

SOLTEQ OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.9.2008

- Liikevaihto kasvoi katsauskaudella 12,1 prosenttia
- Liiketulos oli katsauskaudella 0,8 miljoonaa euroa, ollen hieman viime vuotta parempi
- Liikevaihdon ja tuloksen odotetaan kasvavan ennakoidusti vuonna 2008

AVAINLUVUT

Liikevaihdon jakaantuminen toiminnoittain:

%	1-09/08	1-09/07	1-12/07
Palvelut	60	65	63
Lisenssit	25	24	24
Laitemyynti	15	11	13

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-09/08	1-09/07	Muutos
Kauppa	14,5	12,6	+1,9
Teollisuus ja palvelut	7,2	6,8	+0,4
Yhteensä	21,7	19,4	+2,3

Liiketuloksen jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-09/08	1-09/07	Muutos
Kauppa	1,0	0,4	+0,6
Teollisuus ja palvelut	-0,2	0,4	-0,6
Yhteensä	0,8	0,8	0,0

Toimitusjohtaja Hannu Ahola:

"Yhtiön liikevaihdon kehitys jatkui suunnitellulla kasvu-uralla vuoden kolmannella neljänneksellä. Myös liiketulos on nyt koko vuoden osalta hieman viime vuotta parempi. Olemme viime kuukausina raportoineet usean merkittävän toimitussopimuksen syntymisestä, mikä antaa meille hyvät mahdollisuudet koko vuodelle asetettujen tavoitteiden täyttymiseen sekä ensi vuoden vauhdikkaaseen alkuaan. Yleisen taloustilanteen epävarmuus ei juurikaan ole liiketoiminnassamme näkynyt, vaan meneillään olevat projektit jatkuvat suunnitellusti"



TOIMINTAYMPÄRISTÖ JA LIIKETOIMINNAN KEHITYS

Solteq on kaupan ja teollisuuden strateginen kumppani, jonka ydinosaamista ovat liiketoimintakriittiset IT-ratkaisut. Solteq yhdistää omia ja maailman johtavien ohjelmistoyritysten tuotteita yksilöllisiksi ratkaisuksiksi asiakkaiden liiketoiminnan kehitykseen ja toiminnan ohjaukseen. Ratkaisujen avulla jalostettu tieto auttaa asiakkaita ohjaamaan liiketoimintaansa entistä tehokkaammin ja parantamaan kannattavuuttaan.

Vuoden 2008 alussa Solteqin toiminta jaettiin sisäisesti viiteen eri yksikköön. Tulosta seurataan edelleen kahden liiketoimintasegmentin kautta. Kaupan segmenttiin kuuluvat Kaupan ja Autokaupan yksiköt. Teollisuus ja palvelut-segmenttiin kuuluvat Teollisuus- ja Tiedonhallintayksiköt. Sovelluspalvelut on yrityksen sisäinen palveluyksikkö. OOO Solteq Russia toimii erillisenä tytäryhtiönään, joka palvelee Venäjällä toimivaa asiakaskuntaa emoyhtiön organisaation tuella.

KAUPPA

Toimintaympäristö - Kauppa

Kaupan toimialan IT-investoinnit ovat jatkuneet vakaina. Kansainvälinen finanssikriisi on aiheuttanut varovaisuutta myös kaupan alan yritysten päätöksenteossa, mutta IT-ratkaisujen kysynnässä ei ole näkynyt hiipumista. Kaupan alan järjestelmäinvestointeja ohjaavat tarve tehostaa asiakaspalvelu kilpailueduksi, kauppojen ketjuuntuminen, tarve parantaa toiminnan tehokkuutta ja uusien kauppa- ja logistiikkakeskusten rakentaminen.

Suomalaisten kauppaketjujen laajentuminen ulkomaille näkyy kasvuna myös tietojärjestelmäratkaisujen kysynnässä. Kaupat haluavat ottaa ulkomailla käyttöön järjestelmät, joiden ominaisuuksia on kehitetty ja testattu kotimaassa. Järjestelmäkysynnän lisäksi kauppojen kansainvälistyminen näkyy myös konsulttipalvelujen kysynnässä.

Kaupan järjestelmäosaamisen kysyntää kasvattavat myös ulkomaiset kaupan alan yritykset, jotka laajentavat toimintaansa Suomeen. Yritykset hakevat Suomesta kumppaneita, jotka tuntevat paikalliset järjestelmät, ja joilla on vankka kokemus eri järjestelmien integroinnista toisiinsa.

