

Vuoden 2015 toisen neljänneksen ja tammi-kesäkuun 2015 osavuositiedot

Vuoden 2015 toisen neljänneksen vahva tulos asettaa Nokian hyvään asemaan koko vuoden tavoitteiden saavuttamisessa

Taloudelliset pääkohdat

- Vuoden 2015 toisen neljänneksen liikevaihto oli 3,2 miljardia euroa (2,9 miljardia euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä), ja se kasvoi 9 % verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon (ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta liikevaihto olisi laskenut 1 % vuoden 2014 vastaavaan neljännekseen verrattuna)
- Vuoden 2015 toisen neljänneksen laimennettu ei-IFRS-osakekohtainen tulos oli 0,09 euroa (0,06 euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä), ja se kasvoi 50 % verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon. Vuoden 2015 toisen neljänneksen laimennettu raportoitu osakekohtainen tulos 0,09 euroa (0,01 euroa tappiota vuoden 2014 toisella neljänneksellä)

Nokia Networks

- Liikevaihto kasvoi 6 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna (ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta liikevaihto olisi laskenut 4 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna)
- Ei-IFRS-bruttokate kasvoi 12 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, ja ei-IFRS-bruttokateprosentti kasvoi 40,0 %:iin vuoden 2015 toisella neljänneksellä (38,1 % vuoden 2014 toisella neljänneksellä). Tämä johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentin ohjelmistomyyntiin tavallista suuremmasta osuudesta ja Global Services -segmentin vahvasta tuloksesta
- Ei-IFRS-liikevoitto kasvoi 11 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, ja ei-IFRS-liikevoittoprosentti kasvoi 11,5 %:iin vuoden 2015 toisella neljänneksellä (11,0 % vuoden 2014 toisella neljänneksellä). Tämä johtui jatkuneesta keskittymisestä erinomaiseen toiminnalliseen suorituskykyyn

HERE

- Liikevaihto kasvoi 25 % ja lisenssien myynti uusien ajoneuvojen integroituihin navigointijärjestelmiin 24 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon
- Ei-IFRS-liikevoitto oli 27 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä, ja ei-IFRS-liikevoittoprosentti nousi 9,3 %:iin vuoden 2015 toisella neljänneksellä, kun vuoden 2014 toisella neljänneksellä se oli 0,0 %

Nokia Technologies

- Liikevaihto kasvoi 31 % ja ei-IFRS-liikevoitto 17 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti olemassa olevilta ja uusilta lisenssinsaajilta saaduista korkeammista patenttituloista ja kertaluonteisista myyntituotoista. Ei-IFRS-liikevoittoon vaikuttivat lisäksi negatiivisesti vuoden 2015 toisella neljänneksellä korkeammat ei-IFRS-toimintakulut vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna

Konsernin yhteiset toiminnot

- Ei-IFRS-liikevoitto oli 69 miljoonaa euroa, ja siihen vaikutti positiivisesti noin 110 miljoonan euron tuotto liittyen Nokia venture fund -sijoituksiin

Mij. EUR	Vuoden 2015 toisen neljänneksen raportoidut luvut ¹					Tammiki-kesäkuun 2015 raportoidut luvut ¹		
	4-6/2015	4-6/2014	Muutos 4-6/2015 vs. 4-6/2014	1-3/2015	Muutos 4-6/2015 vs. 1-3/2015	1-6/2015	1-6/2014	Muutos 1-6/2015 vs. 1-6/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			-1 %		-1 %			5 %
Liikevaihto	3 209	2 942	9 %	3 196	0 %	6 405	5 606	14 %
Nokia Networks	2 730	2 566	6 %	2 673	2 %	5 403	4 894	10 %
HERE	290	232	25 %	261	11 %	551	441	25 %
Nokia Technologies	193	147	31 %	266	-27 %	459	278	65 %
<i>Bruttokateprosentti (ei-IFRS)</i>	46,7 %	44,0 %	270pp	42,5 %	420pp	44,6 %	44,8 %	-20pp
Liikevoitto (ei-IFRS)	521	346	51 %	265	97 %	786	651	21 %
Nokia Networks	313	281	11 %	85	268 %	398	497	-20 %
HERE	27	0		19	42 %	46	10	360 %
Nokia Technologies	112	96	17 %	193	-42 %	305	182	68 %
Konsernin yhteiset toiminnot	69	-31		-32		37	-39	
<i>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</i>	16,2 %	11,8 %	440pp	8,3 %	790pp	12,3 %	11,6 %	70pp
Tulos (ei-IFRS)	357	215	66 %	200	79 %	556	386	44 %
Tulos	352	-27		181	94 %	533	84	535 %
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa (ei-IFRS)	0,09	0,06	50 %	0,05	80 %	0,15	0,10	50 %
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa	0,09	-0,01		0,05	80 %	0,14	0,02	600 %

