

SOLTEQ OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-31.3.2009

- Liikevaihto kasvoi 4,6 % ja oli 7,2 miljoonaa euroa (6,9 miljoonaa euroa)
- Liiketulos heikkeni 240 tuhatta euroa ja oli -190 tuhatta euroa (50 tuhatta euroa)
- Tulosta rasittavat 440 tuhannen euron kertaluontoiset irtisanomiskustannukset
- Osakekohtainen tulos oli -0,02 euroa (0,00 euroa)

AVAINLUVUT

Liikevaihdon jakaantuminen toiminnoittain:

%	1-3/09	1-3/08	1-12/08
Ohjelmistopalvelut	63	66	61
Lisenssit	25	23	26
Laitemyynti	12	11	13

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-3/09	1-3/08	Muutos
Kauppa	4,8	4,7	+0,1
Teollisuus ja palvelut	2,4	2,2	+0,2
Yhteensä	7,2	6,9	+0,3

Liiketuloksen jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-3/09	1-3/08	Muutos
Kauppa	-0,2	0,3	-0,5
Teollisuus ja palvelut	0,0	-0,2	+0,2
Yhteensä	-0,2	0,1	-0,3

Toimitusjohtaja Hannu Ahola:

"Vuosi lähti käyntiin ennakoimallamme tavalla. Yleinen taloudellinen tilanne näkyi jonkin verran myös Solteqin toiminnassa. Työkanta oli ja on kuitenkin edelleen monilla osa-alueilla hyvällä tasolla ja myös uusia asiakkuuksia saatiin viime vuoden tahtiin. Ensimmäisen kvartaalin tulosta rasittavat YT-neuvotteluista johtuvat irtisanomiskulut (440 tuhatta euroa), eli ilman näitä kertaluonteisia kuluja voidaan todeta, että varsinainen operatiivinen liiketoiminta oli viime vuoden vastaavaa jaksoa kannattavampaa ja selkeästi positiivista. Toteutettujen

henkilöstövähennysten ja muiden säästötoimenpiteiden arvioidaan vähentävän yhtiön kuluja kuluvana vuonna yli miljoonalla eurolla ja vuonna 2010 noin kahdella miljoonalla eurolla. Näin ollen vuoden alun perusteella yhtiöllämme on vankka usko siihen, että tälle vuodelle asetetut kannattavuustavoitteet tulevat täyttymään ja liiketulos asettuu ennakkoidulle 5-7 prosentin tasolle liikevaihdosta."

TOIMINTAYMPÄRISTÖ JA LIIKETOIMINNAN KEHITYS

Solteq on kaupan ja teollisuuden strateginen kumppani, jonka ydinosaamista ovat liiketoimintakriittiset IT-ratkaisut. Solteq yhdistää omia ja maailman johtavien ohjelmistoyritysten tuotteita yksilöllisiksi ratkaisuuksi asiakkaiden liiketoiminnan kehitykseen ja toiminnan ohjaukseen. Ratkaisujen avulla jalostettu tieto auttaa asiakkaita ohjaamaan liiketoimintaansa entistä tehokkaammin ja parantamaan kannattavuuttaan.

Solteqin toiminta on jaettu sisäisesti viiteen eri yksikköön. Tulosta seurataan kahden toimintasegmentin kautta. Kaupan segmenttiin kuuluvat Kaupan ja Autokaupan yksiköt. Teollisuus ja palvelut -segmenttiin kuuluvat Teollisuus- ja Tiedonhallintayksiköt. Sovelluspalvelut on yrityksen sisäinen palveluyksikkö. OOO Solteq Russia toimii itsenäisenä tytäryhtiönään, joka palvelee Venäjällä toimivaa asiakaskuntaa emoyhtiön organisaation tuella.

KAUPPA

Toimintaympäristö - Kauppa

Solteqin Kaupan toimintaympäristö säilyi vuoden 2008 viimeisen neljänneksen tapaan kaksijakoisena. Vuoden ensimmäisellä neljänneksellä Kaupan yksikön asiakkaiden keskuudessa oli nähtävissä empimistä päätöksenteossa, mutta myös varovaista optimistisuutta. Alkuvuoden aikana Kaupan yksikön asiakkaat huolehtivat IT-investointiensa jatkuvuudesta vaiheistamalla investointeja pienempiin osiin.

Toiminnan tehokkuutta parantavien ja optimointiin liittyvien ratkaisujen kysyntä on säilynyt vilkkaana kauppiaiden epävarmuuden lisääntymisestä huolimatta. Kaupan alan yritykset hakevat IT-järjestelmillä erityisesti toiminnan automatisointia ja tuottavuuden parantamista. Solteq on laajan ratkaisuportfolionsa ja kumppaniverkostonsa ansiosta asemoitunut tukevasti nykyiseen markkinatilanteeseen, joka suosii kokonaisratkaisujen tarjoajia.

