

## SSH:N OSAVUOSIKATSAUS 1.1.-30.9.2003

- Liikevaihto tammi-syyskuussa oli 11,0 milj. euroa, jossa muutosta edellisen vuoden vastaavaan jaksoon oli -11 % (12,4 milj. euroa tammi-syyskuussa 2002).
- Liiketappio pieneni lähes kolmasosaan edellisen vuoden vastaavasta ajanjaksosta ollen -4,0 milj. euroa (-11,9 milj. euroa). Edellisen vuoden vastaavaa ajanjaksoa rasittivat 4,8 milj. euron kertaluonteiset yhtiön uudelleenjärjestelyyn liittyneet kulut.
- Kolmannen vuosineljänneksen jälkeen SSH ei enää maksa rojaltimaksuja F-Secure Oy:lle, mikä parantaa merkittävästi SSH:n myyntikatetta.
- Syyskuussa esitellyn, uudenlaiseen tietoturva-arkkitehtuuriin perustuvan SSH Tectia(TM) -ratkaisun odotetaan kasvattavan kauppohenkilökunnan keskipalkkoja ja vahvistavan SSH:n kilpailuasemaa loppukäyttäjäyritysten markkinoilla. Uusien tuotteiden toimitukset aloitetaan olemassaoleville Secure Shell -asiakkaille marraskuussa.
- SSH ilmoitti lokakuussa myyvänsä OEM-liiketoimintansa yhdysvaltalaiselle SafeNet, Inc.:lle. Kauppahinta on noin 12 milj. euroa, joka parantaa lähes täysimääräisesti vuoden 2003 tulosta.
- OEM-liiketoimintakaupan toteuduttua SSH:n koko vuoden 2003 liikevaihdon arvioidaan laskevan noin 14 milj. euroon, mutta koko vuoden tulos on merkittävästi voitollinen.

## AVAINLUVUT

	7-9/ 2003	7-9/ 2002	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Liikevaihto, milj. euroa	3,3	3,9	11,0	12,4	16,8
Liikevaihto, muutos %	-14,1	-12,6	-11,2	-17,3	-15,4
Liiketappio, milj. euroa	-0,8	-2,1	-4,0	-11,9	-14,1
% liikevaihdosta	-24,1	-55,0	-36,7	-96,2	-83,7
Liiketappio, muutos %	61,5	-4,6	66,2	-173,3	-109,3
Tulos ennen satunnaisia eriä ja veroja, milj. euroa	-0,8	-2,0	-4,0	-11,9	-13,6
% liikevaihdosta	-24,6	-51,9	-36,0	-95,8	-81,0
Henkilöstön lukumäärä katsauskauden lopussa	131	156	131	156	147
Tulos/osake, euroa			-0,14	-0,43	-0,49
Oma pääoma/osake, euroa			1,16	1,37	1,30

## LIIKEVAIHDON KEHITYS

SSH-konsernin tammi-syyskuun liikevaihto oli 11,0 milj. euroa (12,4 milj. euroa). Liikevaihto laski edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna 11 %.

Vuoden 2003 kolmannen vuosineljänneksen liikevaihto oli 3,3 milj. euroa (3,9 milj. euroa), mikä merkitsi noin 14 %:n liikevaihdon laskua vuoden 2002 vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Kolmannen vuosineljänneksen liikevaihdon kehitykseen vaikuttivat erityisesti seuraavat kolme yhtiön kannalta merkittävää seikkaa:

- SSH julkisti syyskuussa uuden SSH Tectia -ratkaisunsa, jonka lanseeraaminen vei tilapäisesti markkinointi- ja myyntiresursseja muilta tuotteilta.
- OEM-liiketoiminnan myynnin valmistelu yhdysvaltalaiselle SafeNet, Inc.:lle siirsi useita tärkeitä OEM-liiketoiminnan sopimuksia neljännelle vuosineljännekselle. Lisäksi myynti vaati runsaasti SSH:n johdon aikaa ja huomiota kolmannen vuosineljänneksen aikana.
- Yhdysvaltojen dollarin arvon heikkeneminen suhteessa euroon jatkui. Dollari heikkeni tammi-syyskuussa edellisen vuoden vastaavaan kauteen nähden lähes 17 %. SSH:n laskutuksesta valtaosa tapahtuu Yhdysvaltojen dollareissa.

#### TULOKSEN JA KULURAKENTTEEN KEHITYS

SSH jatkoi onnistuneesti kulurakenteensa karsimisista ja pienensi liiketappiotaan katsauskaudella lähes kolmannekseen edellisvuoden tasosta. Tammi-syyskuun liiketappio oli -4,0 milj. euroa (-11,9 milj. euroa) ja tarkastelujakson tappio oli -4,0 milj. euroa (-11,9 milj. euroa). Vuoden 2002 liiketappiota rasittivat liiketoiminnan uudelleenjärjestelyistä johtuneet 4,8 milj. euron kertaluonteiset kulut.

