

Julkaistu: 2006-08-10 08:00:03 CEST



Solteq Oyj - neljännesvuosikatsaus
SOLTEQ OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.6.2006

Solteq Oyj Pörssitiedote 10.08.2006 kello 9.00

SOLTEQ OYJ:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.6.2006

Solteqin liikevaihto kasvoi, mutta jäi tavoitteista.

- Liikevaihto kasvoi ja oli 11,9 miljoonaa euroa (10,9 miljoonaa euroa)
- Liikevoitto laski ja oli 177 tuhatta euroa (424 tuhatta euroa)
- Tulos ennen veroja pieneni ja oli 276 tuhatta euroa (564 tuhatta euroa)
- Osakekohtainen tulos oli 0,02 euroa (0,04 euroa)

AVAINLUVUT

Liikevaihdon jakaantuminen toiminnoittain:

%	1-06/06	1-06/05	1-12/05
Palvelut	62	67	62
Lisenssit	25	21	24
Laitemyynti	13	12	14

Liikevaihdon jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-06/06	1-06/05	Muutos
Kauppa	8,0	7,6	+0,4
Teollisuus ja palvelut	3,9	3,3	+0,6
Yhteensä	11,9	10,9	+1,0

Liiketuloksen jakautuminen segmenteittäin:

Me	1-06/06	1-06/05	Muutos
Kauppa	-0,1	0,1	-0,2
Teollisuus ja palvelut	0,3	0,3	0,0
Yhteensä	0,2	0,4	-0,2

Toimitusjohtaja Jorma Hänninen, Solteq Oyj:

"Myönteisesti alkaneen ensimmäisen kvartaalin jälkeen Solteq-konsernin toisen neljänneksen liikevaihto jäi tavoiteltua pienemmäksi. Tämä heikensi alkuvuoden tulosta. Emoyhtiön uusmyynti oli odotettua vaisumpaa ja muutama merkittävä projekti lykkääntyi. Sopeuttaakseen kulut vallitsevaan kysyntään ja turvatakseen positiivisen tuloskehityksen yhtiö käynnisti katsauskaudella yt-neuvottelut henkilöstönsä kanssa.

Alkuvuonna hankitun teollisuuden kunnossapidon järjestelmätoimittajan Artekus Oy:n alkuvuosi sujui hyvin. Yt-neuvottelut eivät koske Artekusta."

TOIMINTAYMPÄRISTÖ JA LIIKETOIMINNAN KEHITYS

Solteq toimittaa kaupan ja teollisuuden yrityksille liiketoimintaa tukevia tietojärjestelmiä ja niihin liittyviä palveluita. Solteqin toiminta perustuu vahvoihin kumppanuuksiin asiakkaiden kanssa. Yhtiön liikevaihdosta yli 60 % muodostuu palveluista.

Solteqin toimialaosaaminen on vahvinta ketjuuntuneessa kaupassa ja tukkukaupassa, autokaupassa sekä metsä- ja puutuoteteollisuudessa. Lisäksi Solteq palvelee mm. projektitoimintaan erikoistuneita yrityksiä. Alkuvuodesta hankittu Artekus on johtava kunnossapidon tietojärjestelmien toimittaja Suomessa.

Solteq suuntaa resursseja kansainvälisten ohjelmistoyritysten kuten SAP:n ja Wincor Nixdorfin jälleenmyytäviin tuotteisiin ja niiden paketoimiseen eri toimialoille sopiviksi täsmäratkaisuuksi. Näiden toimialaratkaisujen osana ovat Solteqin omat lisäarvotuotteet. Yhtiö jatkaa myös olemassa olevien omien toiminnanohjausjärjestelmiensä kehitystä yhdessä asiakkaiden kanssa.

Market-Vision ennusteen mukaan Suomen IT-markkinoiden arvo nousee vuonna 2006 noin 5 250 miljoonaan euroon. Markkinoiden ennustetaan kasvavan 3,5 prosenttia edellisvuodesta. IT-markkinoihin lasketaan kuuluvaksi laite-, ohjelmisto- ja IT-palvelumarkkinat.

Market-Vision arvioiden mukaan kysyntä on piristynyt Suomen IT-markkinoilla vuoden 2006 alkupuolella. Tämä ei kuitenkaan näy täysimääräisesti markkinoiden arvon kehityksessä, koska kiristyvän kilpailun odotetaan laskevan hintoja niin laite- kuin palvelu markkinoilla. Hintapaineiden kasvu on näkynyt myös Solteqin asiakaskunnassa. Erityisesti suuremmat asiakkaat karsivat IT-toimittajiensa määriä ja laskevat IT-palveluista maksamiaan hintoja. Toisaalta Solteq pystyy tarjoamaan globaaleillekin markkinoille soveltuvia valmiiksi paketoituja toimialaratkaisuja asiakkailleen kustannustehokkaasti.