Tukkukaupan hankkeissa kysyntä painottuu logistiikkakeskusten ja varastojen toiminnan kehittämiseen. Myös ketjuuntuneiden kauppojen tarpeet liittyvät varaston tehokkuuden ja kiertonopeuden parantamiseen. Lisäksi ketjukaupat ovat muuttamassa järjestelmiään siten, että ne vastaavat SEPA- ja PCI-standardien vaatimukseen. Standardit tulevat teettämään muutoksia suomalaisten kauppojen järjestelmiin ainakin koko vuoden 2009.

Katsauskaudella suhdannehuolet painoivat Solteqin asiakasryhmistä eniten yksittäisiä myymälöitä, joissa voimistunut hintakilpailu on lisännyt kauppiaiden varovaisuutta uusinvestointien suhteen.

Epävarmuuden kasvaminen luo kaupan alan IT-kumppaneille myös kasvumahdollisuuksia. Asiakkaat hakevat kumppaneiksi kotimaisia ja asemansa vakiinnuttaneita kumppaneita, joiden toiminnan jatkuvuuteen asiakkaat voivat luottaa. Tässä kehityksessä Solteqilla on erinomaiset edellytykset kasvattaa asiakaskuntaansa.

Toimintaympäristö - Autokauppa

Autokaupan suhdannenäkymät olivat alkuvuonna heikot. Tammi-maaliskuussa henkilöautojen ensirekisteröintien määrä laski 36 prosenttia vuoden 2008 vastaavaan aikaan verrattuna. Autoalan Tiedotuskeskus ennustaa, että koko vuonna rekisteröidään yhteensä noin 92 000 henkilöautoa eli noin 40 prosenttia vähemmän kuin vuonna 2008. Radikaali vähennys vaikuttaa suoraan autokauppojen tietojärjestelmäinvestointeihin. Solteq ennakoi, että mittavia tietojärjestelmä uudistuksia ryhdytään toteuttamaan vasta sitten, kun suhdannenäkymät selvenevät.

Katsauskauden merkittävin toimintaympäristössä tapahtunut muutos oli autoverolain uudistus. 1.4.2009 voimaan tullut laki muuttui siten, että autoveron arvonlisäverotuksesta luovuttiin ja vastaavasti autovero nousi. Muutoksella ei ole vaikutusta autojen vähittäismyyntihintoihin, mutta autokauppojen järjestelmiin uudistus aiheutti muutostarpeita. Muutokset vaikuttavat eri järjestelmiin ja niiden välisiin liityntärajapintoihin.

Liiketoiminnan kehitys - Kauppa

Kaupan yksikön liiketoiminta kehittyi vuoden ensimmäisellä neljänneksellä odotusten mukaisesti ja yksikkö saavutti sille asetetut taloudelliset tavoitteet. Kaupan yksikön liikevaihto oli samalla tasolla kuin vuoden 2008 ensimmäisellä neljänneksellä.

Solteqin erikoistavarakaupan asiakkaiden kysyntä kohdistui alkuvuonna erityisesti konsultointipalveluihin sekä myymäläjärjestelmien laajennuksiin ja koulutuspalveluihin. Konsultatiivisten palvelujen kysyntää on vahvistanut asiakkaiden varautuminen PCI-standardiin (Payment Card Industry). Kehityksen ennakoidaan vahvistuvan edelleen vuoden 2009 aikana.

Tukkukaupassa kysynnän painopiste oli logistiikkaketjua tehostavissa ratkaisuisissa. Vuoden viimeisellä neljänneksellä tukkukaupan asiakkaat panostivat ostojen ja varaston optimointiin. Hankkeiden kysyntä on säilynyt voimakkaana, sillä niiden lyhyiden takaisinmaksuaikojen ansiosta asiakkaat pääsevät nauttimaan hankkeiden hyödyistä nopeasti. Asiakkaat ovat kiinnostuneita säästömahdollisuuksista, joita esimerkiksi varaston hyllypaikkojen ja trukkireittien optimoinnilla voidaan saada aikaiseksi.

Yksittäisistä projekteista merkittävin oli Tokmanni-konsernin myymäläjärjestelmäuudistus, joka saatiin katsauskaudella käyttöön Tokmannin yli 130 myymälässä. Yhteistyö jatkuu kehityshankkeina Tokmannin Mäntsälän logistiikkakeskuksessa.

Liimavalmistaja Kiilto Oy:lle toteutettiin laaja varastohallinnan uudistus, jossa Kiilto ottaa käyttöön varastossaan puheohjatun keräilyn, trukkipäätteet ja kiinteät varastopaikat. Uudistuksessa optimoidaan tuotteiden sijoittelua, keruuta ja lastausta varastossa. Solteqin toteuttaman järjestelmälaajennuksen avulla Kiilto yksinkertaistaa varastonsa toimintaa ja hakee siten tehokkuutta varaston kiertonopeuteen ja toimitusvarmuuteen.