¹Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu. Tämän taloudellisen katsauksen tulostiedot ovat tilintarkastamattomia. Lisätietoa esitetään kohdassa "Tilinpäätöksen liitetiedot – Laatu- ja laatimisperiaatteet". Ei-IFRS-tulokset eivät sisällä transaktio- ja muita kuluja, jotka syntyivät olennaisilta osin koko Nokian Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä Microsoftille ("D&S -liiketoiminnan Myynti"), liikearvon arvonalentumiskuluja, aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita yrityskaupoista johtuvia hankintahinnan kohdentamiseen liittyviä eriä, uudelleenjärjestelyihin liittyviä kuluja sekä eräitä muita eriä, joilla ei välttämättä ole merkitystä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen kannalta. Yksityiskohtainen tarkastelu esitetään vuoden alusta -osiossa ja tilinpäätöksen ei-IFRS-täsmäytysliitetiedossa. Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys raportoitiin lukuihin löytyy 30.4.2015 julkaistun vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivulta 33. Vuoden 2014 viimeisen neljänneksen ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys raportoitiin lukuihin löytyy 29.1.2015 julkaistun vuoden 2014 viimeisen neljänneksen taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilta 21–26. Vuoden 2014 kolmannen neljänneksen ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys raportoitiin lukuihin löytyy 23.10.2014 julkaistun vuoden 2014 kolmannen neljänneksen taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilta 25–30.

Toimitusjohtajan katsaus

Nokian tulos oli vahva vuoden 2015 toisella neljänneksellä kaikkien kolmen liiketoimintamme erittäin hyvän tuloksen ansiosta.

Olen erityisen tyytyväinen Nokia Networksin yleisesti parantuneeseen tulokseen, huolimatta siitä, että ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta liikevaihto olisi laskenut vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Ohjelmistomyynti kasvoi merkittävästi, runkoverkkojen myynti kasvoi, uusien strategisten sopimusten vaikutus väheni, Global Services -segmentti saavutti yhden parhaista kvartaalituloksistaan kautta aikojen, ja kulut pysyivät hyvin kontrollissa.

Samalla kun uskomme tietoliikennemarkkinan pysyvän haastavana, uskon, että kurinalainen toimintamallimme ja vahva suorituskykymme auttaa meitä erottautumaan tässä liiketoimintaympäristössä. Jatkamme lisäksi vahvaa keskittymistä kulujen alentamiseen ja tehokkuuden parantamiseen lieventääksemme markkinatilanteen vaikutusta.

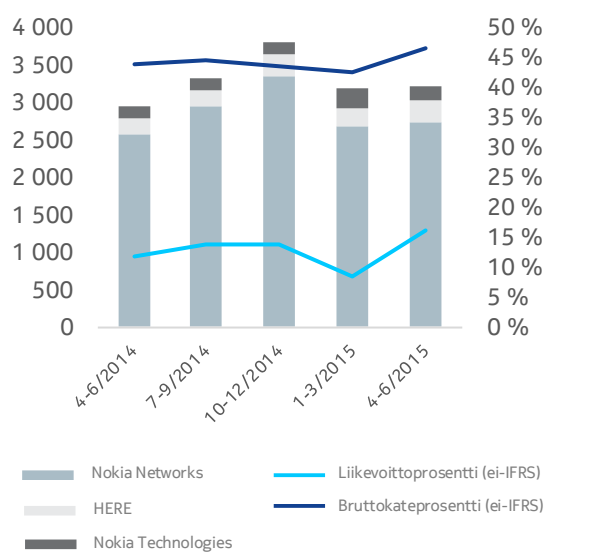
Nokia Technologies jatkoi etenemistään lisensoinnissa solmimalla uuden sopimuksen LG:n kanssa vuoden 2015 toisella neljänneksellä, ja vastikään julkisti mullistavan virtuaalitodellisuuskamera OZOn. ”Tech-tiimimme” on osoittanut kurinalaista suorituskykyä lisensoinnissa ja yrittäjähenkisyyttä uusien kasvumahdollisuuksien tavoittelemisessa.