Solteqin asiakaskunta kansainvälistyy, mikä tarkoittaa järjestelmien integrointipaineita yli rajojen ja uusia kasvumahdollisuuksia myös Solteqille. Suomalaisyritysten kansainvälistyminen näkyy toisaalta myös IT-kustannusten siirtymisenä osittain Suomen ulkopuolelle. Market-Vision mukaan kansainvälistyneet yritykset käyttävät noin neljänneksen IT-kustannuksistaan muualla kuin Suomessa. Kuitenkin noin 80 % päätöksistä tehdään Suomessa, mikä koskee suurta osaa myös Solteqin asiakaskuntaa.

Markkinoilla on menossa offshore-/nearshore-kehitys. Sillä tarkoitetaan suuntausta, joka ohjaa IT-palveluiden tuotantoa Suomea halvemman työvoimakustannusten maihin. Suuntaus aiheuttaa osaltaan hintapaineita IT-markkinoille, mutta toisaalta Solteqin strategisille ja kumppanuuslähtöisille asiakkuuksille tarjottavien palveluiden tuottaminen halvemman työvoimakustannusten maista käsin on vaikeaa. Tämän vuoksi em. kehitys ei toistaiseksi ole vaikuttanut Solteqin toimintaan.

KAUPPA

Toimintaympäristö

Kaupan toimialan investoinnit uusiin toiminnanohjausjärjestelmiin näyttäisivät toistaiseksi taittuneen, mutta myymäläjärjestelmien kysyntä on ollut vilkasta. IT-palvelujen kysyntä on ollut selvässä kasvussa käyttäjien panostaessa nykyjärjestelmiensä hyödyntämiseen. Liiketoimintaa tehostavien ratkaisujen kuten puheohjatun keräilyn ja

ostojen optimointituotteiden kysyntä on selkeästi kasvussa.

Kaupan yritysten laajentuminen lähialueille on jatkunut, mikä luo myös Solteqille uusia liiketoiminnan kasvumahdollisuuksia. Yritysten kansainvälistyminen lisää mm. järjestelmien integraatiotarpeita yli rajojen. Myös rakenteilla olevat suuret kauppakeskukset merkitsevät Solteqille lukuisia uusia potentiaalisia kassajärjestelmätoimituksia.

Kauppa on siirtymässä EMV-sirukorttimaksamisen aikaan. EMV on kansainvälisten luottokorttiyhtiöiden Eurocardin, MasterCardin ja Visan kehittämä korttimaksamisen määrittely, joka standardoi sirukorttien ja niitä käsittelevien maksupäätteiden, myymäläjärjestelmien ja automaattien ominaisuuksia sekä niiden välistä kommunikaatiota. EMV vastuunsiirto tapahtui Suomessa 1.7.2006, jonka jälkeen korttimaksutapahtuman osapuoli, jolla ei ole EMV-kelpoisuutta, kantaa vastuun mahdollisen väärinkäytön aiheuttamista taloudellisista vahingoista, mikäli väärinkäyttö olisi voitu estää toimivalla siruteknologialla. Tämä edellyttää, että kaikilla maksamisketjun osapuolilla on valmiudet EMV-sirukorttien käsittelyyn ja että kauppojen maksupäätteet ja kassajärjestelmät on päivitetty sirukorttiaikaan.

Autokaupassa vuosi on jatkunut vilkkaana. Autokaupan liiton ennusteiden mukaan uusia autoja rekisteröidään tänä vuonna 150 000 kpl, mikä olisi kaikkien aikojen neljänneksi paras autojen myyntivuosi. Toimialan sisäiset järjestelyt aktivoituivat alkuvuonna ja ovat tuoneet uusia liiketoimintamahdollisuuksia myös Solteqille.

Liiketoiminnan kehitys

Solteq tuottaa kaupan alan asiakkaille lisäarvoa tarjoamalla heille edistyneitä IT-kokonaisratkaisuja, kuten toiminnanohjaus-, ketjunohjaus- ja myymäläjärjestelmiä. Solteq palvelee tukkukauppaa, ketjuuntunutta kauppaa ja yksittäisiä erikoistavarakauppiaita. Solteqin toiminta on pitkälti asiakaskohtaista yhteistyötä, jossa tärkeäksi nousee palvelun tuottaminen ja toimittaminen asiakkaalle nopeasti ja tehokkaasti.