Tuotekehityksen pääpainopiste oli Solteq Hub -järjestelmässä. Solteq Hub on sanomaliikenteen integrointityökalu, jonka avulla eri järjestelmien tuottamaa tietoa voidaan hyödyntää ristiin toisissa järjestelmissä. Lisäksi katsauskaudella panostettiin omien järjestelmien versiointiin ja konsernin oman projektinhallintamallin käyttöönottoon.

Liiketoiminnan kehitys - Autokauppa

Autokaupan yksikön liikevaihto ja tulos laskivat vuoden 2008 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna. Palvelujen kysyntä painottui asiakkaiden olemassa olevien järjestelmien kehitykseen. Järjestelmäkehityksen pääpaino kohdistui autoverolain edellyttämiin muutostöihin, kuten verolaskurien rakentamiseen autokauppioiden järjestelmiin.

Autokaupan yksikön toiminnassa katsauskautta leimasi epävarmuus. Uusjärjestelmämyynnin osalta markkinatilanne on ollut alkuvuonna vaikea. Palvelumyynti on kehittynyt vakaammin, vaikka joitain leikkauksia sektorilla saatetaankin nähdä.

Haasteellisessa markkinatilanteessa Solteq on panostanut oman tuotevalikoimansa kehitykseen, jotta se on entistä kilpailukykyisempi investointien käynnistyessä uudelleen.

TEOLLISUUS

Toimintaympäristö - Teollisuus

Solteqin Teollisuus-yksikön toimintaympäristö pysyi alkuvuonna epävarmana. Suurten ja keskisuurten teollisuusyritysten tilauskannat ovat pienentyneet ja yritykset ovat jatkaneet säästötoimenpiteitään. Säästötoimenpiteet ja varovaisuus näkyvät myös tietojärjestelmäinvestointeja suunnittelevissa yhtiöissä, joiden päätöksenteko on pitkittynyt.

Varovaisimpia ovat vientiyritykset, joista usea on pysäyttänyt tai siirtänyt investointejaan. Sen sijaan energiatoimialalla sekä julkisella sektorilla kehityshankkeet ovat jatkuneet. Solteq arvioi,

että näiden toimialojen kysyntätilanne jatkuu kohtalaisen hyvänä myös vuoden toisella neljänneksellä.

Markkinoilla on edelleen kysyntää ratkaisuille, joiden avulla voidaan nopealla tahdilla parantaa tehokkuutta tai saavuttaa kustannushyötyjä.

Kunnossapidon ja materiaalienhallinnan tietojärjestelmissä kysyntätilanne oli katsauskaudella kaksijakoinen. Varovaisuus näkyi erityisesti vientivetoisissa suuryrityksissä, joiden investointihalukkuus oli pääosin vaimeaa. Sen sijaan keskisuuret yritykset olivat investoinneissa edelleen melko aktiivisia.

Toiminnanohjausjärjestelmähankeissa kysynnän kehittyminen oli epäyhtenäistä. Uusia mittavia hankkeita käynnistettiin vuoden ensimmäisellä neljänneksellä vähän. Vaikka pientä hiipumista oli nähtävillä myös pk-yritysten investointipäätöksissä, jatkoivat pk-yritykset kustannushyötyjen tavoittelua toiminnanohjausjärjestelmäprojekteilla selvästi suuryrityksiä aktiivisemmin.

Myös Venäjän markkinoilla toimivan OOO Solteq Russian toimintaympäristö säilyi alkuvuonna haasteellisena. Epävarmassa taloustilanteessa ulkomaiset yritykset ovat lykanneet tehdasinvestointejaan ja joissain tapauksissa peruneet ne kokonaan. Vaikka lyhyen tähtäimen näkökulmalla Venäjän markkinat näyttävät vaikeammilta, ovat kokonaismarkkinat alueella edelleen erittäin suuret. Siksi Solteq kasvattaa myyntipanostuksia Venäjällä merkittävästi vuoteen 2008 verrattuna.

Toimintaympäristö - Tiedonhallinta

Solteqin Tiedonhallinnan liiketoimintayksikkö tarjoaa asiakkaille perustietojen harmonisointia ja hallintaa. Harmonisoinnin tavoitteena on tietojärjestelmiin tallennetun datan laadun parantaminen. Perustietojen hallinnalla asiakas mahdollistaa tiedolla johtamisen integroiduissa järjestelmissä.