HERE:n tulos oli jälleen hyvä, ja sekä myynti että kannattavuus kasvoivat. Strategisten vaihtoehtojen arviointi HERE-liiketoiminnan osalta on edennyt pitkälle, ja haluan korostaa, että keskitymme siihen, mikä on eduksi Nokian osakkeenomistajille ja HERE:lle pitkällä aikavälillä.

Kaiken kaikkiaan tämän tuloksen perusteella olemme hyvässä asemassa saavuttaaksemme koko vuoden 2015 tavoitteemme.

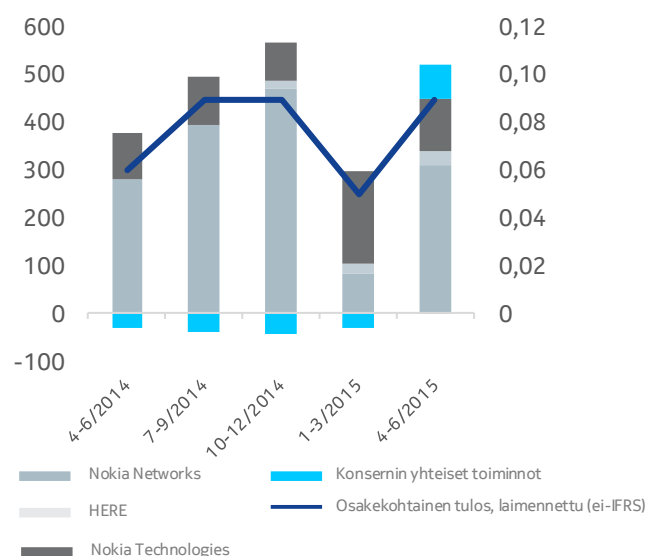
Rajeev Suri
Toimitusjohtaja

Liikevaihto
EUR milj.



Kannattavuus

Liikevoitto (ei-IFRS)
EUR milj.



Osakekohtainen tulos, EUR

Nokia vuoden 2015 toisella neljänneksellä

Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

Seuraavassa tarkastellaan Nokian raportoituja tuloksia vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Näihin sisältyvät Nokian kolmen liiketoiminnan – Nokia Networks, HEREn ja Nokia Technologiesin – sekä konsernin yhteisten toimintojen tulokset. Vertailuluvut ovat vuoden 2014 toiselta ja vuoden 2015 ensimmäiseltä neljännekseltä, ellei toisin mainittu.

Liikevaihto

Nokian liikevaihto kasvoi 9 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja pysyi likimain samalla tasolla edelliseen neljännekseen verrattuna. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokian liikevaihto olisi laskenut 1 % sekä vuoden 2014 toiseen neljännekseen että edelliseen neljännekseen verrattuna.

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokian liikevaihdon kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Nokia Networksin sekä vähäisemmässä määrin HEREn ja Nokia Technologies -liiketoiminnan korkeammasta liikevaihdosta.

Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokian liikevaihto pysyi suunnilleen muuttumattomana vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti Nokia Networksin ja HEREn hienoisesti korkeammasta liikevaihdosta. Tätä tasoitti osin Nokia Technologies -liiketoiminnan alhaisempi liikevaihto.

Ei-IFRS-liikevoitto

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokian ei-IFRS-liikevoitto kasvoi 51 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti konsernin yhteisten toimintojen ei-IFRS-liikevoiton kasvusta ja vähäisemmässä määrin Nokia Networksin, HEREn ja Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevoiton kasvusta.

Nokian muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 113 miljoonaa euroa tuottoja vuoden 2015 toisella neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 toisella neljänneksellä olivat 9 miljoonaa euroa kuluja. Nokian muiden ei-IFRS-tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti konsernin yhteisten toimintojen muiden tuottojen kasvusta, mikä liittyi Nokian venture fund -sijoituksiin. Nokia Growth Partners myi vuoden 2015 toisella neljänneksellä 58.comille osuutensa suuresta kiinalaisesta paikallisiin palveluihin keskittyvästä online-markkinapaikasta Ganji.comista. BlueRun Ventures sijoitti myös Ganji.comiin ja oli osallisena kaupassa, jossa Nokian välilliset omistukset arvostettiin noin 200 miljoonaan euroon. Nokia kirjasi kaupasta noin 110 miljoonan euron voiton vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Tuottojen tai kulujen lopullinen määrä ja ajoitus riippuvat siitä, mihin hintaan ja milloin venture fund -rahastot realisoivat osakkeina saadun osuuden kauppahinnasta.