Kolmannen vuosineljänneksen liiketappio oli -0,8 milj. euroa (-2,1 milj. euroa) ja tappio -0,8 milj. euroa (-2,1 milj. euroa).

SSH:n säästötoimenpiteiden tulokset näkyivät tarkastelujakson aikana ja yhtiön kiinteiden kustannusten maltillinen lasku jatkui. Vuoden 2002 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna kiinteät kustannukset ilman yhtiön uudelleenjärjestelystä johtuneita kertaluonteisia kuluja pienenevät tammi-syyskuussa noin 3,1 milj. eurolla. Kustannusleikkauksista puolet kohdistuivat palkkakustannuksiin ja puolet liiketoiminnan muihin kuluihin.

Tutkimuksen ja tuotekehityksen kustannukset olivat tammi-syyskuussa 4,0 milj. euroa (6,6 milj. euroa). Myynnin ja markkinoinnin kustannukset olivat tarkastelujaksolla 6,9 milj. euroa (11,4 milj.

euroa) ja hallinnon kustannukset vastaavasti 2,2 milj. euroa (3,5 milj. euroa).

Kolmannella vuosineljänneksellä tutkimuksen ja tuotekehityksen kustannukset olivat 1,1 milj. euroa, kun ne vuotta aikaisemmin olivat 1,5 milj. euroa. Myynnin ja markkinoinnin kustannukset olivat 2,0 milj. euroa (3,0 milj. euroa) ja hallinnon kustannukset 0,6 milj. euroa (0,9 milj. euroa).

SSH jatkaa edelleen toimintojensa tehostamista ja noudattaa tiukkaa kuluseurantaa. SSH:n kaikkien toimintojen kehittäminen Tectia-strategian mukaisesti nopeutuu, koska OEM-liiketoimintaan liittyvät tuotekehityksen, myynnin ja markkinoinnin päällekkäisyydet voidaan karsia pois ja kaikki resurssit suunnataan laajan mutta yhtenäisen asiakaskunnan tarpeiden tyydyttämiseen.

#### TASE JA RAHOITUS

SSH:n rahoitusasema säilyi katsauskaudella vakaana. Taseen loppusumma 30.9.2003 oli 35,2 milj. euroa (44,2 milj. euroa), josta likvidit kassavarat olivat 28,6 milj. euroa (35,5 milj. euroa), eli 81,3 % (80,6 %) taseen loppusummasta. Yhtiöllä ei ole muita pitkäaikaisia velkoja kuin Teknologian kehittämiskeskuksen (Tekes) 0,2 milj. euron pääomalaina.

Nettovelkojen suhde omaan pääomaan oli kolmannen vuosineljänneksen lopussa -89,2 (-92,9). Omavaraisuusaste kehittyi suotuisasti ja oli 30.9.2003 95,2 % (88,6 %).

Bruttoinvestoinnit olivat tarkastelujaksolla 0,8 milj. euroa (0,3 milj. euroa). Ne koostuivat lähinnä liiketoiminnassa tarvittavista ohjelmistohankinnoista. Tarkastelujakson rahoitustuotot muodostuivat korkotuotoista sekä sijoitustuotoista. Rahoitustuotot ja -kulut olivat yhteensä 0,08 milj. euroa, kun ne edellisvuoden vastaavana ajanjaksona olivat 0,05 milj. euroa. Korkorahastojen positiivista arvostuseroa, joka on suuruudeltaan 0,4 milj. euroa, ei ole tuloutettu.

#### MARKKINOIDEN KEHITYS

Yhtiön asiakaskunnassa noudatettiin edelleen varovaista investointilinjaa ja ostopäätöksiä lykättiin usein ajallisesti eteenpäin.

SSH:n päämarkkina-alueella Pohjois-Amerikassa suuryritysten, rahoituslaitosten ja Yhdysvaltojen hallinnon IT-budjettien kasvun myötä investointeja on alettu kohdentaa lisääntyvästi myös tietoturvan parantamiseen. Investointien hyödyt ja kulut punnitaan kuitenkin hyvin tarkkaan. Asiakkaat ovatkin alkaneet tiedostaa keskitetysti hallitun SSH Tectia -ratkaisun tarjoamat

mahdollisuudet kokonaiskustannusten alentamiseen ja riskien tehokkaampaan hallintaan. Kehitys on seurausta muun muassa vapaiden tietoturvaohjelmistoversioiden haavoittuvuutta koskevien varoitusten lisääntymisestä.

Euroopassa mielenkiinto tietoturvaa kohtaan alkoi puolestaan vahvistua vasta kolmannen vuosineljänneksen lopussa. SSH:n kannalta kiinnostavimpia yksittäisiä markkina-alueita Euroopassa ovat nyt Saksa, Iso-Britannia ja Sveitsi. Erityisesti loppukäyttäjyryityksille tarkoitettujen, julkisen avaimen infrastruktuuriin (PKI) pohjautuvien tuotteiden segmentissä oli havaittavissa positiivisia signaaleja.