Harmonisointipalvelujen kysyntä osoitti alkuvuonna piristymisen merkkejä. Yritysten tarpeet harmonisointiratkaisuille ovat siirtyneet isoista järjestelmä uudistuksista hankkeisiin, joilla parannetaan nykyjärjestelmien tehokkuutta ja saavutetaan kustannussäästöjä. Suuntaus on kasvattanut harmonisointiprojektien lukumäärää ja pienentänyt projektien keskikokoa. Projekteilla haetaan ratkaisuja tarkasti määriteltyihin yksilöllisiin tarpeisiin.

Tiedonhallinta-yksikön asiakkaat muodostuivat pääosin teollisuusyrityksistä. Solteq ennakoi, että jatkossa julkishallinnon asiakkaat ovat kasvava asiakasryhmä. Solteq uskoo yritysten jatkavan investointejaan tiedonhallintaan myös taloudellisesti tiukkoina aikoina, koska harmonisoinnilla saavutetaan selkeitä säästöjä lyhyellä takaisinmaksuajalla.

Liiketoiminnan kehitys - Teollisuus

Solteqin Teollisuus-yksikön liikevaihto kasvoi selvästi vuoden 2008 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna. Toiminnanohjausjärjestelmien myynti sujui katsauskaudella budjetoidusti. Kunnossapidon tietojärjestelmien osalta budjetoitua myyntiä ei saavutettu johtuen suuryritysten lykkääntyneistä investointipäätöksistä.

Toiminnanohjausjärjestelmäprojekteista katsauskauden merkittävimpiä olivat Helsingin yliopistolle toimitettava SAP-uudistus, joka eteni suunnitellusti. Uudistuksessa Helsingin yliopisto vaihtaa henkilöstö- ja taloushallintojärjestelmäkseen SAP:n.

Kunnossapidon ja materiaalihallinnan tietojärjestelmissä aiemmin käynnistyneet projektit UPM:n ja Rautaruukin kanssa jatkuivat. Solteq toimittaa UPM:lle kunnossapidon- ja materiaalihallintajärjestelmän Viron ja Venäjän yksiköille. Yhteistyö Rautaruukin kanssa jatkui yhtiön Hämeenlinnan yksikössä, jossa otettiin käyttöön Solteqin kunnossapidon tietojärjestelmä. Lisäksi katsauskaudella solmittiin sopimukset uusista kunnossapitojärjestelmätoimituksista muun muassa L&T Recoil Oy:lle ja Kemppi Oy:lle.

Maaliskuussa Solteq kertoi yhteistyöstä energiakonserni Vapon kanssa. Yhteistyössä Vapolle luotiin yksi yhtenäinen järjestelmä, jonka avulla seurataan ja hallitaan eri Vapon yksiköiden kunnossapitotöitä. Järjestelmän tavoitteena on luoda läpinäkyvyys tuotantolaitosten kunnossapidon-, töiden- ja materiaalinhallintaan. Projektin ensimmäisessä vaiheessa järjestelmä on käytössä noin 90 Vapon tuotantolaitoksessa.

Tuotekehityksessä panostukset kohdistuivat yhdessä Microsoftin kanssa kehitettävään operatiivisen omaisuudenhallinnan ohjelmistoratkaisuun, josta Solteq tiedotti marraskuussa 2008. Solteq on katsauskaudella kehittänyt ohjelmistoa suunnitellusti ja vahvistanut Microsoft AX -osaamistaan. Projektissa on mukana myös useita asiakkaita, jotka osallistuvat järjestelmän kehitykseen antamalla palautetta järjestelmän ominaisuuksista. Vuoden toisella neljänneksellä projektiin haetaan ensimmäisiä pilottiasiakkaita. Lisäksi katsauskaudella kohdistettiin henkilöstöresursseja Solteqin omaan toiminnanohjausjärjestelmäuudistukseen.

Liiketoiminnan kehitys - Tiedonhallinta

Tiedonhallinta-yksikön liiketoiminta kehittyi katsauskaudella odotusten mukaisesti. Yksikön liikevaihto kasvoi selkeästi vuoden 2008 ensimmäisen neljännekseen verrattuna.

Katsauskaudella myynnin painopisteeksi linjattiin keskittyminen edellisvuotta pienempiin projekteihin. Valinta osoittautui oikeaksi, sillä yksikkö saavutti hyviä tuloksia uusmyynnissä. Yksittäisistä projekteista suurimpia olivat Rautaruukin Hämeenlinnan yksikön harmonisointiprojekti ja Outokummun Tornion terästehtaan harmonisointityö.

Vuoden 2008 lopussa Solteq organisoiti uudelleen myynnin resursseja ja siirsi lisää henkilöitä myymään yksikön palveluja. Lisäksi yksikköön perustettiin erillinen tiimi, joka keskittyy tuottamaan asiakkaille säästöjä asiakkaiden olemassa olevista järjestelmistä. Toimenpiteillä saatiin aikaan nopeita vaikutuksia, ja yksikön myynti piristyi selvästi vuoden 2008 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna.