Valuuttakurssien vaihtelulla oli merkittävä positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tästä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokian ei-IFRS-liikevoitto kasvoi 97 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna. Tämä johtui ensisijaisesti Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoiton kasvusta, mitä osin tasoitti Nokia Technologies -liiketoiminnan ei-IFRS-liikevoiton lasku.

Nokian muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 113 miljoonaa euroa tuottoja vuoden 2015 toisella neljänneksellä, kun ne vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä olivat 19 miljoonaa euroa kuluja. Nokian muiden ei-IFRS-tuottojen ja kulujen muutos vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti konsernin yhteisten toimintojen muiden tuottojen kasvusta, mikä liittyi Nokian venture fund -sijoituksiin. Nokia Growth Partners myi vuoden 2015 toisella neljänneksellä 58.comille osuutensa suuresta kiinalaisesta paikallisiin palveluihin keskittyvästä online-markkinapaikasta Ganji.comista. BlueRun Ventures sijoitti myös Ganji.comiin ja oli osallisena kaupassa, jossa Nokian välilliset omistukset arvostettiin noin 200 miljoonaan euroon. Nokia kirjasi kaupasta noin 110 miljoonan euron voiton vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Tuottojen tai kulujen lopullinen määrä ja ajoitus riippuvat siitä, mihin hintaan ja milloin venture fund -rahastot realisoivat osakkeina saadun osuuden kauppahinnasta.

Valuuttakurssien vaihtelulla oli vähäinen negatiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja vähäinen negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna. Tästä aiheutui negatiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Ei-IFRS-tulos

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokian ei-IFRS-tulos kasvoi 66 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-liikevoitosta ja vähemmässä määrin ei-IFRS-rahoitustuottojen ja -kulujen vaihtelun positiivisesta kokonaisvaikutuksesta. Tätä osin tasoittivat suuremmat ei-IFRS-verokulut. Vuoden 2015 toisella neljänneksellä Nokian ei-IFRS-verokulut perustuivat noin 27 %:n verokantaan, minkä seurauksena ei-IFRS-verokulut olivat korkeammat kuin vuoden 2014 toisella neljänneksellä. Vuosien 2014 ja 2015 toisen neljänneksen verokulut eivät kuitenkaan ole suoraan vertailukelpoisia, ensisijaisesti siksi, että Nokia kirjasi Suomen ja Saksan laskennallisille verosaamisille arvonalentumisia vuoden 2014 kolmanteen neljännekseen asti.

Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokian ei-IFRS-tulos kasvoi 79 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2015 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti ei-IFRS-liikevoiton kasvusta. Tätä osin tasoittivat suuremmat ei-IFRS-verokulut ja vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen tulokseen positiivisesti vaikuttaneen noin 25 miljoonan euron aikaisempien kausien oikaisun puuttuminen, joka liittyi osuuteen osakkuusyhtiöiden tuloksesta.