SSH uskoo SSH Tectia -ratkaisun vahvistavan yhtiön kilpailuasemaa suuryritysten, rahoituslaitosten ja julkishallinnon markkinoilla Yhdysvalloissa. Maailman johtavana hallittujen turvallisten väliohjelmistojen eli Managed Security Middleware -ratkaisujen toimittajana SSH:n markkina-asema on ainutlaatuinen eikä SSH Tectia -ratkaisulle ole loppukäyttäjyryitysten markkinoilla suoria kilpailijoita.

SSH:n arvion mukaan yhtiön markkinaosuus on säilynyt laite- ja ohjelmistovalmistajille suunnattujen tietoturvatuotteiden markkinoilla ennallaan.

#### MYYNNIN KEHITYS

##### SSH:N LIIKEVAIHTO

milj. euroa	7-9/ 2003	4-6/ 2003	1-3/ 2003	10-12/ 2002	7-9/ 2002	1-12/ 2002
-------------	--------------	--------------	--------------	----------------	--------------	---------------

##### SEGMENTEITTÄIN

Pohjois- ja Etelä- Amerikka	1,2	1,8	2,0	2,0	1,5	7,1
Aasia ja Tyynen meren alue	0,7	0,7	0,3	0,8	0,5	2,2
Eurooppa ja muut maat	1,4	1,6	1,3	1,6	1,9	7,5
SSH-konserni	3,3	4,1	3,6	4,4	3,9	16,8

##### TUOTTEITTAIN\*

Tietoturvaratkaisut loppukäyttäjä- yrityksille	1,8	3,0	2,0	3,2	2,5	10,4
OEM-tuotteet laite- ja ohjelmisto- valmistajille	1,5	1,1	1,6	1,2	1,4	6,4
SSH-konserni	3,3	4,1	3,6	4,4	3,9	16,8

\* Johtuen tuoteportfoliossa tapahtuneista muutoksista, eivät vuoden 2002 luvut ole täysin vertailukelpoisia vuoden 2003 lukujen kanssa.

Keskittymällä tarkastelujakson aikana suuryrityksiin, rahoituslaitoksiin ja julkishallinnon organisaatioihin SSH on pystynyt kasvattamaan potentiaalisten asiakassopimustensa keskimääräistä kokoa. Sopimusten luonteen muuttumisen johdosta myyntiprosessi on kuitenkin pidentynyt, mikä näkyy kolmannen vuosineljänneksen myyntiluvuissa erityisesti loppukäyttäjäyritysten osalta.

SSH:n päämarkkina-alueilla näkyneet lievä piristymisen niin loppukäyttäjäyritysten kuin laite- ja ohjelmistovalmistajienkin ostokäyttäytymisessä ei vielä konkretisoitunut merkittävänä lisämyyntinä. Eräiden SSH Tectia -ratkaisuun kuuluvien tuotteiden valmistumisen siirtyminen vuosineljänneksen vaihteen yli viivytti joidenkin asiakkaiden lopullisen ostopäätöksen tekemistä.

Tarkastelujakson liikevaihdosta 45,4 % (40,8%) tuli Pohjois- ja Etelä-Amerikasta, 15,3 % (11,1 %) Aasiasta ja Tyynen meren alueelta ja 39,3 % (48,0 %) Euroopasta ja muista maista. Tarkastelujakson aikana Yhdysvallat säilytti asemansa SSH:n tärkeimpänä markkina-alueena. Edelliseen vuosineljänneksen verrattuna Yhdysvaltojen osuus kuitenkin pieneni. Tämä johtui ennen kaikkea edellä mainitusta kauppajoukosta kasvamisesta ja sitä seuranneesta myyntiprosessien pitkittymisestä sekä tuotekehityksen viivästymisestä. Tämä näkyi erityisesti Yhdysvaltojen loppukäyttäjäyrityksille suunnattujen tietoturvaratkaisujen myynnissä.