LIIVEVAIHTO JA TULOS

Liikevaihto kasvoi 4,6% edellisvuoteen verrattuna ja oli 7.209 tuhatta euroa (edellinen tilikausi 6.895 tuhatta euroa).

Kauden liiketulos oli -190 tuhatta euroa (50 tuhatta euroa), tulos ennen veroja oli -240 tuhatta euroa (-24 tuhatta euroa) ja kauden tappio 189 tuhatta euroa (-10 tuhatta euroa).

Tulosta rasittavat 440 tuhannen euron kertaluontoiset irtisanomiskustannukset.

TASE JA RAHOITUS

Taseen loppusumma oli 20.269 tuhatta euroa (21.637 tuhatta euroa). Likvidit varat olivat 420 tuhatta euroa (255 tuhatta euroa).

Yhtiön korolliset velat olivat 5.130 tuhatta euroa (6.620 tuhatta euroa).

Yhtiön omavaraisuusaste oli 43,7 prosenttia (41,4%).

INVESTOINNIT, TUTKIMUS JA KEHITYS

Katsauskauden bruttoinvestoinnit olivat 139 tuhatta euroa (385 tuhatta euroa).

Tuotekehitys

Solteqin tutkimus- ja kehityskulut ovat pääosin henkilöstökuluja. Perustuotteiden kehittämisessä Solteqin strategiana on toimia yhteistyössä globaalien toimijoiden kuten SAP:n, Wincor-Nixdorfin ja Microsoftin kanssa sekä hyödyntää heidän resurssejaan ja jakelukanaviaan. Oma kehityspanos kohdistetaan lisäarvotuotteiden ja asiakaskohtaisten palvelukokonaisuuksien kehittämiseen.

Katsauskauden aikana on IFRS -säännösten mukaisesti aktivoitu tuotekehityskuluja yhteensä 85 tuhatta euroa (128 tuhatta euroa). Pääosa kehittämiseen liittyvistä kustannuksista on luonteensa vuoksi esitetty vuosikuluina. Aktivoidut kustannukset kohdistuvat kahteen tuotekehityshankkeeseen. Suunnitelman mukaiset poistot aloitetaan hankkeiden kaupallisen käyttöönoton myötä.

HENKILÖSTÖ

Solteqin palveluksessa oli katsauskauden lopussa 245 vakinaisessa työsuhteessa olevaa henkilöä (261 henkilöä). Henkilöstön määrä kaudella oli keskimäärin 252 henkilöä (255 henkilöä). Henkilöstön määrä kauden lopussa jakautui niin, että kaupan liiketoimintojen palveluksessa oli 122 henkilöä, teollisuuden ja palvelujen liiketoimintojen palveluksessa 98 henkilöä ja yhteisten toimintojen palveluksessa 25 henkilöä.

LIIKETOIMET LÄHIPIIRIN KANSSA

Solteqin lähipiiriin kuuluvat sen hallitus, toimitusjohtaja sekä konsernin johtoryhmä. Lähipiiritapahtumissa ei ole tapahtunut olennaisia muutoksia tilinpäätöksen 2008 jälkeen.

OSAKKEET, OSAKKEENOMISTAJAT JA OMAT OSAKKEET

Solteq Oyj:n osakepääoma 31.3.2009 oli 1.009.154,17 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 12.148.429. Osake on nimellisarvoton.

Katsauskauden päättyessä Solteq Oyj:n hallussa olevien omien osakkeiden määrä oli 258.436 kappaletta. Hankittujen osakkeiden määrä vastasi 2,13 prosenttia koko katsauskauden lopun osake- ja äänimäärästä. Hankittujen osakkeiden kirjanpidollinen vasta-arvo oli 21.468 euroa.

Vaihto ja kurssi

Katsauskauden aikana Solteqin osakkeiden vaihto Helsingin Pörssissä oli 0,1 miljoonaa osaketta (0,2 milj. osaketta) ja 0,1 miljoonaa euroa (0,3 milj. euroa). Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 1,25 euroa ja alin 1,02 euroa. Painotettu osakekohtainen keskimurssi oli 1,17 euroa ja päätöskurssi 1,10 euroa. Yhtiön osakekannan markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 13,4 miljoonaa euroa (19,1 milj. euroa).

Omistus

Solteqilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä 1.988 osakkeenomistajaa (2.095 osakkeenomistajaa). Solteqin 10 suurinta osakkeenomistajaa omistivat 8.183 tuhatta osaketta eli heidän hallussaan on 67,4 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä. Solteq Oyj:n hallituksen jäsenet omistivat yhteensä 5.189 tuhatta osaketta, mikä oli 42,7 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous 27.3.2009 vahvisti vuoden 2008 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle vastuuvapauden päättyneeltä tilikaudelta.