Näkymät

	Tarkastelukohde	Tiedot	Kommentit
Nokia Networks	Liikevaihto koko vuonna 2015	Kasvua koko vuoteen 2014 verrattuna	
	Ei-IFRS-liikevoittoprosentti koko vuonna 2015	Pitkän aikavälin 8–11 %:n vaihteluvälin keskivaiheilla koko vuonna 2015	Perustuu eri tekijöihin, joihin kuuluvat toimialan kilpailudynamiikka, tuotevalikoiman painottuminen ja alueellinen jakauma, toimialan kausiluonteisuus vuoden 2015 toisella vuosipuoliskolla, merkittävien verkkojen rakennushankkeiden ajoittuminen sekä arvioitu jatkuva toimintojen tehostuminen.
HERE	Liikevaihto koko vuonna 2015	Kasvua koko vuoteen 2014 verrattuna	
	Ei-IFRS-liikevoittoprosentti koko vuonna 2015	9–12 %	Perustuu muun muassa johtavaan markkina-asemaan, toimialan myönteiseen kehitykseen sekä lisääntyneeseen kustannustehokkuuden tavoitteluun.
Nokia Technologies	Liikevaihto koko vuonna 2015	Kasvua koko vuoteen 2014 verrattuna	Ei sisällä Samsungin kanssa käytävän välimiesmenettelyn odotettuun ratkaisuun liittyviä mahdollisia summia. Perustuu eri tekijöihin, joihin kuuluvat suuremmat investoinnit lisensiointiaktiiviteetteihin, lisensioitaviin teknologioihin sekä liiketoiminnan mahdollistaviin tekijöihin, mukaan lukien tuotteen markkinoille tuonnin mahdollistava osaaminen, ja tekijöihin, jotka tähtäävät uusiin ja merkittäviin kasvumahdollisuuksiin pitkällä aikavälillä. <u>Tämä on päivitys</u> aiempaan arvioon, jonka mukaan koko vuoden 2015 ei-IFRS-toimintakulujen arvioitiin olevan noin vuoden 2014 viimeisen neljänneksen tasolla.
	Ei-IFRS-toimintakulut koko vuonna 2015	Noin vuoden 2015 toisen neljänneksen tasolla (päivitys)	
Nokia	Käyttömousuinvestoinnit koko vuonna 2015	Noin 250 miljoonaa euroa	Liittyy ensisijaisesti Nokia Networksiin.
	Rahoitustuotot ja -kulut koko vuonna 2015	Noin 160 miljoonaa euroa kuluja	Riippuu valuuttakurssimuutoksista ja korollisten velkojen määrästä.
	Konsernin yhteiset toiminnot koko vuonna 2015	Noin 120 miljoonaa euroa	
	Ei-IFRS-toimintakulut		
	Arvioitu pitkän aikavälin efektiivinen verokanta	Noin 25 %	
Vuosittain maksettavat verot	Noin 250 miljoonaa euroa vuosittain, kunnes laskennalliset verosaamiset on täysin hyödynnetty	Voi vaihdella riippuen tuloksen jakautumisesta eri maiden välillä sekä lisenssituloista mahdollisesti maksettavien lähdeverojen määrästä.	

Nokia Networks

Tulevaisuuden tietoliikenneoperaattoreiden teknologiakumppani

Toiminnalliset pääkohdat

Radio

Nokia Networksin sopimusten määrä jatkoi kasvuaan. Vuoden 2015 toisella neljänneksellä solmittiin sopimus Algar Telecomin kanssa Brasiliassa ja sopimus Bharti Airtelin kanssa Intiassa.

Nokia Networks esitteli 10 Gbps:n nopeutta millimetrialloilla osoittaen 5G-valmiuttaan.

Nokia Networks allekirjoitti sopimuksen Eden Rock Communicationsin hankkimisesta edistääkseen itseorganisoituvien usean toimijan verkkojen optimointia.

Tietoliikennetason pilvipalvelut ja ohjelmisto-ohjatut verkkoratkaisut

Nokia Networks julkisti AirFrame Data Center -ratkaisun, jolla tietoliikenneoperaattorit voivat hallita verkkoja pilvipalveluina. Nokian AirFrame Data Center Solution on toimialan ensimmäinen ratkaisu, joka yhdistää parhaat IT-käytännöt tietoliikenteen tarpeisiin. Tämä tapahtuu sisällyttämällä pilviarkkitehtuuriin sekä keskitettyjä että hajautettuja toimintoja, joita tulevaisuuden tietoliikennepalveluissa tarvitaan.

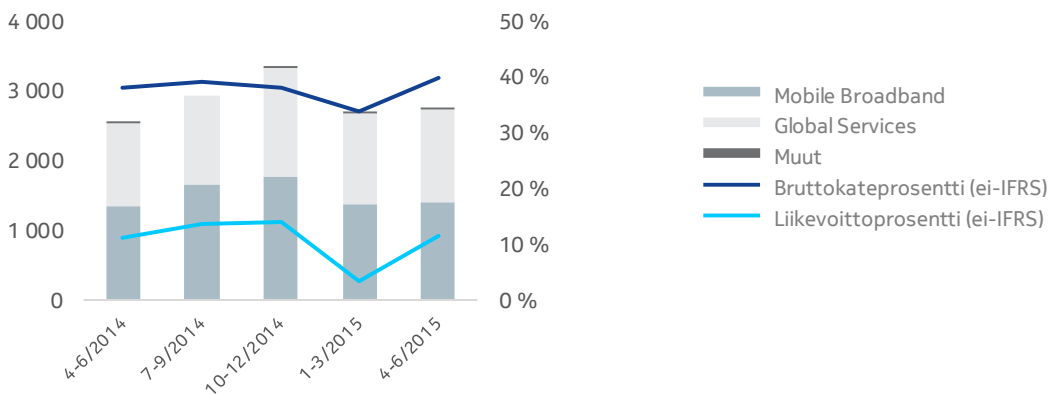
Global Services

Nokia Networks julkisti Telco Cloud Indexin, joka auttaa operaattoreita arvioimaan edistyneisyyttään pilvipalveluratkaisuissa. Nokia Networks 3-D geopaikannus -työkalu palkittiin Small Cell Forumissa, ja GTB palkitsi Managed Services -portfolion Build-Operate-Transfer -mallin.