Katsauskaudella Luottokunta myönsi Solteqin myymäläjärjestelmille EMV-sirukorttikelpoisuuden. EMV-toteutus pohjautuu Solteqin kehittämään sirukorttimaksamisen moduuliin, jonka luottokunta on hyväksynyt markkinoitavaksi ja käytettäväksi Suomessa. Sirukorttitoiminto on saatavilla Tekso-, Tekso-Pro- ja TN10 -myymäläjärjestelmiin. Ensimmäiset pilottitoimitukset on tehty, ja loppuvuoden aikana Solteq pyrkii toteuttamaan vielä satoja sirukorttitoimintojen asennuksia.

Katsauskauden merkittävimpiä uusia kauppiaita oli Eurokangas Oy:n kanssa tehty sopimus, jonka mukaan Solteq toimittaa Eurokankaalle ketjuuntuneen kaupan kokonaisratkaisun. Solteq TP.net -niminen ratkaisu kattaa uuden sukupolven myymäläjärjestelmän sekä ketjunohjauksen ja -hallinnan. Ratkaisu toimitetaan Eurokankaan 28 myymälään, joissa on kaiken kaikkiaan 130 kassaa ja projektityöasemaa.

Puheohjatun varastotoiminnan ratkaisun toimittamisesta sovittiin HL Group Oy:lle. Ratkaisu toteutetaan yhdessä Viivakoodi Optiscan Oy:n kanssa.

Uusista myymäläjärjestelmätoimituksista sovittiin mm. Keuruun Megamarket Oy:n, Keuruun Pukimo Oy:n, Platinoro Oy:n, Frida S Tmi:n ja Just Zulle Ky:n kanssa.

Heinon Tukku Oy:lle toteutettu kaupan kokonaisratkaisun toimitus-projekti saatiin päätökseen ja järjestelmä otettiin käyttöön. Kokonaisratkaisu kattaa SAP-pohjaisen Solteq Kauppa -ratkaisun sekä Wincor Nixdorfin ja Solteqin yhdessä kehittämän uuden sukupolven

myymäläjärjestelmän kotimaisen ketjuuntuneen kaupan sekä erikoistavarakaupan tarpeisiin.

Solteq toimittaa toiminnanohjauksen kokonaisjärjestelmiä ja niihin liittyviä palveluja myös autojen jälleenmyyjille, maahantuojille ja korjaamoille sekä näiden sidosryhmille. Solteq on autokaupan järjestelmäkumppani, jonka tuotteet ja palvelut kattavat koko autokaupan arvoketjun ja sen sidosryhmät. Solteq on autokaupan järjestelmien markkinajohtaja Suomessa.

Autokaupan yksikön liiketoiminta sujui katsauskaudella suunnitelmien mukaan. Alalla tapahtuneet yrityskaupat toivat Solteqille uutta liiketoimintaa lisäämällä palvelujen ja uusien järjestelmien kysyntää.

Stockmann Oyj Abp:n päätös myydä autokaupan liiketoiminnot kolmelle ostajalle, eli VV-Auto Oy:lle, Veho Group Oy Ab:lle ja Maan Auto -konsernille toi Solteqille isoja järjestelmien käyttöönottoprojekteja ohjelmisto- ja laitetöimituksineen. Näiden vaikutus näkyi edelleen toisella kvartaalilla.

Auto Kivitila Oy:lle toimitettu Solteq CD autokaupan kokonaisratkaisu otettiin käyttöön.

Solteq jatkoi SAP:n autokaupan jälleenmyyntimarkkinoille tarkoitettua uuden ratkaisun kehittämistä kotimaan jälleenmyyjien tarpeita vastaavaksi. Dealer Business Management eli DBM on autokaupan tarpeisiin tehty pakettiratkaisu, joka palvelee koko jälleenmyyjäkenttää pienistä jälleenmyyjistä suuriin jälleenmyyjäryhmittymiin. Solteq ottaa uuden tuotteen osaksi olemassa olevaa autokaupan tuotekokonaisuuttaan toimien sen jälleenmyyjänä. Tuotteen kehitystyö eteni suunnitellulla tavalla ja järjestelmän toimitukset aloitetaan vuoden 2006 aikana.

TEOLLISUUS JA PALVELUALA

Toimintaympäristö

Teollisuuden rakennemuutos jatkui. Teollisuusyritysten kansainvälistyessä ne kasvattavat myös investointejaan Suomen ulkopuolelle, mikä aiheuttaa tietojärjestelmien yhtenäistämistarpeita yli rajojen. Solteqin asiakaskunnan kansainvälistyminen tuo myös Solteqille kasvumahdollisuuksia ja uusien palvelujen kehittämistarpeita.

