitetun pääoman tuotto (ROI)	%	(9 kk) 14,0	18,4	25,7	19,6	3,4
Omavaraisuusaste	%	68,2	68,7	66,0	70,0	72,5
Bruttoinvestoinnit	teur	368	336	642	533	309
osuus liikevaihdosta	%	2,1	1,5	2,3	2,0	1,3
Henkilöstön lukumäärä		127	135	153	167	166
Osakekohtaiset tunnusluvut						
Tulos/osake (EPS)	eur	(9 kk) 0,26	0,40	0,59	0,49	0,09
Oma pääoma/osake	eur	2,67	2,92	3,27	3,32	3,07
Osinko/osake 1) Hall. esitys	eur	0,17	0,24	0,30	0,30	1) 0,25
Osinko/tulos	%	63,7	61,2	51,0	61,6	277,8
Efekttiivinen osinkotuotto	%	6,2	9,3	9,4	7,3	8,8
P/E-luku		10,19	6,58	5,42	8,41	31,7
Osakekannan markkina-arvo	teur	6 728	6 563	7 950	10 250	7 125

Tunnuslukujen laskentaperiaatteet

Oman pääoman tuotto ROE	$\frac{\text{tulos rahoituserien jälkeen} \cdot / \cdot \text{verot}}{\text{oma pääoma (keskimäärin tilikauden aikana)}}$	* 100
Sijoitetun pääoman tuotto ROI	$\frac{\text{tulos rahoituserien jälkeen} + \text{korko ja muut rahoituskulut taseen loppusumma} \cdot / \cdot \text{korottomat velat}}{\text{(keskimäärin tilikauden aikana)}}$	* 100
Omavaraisuusaste	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{taseen loppusumma} \cdot / \cdot \text{saadut ennakot}}$	* 100
Henkilöstö keskimäärin	Keskiarvo kuukauden lopun henkilömääristä	
Tulos/osake (EPS)	$\frac{\text{tulos rahoituserien jälkeen} \cdot / \cdot \text{verot}}{\text{tilikauden keskimääräinen osakkeiden lukumäärä}}$	
Oma pääoma/osake	$\frac{\text{oma pääoma}}{\text{osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa}}$	
Osinko/osake	$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{osakkeiden lukumäärä tilikauden lopussa}}$	
Osinko/tulos	$\frac{\text{tilikauden osinko}}{\text{tulos rahoituserien jälkeen} \cdot / \cdot \text{verot}}$	* 100
Efektiiivinen osinkotuotto	$\frac{\text{osinko/osake}}{\text{pörssikurssi tilinpäätöspäivänä}}$	* 100
P/E -luku	$\frac{\text{pörssikurssi tilinpäätöspäivänä}}{\text{tulos/osake (EPS)}}$	
Osakekannan markkina-arvo	tilikauden lopussa oleva osakkeiden lukumäärä kerrottuna saman hetken pörssikurssilla	

Tietoa Yleiselektronikka Oyj:n osakkeista

Osakkeet ja osakkeiden vaihto 1.1. - 31.12.2002

Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutetut osakkeet noteerataan HEX Helsingin Pörssissä. Osakkeiden kaupan-
käyntitunnus on YLEPS ja noteerattavia osakkeita on yhteensä 2.140.000 kappaletta. Osakkeiden pörssierä on
200 kappaletta.

Yleiselektronikka Oyj:n etuoikeutettuja osakkeita vaihdettiin kaikkiaan 176.458 kappaletta, yhteensä 667.816
euron arvosta. Vaihdon osuus etuoikeutettujen osakkeiden määrästä oli 8,2 %.

Osakkeiden hinta oli korkeimmillaan 4,30 euroa tammikuussa 2002. Alin noteeraus oli 2,85 euroa tilikauden
päätyessä 31.12.2002.