Toimialan IT-investointien jatkumista tukee myös kauppiaiden tarve uusia jo vanhentuneet tai pian vanhentuvat järjestelmät. Vanhojen järjestelmien muutostarve konkretisoituu, kun kaupat hankkivat uusia järjestelmiä joko itse tai yrityskauppojen kautta ja eri järjestelmät pitää yhtenäistää tai vähintään yhdistää toisiinsa. Tällä hetkellä kaupoissa on käytössä vielä paljon järjestelmiä, jotka eivät tue tai lainkaan mahdollista uusien palvelujen, kuten uudenaikaisten raportointityökalujen käyttöönottoa.

Kiinnostus erityisesti erilaisia optimointiratkaisuja kohtaan on lisääntynyt. Hankinnan optimointiratkaisujen avulla ostajat huolehtivat siitä, että asiakkaiden saatavilla on oikeita tuotteita oikeaan hintaan ja oikeaan aikaan. Solteq on panostanut hankinnan ja logistiikan optimointiosaamiseen ja on hyvin asemoitunut, kun tietoisuus ratkaisujen hyödyistä jatkaa kasvuaan.

Kaupan alan asiakkaat ovat kasvavassa määrin kiinnostuneita erilaisista standardeista, joita EU-alueella on kehitetty. Standardit kuten SEPA (Single Euro Payments Area) ja PCI (Payment Card Industry) tuovat kaupan alan järjestelmätoimittajille vaatimuksia koulutuksen ja sertifiointien hankintaan. Solteq on järjestelmällisesti kouluttanut asiantuntijoitaan standardeihin. Tavoitteena on parantaa yhtiön kilpailukykyä yhdistämällä kaupan standardit Solteqin vahvuuteen, kaupan arvoketjun tuntemukseen.

Toimintaympäristö - Autokauppa

Autokaupan yksikön toimintaympäristössä ei katsauskaudella tapahtunut suuria muutoksia, mutta katsauskauden jälkeen taloudellinen epävarmuus on selvästi lisääntynyt. Kohonneet polttoaine- ja rahoituskustannukset sekä finanssikriisin aiheuttama epävarmuus näkyvät autokauppojen asiakkaiden pitkittyneinä tai siirtyneinä hankintapäätöksinä. Loppuasiakkaiden varovaisuus heijastuu autokauppioiden tekemiin päätöksiin omien investointien kohdentamisesta. IT-investointien varovaisuus näkyy markkinoilla järjestelmien uusimisen vähäisenä kysyntänä.

Uusinvestointien sijaan autokaupat panostavat edelleen käytössä olevien järjestelmien kehitykseen. Autokaupan toimialan tietotekniikan kysyntä kohdistuu erilaisiin palveluihin ja lisäarvotuotteisiin, jota Solteq ja autoalan eri sidosryhmät tarjoavat. Solteq toteuttaa rajapintaliittymiä autoalan eri sidosryhmien palvelujen, omien lisäarvotuotteidensa ja autokaupan olemassa olevien järjestelmien välille.

Autokaupan liiketoiminnan kehitystä luotsaa joukko yrityksiä, jotka hakevat innovatiivisia ratkaisuja toimintaansa suhdanteista riippumatta. Kehitystyötä ohjaa yritysten halu vastata tarkemmin asiakkaidensa esittämiin tarpeisiin. Kehittämällä järjestelmiään autoalan yritykset saavat aikaan muutoksia, jotka sujuvoittavat palvelua ja tehostavat toimintaa.

Liiketoiminnan kehitys - Kauppa

Kaupan yksikön liiketoiminta kehittyi katsauskaudella suunnitelmallisesti, ja yksikkö saavutti sille asetetut haastavat taloudelliset tavoitteet.

Katsauskaudella jatkettiin panostuksia kaupan alan ratkaisutarjontaan sekä yhteistyöhön ja tuoteintegrointiin yhtiön kumppaneiden, kuten Wincor Nixdorfin, Microsoftin, IBM:n, SAP:n, JDA Softwaren ja Optiscanin kanssa. Oman tuotekehityksen ja kumppanien monipuolisen

ratkaisutarjonnan myötä Solteq kehittää ratkaisuja kaiken kokoisten kauppojen tarpeisiin.

Voimakkain kysyntä kohdistui toiminnanohjausjärjestelmiin ja myymäläjärjestelmiin. Katsauskaudella käynnissä oli useita Solteq Merx ja Microsoft Dynamics NAV -toiminnanohjausjärjestelmäprojekteja, jotka työllistivät Solteqin kaupan alan asiantuntijoita. Myymäläjärjestelmissä kiinnostus Tekso-kassajärjestelmiä kohtaan säilyi edellisen neljänneksen tapaan tavanomaista korkeampana.