Kolmannella vuosineljänneksellä Euroopan myynnin osuus SSH:n kokonaisliikevaihdosta vahvistui toiseen vuosineljänneksen verrattuna. Muutoksen taustalla oli lähinnä Yhdysvaltojen myynnin aiempaa heikompi kehitys. Edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna Euroopan osuus yhtiön liikevaihdosta laski hieman alle 10 %. Aasian ja Tyynen meren alueen osuus pysyi kolmannella vuosineljänneksellä edellisen vuosineljänneksen tasolla, mutta vahvistui selvästi edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

SSH keskitti myyntiään strategiansa mukaisesti loppukäyttäjäyrityksille suunnattuihin tietoturvaratkaisuihin. Näiden osuus yhtiön liikevaihdosta kasvoi viime vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna. Katsauskauden liikevaihdosta 61,2 % (58,1 %) muodostui loppukäyttäjäyrityksille suunnatuista tietoturvaratkaisuksista. Tietoturvaratkaisut loppukäyttäjäyrityksille -ryhmä pitää sisällään SSH Tectia -ratkaisun, mihin kuuluvat entiset SSH Secure Shell -tuoteperheen loppukäyttäjaversiot ja SSH Certifier -tuoteperhe, sekä IPv6-laiteteknologian lisensoinnista saadut tulot. Vastaavasti 38,8 %

(41,9 %) katsauskauden liikevaihdosta muodostui laite- ja ohjelmistovalmistajille suunnatuista OEM-tuotteista. OEM-ryhmä pitää sisällään Toolkit- ja SSH Sentinel -tuotteet.

Tarkastelujakson aikana SSH solmi 13 yli 100 000 euron arvoista asiakassopimusta, joista neljä solmittiin kolmannen vuosineljänneksen aikana. SSH:n kymmenen suurimman asiakkaan myynnin osuus oli 34,9 % tarkastelujakson liikevaihdosta. Yksikään asiakas ei kuitenkaan edusta yli 10 %:n osuutta liikevaihdosta, minkä seurauksena yhtiön riippuvuus yksittäisestä asiakkaasta ei ole merkittävä.

Syyskuussa SSH julkisti tärkeän jälleenmyyntisopimuksen Lyme Computer Systemsin kanssa. Toisella vuosineljänneksellä julkistetun iGov.com-sopimuksen tapaan Lyme Computer Systems tarjoaa laajaa valikoimaa SSH:n tuotteita Yhdysvaltojen hallinnolle.

Kolmannen vuosineljänneksen aikana SSH ja Fujitsu Invia sopivat yhteistyöstä sähköisten varmenteiden luomisen ja hallinnoinnin mahdollistavan SSH Tectia Certifier -ohjelmiston (entinen SSH Certifier(TM)-ohjelmisto) tarjoamisesta terveydenhuollon organisaatioille Pohjoismaissa. Ensimmäinen Fujitsu Invian kanssa yhteistyössä toimitettava SSH Tectia Certifier -ratkaisu on myyty Varsinais-Suomen sairaanhoitopiirille.

#### TUOTTEET JA MARKKINOINTI

Pitkän aikavälin strategiansa mukaisesti SSH jatkoi myynti- ja markkinointipanostustensa kohdentamista suuryrityksiin, rahoituslaitoksiin ja julkishallinnon organisaatioihin sekä keskittyi valikoitujen laite- ja ohjelmistovalmistajien palvelemiseen Yhdysvalloissa, Euroopassa ja Aasiassa.

Erityisesti SSH:n syyskuussa esittelemä, uudenlaiseen tietoturva-arkkitehtuuriin perustuva SSH Tectia -ratkaisu vaati kolmannella vuosineljänneksellä runsaasti markkinoinnin ja myynnin resursseja. Uuteen Managed Security Middleware -kategoriaan sijoittuvan SSH Tectia -ratkaisun kehittäminen on osa SSH:n aiemmin julkistamaa strategista päätöstä vastata suuryritysten kasvaneisiin tietoturvatarpeisiin.

Uudenlainen hallittu tietoturvan väliohjelmisto toimii yritysten tietojärjestelmäinfrastruktuurin ja liiketoimintasovellusten välissä ja turvaa sekä näiden sisäisen että ulkoisen tietoliikenteen. Ratkaisun keskeisiä ominaisuuksia ovat keskitetty hallinta sekä näkymättömyys loppukäyttäjälle.

Kolmannen vuosineljänneksen aikana SSH ilmoitti myös liittyneensä yhdysvaltalaisen RSA Security:n RSA Secured(R) -partneriohjelmaan. Partnerisopimuksen ansiosta SSH:n asiakkaiden on jatkossa entistä

vaivattomampaa käyttää SSH Tectia(TM) Client/Server -ohjelmistoaan (entiset SSH Secure Shell for Workstations/for Servers -tuotteet) yhdessä RSA:n suositun, käyttäjien tunnistamiseen tarkoitetun RSA SecurID(R)- tuotteen kanssa.

Edellisessä osavuosikatsauksessa mainittu yhdysvaltalaisen standardointiorganisaation NIST:in (National Institute of Standards Technology) FIPS 140-2 -sertifiointi SSH:n useissa tuotteissa käyttämälle salauskirjastolle on loppusuoralla. SSH uskoo saavansa sertifiointin salauskirjastolleen lähiviikkojen aikana. Sertifiointin uskotaan tukevan SSH:n markkinointi- ja myyntiponnisteluja valituilla asiakassegmenteillä.