Liiketoiminnan kehitys

Solteq tuottaa ja tukee asiakkaiden liiketoimintaa palvelevia, kehitettäviä ja lisäarvoa tuottavia tietojärjestelmiä ja palvelukokonaisuuksia. Solteq keskittyy pitkäaikaisiin asiakassuhteisiin ja palvelee teollisuuden ja palvelualan suuria, keskisuuria ja kasvavia yrityksiä.

Myös teollisuuden sektoreilla asiakkaat panostavat nykyjärjestelmiensä käytön asteittaiseen laajentamiseen, mikä piti katsauskaudella IT-palvelujen kysynnän kohtuullisen hyvällä tasolla. Asiakkaiden yritysrakenteiden muuttuminen aiheuttaa paineita myös järjestelmätoimittajalle yritysten kysyessä yhä kompleksisempia IT-palveluja toimintojensa tueksi. Toisaalta kilpailu on kiristynyt, ja yritykset suhtautuvat IT-ratkaisujen sekä -palveluiden hintaan aiempaa kriittisemmin.

Toisella kvartaalilla päätöksiä isompien kehityshankkeiden toteuttamisesta lykättiin, mikä aiheutti Solteqin teollisuuden segmentille tiettyä epävarmuutta. Myös potentiaalisten uusien

asiakkaiden myyntihankkeiden päätöksiä lykättiin, joskin katsauskauden loppupuolella myyntihankkeiden määrä lähti kasvuun.

Meneillään olevista projekteista mainittakoon metalliteollisuuskonserni Componenta Oyj, jonka kanssa meneillään olevan hankkeen ykkösvaihe otettiin katsauskaudella käyttöön. Solteq toimitti Componentan Helsingin ja Pietarsaaren toimipisteisiin kokonaisratkaisun, joka sisältää taloushallinnon, tuotannonohjauksen ja logistiikan. Projektin seuraava vaihe käynnistyy elokuussa 2006.

Metsäliitto-konsernin puutuoteteollisuudesta vastaavan Finnforestin toiminnanohjausjärjestelmien käyttöönottoprojektit ovat edenneet suunnitelmien mukaisesti. Toiminnanohjausjärjestelmät otettiin käyttöön kaikissa yksiköissä. Hankkeessa on yhtenäistetty Finnforestin Suomessa sijaitsevien seitsemän levy- ja palkkiteollisuuden tuotantolaitosten toiminnanohjausjärjestelmät.

Solteq osti katsauskaudella teollisuuden kunnossapidon ja materiaalihallinnan tietojärjestelmiin ja palveluihin erikoistuneen Artekus Oy:n. Artekus on teollisuuden kunnossapitojärjestelmien markkinajohtaja Suomessa. Yrityskaupan myötä Solteqin tuote- ja palvelutarjonta teollisuuden suurille ja keskisuurille yrityksille laajeni merkittävästi. Yrityskaupan myötä myös yhtiön kansainvälis tyymismahdollisuudet mm. Venäjän suuntaan paranevat.

Artekuksen alkuvuosi sujui suunnitelmien mukaan. Yhtiö on toteuttanut katsauskauden aikana kunnossapidon tietojärjestelmäprojekteja mm. seuraaville yrityksille: KemFine Oy, Stora Enso Timber Oy Ltd, Teollisuuden Voima Oy, UPM-Kymmene Oyj sekä YIT Teollisuus- ja verkkopalvelut Oy. Kansainvälisistä projekteista mainittakoon Oy Metsä-Botnia Ab:n Uruguay'n sellutehtaan, Nokian Renkaat Oyj:n Venäjällä toimivan tehtaan sekä Virossa toimivan AS Estonia Cell:n käynnissä olevat hankkeet. Yhtiön tuotteiden laajempia vientimahdollisuuksia Venäjälle kartoitetaan parhaillaan.

LIIKEVAIHTO JA TULOS

Solteqin liikevaihto kasvoi ensimmäisellä vuosipuoliskolla 9,2% ja oli 11.940 tuhatta euroa (10.932 tuhatta euroa).

Katsauskauden liikevoitto oli 177 tuhatta euroa (424 tuhatta euroa). Liikevoitto laski 58,3 % edellisvuoteen verrattuna. Liikevoiton osuus liikevaihdosta oli 1,5 % (3,9 %).

Liikevaihto- ja liikevoittolukuihin sisältyvät katsauskaudella ostetun Artekus Oy:n luvut helmikuusta 2006 lähtien.

TASE JA RAHOITUS

Solteqin taseen 30.6.2006 loppusumma oli 17.313 tuhatta euroa (13.858 tuhatta euroa). Pääosa kasvusta johtuu Artekus Oy:n hankinnasta. Likvidit varat olivat 233 tuhatta euroa (1.288 tuhatta euroa).