Katsauskauden yksittäisistä projekteista merkittävimpiä olivat järjestelmä uudistukset Anttila Oy:n Hämeenkylässä ja Tokmanni-konsernin logistiikkakeskuksen Mäntsälässä. Anttilan varastonohjaus uudistus pitää sisällään Merx-toiminnanohjausjärjestelmän ja ratkaisun puheohjattuun keräilyyn. Tokmanni-konsernille toteutettiin katsauskaudella pilottihanke, joka laajenee vuoden viimeisellä neljänneksellä kattamaan koko konsernin kattavat järjestelmät toiminnan- ja varastonohjaukseen, ostojen optimointiin ja puheohjattuun keräilyyn.

Tuotekehityksessä panostuksia tehtiin sanomaliikenteeseen. Myös projektinhallinnan kehitystä jatkettiin. Tuotekehitysprojektissa on kerätty yhteen parhaat käytännöt konsernin yritysostojen myötä lisääntyneistä projektinhallinnan toimintavoista.

Liiketoiminnan kehitys - Autokauppa

Autokaupan yksikön liiketoiminta kehittyi katsauskaudella tyydyttävästi. Asiakkaiden käytössä olevien järjestelmien palvelumyynti kehittyivät odotusten mukaisesti, kun taas uusien järjestelmien lisenssimyynti jäi odotuksista.

TEOLLISUUS JA PALVELUALA

Solteqin Teollisuuden ja palvelualan liiketoimintasegmentti muodostuu Teollisuuden ja Tiedonhallinnan liiketoimintayksiköistä. Teollisuuden liiketoimintayksikköön on keskitetty toiminnanohjauksen ja kunnossapitojärjestelmien osaaminen. Vuoden 2008 alussa uutena yksikkönä aloittanut Tiedonhallinta tarjoaa tietojärjestelmien perustietojen harmonisointiprojekteja ja perustietojen ylläpitopalveluita sekä tiedonkeruupalveluita. Näitä toteutetaan sekä kotimaassa että kansainvälisten asiakkaiden myötä globaalisti. Tiedonhallinta-yksikön eriyttämisen tavoitteena on se, että harmonisointipalvelut ovat tehokkaasti koko Solteqin asiakaskunnan saatavilla.

Toimintaympäristö - Teollisuus

Suomessa teollisuusyritykset ovat jatkaneet investointeja toiminnanohjauksen ja kunnossapidon tietojärjestelmiin. Merkkejä varovaisuudesta on markkinoilla aiempaa enemmän, mutta toistaiseksi

metsäteollisuuden asiakkaita lukuun ottamatta kysynnän hiipumista ei ole ollut havaittavissa.

Kunnossapidon tietojärjestelmien kysyntä on säilynyt vuoden ensimmäisen puoliskon tapaan vilkkaana. Toiminnanohjausjärjestelmissä erityisesti Microsoft Dynamics NAV -järjestelmien kauppa on ollut aktiivista. Lisäksi tiedonkeruuratkaisujen kysyntä on kolmannella neljänneksellä aktivoitunut merkittävästi.

Solteqin Teollisuus-yksikön kasvava markkina-alue on Venäjä, jossa ulkomaisten yritysten tuotantolaitosinvestoinnit ovat edelleen selkeässä kasvussa. Venäjälle investoivat yritykset haluavat rakentaa uusien tuotantolaitostensa tietojärjestelmät siten, että ne vastaavat muiden omien yksiköiden järjestelmiä ja integroituvat niihin saumattomasti. Lisäksi yhä useampi venäläinen yritys haluaa investoida kunnossapitojärjestelmiin. Tehokkaasti hyödynnetty kunnossapitojärjestelmä lisää tuotantopäiviä ja siten syntyvä tuotantokapasiteetin kasvu tekee ratkaisujen takaisinmaksuajan lyhyeksi.

Toimintaympäristö - Tiedonhallinta

Solteqin Tiedonhallinnan liiketoimintayksikkö tarjoaa asiakkaille tuote-, asiakas- ja toimittajatietojen harmonisointia. Harmonisoinnin tavoitteena on tietojärjestelmiin tallennetun datan laadun parantaminen. Tiedolla johtaminen on nousemassa megatrendiksi, ja tämän trendin luomaan kysyntään Tiedonhallinnan liiketoimintayksikkö tarjoaa palveluitaan.