#### TUTKIMUS JA TUOTEKEHITYS

SSH:n tutkimus- ja tuotekehityskustannukset olivat tammi-syyskuussa 4,1 milj. euroa (6,6 milj. euroa), mikä vastasi 37,6 % liikevaihdosta (53,1 %). Pääsiallinen syy tutkimus- ja tuotekehityskustannusten merkittävään pienenemiseen on VPN-laitteesta ja -ohjelmistokehityksestä luopuminen ja tuotekehitysresurssien keskittäminen uuden liiketoimintastrategian mukaisiin ohjelmistotuotteisiin. Kolmannella vuosineljänneksellä yhtiö panosti erityisesti SSH Tectia -ratkaisuunsa kuuluvien tuotteiden kehittämiseen.

SSH on tutkimus- ja tuotekehityskustannustensa osalta siirtynyt IAS-standardin mukaiseen kirjausperiaatteeseen vuoden 2003 alusta. Standardin mukaan SSH aktivoi vain sellaiset kehityskulut, jotka aiheutuvat tuotekehitysprosessien loppuvaiheessa uusien tuotteiden kaupallistamisesta. Vuoden 2003 kolmannen vuosineljänneksen aikana kyseisen kaltaisia tuotekehityskuluja oli yhteensä 0,1 milj. euroa. Nämä aktivoitavat tuotekehityskustannukset liittyivät uuden SSH Tectia Manager -tuotteen kaupallistamiseen. SSH tulee myös jatkossa kirjaamaan suurimman osan tutkimus- ja tuotekehityskustannuksistaan suoraan kuluiksi.

Syyskuun lopussa yhtiöllä oli viisi kappaletta jo myönnettyjä patenteja ja 36 patenttihakemusta.

#### HENKILÖSTÖ JA ORGANISAATIO

Konsernin henkilöstön määrä oli tarkastelujakson lopussa 131. Henkilöstön määrä väheni 25 henkilöllä edellisen vuoden vastaavaan ajankohtaan verrattuna (-16,0 %). Kolmannella vuosineljänneksellä yhtiön henkilöstön määrä väheni kahdella työntekijällä verrattuna vuoden 2003 toiseen vuosineljännekseen.

Henkilöstöstä 47,3 % työskenteli kauden lopussa tutkimuksessa ja tuotekehityksessä, 39,7 % myynnissä ja markkinoinnissa sekä 13,0 % hallinnossa.

Katsauskauden jälkeen arviolta 25 SSH:n työntekijää siirtyy SafeNet, Inc. -yhtiön palvelukseen SSH:n OEM-liiketoimintojen myynnin myötä.

#### SSH:N OSAKE JA OMISTUS

Tarkastelujakson aikana SSH Communications Security Oyj:n osakkeiden vaihto oli 5.286.666 kpl (5.994.713,07 euroa), mikä merkitsi sitä, että osakekannasta 19,1 % vaihtoi omistajaa. Jakson ylin kurssinoteeraus oli 2,36 euroa ja alin 0,61 euroa. Jakson painotettu keskikurssi oli 1,13 euroa ja jakson viimeisen pörssipäivän (30.9.2003) noteeraus 1,91 euroa.

SSH Communications Security Oyj:n omistuksessa ei tarkastelujakson aikana tapahtunut oleellisia muutoksia. Applied Computing Research (ACR) Oy:n omistus yhtiöstä säilyi 61,2 %:ssa.

#### SSH:N OSAKEPÄÄOMAN KEHITYS JA HALLITUKSEN VALTUUTUKSET

SSH:n 29.4.2003 pidetty yhtiökokous valtuutti hallituksen 29.4.2004 mennessä päättämään osakepääoman korottamisesta uusmerkinnällä ja/tai optio-oikeuksien antamisesta taikka optio- tai vaihtovelkakirjalainan ottamisesta siten, että valtuutuksen seurauksena osakepääoma voi nousta enintään 120 000 eurolla.

Yhtiökokous hyväksyi SSH:n uudet optio-ohjelmat. Optio-ohjelman I/2003 perusteella henkilöstölle voidaan tarjota yhteensä enintään 625 000 optio-oikeutta. Kukin optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään yhden SSH Communications Security Oyj:n kolmen sentin nimellisarvoisen osakkeen. Osakkeiden merkintäaika alkaa optiotodistuksista riippuen porrastetusti 1.5.2004, 1.5.2005 ja 1.5.2006 sekä päättyy kaikkien optio-oikeuksien osalta 1.5.2009. Osakkeiden merkintähinta on SSH:n osakkeen Helsingin Pörssin jatkuvan kaupankäynnin päätöskurssi 6.5.2003 lisättynä 10 %:lla ja pyöristettynä ylöspäin lähimpään senttiin (0,87 euroa). Yhtiön osakepääoma voi merkintöjen seurauksena nousta enintään 18 750 eurolla.