Konsernin omavaraisuusaste säilyi hyvällä tasolla ja oli 54,8% (72,0%). Muutos johtuu varsinaisen yhtiökokouksen 24.3.2006 päätöksen mukaisesta 3,5 miljoonan euron suuruisesta pääomanpalautuksesta, joka on maksettu ja vähennetty omista pääomista katsauskauden aikana.

Solteqilla on käytössään rahoituslaitosten kanssa sovitut yhteensä 5,0 miljoonan euron sitovat rahoituslimiitit. Limiiteistä oli katsauskauden päättyessä käytössä yhteensä 3,0 miljoonaa euroa.

INVESTOINNIT, TUTKIMUS JA KEHITYS

Katsauskauden bruttoinvestoinnit olivat 4.387 tuhatta euroa (492

tuhatta euroa), joista 3.917 tuhatta euroa syntyi Artekus Oy:n hankinnasta. Hankintahinnasta 2,0 miljoonaa euroa on maksettu Solteq Oy:n uusina osakkeina.

Artekus Oy:n hankintahetken oman pääoman ylittävä osuus hankintamenosta on hankintahetkellä kohdistettu konserniliikearvoksi (1.907 tuhatta euroa) ja asiakkuuksista sekä tuoteoikeuksista muodostuvaksi aineettomaksi omaisuudeksi (614 tuhatta euroa).

Katsauskaudella on IFRS-säännösten mukaisesti aktivoitu tuotekehityskuluja kolmesta eri kehityshankkeesta yhteensä 249 tuhatta euroa (326 tuhatta euroa). Edellä mainituista hankkeista kaksi on saatettu päätökseen ensimmäisen vuosineljänneksen aikana ja taseeseen merkittyjen tuotekehityskulujen suunnitelman mukaiset poistot on käynnistetty.

SOLTEQ JA IFRS

Solteq siirtyi kansainvälisten tilinpäätösstandardien mukaiseen raportointiin (IFRS) 1.1.2005 alkaen. Osavuositarkastus on laadittu noudattaen IAS 34 -standardia.

Raportointikäytännön muutoksen vaikutukset on esitetty 25.2.2005 julkaistussa erillisessä pörssitiedotteessa.

HENKILÖSTÖ

Solteqin palveluksessa oli katsauskauden lopussa 252 vakinaisessa työsuhteessa olevaa henkilöä (192 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskaudella oli keskimäärin 238 henkilöä (195 henkilöä). Henkilöstön määrä katsauskauden lopussa jakautui niin, että kaupan liiketoimintojen palveluksessa oli 125 henkilöä, teollisuuden ja palvelujen liiketoimintojen palveluksessa 72 henkilöä ja yhteisten toimintojen palveluksessa 55 henkilöä.

Henkilöstön määrän kasvu johtuu pääosin Artekus Oy:n hankinnasta.

OSAKKEET JA OSAKKEENOMISTAJAT

Solteq Oy:n osakepääoma 30.6.2006 oli 993.654,69 euroa ja osakkeiden lukumäärä on 11.816.005. Osake on nimellisarvoton ja kirjapidollinen vasta-arvo on noin 0,08 euroa osakkeelta.

Vaihto ja kurssi

Katsauskauden aikana Solteqin osakkeiden vaihto Helsingin Pörssissä oli 2,5 miljoonaa osaketta (1,6 milj. osaketta) ja 4,9 miljoonaa euroa (2,8 milj. euroa). Katsauskauden ylin kurssinoteeraus oli 2,24 euroa ja alin 1,37 euroa. Painotettu osakekohtainen keskikurssi oli 1,94 euroa ja päätöskurssi 1,42 euroa. Yhtiön osakekannan markkina-arvo katsauskauden lopussa oli 16,8 miljoonaa euroa (18,9 milj. euroa).

Omistus

Solteqilla oli katsauskauden päättyessä yhteensä 2.665 osakkeenomistajaa (2.800 osakkeenomistajaa). Solteqin 10 suurinta osakkeenomistajaa omistivat 7.049 tuhatta osaketta eli heidän hallussaan on 59,7 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä.

Solteq Oy:n hallituksen jäsenet omistivat yhteensä 4.852 tuhatta osaketta, mikä oli 41,1 prosenttia yhtiön osake- ja äänimäärästä.

VARSINAINEN YHTIÖKOKOUS

Solteq Oyj:n varsinainen yhtiökokous 24.3.2006 vahvisti vuoden 2005 tilinpäätöksen ja myönsi hallituksen jäsenille sekä toimitusjohtajalle vastuuvapauden päättyneeltä tilikaudelta.

Yhtiökokous päätti hallituksen esityksen mukaisesti, että osinkoa ei jaeta.