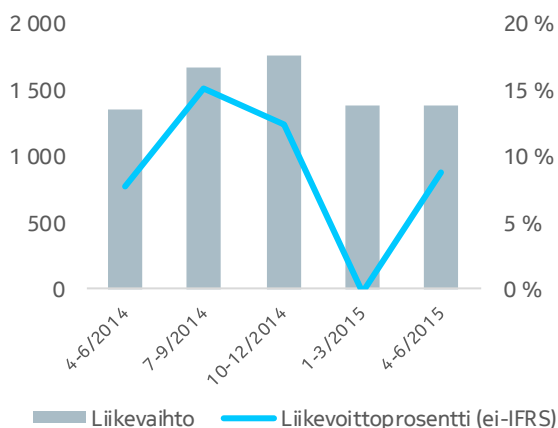
Analytiikka ja esineiden internet

Nokia Networks voitti Verkkojen turvallisuus esineiden internetissä -ratkaisullaan Light Readingin vuoden 2015 innovatiivisin turvallisuusstrategia -palkinnon.

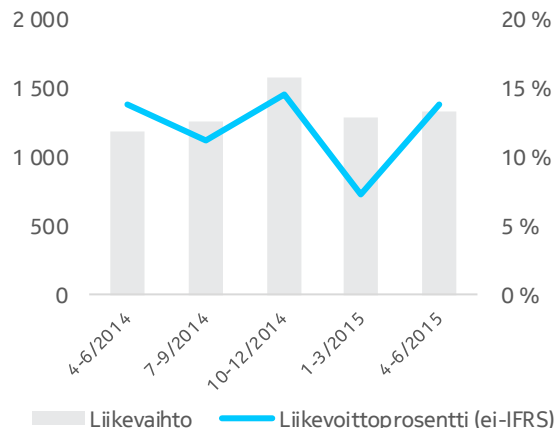
Nokia Networks – Liikevaihto (EUR milj.) **Kannattavuus**



Mobile Broadband – Liikevaihto (EUR milj.) Kannattavuus



Global Services – Liikevaihto (EUR milj.) Kannattavuus



Taloudelliset pääkohdat¹

Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	Muutos 4-6/2015 vs. 4-6/2014	1-3/2015	Muutos 4-6/2015 vs. 1-3/2015
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			-4 %		1 %
Liikevaihto	2 730	2 566	6 %	2 673	2 %
Mobile Broadband	1 391	1 357	3 %	1 381	1 %
Global Services	1 337	1 189	12 %	1 291	4 %
Bruttokate (ei-IFRS)	1 092	977	12 %	901	21 %
<i>Bruttokateprosentti (ei-IFRS)</i>	40,0 %	38,1 %	190pp	33,7 %	630pp
Tutkimus- ja kehityskulut (ei-IFRS)	-465	-406	15 %	-497	-6 %
Myynnin ja hallinnon kulut (ei-IFRS)	-324	-280	16 %	-306	6 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut (ei-IFRS)	10	-9		-14	
Liikevoitto (ei-IFRS)	313	281	11 %	85	268 %
Mobile Broadband	122	105	16 %	-3	
Global Services	185	165	12 %	94	97 %
<i>Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)</i>	11,5 %	11,0 %	50pp	3,2 %	830pp
Mobile Broadband	8,8 %	7,7 %	110pp	-0,2 %	900pp
Global Services	13,8 %	13,9 %	-10pp	7,3 %	650pp

¹Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu.

Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

Segmenttikohtainen liikevaihto

Mobile Broadband -segmentin osuus Nokia Networks liikevaihdosta oli 51 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 toiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 53 % sekä vuoden 2015 ensimmäiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 52 %. Global Services -segmentin osuus Nokia Networks liikevaihdosta oli 49 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 toiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 46 % sekä vuoden 2015 ensimmäiseen neljännekseen, jolloin sen osuus oli 48 %.

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Networks liikevaihdon 6 %:n kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin ja vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon kasvusta.