Optio-ohjelman II/2003 perusteella SSH:n Yhdysvalloissa olevalle henkilöstölle voidaan tarjota yhteensä enintään 75 000 optio-oikeutta. Kukin optio-oikeus oikeuttaa merkitsemään yhden SSH Communications Security Oyj:n kolmen sentin nimellisarvoisen osakkeen. Osakkeiden merkintäaika alkaa optiotodistuksista riippuen porrastetusti 1.5.2004, 1.5.2005, 1.5.2006 ja 1.5.2007 sekä päättyy kaikkien optio-oikeuksien osalta 29.4.2013. Osakkeiden merkintähinta on SSH:n osakkeen Helsingin Pörssin jatkuvan kaupankäynnin päätöskurssi 6.5.2003 lisättynä 10 %:lla ja pyöristettynä ylöspäin lähimpään senttiin (0,87 euroa). Yhtiön



osakepääoma voi merkintöjen seurauksena nousta enintään 2 250 eurolla.

Tarkastelujakson päättyessä 30.9.2003 SSH:n osakepääoma oli 831 908,07 euroa ja se jakautui 27 730 269 nimellisarvoltaan 0,03 euron osakkeeseen.

#### KATSAUSKAUDEN JÄLKEISET TAPAHTUMAT

SSH ja yhdysvaltalainen SafeNet, Inc. (NASDAQ: SFNT) allekirjoittivat lokakuussa sopimuksen SSH:n OEM-liiketoiminnan myynnistä SafeNetille. OEM-liiketoiminnan muodostavat SSH:n OEM-tuoteryhmä ja VPN-laitteen liiketoiminnot.

Kauppahinta on noin 14 milj. Yhdysvaltojen dollaria, eli noin 12 miljoonaa euroa, ja se maksetaan kokonaan käteisenä. Kauppasumma täsmentyy normaalin liiketoiminnan siirron kuluessa ns. "Closing"-jakson aikana. Kaupan lopullisen varmistumisen edellytyksenä on tavanomaisten kaupan päättämiseen liittyvien sopimusehtojen täyttyminen, minkä uskotaan tapahtuvan marraskuun puoleenväliin 2003 mennessä. Silloin SSH:n OEM-liiketoiminta ja arviolta 25 SSH:n työntekijää siirtyy SafeNetille.

Kauppa toteuttaa SSH:n fokusointistrategiaa, jonka mukaan yritys keskittyy ydinliiketoimintaansa eli suuryritysten, pankkien ja muiden rahoituslaitosten sekä julkishallinnon palvelemiseen.

#### TULEVAISUUDEN NÄKYMÄT

OEM-liiketoiminnan myynnin seurauksena SSH korjaa aiempaa ohjeistustaan vuoden 2003 liikevaihto- ja tulosarvioiden osalta. Yhtiö on aiemmin arvioinut liikevaihtonsa yltävän tavoiteltuun 18 milj. euroon, mikäli se onnistuu hyvin myyntinsä kasvattamisessa. Samalla yhtiö piti mahdollisena tehdä toisella vuosipuoliskolla positiivinen tulos.

OEM-liiketoimintakaupan toteuduttua SSH:n koko vuoden 2003 liikevaihdon arvioidaan laskevan noin 14 milj. euroon, mutta koko vuoden tulos on merkittävästi voitollinen, koska OEM-liiketoiminnan myynnistä saatu noin 12 milj. euron kauppahinta parantaa lähes täysimääräisesti SSH:n vuoden 2003 tulosta. Myös F-Secure Oy:lle maksettujen, hankinnan ja valmistuksen kuluihin kirjattujen sopimusperusteisten rojaltilmaksujen päättymisen kolmannen vuosineljänneksen lopussa tukee positiivisen tuloksen syntymistä.

SSH odottaa markkinatilanteen ja asiakkaiden ostokäyttäytymisen säilyvän loppuvuonna edelleen haastavina. Yhtiö panostaa ydinliiketoimintansa kehittämiseen ja keskittyy SSH Tectia -ratkaisun myyntiin suuryrityksille, rahoituslaitoksille ja julkishallinnon organisaatioille.

SSH Tectia -ratkaisun myötä SSH:n kauppojen keskikoon odotetaan kasvavan ja asiakassuhteiden syventyvän monivuotisiksi SSH Tectia -ratkaisuun pohjautuvien järjestelmien toteutusohjelmaksi.