Yhtiökokous päätti palauttaa pääomia osakkeenomistajille yhtiön vapaan oman pääoman rahastosta 0,30 euroa osakkeelta. Palautukseen olivat oikeutettuja osakkeenomistajat, jotka oli 29.3.2006 merkitty Suomen Arvopaperikeskus Oy:n ylläpitämään osakasluetteloon. Palautus maksettiin 5.4.2006.

Yhtiökokous valtuutti hallituksen päättämään yhdessä tai useammassa erässä osakepääoman korottamisesta uusmerkinnällä tai optio-oikeuksien antamisesta tai molemmista yhdessä siten, että korotuksen yhteinen enimmäismäärä on enintään 198.000 euroa. Valtuutus sisältää oikeuden poiketa osakkeenomistajille kuuluvasta merkintäetuoikeudesta, mikäli tähän on yhtiön kannalta painava taloudellinen syy.

Hallitus valtuutettiin hankkimaan yhtiön omia osakkeita siten, että niiden enimmäismäärä on enintään kymmenen prosenttia yhtiön koko osakemäärästä. Osakkeet voidaan hankkia julkisessa kaupankäynnissä muussa kuin osakkeenomistajien omistusten suhteessa hinnalla, joka niille kaupantekohetken markkinahintana muodostuu. Osakkeita voidaan hankkia yhtiön pääomarakenteen kehittämiseksi, yrityskauppojen tai muiden vastaavien järjestelyiden rahoittamiseksi tai muutoin edelleen luovutettavaksi taikka mitätöitäviksi.

Lisäksi hallitus valtuutettiin päättämään omien osakkeiden luovuttamisesta siten, että luovutettavien osakkeiden enimmäismäärä on 1.179.000 kappaletta. Hallitus on oikeutettu päättämään siitä, kenelle ja miten omia osakkeita luovutetaan ja sillä on oikeus luovuttaa osakkeita muussa kuin siinä suhteessa, jossa osakkeenomistajilla on etuoikeus hankkia yhtiön osakkeita. Osakkeet luovutetaan niiden luovutushetken mukaiseen käypään arvoon ja niitä on oikeus luovuttaa muuta kuin rahavastiketta vastaan. Valtuutus sisältää hallitukselle oikeuden päättää luovuttamistavasta ja -laajuudesta ja osakkeita voidaan luovuttaa vastikkeena yrityskaupoissa tai vastaavissa järjestelyissä ja niitä voidaan myydä julkisessa kaupankäynnissä.

Hallitus ja tilintarkastajat

Yhtiön hallitukseen valittiin viisi jäsentä. Hallituksen jäseninä jatkavat Seppo Aalto, Ari Heiniö, Veli-Pekka Jokiniva, Ali Saadetdin ja Jukka Sonninen. Järjestäytymiskokouksessaan hallitus valitsi puheenjohtajakseen Ali Saadetdinin.

Tilintarkastajana jatkaa KPMG Oy Ab päävastuullisena tilintarkastajanaan Frans Kärki, KHT.

VAHINGONKORVAUSVAADE

Solteq sai katsauskaudella vahingonkorvausta koskevan haasteen, jossa yhtiöltä vaaditaan noin 500 tuhannen euron korvausta vuonna 2003 Arokarhu Oy:n kanssa solmitun toimitussopimuksen perusteella. Sopimuksen mukaan korvausvastuun enimmäismäärä on kahdeksan tuhatta euroa. Solteq pitää korvausvaadetta perusteettomana. Asian käsittely tapahtuu Tampereen käräjäoikeudessa.

Solteqin TeksoPro-kassajärjestelmä on laajalti käytössä erikoistavarakaupassa. Vastoin julkisuudessa esille tulleita virheellisiä väittämiä ei muilla asiakkailta ole ilmennyt samantyyppistä ongelmaa. Vastaavaa järjestelmä- ja laiteympäristöä ei

ole käytössä muilla Solteqin asiakkailla.

KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

Emoyhtiössä käynnissä olleet yhteistoimintaneuvottelut ovat päättyneet 9.8.2006. Asiasta on julkaistu tänään erillinen pörssitiedote.

Neuvotteluiden lopputuloksena yhtiön täyden toimintavuoden vertailukelpoiset henkilökustannukset tulevat pieneneään noin 700 tuhannella eurolla.

TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

Koko vuoden tuloksen arviointi on tällä hetkellä tavanomaista vaikeampaa. Yksittäisten myyntihankkeitten onnistumisen sekä niiden ajoittumisen merkitys on erittäin suuri. Suurin osa yhtiön palvelutuloista kertyy nykyasiakkailta ja tiiviin yhteistyön ansiosta niiden ennakointi on helpompaa. Riittävän kasvun aikaansaaminen edellyttää kuitenkin onnistumisia myös vaikeammin ennakoitavissa uusmyyntihankkeissa.