Global Services -segmentin liikevaihto kasvoi 12 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tämä johtui ensisijaisesti verkkojen asennus- ja ylläpitopalveluiden sekä verkkojen suunnittelu- ja -optimointipalveluiden kasvusta ja vähemmässä määrin järjestelmäintegraatiopalveluista. Verkkojen suunnittelu- ja optimointipalvelut sekä järjestelmäintegraatiopalvelut kasvoivat prosentuaalisesti erityisen vahvasti vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon, mikä on tulos jatkuvasta keskittymisestäämme palvelulähtöiseen liiketoimintaan ja asiantuntijapalveluihin.

Mobile Broadband -segmentin liikevaihto kasvoi 3 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ensisijaisesti radioteknologioiden kasvun ansiosta. Erityisesti LTE-tekniikka kasvoi voimakkaasti.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Networksin liikevaihto olisi laskenut 4 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Vertailu edelliseen neljännekseen

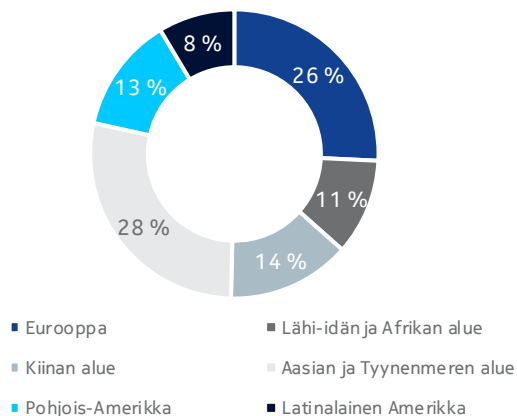
Nokia Networksin liikevaihdon 2 %:n kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin ja vähemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon kasvusta.

Global Services -segmentin liikevaihto kasvoi 4 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti verkkojen ylläpito- ja asennuspalveluiden sekä verkkojen suunnittelu- ja -optimointipalveluiden kasvusta.

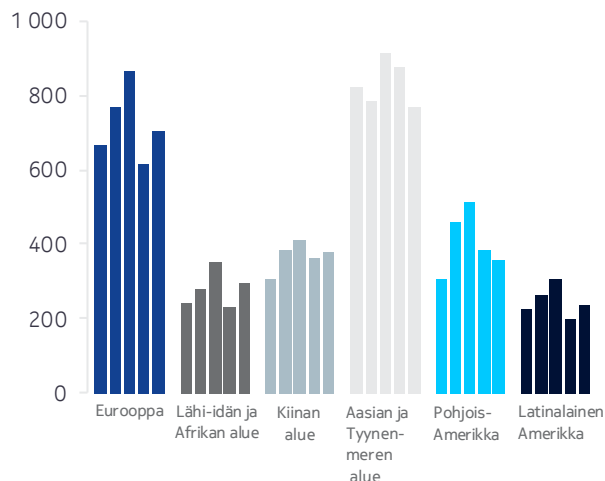
Mobile Broadband -segmentin liikevaihto kasvoi 1 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti radioteknologioiden liikevaihdon kasvusta. Radioteknologioiden liikevaihdon kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti 3G- ja LTE-tekniikan liikevaihdon kasvusta, mitä tasoi osin CDMA-tekniikan liikevaihdon lasku.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Networksin liikevaihto olisi kasvanut 1 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna.

Liikevaihto alueittain – 4-6/2015



Liikevaihto alueittain (EUR milj.) – 4-6/2014 – 4-6/2015



Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	Muutos 4-6/2015 vs. 4-6/2014	1-3/2015	Muutos 4-6/2015 vs. 1-3/2015
Eurooppa	703	666	6 %	618	14 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	294	241	22 %	229	28 %
Kiinan alue	378	306	24 %	363	4 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	766	823	-7 %	876	-13 %
Pohjois-Amerikka	354	305	16 %	385	-8 %
Latinalainen Amerikka	235	224	5 %	201	17 %
Yhteensä	2 730	2 566	6 %	2 673	2 %