Palvelujen kysyntä säilyi vuoden kolmannella neljänneksellä lähes ennallaan. Teollisuusyritysten investointipäätösten tekeminen on selvästi hidastunut, mikä näkyy uusien harmonisointiprojektien aloituksissa.

Kaupan alan yritykset sen sijaan ovat aktivoituneet entisestään. Kiinnostus harmonisointipalveluja kohtaan näkyy erityisesti vähittäistavarakaupan ja tukkukaupan yrityksissä. Kiinnostuksen kasvun taustalla vaikuttaa yritysten lisääntynyt tietoisuus tiedolla johtamisen liiketoimintahyödyistä.

Liiketoiminnan kehitys - Teollisuus

Teollisuus-yksikön liiketoiminta kehittyi katsauskaudella tyydyttävästi ja yksikkö jäi hieman sille asetetuista tavoitteista johtuen yhden ison projektin aikataulumuutoksista.

Toiminnanohjausjärjestelmissä merkittäviä yksittäisiä projekteja on ollut Componentan SAP-projekti, jonka toteutus aloitettiin katsauskaudella yhtiön Hollannin yksiköissä. Helsingin yliopiston rahastoille toteutettu SAP-projekti eteni tuotantovaiheeseen suunnitellusti. Lisäksi Kiilto Oy:lle aloitettiin uudistus, jossa aiemmin käytössä olleeseen toiminnanohjausjärjestelmään integroidaan puheohjausjärjestelmä.

Kunnossapidon tietojärjestelmissä suurin yksittäinen projekti oli Ruukin projektin muutostöiden loppuunsaattaminen. Massiivinen projekti etenee marraskuussa tuotantoon.

Syyskuussa Solteq kertoi Kotkan Energialle toimitetusta kunnossapidon ratkaisusta, joka kattaa kaikki Kotkan Energian voimalaitokset, kaukolämpökeskukset ja pumppaamot sekä tuulivoimalat. Ratkaisu sisältää kunnossapitojärjestelmän, palvelinlaitteistot, tietokannan ja käyttöönottoprojektin. Lisäksi Vantaan Energialle toimitettu kunnossapitojärjestelmä uudistus saatiin katsauskaudella päätökseen.

Solteqin Venäjän yksikön toimintaa kehitettiin vahvistamalla projektiresursseja. Kolmannella neljänneksellä yksikön myyntihankekanta kasvoi voimakkaasti. Myyntiprojekteja on käynnissä paitsi kunnossapidon tietojärjestelmissä, myös toiminnanohjausjärjestelmissä.

Tuotekehityksessä on katsauskaudella panostettu voimakkaasti kunnossapidon tietojärjestelmien kehitykseen. Panostuksia lisätään entisestään vuoden viimeisellä neljänneksellä.

Liiketoiminnan kehitys - Tiedonhallinta

Tiedonhallinta-yksikön liiketoiminta kehittyi katsauskaudella edellisen neljänneksen tapaan. Koko vuoden tasolla yksikkö on tavoitteistaan jäljessä johtuen odotuksia heikommasta myynnistä.

LIIKEVAIHTO JA TULOS

Liikevaihto kasvoi 12,1% edellisvuoteen verrattuna ja oli 21.730 tuhatta euroa (edellinen tilikausi 19.382 tuhatta euroa).

Liikevaihto koostuu useista yksittäisistä asiakkuuksista. Enimmilläänkin yhden asiakkaan osuus liikevaihdosta on alle viisi prosenttiyksikköä.

Kauden liiketulos oli 803 tuhatta euroa (758 tuhatta euroa), tulos ennen veroja oli 562 tuhatta euroa (630 tuhatta euroa) ja kauden voitto 393 tuhatta euroa (719 tuhatta euroa).

TASE JA RAHOITUS

Taseen loppusumma oli 20.758 tuhatta euroa (20.101 tuhatta euroa). Likvidit varat olivat 277 tuhatta euroa (108 tuhatta euroa).

Yhtiön korolliset velat olivat 6.589 tuhatta euroa (6.996 tuhatta euroa).

Yhtiön omavaraisuusaste oli 44,8 prosenttia (46,0%).

INVESTOINNIT, TUTKIMUS JA KEHITYS

Katsauskauden bruttoinvestoinnit olivat 704 tuhatta euroa (1.702 tuhatta euroa).

Bruttoinvestointeihin sisältyy Fulmentum Oy:n hankinnasta johtuva lisäkauppahinta 200 tuhatta euroa.