Yhtiökokous päätti hallituksen esityksen mukaisesti jakaa osinkoa 0,04

euroa osakkeelta. Osingonjaon täsmäytyspäivä oli 1.4.2009 ja osinko maksettiin 8.4.2009.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta siten, että yhtiön hallussa olevien osakkeiden kokonaismäärä kulloinkin voi olla enintään kymmenen prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä. Osakkeita voidaan hankkia yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi, yrityskauppojen tai muiden liiketoiminnan järjestelyiden rahoittamiseksi ja toteuttamiseksi tai käytettäväksi osana henkilöstön kannustejärjestelmää tai muutoin edelleen luovutettaviksi taikka mitätöitäviksi. Osakkeita voidaan hankkia muussa kuin osakkeenomistajien omistusten suhteessa. Ne tulee hankkia julkisessa kaupankäynnissä. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka.

HALLITUS JA TILINTARKASTAJA

Yhtiön hallitukseen valittiin kuusi jäsentä. Hallituksen jäseninä jatkavat Seppo Aalto, Ari Heiniö, Veli-Pekka Jokiniva, Ali Saadetdin, Jukka Sonninen ja Markku Pietilä. Järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajakseen Ali Saadetdinin.

Tilintarkastajana jatkaa KPMG Oy Ab päävastuullisena tilintarkastajanaan Frans Kärki, KHT.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskauden jälkeen ei ole toteutunut raportointia edellyttäviä tapahtumia.

RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Lähiajan keskeisimmät epävarmuustekijät ja riskit liittyvät liikevaihdon perustana olevien kauppojen ajoitukseen ja hinnoitteluun, kustannustason muutoksiin sekä yhtiön kykyyn hallita laajoja sopimus- ja toimituskokonaisuuksia.

Yhtiön liiketoiminnan kannalta keskeisimpiä riskejä ja epävarmuustekijöitä seurataan säännöllisesti osana hallitus- ja johtoryhmätyöskentelyä. Yhtiöllä ei ole erillistä sisäistä tarkastusorganisaatiota tai -valiokuntaa.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Solteqin hallitus on 16.2.2009 annetussa tiedotteessa ennakoinut kuluvan vuoden liikevaihdon pienenevän 0-5 prosenttia ja liiketuloksen olevan 5-7 prosenttia liikevaihdosta. Tähän ennusteeseen ei ole syytä tässä vaiheessa tehdä muutoksia.

TALOUDELLINEN RAPORTOINTI

Tämä osavuositarkastus on laadittu noudattaen IFRS-standardien kirjaamis- ja arvostusperiaatteita, mutta sen laadinnassa ei ole noudatettu kaikkia IAS 34-standardin vaatimuksia. Konserni on soveltanut 1.1.2009 alkaen seuraavia uusia ja uudistettuja standardeja: IFRS 8 Toimintasegmentit ja IAS 1 Tilinpäätöksen esittäminen. IFRS 8- muutos vaikuttaa liitetietojen segmentti-informaatioon ja IAS 1- muutos vaikuttaa tuloslaskelman esitysmuotoon. Muilta osin osavuositarkastuksen laadinnassa on sovellettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuositilinpäätöksessä 2008.

Tulosta raportoidaan kahden toimintasegmentin kautta. Kaupan segmenttiin kuuluvat Kaupan ja Autokaupan yksiköt. Teollisuus ja palvelut -segmenttiin kuuluvat Teollisuus- ja Tiedonhallintayksiköt. Sovelluspalvelut-yksikkö muodostaa osan kumpaakin toimintasegmenttiä. Segmentit on määritelty asiakasryhmien toiminnan mukaisesti. Konsernin keskeiset tuote- ja palvelutyypit ovat ohjelmistopalvelut, lisenssit ja laitemyynti. IFRS 8:n käyttöönotto ei ole muuttanut konsernin raportoitavia toimintasegmenttejä, sillä jo konsernin aiemmin esittämä segmentti-informaatio perustui johdon sisäiseen raportointiin, jossa on noudatettu samoja kirjaamis- ja arvostusperiaatteita kuin ulkoisessa raportoinnissa.

Kaikki tässä tiedotteessa esitetyt ennusteet ja arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen näkemykseen talouden tilasta ja kehityksestä. Tämän vuoksi tulokset voivat erota merkittävästi johtuen muutoksista taloudessa, markkinoilla, kilpailuolosuhteissa sekä muutoksista laissa ja säännöksissä.

Osavuositarkastusta ei ole tilintarkastettu.