TULOSLASKELMA

milj. euroa	7-9/ 2003	7-9/ 2002	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Liikevaihto	3,3	3,9	11,0	12,4	16,8
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-0,5	-0,9	-2,5	-3,5	-4,6
Bruttokate	2,8	3,0	8,5	8,9	12,2
Kulut					
Tuotekehitys	-1,1	-1,5	-4,0	-6,6	-8,2
Myynti ja markkinointi	-2,0	-3,0	-6,9	-11,4	-14,7
Hallinto	-0,6	-0,8	-2,2	-3,5	-4,3
Liiketoiminnan muut tuotot	0,2	0,2	0,5	0,7	0,9
Liiketulos	-0,8	-2,1	-4,0	-11,9	-14,1
Rahoitustuotot ja -kulut	0,0	0,1	0,1	0,0	0,5
Tulos ennen satunnaisia eriä ja veroja	-0,8	-2,1	-4,0	-11,9	-13,6
Tulos ennen veroja	-0,8	-2,1	-4,0	-11,9	-13,6
Verot*	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
Katsauskauden tulos	-0,8	-2,1	-4,0	-11,9	-13,6

\* Verot on laskettu tarkastelujakson tuloksesta, eikä kertyneestä tappiosta ole kirjattu laskennallista verosaamista.

	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Tulos/osake, euroa	-0,14	-0,43	-0,49
Tulos/osake (laimennettu), euroa	-0,14	-0,42	-0,49

TASE

milj. euroa	30.9. 2003	30.9. 2002	31.12. 2002
-------------	---------------	---------------	----------------

VASTAAVAA

Pysyvät vastaavat			
Aineettomat hyödykkeet	1,5	1,0	1,0
Aineelliset hyödykkeet	0,3	0,7	0,6
Vaihtuvat vastaavat			

Vaihto-omaisuus	0,5	0,8	0,8
Lyhytaikaiset saamiset	4,2	6,2	4,9
Rahoitusarvopaperit	20,6	20,0	20,4
Rahat ja pankkisaamiset	8,0	15,5	14,3
Vastaavaa yhteensä	35,2	44,2	42,0

VASTATTAVAA

Oma pääoma	32,1	38,2	36,2
Pakollinen varaus		1,7	1,5
Vieras pääoma	3,2	4,4	4,3
Vastattavaa yhteensä	35,2	44,2	42,0

RAHOITUSLASKELMA

milj. euroa	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Liiketoiminnan rahavirta	-5,1	-8,9	-9,5
Investointien rahavirta	-0,8	-0,2	-0,4
Rahoituksen rahavirta	0,0	0,0	0,0
Rahavarojen muutos/ lisäys (+), vähennys (-)	-6,1	-9,1	-9,9
Rahavarat tilikauden alussa	34,7	44,2	44,6
Rahavarat tilikauden lopussa *	28,6	35,5	34,7

\* rahavarat sisältävät rahat ja pankkisaamiset sekä rahoitusarvopaperit

LASKELMA

OMAN

PÄÄOMAN

MUUTOKSISTA

milj. euroa	Osake- pääoma	Yli- kurssi- rahasto	Kertyneet voitto- varat	Tili- kauden voitto	Pääoma -laina	Yhteensä
Oma pääoma 01.01.2002	0,8	54,6	-5,5	0,0	0,2	50,1
Oma pääoma 30.9.2002	0,8	54,6	-5,6	-11,9	0,2	38,2
Oma pääoma 31.12.2002	0,8	54,6	-5,9	-13,6	0,2	36,2
Oma pääoma 30.9.2003	0,8	41,0*	-5,9*	-4,0	0,2	32,1

\* = Yhtiökokouksen 29.4.2003 tekemän päätöksen mukaisesti ylikurssirahastoa on alennettu emoyhtiön kertyneiden tappioiden määrällä.

LIIKEVAIHTO  
SEGMENTEITTÄIN

milj. euroa	7-9/ 2003	7-9/ 2002	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Pohjois- ja Etelä- Amerikka	1,2	1,5	5,0	5,1	7,1
Aasia ja Tyynen meren alue	0,7	0,5	1,7	1,4	2,2
Eurooppa ja muut maat	1,4	1,9	4,3	5,9	7,5
SSH-konserni	3,3	3,9	11,0	12,4	16,8

LIIKETULOS  
SEGMENTEITTÄIN

milj. euroa	7-9/ 2003	7-9/ 2002	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Pohjois- ja Etelä- Amerikka	-0,4	-0,6	-0,8	-6,3	-6,6
Aasia ja Tyynen meren alue	0,1	-0,4	-0,3	-1,3	-0,9
Eurooppa ja muut maat	2,3	0,9	3,7	2,2	2,8
SSH-konsernin yhteiset kulut*	-2,9	-1,9	-6,6	-7,4	-9,4
SSH-konserni	-0,8	-2,1	-4,0	-11,9	-14,1

\* SSH-konsernin yhteiset kulut sisältävät konsernin hallinnon (muun muassa johto, taloushallinto) sekä keskitetyn tuotehallinnan ja -tuotekehityksen kustannukset.