Tuotekehitys

Solteqin tutkimus- ja kehityskulut ovat pääosin henkilöstökuluja. Perustuotteiden kehittämisessä Solteqin strategiana on toimia yhteistyössä globaalien toimijoiden kuten SAP:n, Wincor-Nixdorfin ja Microsoftin kanssa sekä hyödyntää heidän resurssejaan ja jakelukanaviaan. Oma kehityspanos kohdistetaan lisäarvotuotteiden ja asiakaskohtaisten palvelukokonaisuuksien kehittämiseen.

Katsauskauden aikana on IFRS -säännösten mukaisesti aktivoitu tuotekehityskuluja yhteensä 408 tuhatta euroa (95 tuhatta euroa). Pääosa kehittämiseen liittyvistä kustannuksista on luonteensa vuoksi esitetty vuosikuluina. Aktivoidut kustannukset kohdistuvat kahteen tuotekehityshankkeeseen. Suunnitelman mukaiset poistot aloitetaan hankkeiden kaupallisen käyttöönoton myötä.

HENKILÖSTÖ

Solteqin palveluksessa oli katsauskauden lopussa 264 vakinaisessa työsuhteessa olevaa henkilöä (257 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskaudella oli keskimäärin 264 henkilöä (243 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskauden lopussa jakautui niin, että kaupan liiketoimintojen palveluksessa oli 126 henkilöä, teollisuuden ja palvelujen liiketoimintojen palveluksessa 111 henkilöä ja yhteisten toimintojen palveluksessa 27 henkilöä.

LIIKETOIMET LÄHIPIIRIN KANSSA

Solteqin lähipiiriin kuuluvat sen hallitus, toimitusjohtaja sekä konsernin johtoryhmä. Lähipiiritapahtumissa ei ole tapahtunut olennaisia muutoksia tilinpäätöksen 2007 jälkeen.

OSAKKEET, OSAKKEENOMISTAJAT JA OMAT OSAKKEET

Solteq Oyj:n osakepääoma 30.9.2008 oli 1.009.154,17 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 12.148.429. Osake on nimellisarvoton.

Katsauskauden päättyessä Solteq Oyj:n hallussa olevien omien osakkeiden määrä oli 63.600 kappaletta. Hankittujen osakkeiden määrä vastasi 0,52 prosenttia koko katsauskauden lopun osake- ja äänimäärästä. Hankittujen osakkeiden kirjanpidollinen vasta-arvo oli 5.283 euroa.

Vaihto ja kurssi

Katsauskauden aikana Solteqin osakkeiden vaihto Helsingin Pörssissä oli 0,8 miljoonaa osaketta (1,9 milj. osaketta) ja 1,2 miljoonaa euroa (3,0 milj. euroa). Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 1,77 euroa ja alin 1,28 euroa. Painotettu osakekohtainen keskikurssi oli 1,51 euroa ja päätöskurssi 1,36 euroa. Yhtiön osakekannan markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 16,5 miljoonaa euroa (19,3 milj. euroa).

Omistus

Solteqilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä 2.033 osakkeenomistajaa (2.258 osakkeenomistajaa). Solteqin 10 suurinta osakkeenomistajaa omistivat 7.996 tuhatta osaketta eli heidän hallussaan on 65,8 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä. Solteq Oyj:n hallituksen jäsenet omistivat yhteensä 5.189 tuhatta osaketta, mikä oli 42,7 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous 28.3.2008 vahvisti vuoden 2007 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle vastuuvapauden päättyneeltä tilikaudelta.

Yhtiökokous päätti hallituksen esityksen mukaisesti jakaa osinkoa 0,06 euroa osakkeelta. Osingonjaon täsmäytyspäivä oli 2.4.2008 ja osinko maksettiin 9.4.2008.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhtiön omien osakkeiden hankkimisesta siten, että yhtiön hallussa olevien osakkeiden kokonaismäärä kulloinkin voi olla enintään kymmenen prosenttia kaikkien osakkeiden lukumäärästä. Osakkeita voidaan hankkia yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi, yrityskauppojen tai muiden liiketoiminnan järjestelyiden rahoittamiseksi ja toteuttamiseksi tai käytettäväksi osana henkilöstön kannustejärjestelmää tai muutoin edelleen luovutettaviksi taikka mitätöitäviksi. Osakkeita voidaan hankkia muussa kuin osakkeenomistajien omistusten suhteessa. Ne tulee hankkia julkisessa kaupankäynnissä ja kulloinkin voimassa olevaan markkinahintaan. Hankintaan käytetään yhtiön vapaata omaa pääomaa. Valtuutus on voimassa seuraavaan varsinaiseen yhtiökokoukseen saakka.