Osakepääoman rakenne 31.12.2002

	Osakkeita kpl	Osuus osakkeista	Osuus äänistä
Etuoikeutetut osakkeet	2 140 000	85,60 %	62,72 %
Kantaosakkeet	360 000	14,40 %	37,28 %
Yhteensä	2 500 000	100,00 %	100,00 %

Omistusrakenne 31.12.2002

	Omistajia kpl	Osakkeet kpl	Äänimäärä
Kotitaloudet ja yksityishenkilöt	460	2 030 388	5 270 388
Yksityiset yritykset	52	443 938	443 938
Rahoitus- ja vakuutuslaitokset	1	2 000	2 000
Julkisyhteisöt	1	1 200	1 200
Voittoa tavoittelemattomat yhteisöt	2	12 000	12 000
Ulkomaat (EU:n jäsenvaltiot)	3	1 636	1 636
	519	2 491 162	5 731 162
Yhteistilillä		8 838	8 838
	519	2 500 000	5 740 000

Osakkaat omistuksen mukaan 31.12.2002

Osakkeita/osakas	Osakkaita	%-osuus	Osakemäärä	%-osuus
1-99	44	8,48	1 573	0,06
100-999	257	49,52	96 596	3,86
1.000-9.999	197	37,96	530 989	21,24
10.000-	21	4,05	1 862 004	74,48
	519	100,00	2 491 162	99,64

Tietoa Yleiselektroniikka Oyj:n osakkeista

15 suurinta osakkeenomistajaa 31.12.2002 osakerekisterin mukaan

	Osakkeet kpl	Osuus osake- kannasta (%)	Äänistä (%)
Aspiala Jussi	973 880	38,96	73,41
Wonderword Oy	259 600	10,38	4,52
Aspiala Tina	238 784	9,55	4,16
Getnäs Oy	78 000	3,12	1,36
Sutari Pekka Johannes	72 800	2,91	1,27
Hänninen Hannu	46 000	1,84	0,80
Laurinlahden kontio Oy	20 000	0,80	0,35
Skogman Bo	20 000	0,80	0,35
Mattsson Bengt	16 000	0,64	0,28
Sulin Ari W	15 000	0,60	0,26
Hänninen Liisa Kristiina	13 320	0,53	0,23
Virtanen Matti	13 000	0,52	0,23
Oy Finnbulk Ab	12 400	0,50	0,22
Snickars Holger	12 000	0,48	0,21
Oy System Manager Ab	10 400	0,42	0,18
Yhteensä 15 suurinta	1 801 184	72,05	87,83
Hallituksen jäsenten ja toimitusjohtajan sekä heidän määräysvaltauyhteisöjen osakkeenomistus (kpl)	980 820	39,23	73,53
Edellisten optiotodistusten lukumäärä (kpl)	48 000		

Hallituksen valtuudet

Yhtiökokous valtuutti hallituksen ostamaan ja luovuttamaan yhtiön etuoikeutettuja osakkeita enintään 107.000 kappaletta. Tämä valtuutus on voimassa vuoden 2003 yhtiökokoukseen saakka, kuitenkin enintään yhden vuoden yhtiökokouksen päätöksestä lukien. Tilinpäätöksen valmistumiseen mennessä valtuutusta ei ole käytetty.

Hallituksella ei tilikauden päättyessä ollut valtuutusta osakeannin järjestämiseen eikä vaihtovelkakirjalainojen ja optio-oikeuksien liikkeellelaskuun.

Osakkeiden laimennusvaikutus

Optio-oikeuksien laimennusvaikutus ei vaikuta vuodelta 2002 esitettyyn osakekohtaiseen tulokseen. Osakkeiden lukumäärä on laimennusvaikutus huomioiden 2.508.507 kappaletta, jolloin osakekohtaiseksi tulokseksi muodostuu 0,09 euroa.