Näkymät uusmyynnin osalta ovat tällä hetkellä kevättä suotuisimmat ja alkuvuodelta lykkääntyneet muutamat projektit ovat aktivoitumassa. Käydyt yhteistoimintaneuvottelut tuovat lisäksi jo loppuvuodelle säästöjä, sekä turvaavat aiempaa kustannustehokkaamman toiminnan jatkossa. Näiden näkymien pohjalta koko vuoden kasvun ennakoidaan olevan alkuvuoden kasvua suuremman ja koko vuoden liiketuloksen viimevuotista tasoa.

Lähivuosien markkinakehityksestä käytettävissä olevat ennusteet arvioivat kasvun olevan 3-5 % vuodessa. Markkinoiden kasvua suurempaa kasvua Solteq tavoittelee etsimällä yhtiön strategiaan sopivaa ostettavaa liiketoimintaa sekä laajentamalla markkina-aluetta. Yhtiön tuotteiden laajempia vientimahdollisuuksia Venäjälle kartoitetaan parhaillaan.

TALOUDELLINEN INFORMAATIO

KONSERNITULOSLASKELMA	1.4.-	1.4.-	1.1.-	1.1.-	1.1.-
(TEUR)	30.6.06	30.6.05	30.6.06	30.6.05	31.12.05
LIIKEVAIHTO	6 162	5 914	11 940	10 932	21 568
Liiketoiminnan muut tuotot	15	15	21	21	55
Materiaalit ja palvelut	-1 416	-1 425	-2 602	-2 452	-5 141
Henkilöstökulut	-3 552	-2 864	-6 663	-5 647	-10 656
Poistot	-172	-132	-333	-270	-511
Liiketoiminnan muut kulut	-1 083	-1 176	-2 186	-2 160	-4 087
LIIKETULOS	-46	332	177	424	1 228
Rahoitustuotot ja -kulut	-27	-3	99	140	248
VOITTO ENNEN TILINPÄÄTÖS-SIIRTOJA JA VEROJA	-73	329	276	564	1 476
Tuloverot	7	-85	-83	-150	-256
TILIKAUDEN VOITTO	-66	244	193	414	1 220
Tulos / osake, e (laimentamaton)	0,00	0,02	0,02	0,04	0,11
Tulos / osake, e (laimennettu)	0,00	0,02	0,02	0,04	0,11
KONSERNITASE (TEUR)	30.6.06	30.6.05	31.12.05		
VARAT					
PITKÄAIKAISET VARAT					
Aineettomat hyödykkeet					
Aineettomat oikeudet	2 122	727	1 327		

Liikearvot	5 394	2 709	2 556
Aineelliset hyödykkeet	3 135	2 656	2 891
Sijoitukset			
Muut osakkeet ja osuudet	89	72	88
Muut pitkäaikaiset saamiset	140	140	140
Laskennalliset verosaamiset	0	333	192
Pitkäaikaiset varat yhteensä	10 880	6 637	7 194
LYHYTAIKAISET VARAT			
Lyhytaikaiset saamiset	5 985	4 201	5 834
Rahoitusarvopaperit	215	1 924	1 118
Rahat ja pankkisaamiset	233	1 096	231
Lyhytaikaiset varat yhteensä	6 433	7 221	7 183
VARAT YHTEENSÄ	17 313	13 858	14 377
OMA PÄÄOMA JA VELAT			
OMA PÄÄOMA			
Osakepääoma	994	906	908
Ylikurssirahasto	2 164	9 709	234
Oman pääoman rahasto	5 963	0	9 500
Ed.tilik. voitto/tappio	170	-1 057	-1 053
Tilik. voitto/tappio	193	414	1 220
Oma pääoma yhteensä	9 484	9 972	10 809
VELAT			
Pitkäaikaiset velat			
Laskennalliset verovelat	92	0	0
Korolliset velat	163	163	163
Lyhytaikaiset velat	7 574	3 723	3 405
Velat yhteensä	7 829	3 886	3 568
OMA PÄÄOMA JA VELAT YHTEENSÄ	17 313	13 858	14 377
TUNNUSLUVUT	1-06/2006	1-06/2005	1-12/2005
Liikevaihto MEUR	11,94	10,93	21,57
Liikevaihdon muutos	9,23 %	3,80 %	-0,74 %
Liiketulos MEUR	0,18	0,42	1,23
% liikevaihdosta	1,48 %	3,88 %	5,69 %
Tulos ennen veroja MEUR	0,28	0,56	1,48
% liikevaihdosta	2,31 %	5,16 %	6,84 %
Omavaraisuusaste, %	54,78	71,96	75,18
Nettovelkaantumisaste, %	32,07 %	-8,01 %	-7,95 %
Bruttoinvestoinnit käyttöomaisuuteen MEUR	4,39	0,49	1,25
Oman pääoman tuotto, %	4,01 %	8,04 %	11,42 %
Sijoitetun pääoman tuotto, %	5,31 %	10,81 %	13,28 %
Henkilöstö kauden lopussa	252	192	187
Henkilöstö keskimäärin	238	195	193
OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT			
Tulos / osake, e	0,02	0,04	0,11
Tulos / osake, e (laimennettu)	0,02	0,04	0,11
Oma pääoma / osake, e	0,80	0,93	1,00