HALLITUS JA TILINTARKASTAJA

Yhtiön hallitukseen valittiin kuusi jäsentä. Hallituksen jäseninä jatkavat Seppo Aalto, Ari Heiniö, Veli-Pekka Jokiniva, Ali Saadetdin ja Jukka Sonninen. Uudeksi jäseneksi valittiin Markku Pietilä. Järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajakseen Ali Saadetdinin.

Hallituksen jäsen Seppo Aalto on elokuusta 2008 lähtien toistaiseksi estynyt hallitustyöskentelystä. Hän on sairaslomalla ja toipumassa sairaskohtauksesta.

Tilintarkastajana jatkaa KPMG Oy Ab päävastuullisena tilintarkastajanaan Frans Kärki, KHT.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Katsauskauden jälkeen ei ole toteutunut raportointia edellyttäviä tapahtumia.

RISKIT JA EPÄVARMUUSTEKIJÄT

Lähiajan keskeisimmät epävarmuustekijät ja riskit liittyvät liikevaihdon perustana olevien kauppojen ajoitukseen ja hinnoitteluun, kustannustason muutoksiin sekä yhtiön kykyyn hallita laajoja sopimus- ja toimituskokonaisuuksia. Käynnissä olevan finanssikriisin heijastusvaikutukset muodostavat epävarmuustekijän, jonka vaikutusta on mahdotonta arvioida.

Yhtiön liiketoiminnan kannalta keskeisimpiä riskejä ja epävarmuustekijöitä seurataan säännöllisesti osana hallitus- ja johtoryhmätyöskentelyä. Yhtiöllä ei ole erillistä sisäistä tarkastusorganisaatiota tai -valiokuntaa.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Solteq on osavuosikatsauksessaan 8.8.2007 asettanut pitkän aikavälin tavoitteekseen vuosille 2008-2010 liikevaihdon kasvattamisen orgaanisesti keskimäärin 10 prosenttia vuodessa, minkä lisäksi kasvua haetaan kohdennetuilla yritysostoilla.

Liiketuloksessa pyritään merkittävään parannukseen viime vuosien tasoon verrattuna tavoitteen ollessa 10 % liikevaihdosta. Näiden tavoitteiden saavuttamisen edellytykset ovat edelleen olemassa. Mahdollisen taantuman vaikutuksia yhtiön tuloksentelekykyyn ei tällä hetkellä voida arvioida. Yhtiö pyrkii kuitenkin varmistumaan tulostavoitteiden saavuttamisesta kaikkiin mahdollisiin keinoin.

Vuoden 2008 osalta liiketuloksen ennakoidaan paranevan, joskin se vielä jää alle mainitun 10%:n tavoitetason.



TALOUDELLINEN INFORMAATIO

KONSERNITULOSLASKELMA
(TEUR)

	1.7.- 30.9.2008	1.7.- 30.9.2007	1.1.- 30.9.2008	1.1.- 30.9.2007	1.1.- 31.12.2007
LIIKEVAIHTO	6 291	5 857	21 730	19 382	27 926
Liiketoiminnan muut tuotot	2	10	41	65	69
Materiaalit ja palvelut	-1 409	-1 426	-5 424	-4 099	-6 398
Henkilöstökulut	-3 192	-2 907	-11 372	-10 341	-14 356
Poistot	-181	-179	-540	-566	-742
Liiketoiminnan muut kulut	-1 128	-1 052	-3 632	-3 683	-5 195
LIIKETULOS	383	303	803	758	1 304
Rahoitustuotot ja -kulut	-83	-58	-241	-128	-214
VOITTO ENNEN TILINPÄÄTÖSSIIRTOJA JA VEROJA	300	245	562	630	1 090
Tuloverot	-89	29	-170	89	28
TILIKAUDEN VOITTO	212	274	393	719	1 118
Tulos/osake, e(laimentamaton)	0,02	0,02	0,03	0,06	0,09
Tulos/osake, e(laimennettu)	0,02	0,02	0,03	0,06	0,09