TALOUDELLINEN INFORMAATIO

KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA
(TEUR)

	1.1.- 31.3.2009	1.1.- 31.3.2008	1.1.- 31.12.2008
LIIKEVAIHTO	7 209	6 895	30 383
Liiketoiminnan muut tuotot	1	4	44
Materiaalit ja palvelut	-1 918	-1 457	-7 744
Henkilöstökulut	-4 230	-4 085	-15 583
Poistot	-173	-175	-718
Liiketoiminnan muut kulut	-1 079	-1 132	-4 922
LIIKETULOS	-190	50	1 460
Rahoitustuotot ja -kulut	-50	-74	-324
VOITTO/TAPPIO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	-240	-24	1 136
Tuloverot	51	14	-269
TILIKAUDEN VOITTO/TAPPIO	-189	-10	867
Muut laajan tuloksen erät	0	0	0
TILIKAUDEN LAAJA TULOS YHTEENSÄ	-189	-10	867
Tilikauden voiton/tappion ja laajan tuloksen jakautuminen Emoyrityksen omistajille	-189	-10	867

Tulos/osake, e(laimentamaton)	-0,02	0,00	0,07
Tulos/osake, e(laimennettu)	-0,02	0,00	0,07

KONSERNITASE (TEUR) 31.3.2009 31.3.2008 31.12.2008

VARAT

PITKÄAIKAISET VARAT

Aineettomat hyödykkeet			
Aineettomat oikeudet	2 489	2 150	2 417
Liikearvot	8 286	8 286	8 286

Aineelliset hyödykkeet	2 684	2 778	2 707
------------------------	-------	-------	-------

Sijoitukset

Muut osakkeet ja osuudet	93	117	93
-----------------------------	----	-----	----

Laskennalliset verosaamiset	316	671	268
--------------------------------	-----	-----	-----

Pitkääika varat yhteensä	13 868	14 002	13 771
-----------------------------	--------	--------	--------

LYHYTAIKAISET VARAT

Lyhytaikaiset saamiset	5 981	7 380	7 567
------------------------	-------	-------	-------

Rahat ja pankkisaamiset	420	255	695
-------------------------	-----	-----	-----

Lyhytaikaiset varat yhteensä	6 401	7 635	8 262
---------------------------------	-------	-------	-------

VARAT YHTEENSÄ	20 269	21 637	22 033
----------------	--------	--------	--------

OMA PÄÄOMA JA VELAT

EMOYHTIÖN OSAKKEENOMISTAJILLE KUULUVA OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	1 009	1 009	1 009
Omat osakkeet	-337	-14	-255
Ylikurssirahasto	75	75	75
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	7 213	7 213	7 213
Edellisten tilikausien voitto	1 084	693	693
Tilikauden voitto/tappio	-189	-10	867
Oma pääoma yhteensä	8 855	8 966	9 602
VELAT			
Pitkäaikaiset velat	3 663	163	3 663
Lyhytaikaiset velat	7 751	12 508	8 768
Velat yhteensä	11 414	12 671	12 431
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	20 269	21 637	22 033

TUNNUSLUVUT (IFRS)	1-3/2009	1-3/2008	1-12/2008	
Liikevaihto MEUR	7,2	6,9	30,4	
Liikevaihdon muutos	4,6 %	8,1 %	8,8 %	
Liiketulos MEUR	-0,2	0,1	1,5	
% liikevaihdosta	-2,6 %	0,7 %	4,8 %	
Tulos ennen veroja MEUR	-0,2	0,0	1,1	
% liikevaihdosta	-3,3 %	-0,4 %	3,7 %	
Omavaraisuusaste, %	43,7	41,4	43,6	
Nettovelkaantumisaste, %	53,2 %	71,0 %	58,5 %	
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen MEUR	0,1	0,4	0,9	
Oman pääoman tuotto, %	-8,5 %	-0,4 %	9,0 %	
Sijoitetun pääoman tuotto, %	-5,1 %	1,4 %	9,0 %	
Henkilöstö kauden lopussa	245	261	268	
Henkilöstö keskimäärin	252	255	266	
OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT				
Tulos/osake, e	-0,02	0,00	0,07	
Tulos/osake, e(laimennettu)	-0,02	0,00	0,07	
Oma pääoma/osake, e	0,74	0,74	0,80	
AVAINLUVUT NELJÄNNEKSITTÄIN (MEUR)				
	2Q/07	3Q/07	4Q/07	1Q/08
Liikevaihto	7,14	5,86	8,55	6,89
Liiketulos	0,33	0,30	0,54	0,05
Tulos ennen veroja	0,29	0,24	0,45	-0,02
	2Q/08	3Q/08	4Q/08	1Q/09
Liikevaihto	8,55	6,29	8,65	7,21
Liiketulos	0,37	0,38	0,66	-0,19
Tulos ennen veroja	0,28	0,30	0,58	-0,24

RAHAVIRTALASKELMA (MEUR)

	1-3/2009	1-3/2008	1-12/2008
Liiketoiminnan rahavirta	1,13	0,70	2,94
Investointien rahavirta	-0,14	-0,34	-0,88
Rahoituksen rahavirta			
Osingonjako	0,00	0,00	-0,73
Omat osakkeet	-0,08	-0,01	-0,26
Lainojen nosto/maksu	-1,19	-0,44	-0,72
Rahoituksen rahavirta yhteensä	-1,27	-0,45	-1,71
Rahavarojen muutos	-0,28	-0,09	0,35