Summary in english

Financial development

		31.12.1998 9 mths	31.12.1999 12 mths	31.12.2000 12 mths	31.12.2001 12 mths	31.12.2002 12 mths
Income statement						
Net sales	EUR 1.000	17 472	23 123	28 035	27 247	23 974
Change in net sales	%			21,2	-2,8	-12,01
Operating profit	EUR 1.000	982	1 347	2 066	1 655	271
Share of net sales	%	5,6	5,8	7,4	6,1	1,1
Profit after financial items	EUR 1.000	969	1 380	2 071	1 675	288
Share of net sales	%	5,5	6,0	7,4	6,1	1,2
Profit before taxes	EUR 1.000	969	1 380	2 071	1 675	288
Share of net sales	%	5,5	6,0	7,4	6,1	1,2
Profit for the year	EUR 1.000	660	997	1 469	1 218	237
Share of net sales	%	3,8	4,3	5,2	4,5	1,0

Balance Sheet

Non current assets						
Intangible assets	EUR 1.000	181	58	396	328	259
Tangible assets	EUR 1.000	2 387	2 317	2 292	1 629	1 504
Investments	EUR 1.000	137	137	131	131	131
Current assets						
Inventories	EUR 1.000	3 299	3 803	4 816	5 309	4 331
Debtors	EUR 1.000	2 046	2 499	2 898	2 715	2 521
Cash in hand and bank	EUR 1.000	1 725	2 044	2 239	2 260	2 081
		9 775	10 858	12 772	12 372	10 827
Shareholders' equity	EUR 1.000	6 662	7 295	8 187	8 291	7 678
Long-term liabilities	EUR 1.000	508	0	589	538	0
Current liabilities	EUR 1.000	2 605	3 563	3 996	3 543	3 149
		9 775	10 858	12 772	12 372	10 827

Key figures

ROE	%	9 mth 10,0	14,3	19,0	14,8	3,0
ROI	%	9 mth 14,0	18,4	25,7	19,6	3,4
Total equity/total assets	%	68,2	68,7	66,0	70,0	72,5
Gross investments	EUR 1.000	368	336	642	533	309
Share of net sales	%	2,1	1,5	2,3	2,0	1,3
Personnel		127	135	153	167	166

Key share figures

Earnings per share, EPS	eur	9 mth 0,26	0,40	0,59	0,49	0,09
Shareholders' equity per share	eur	2,67	2,92	3,27	3,32	3,07
Dividend per share	eur	0,17	0,24	0,30	0,30	1) 0,25
Dividend/Earnings	%	63,7	61,2	51,0	61,6	277,8
Effective dividend yield	%	6,2	9,3	9,4	7,3	8,8
Price per earnings ratio, P/E		10,19	6,58	5,42	8,41	31,7
Market capitalization	EUR 1.000	6 728	6 563	7 950	10 250	7 125

1) Board's proposal

Calculation of financial ratios has been carried out according to the principles presented in the recommendations of financial accounts for public companies.



Yleiselektroniikka Oyj

Luomannotko 6
PL 73
02201 Espoo
puh (09) 452 621
fax (09) 4526 2202

Teollisuuskatu 1
00510 Helsinki
puh (09) 774 290
fax (09) 7538 004

Papinkatu 21
33200 Tampere
puh (03) 222 6688
fax (03) 222 6658

AS A-Kaabel YE

Akadeemia tee 21E
EE12618 Tallinn
Estonia
puh +372 - 6 - 593 600
fax +372 - 6 - 593 601

Pöik 4
EE50603 Tartu
Estonia
puh +372 - 7 - 409 380
fax +372 - 7 - 409 388

SIA A-Kaabel

Āzenes iela 12-134
LV-1048 Riga
Latvia
puh +371 - 7 - 610 493
fax +371 - 7 - 611 003

UAB A-Kaabel, Vilnius

Smolensko 6
Vilnius 2600
Lithuania
puh +370 - 2 - 397 850
fax +370 - 2 - 397 861

ZAO YE International

Torzhkovskaya St., 5
Office 426
197342 St.Petersburg
Russia
puh +7 - 812 - 327 5275
fax +7 - 812 - 327 4304

2nd Verkhny Mikhailovsky pr., 9
Building 1, Office 419
Moscow 115419, Russia
puh. +7 - 095 - 748 1648
fax +7 - 095 - 777 1209



Yleiselektronikka Oyj
Global solutions with local services