KONSERNITASE (TEUR)	30.9.2008	30.9.2007	31.12.2007
VARAT			
PITKÄAIKAISET VARAT			
Aineettomat hyödykkeet			
Aineettomat oikeudet	2 282	2 091	2 069
Liikearvot	8 286	8 086	8 086
Aineelliset hyödykkeet	2 724	2 784	2 743
Sijoitukset			
Muut osakkeet ja osuudet	93	117	117
Laskennalliset verosaamiset	493	801	661
Pitkäaikaiset varat yhteensä	13 878	13 879	13 676
LYHYTAIKAISET VARAT			
Lyhytaikaiset saamiset	6 602	6 114	8 025
Rahat ja pankkisaamiset	277	108	345
Lyhytaikaiset varat yhteensä	6 879	6 222	8 370
VARAT YHTEENSÄ	20 758	20 101	22 046

OMA PÄÄOMA JA VELAT

EMOYHTIÖN OSAKKEENOMISTAJILLE KUULUVA OMA PÄÄOMA

Osakepääoma	1 009	1 001	1 002
Osakeanti	0	3	64
Omat osakkeet	-86	0	0
Ylikurssirahasto	75	4	18
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	7 213	7 213	7 213
Edellisten tilikausien voitto	693	302	304
Tilikauden voitto	393	719	1 118
Oma pääoma yhteensä	9 297	9 242	9 719
VELAT			
Pitkäaikaiset velat	3 663	163	163
Lyhytaikaiset velat	7 798	10 696	12 164
Velat yhteensä	11 461	10 859	12 327
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	20 758	20 101	22 046

TUNNUSLUVUT	1-09/08	1-09/07	1-12/07
Liikevaihto MEUR	21,73	19,38	27,93
Liikevaihdon muutos	12,12 %	16,81 %	20,55 %
Liiketulos MEUR	0,80	0,76	1,30
% liikevaihdosta	3,70 %	3,91 %	4,67 %
Tulos ennen veroja MEUR	0,56	0,63	1,09
% liikevaihdosta	2,59 %	3,25 %	3,90 %
Omavaraisuusaste, %	44,79	45,98	44,08
Nettovelkaantumisaste, %	67,89 %	74,53 %	69,01 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen MEUR	0,70	1,70	1,83
Oman pääoman tuotto, %	5,66 %	10,38 %	11,50 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	6,73 %	6,95 %	8,72 %
Henkilöstö kauden lopussa	264	257	259
Henkilöstö keskimäärin	264	243	252

OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

Tulos/osake, e	0,03	0,06	0,09
Tulos/osake, e(laimennettu)	0,03	0,06	0,09
Oma pääoma/osake, e	0,77	0,77	0,81

AVAINLUVUT NELJÄNNEKSITTÄIN (MEUR)

	4Q/06	1Q/07	2Q/07	3Q/07
Liikevaihto	6,58	6,38	7,14	5,86
Liiketulos	0,02	0,13	0,33	0,30
Tulos ennen veroja	-0,03	0,10	0,29	0,24
	4Q/07	1Q/08	2Q/08	3Q/08
Liikevaihto	8,55	6,89	8,55	6,29
Liiketulos	0,54	0,05	0,37	0,38
Tulos ennen veroja	0,45	-0,02	0,28	0,30



RAHAVIRTALASKELMA (MEUR)

	1-09/2008	1-09/2007	1-12/2007
Liiketoiminnan rahavirta	1,87	-0,66	-0,46
Investointien rahavirta	-0,66	-3,38	-3,47
Rahoituksen rahavirta			
Maksullinen osakeanti	0,00	0,01	0,08
Osingonjako	-0,73	0,00	0,00
Pääoman palautus	0,00	-1,20	-1,20
Omat osakkeet	-0,09	0,00	0,00
Lainojen nosto/maksu	-0,46	3,24	3,29
Rahoituksen rahavirta yhteensä	-1,28	2,04	2,17
Rahavarojen muutos	-0,06	-2,00	-1,76

KÄYTTÖMAISUUSINVESTOINNIT (MEUR)

	1-09/2008	1-09/2007	1-12/2007
Jatkuvat toiminnot, konserni yhteensä	704	1 702	1 833

VASTUUERITTELY (MEUR)

	30.9.2008	30.9.2007	31.12.2007
Yrityskiinnitykset	1,18	1,18	1,18
Toimitustakaukset	0,05	0,05	0,05
Leasing yms. vastuut	0,68	0,77	0,56
Toimitilojen nimellisuokravastuut	2,60	3,09	2,93

Yhtiöllä ei ole johdannaisopimuksiin perustuvia vastuuta.