AVAINLUVUT NELJÄNNEKSITTÄIN (MEUR)

	3Q/04	4Q/04	1Q/05	2Q/05	3Q/05	4Q/05	1Q/06	2Q/06
Liikevaihto	4,70	6,50	5,02	5,91	4,58	6,06	5,78	6,16
Liiketulos	0,43	0,38	0,09	0,33	0,35	0,46	0,22	-0,04
Tulos ennen veroja	0,43	0,45	0,24	0,32	0,46	0,46	0,35	-0,07
RAHOITUSLASKELMA (MEUR)		1-06/2006	1-06/2005	1-12/2005				
Liiketoiminnan rahavirta		0,27	0,02	-0,08				
Investointien rahavirta		0,25	-0,76	-1,75				
Rahoituksen rahavirta								

Maksullinen osakeanti	0,02	0,08	0,10
Osigonjako	0,00	-1,06	-1,06
Pääoman palautus	-3,54	0,00	0,00
Lainojen nosto	3,00	0,00	0,00
Rahoituksen rahavirta yhteensä	-0,52	-0,98	-0,96
Rahavarojen muutos	0,00	-1,73	-2,79
VASTUUERITTELY (MEUR)	30.6.06	30.6.05	31.12.05
Toimitustakaukset	0,05	0,00	0,00
Leasing yms. vastuut	0,97	0,90	1,02
Helsingin toimitilojen nimellisivuokravastuu	3,46	0,00	3,62

Yhtiö on antanut yhteensä 1.178 tuhannen euron yrityskiinnitykset vakuudeksi yhteensä 3.505 tuhannen euron luottolimiittejä vastaan. Kyseisistä luottolimiiteistä oli käytössä 2.000 tuhatta euroa.

Yhtiöllä ei ole johdannaispimuksiin perustuvia vastuuta.

KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOSLASKELMA (TEUR)

	Osake- pääoma	Ylikurssi rahasto	Oman Voitto- pääoman rahasto	Yhteensä varat
OMA PÄÄOMA 1.1.2005	897	9 642	0	6 10 546
Myönnetyt optiot				3 3
Tilikauden voitto				414 414
Kokonaisvoitot ja -tappiot				417 417
Osigonjako				-1 066 -1 066
Uusmerkintä	9			9 9
Emissiovoitto		66		66 66
OMA PÄÄOMA 30.6.2005	906	9 709	0	-643 9 972
OMA PÄÄOMA 1.1.2006	908	234	9 500	167 10 809
Myönnetyt optiot				3 3
Tilikauden voitto				193 193
Kokonaisvoitot ja -tappiot				196 196
Uusmerkintä	2			2 2
Suunnattu anti	84			84 84
Emissiovoitto		1 930		1 930 1 930
Pääomanpalautus			-3 538	-3 538 -3 538
OMA PÄÄOMA 30.6.2006	994	2 164	5 962	364 9 484

Katsauskauden veroina on esitetty tulosta vastaavat verot.

Osavuositarkastusta ei ole tilintarkastettu.

Taloudellinen raportointi vuonna 2006

Solteq Oyj julkaisee vuoden 2006 viimeisen osavuositarkastuksen seuraavasti:

tammi-syyskuu 19.10.2006

Lisää sijoittajatietoa Solteqin verkkosivuilta osoitteesta
www.solteq.com.

Lisätietoja antavat:

Toimitusjohtaja Jorma Hänninen
Puhelin 020 1444 301 tai 040 8444 301
Sähköposti jorma.hanninen@solteq.com

Talousjohtaja Antti Kärkkäinen
Puhelin 020 1444 393 tai 040 8444 393
Sähköposti antti.karkkainen@solteq.com

Jakelu:

Helsingin pörssi
Keskeiset tiedotusvälineet

Viestin lähettäjä GlobeNewswire, www.globenewswire.com – a NASDAQ OMX company