KÄYTTÖMAISUUSINVESTOINNIT (TEUR)

	1-3/2009	1-3/2008	1-12/2008
Jatkuvat toiminnot, konserni yhteensä	139	385	920

VASTUUERITTELY (MEUR)

	31.3.2009	31.3.2008	31.12.2008
Yrityskiinnitykset	1,18	1,18	1,18
Toimitustakaukset	0,02	0,05	0,05
Leasing yms. vastuut	0,59	0,59	0,59
Toimitilojen nimellivuokravastuut	2,40	2,82	2,48

Yhtiöllä ei ole johdannaissojimuksiin perustuvia vastuuta.

SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 31.3.2009

	Osakkeita ja ääniä		
	kpl		%
1. Saadetdin Ali	3 481	383	28,7 %
2. Aalto Seppo	1 662	206	13,7 %
3. Profiz Business Solution Oyj	1 327	925	10,9 %
4. TP-Yhtiöt Oy	513	380	4,2 %
5. Roininen Matti	331	300	2,7 %
6. Solteq Oyj	258	436	2,1 %
7. Hakamäki Jorma	228	430	1,9 %
8. Saadetdin Katiye	156	600	1,3 %
9. Kiiveri Jouko	118	280	1,0 %
10. Halmet Jarmo	105	500	0,9 %
10 suurinta osakkeenomistajaa yhteensä	8 183	440	67,4 %
Hallintarekisteröidyt yhteensä	84	026	0,7 %
Muut	3 880	963	31,9 %
Yhteensä	12 148	429	100,0 %

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA (TEUR)

A=Osakepääoma

B=Osakeanti

C=Omat osakkeet

D=Ylikurssirahasto

E=Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto

F=Voittovarot

G=Yhteensä

	A	B	C	D	E	F	G
OMA PÄÄOMA 1.1.2008	1 002	64	0	18	7 213	1 422	9 719
Tilikauden voitto						-10	-10
Kokonaisvoitot ja -tappiot						-10	-10
Uusmerkintä	7	-64		57			0
Omien osakkeiden hankinta			-14				-14
Osingonjakopäätös						-728	-728
OMA PÄÄOMA 31.3.2008	1 009	0	-14	75	7 213	684	8 966
OMA PÄÄOMA 1.1.2009	1 009	0	-255	75	7 213	1 560	9 602
Tilikauden voitto						-189	-189
Kokonaisvoitot ja -tappiot						-189	-189
Omien osakkeiden hankinta			-82				-82
Osingonjakopäätös						-476	-476
OMA PÄÄOMA 31.3.2009	1 009	0	-337	75	7 213	895	8 855

Tilikauden veroina on esitetty katsauskauden tulosta vastaavat verot.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAPERIAATTEET

Omavaraisuusaste prosentteina:

oma pääoma	
-----	x 100
taseen loppusumma - saadut ennakot	

Nettovelkaantumisaste:

korolliset velat - rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit	
-----	x 100
oma pääoma	

Oman pääoman tuotto prosentteina:

tilikauden tulos	
-----	x 100
taseen oma pääoma (keskim.kauden aikana)	

Sijoitetun pääoman tuotto prosentteina:

tilikauden tulos rahoituserien jälkeen + rahoituskulut	
-----	x 100
taseen loppusumma - korottomat velat (keskim. kauden aikana)	

Osakekohtainen tulos:

tilikauden tulos -/+ vähemmistöosuus	

osakkeiden kappalemäärä keskimäärin	

Laimennettu osakekohtainen tulos:

tilikauden tulos -/+ vähemmistöosuus	

osakkeiden kappalemäärä keskim. lisättynä vuoden lopun optioiden määrällä	

Osakekohtainen oma pääoma:

taseen oma pääoma	

osakkeiden kappalemäärä	

Solteq Oyj:n taloustiedotteiden aikataulu vuonna 2009 on seuraava:

- osavuosisikatsaus 1-6/2009 keskiviikkona 12.8.2009
- osavuosisikatsaus 1-9/2009 keskiviikkona 21.10.2009

Lisää sijoittajatietoa Solteqin verkkosivuilta osoitteesta
www.solteq.com

Lisätietoja antavat:

Toimitusjohtaja Hannu Ahola
Puhelin 020 1444 211 tai 040 8444 211
Sähköposti hannu.ahola@solteq.com

Talousjohtaja Antti Kärkkäinen
Puhelin 020 1444 393 tai 040 8444 393
Sähköposti antti.karkkainen@solteq.com

Jakelu:

NASDAQ OMX Helsinki
Keskeiset tiedotusvälineet