SUURIMMAT OSAKKEENOMISTAJAT 30.9.2008

	Osakkeita ja ääniä	
	kpl	%
1. Saadetdin Ali	3 481 383	28,7 %
2. Aalto Seppo	1 662 206	13,7 %
3. Profiz Business Solution Oyj	1 300 480	10,7 %
4. TP-Yhtiöt Oy	513 380	4,2 %
5. Roininen Matti	329 000	2,7 %
6. Hakamäki Jorma	228 430	1,9 %
7. Saadetdin Katiye	156 600	1,3 %
8. Kiiveri Jouko	118 280	1,0 %
9. Aukia Timo	103 230	0,8 %
10. Halmet Jarmo	102 770	0,8 %
10 suurinta osakkeenomistajaa yhteensä	7 995 759	65,8 %
Hallintarekisteröidyt yhteensä	84 196	0,7 %
Muut	4 068 474	33,5 %
Yhteensä	12 148 429	100,0 %

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA (TEUR)

A=Osakepääoma
 B=Osakeanti
 C=Omat osakkeet
 D=Ylikurssirahasto
 E=Sijoitetun vapaan oman pääoman
 rahasto
 F=Oman pääoman
 rahasto
 G=Voittovarot
 H=Yhteensä

	A	B	C	D	E	F	G	H
OMA PÄÄOMA 1.1.2007	994	0	0	2 164	298	5 962	296	9 714
Myönnetyt optiot							5	5
Tilikauden voitto							719	719
Kokonaisvoitot ja -tappiot							719	719
Uusmerkintä	1	3		4				8
Siirrot rahastojen välillä	6			- 2 164	8 120	- 5 962		0
Pääoman palautus					- 1 204			- 1 204
OMA PÄÄOMA 30.9.2007	1 001	3	0	4	7 214		0 1 020	9 242
OMA PÄÄOMA 1.1.2008	1 002	64	0	18	7 213		0 1 422	9 719
Tilikauden voitto							393	393
Kokonaisvoitot ja -tappiot							393	393
Uusmerkintä	7	-64		57				0
Omien osakkeiden hankinta			-86					-86
Osingonjakopäätös							-728	- 728
OMA PÄÄOMA 30.9.2008	1 009	0	-86	75	7 213		0 1 086	9 297

Katsauskauden veroina on esitetty tulosta vastaavat verot.

TUNNUSLUKUJEN LASKENTAPERIAATTEET

Omavaraisuusaste prosentteina:

oma pääoma	
-----	X 100
taseen loppusumma - saadut ennakot	

Nettovelkaantumisaste:

korolliset velat - rahat, pankkisaamiset ja rahoitusarvopaperit	
-----	X 100
oma pääoma	

Oman pääoman tuotto prosentteina:

tilikauden tulos	
-----	X 100
taseen oma pääoma (keskim.kauden aikana)	

Sijoitetun pääoman tuotto prosentteina:

tilikauden tulos rahoituserien jälkeen + rahoituskulut	
-----	X 100
taseen loppusumma - korottomat velat (keskim. kauden aikana)	

Osakekohtainen tulos:

tilikauden tulos +/- vähemmistöosuus	

osakkeiden kappalemäärä keskimäärin	

Laimennettu osakekohtainen tulos:

tilikauden tulos +/- vähemmistöosuus	

osakkeiden kappalemäärä keskim. lisättynä vuoden lopun optioiden määrällä	

Osakekohtainen oma pääoma:

taseen oma pääoma	

osakkeiden kappalemäärä	

Tämä osavuositarkastus on laadittu IAS 34-standardin mukaisesti. Osavuositarkastuksen laatimisessa on sovellettu samoja laatimisperiaatteita kuin vuositilinpäätöksessä 2007.

Kaikki tässä tiedotteessa esitetyt ennusteet ja arviot perustuvat johdon tämänhetkiseen näkemykseen talouden tilasta ja kehityksestä. Tämän vuoksi tulokset voivat erota merkittävästi johtuen muutoksista taloudessa, markkinoilla, kilpailuolosuhteissa sekä muutoksista laissa ja säännöksissä.

Osavuositarkastusta ei ole tilintarkastettu.

Taloudellinen raportointi

Solteq Oyj julkaisee vuoden 2008 tilinpäätöstiedotteen 28.1.2009.

Lisää sijoittajatietoa Solteqin verkkosivuilta osoitteesta www.solteq.com.

Lisätietoja antavat:

Toimitusjohtaja Hannu Ahola
Puhelin 020 1444 211 tai 040 8444 211
Sähköposti hannu.ahola@solteq.com

Talousjohtaja Antti Kärkkäinen
Puhelin 020 1444 393 tai 040 8444 393
Sähköposti antti.karkkainen@solteq.com

Jakelu:

Helsingin pörssi
Keskeiset tiedotusvälineet