TALOUDELLISET TUNNUSLUVUT

	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Liikevaihto, Meur	11,0	12,4	16,8
Liiketulos, Meur	-4,0	-11,9	-14,1
Liiketulos, % liikevaihdosta	-36,7	-96,2	-83,7
Tulos ennen satunnaisia eriä ja veroja, Meur	-4,0	-11,9	-13,6
Tulos ennen satunnaisia eriä, ja veroja, % liikevaihdosta	-36,0	-95,8	-81,0
Tulos ennen veroja, Meur	-4,0	-11,9	-13,6
Tulos ennen veroja, % liikevaihdosta	-36,0	-95,8	-81,0
Sijoitetun pääoman tuotto, %			-30,6
Oman pääoman tuotto, %			-31,7
Korolliset nettovelat, Meur	-28,4	-35,2	-34,5
Omavaraisuusaste, %	95,2	88,6	88,9
Nettovelkaantumisaste	-89,2	-92,9	-95,8

(gearing), %			
Bruttoinvestoinnit	0,7	0,3	0,4
käyttöomaisuuteen, Meur			
osuus liikevaihdosta, %	6,3	2,7	2,6
Investoinnit, Meur	0,8	0,3	0,4
osuus liikevaihdosta, %	7,5	2,7	2,6
Tutk.ja kehityskulut, Meur	4,0	6,6	8,2
osuus liikevaihdosta, %	36,4	53,1	49,0
Henkilöstö keskimäärin	136	166	166
Henkilöstö kauden lopussa	131	156	147

#### OSAKEKOHTAISET TUNNUSLUVUT

	1-9/ 2003	1-9/ 2002	1-12/ 2002
Tulos/osake,	-0,14	-0,43	-0,49
euroa (laimentamaton)			
Tulos/osake, euroa (laimennettu)	-0,14	-0,42	-0,49
Oma pääoma/osake, euroa	1,16	1,37	1,30
Osakemäärä kauden lopussa,	27 730	27 711	27 702
1000 kpl			
Osakkeen kurssikehitys euroina			
Keskikurssi	1,13	2,35	1,66
Alin	0,61	0,98	0,60
Ylin	2,36	3,65	3,70
Osakkeen kurssi kauden lopussa	1,91	0,98	0,75
Osakekannan markkina-arvo kauden	53,0	27,1	20,8
lopussa, Meur			
Osakevaihto, milj. kpl	5,3	2,4	4,3
Osakevaihto, % kokonaismäärästä	19,1	8,6	15,5
Osakevaihto, Meur	5,9	5,6	7,1
Hinta/voittosuhte (P/E)			-1,6

#### VASTUUSITOUMUKSET

milj. euroa	30.9./ 2003	30.9./ 2002	31.12./ 2002
Annetut vakuudet			
Vuokravakuudet	1,2	1,2	0,8
Leasingmaksut	0,2	0,2	0,3

Tulevaisuudessa käytettävissä olevista optio-oikeuksista aiheutuva sosiaalikuluvastuu olisi yhtiön osakkeen päätöskurssin 1,91 perusteella laskettuna 34 211 euroa.

Luvut ovat tilintarkastamattomia.

## OSAKKEENOMISTAJAT

Yhtiön 10 suurinta omistajaa hallintarekisterissä olevia omistajia lukuun ottamatta olivat 30.9.2003:

Applied Computing Research (ACR) Oy	61,2 %
Ylönen Tatu	3,7 %
Nixu Oy	1,8 %
Promotion Capital I Ky	1,7 %
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Ilmarinen	1,7 %
Grahn Juha	1,4 %
Assetman Oy	1,4 %
Kaukonen Kalle	1,3 %
Markula Jussi	0,9 %
Keskinäinen Eläkevakuutusyhtiö Kaleva	0,8 %
Yhteensä	76,1 %

## TALOUDELLINEN RAPORTOINTI

Lehdistö- ja analytikkotilaisuus järjestetään tänään keskiviikkona 22.10.2003 klo 11.00 alkaen SSH:n pääkonttorin 1. kerroksen auditoriossa osoitteessa Fredrikinkatu 42, Helsinki. Sisäänkäynti Fredrikinkadun ja Malminkadun kulmasta.

SSH Communications Security Oyj:n seuraava osavuositarkastus ja kokonaistulos ajalle 1.1.-31.12.2003 julkaistaan helmikuussa 2004. Lisätietoja saatavilla yhtiön www-sivuilta lähempänä tätä ajankohtaa.

Helsingissä 22.10.2003

SSH COMMUNICATIONS SECURITY OYJ

Hallitus

Arto Vainio  
toimitusjohtaja

Lisätietoja:

Arto Vainio, toimitusjohtaja	puhelin 020 500 7400
Johanna Lamminen, talousjohtaja	puhelin 020 500 7419
Kare Laukkanen, johtaja, sijoittajasuhteet	puhelin 020 500 7433

Jakelu:

Helsingin Pörssi  
Keskeiset tiedotusvälineet