Liikevaihto alueittain

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Alueittain katsottuna vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 toiseen neljännekseen verrattuna Nokia Networksin liikevaihto kasvoi Kiinan alueella 24 %, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin ja vähemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Kiinan alueella yleinen liikevaihdon kasvu johtui korkeammasta liikevaihdosta sekä Kiinan että Taiwanin alueella. Lähi-idän ja Afrikan alueella liikevaihto kasvoi 22 %, mikä johtui sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Pohjois-Amerikassa liikevaihto kasvoi 16 %, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta; erityisesti verkkojen asennuspalvelut kasvoivat voimakkaasti muun muassa SAC Wirelesin oston ansiosta. Tätä tasoitti osin Mobile Broadband -segmentin alhaisempi liikevaihto. Euroopassa liikevaihto kasvoi 6 %, mikä johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta, mitä osin tasoitti Global Services -segmentin alhaisempi liikevaihto. Euroopan yleinen liikevaihdon kasvu johtui ensisijaisesti Iso-Britannian korkeammasta liikevaihdosta, mitä osin tasoitti Saksan alhaisempi liikevaihto. Latinalaisessa Amerikassa liikevaihto kasvoi 5 %, mikä johtui sekä Global Services -että Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Latinalaisen Amerikan alueella yleinen liikevaihdon kasvu johtui ensisijaisesti korkeammasta liikevaihdosta Chilessä. Aasian ja Tyynenmeren alueella liikevaihto laski 7 %, mikä johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentin alhaisemmasta liikevaihdosta, mitä osin tasoitti Global Services -segmentin liikevaihdon hienoinen kasvu. Aasian ja Tyynenmeren alueen yleinen liikevaihdon lasku johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta Japanissa, Indonesiassa ja Etelä-Koreassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Intiassa ja Myanmarissa.

Vertailu edelliseen neljännekseen

Alueittain katsottuna vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna Nokia Networksin liikevaihto kasvoi Euroopassa 14 %, mikä johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentin ja vähäisemmässä määrin Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon kasvu Euroopassa johtui ensisijaisesti korkeammasta liikevaihdosta Ukrainassa, Venäjällä ja Iso-Britanniassa, mitä tasoitti osin Saksan liikevaihdon lasku. Lähi-idässä ja Afrikassa liikevaihto kasvoi 28 %, mikä johtui sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta erityisesti Lähi-idässä. Latinalaisessa Amerikassa liikevaihto kasvoi 17 %, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin ja vähemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Latinalaisen Amerikan alueen yleinen liikevaihdon kasvu johtui ensisijaisesti Kolumbian korkeammasta liikevaihdosta. Kiinan alueella liikevaihto kasvoi 4 %, mikä johtui sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon kasvu Kiinan alueella johtui ensisijaisesti korkeammasta liikevaihdosta Taiwanissa. Aasian ja Tyynenmeren alueella liikevaihto laski 13 %, mikä johtui sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin alhaisemmasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon lasku Aasian ja Tyynenmeren alueella johtui ensisijaisesti alhaisemmasta liikevaihdosta etenkin Japanissa, Intiassa ja Etelä-Koreassa, mitä osin tasoitti korkeampi liikevaihto Indonesiassa ja Myanmarissa. Pohjois-Amerikassa liikevaihto laski 8 %, mikä johtui sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin alhaisemmasta liikevaihdosta.

Ei-IFRS-liikevoitto

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentistä. Sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoitti ei-IFRS-toimintakulujen kasvu. On

huomioitava, että ohjelmistomyyntin tavallista suurempi osuus vaikutti positiivisesti Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoittoprosenttiin vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Nokia Networksin ei-IFRS-bruttokateprosentin kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentin korkeammasta bruttokateprosentista. Kasvua tasoitti osin epäedullisempi myyntin kokonaisjakauma, joka johtui Global Services -segmentin liikevaihdon korkeammasta ja Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon alhaisemmasta osuudesta. Mobile Broadband -segmentin ei-IFRS-bruttokateprosentin kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti ohjelmistomyyntin kasvaneesta osuudesta. Korkean kateprosentin ohjelmistomyyntin osuus Nokia Networksin myyntin kokonaisjakaumassa oli noin 4 prosenttiyksikköä suurempi vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 toiseen neljännekseen.

Mobile Broadband -segmentin ei-IFRS-bruttokatteen kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta radioteknologioissa, mikä liittyi ohjelmistomyyntin tavallista suurempaan osuuteen. Tätä osin tasoitti haastava markkinatilanne.

Global Services -segmentin ei-IFRS-bruttokatteen kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti verkkojen ylläpitopalveluiden ja vähäisemmässä määrin verkkojen asennus- ja järjestelmäintegraatiopalveluiden korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta. Järjestelmäintegraatiopalvelut kasvoivat erityisen voimakkaasti vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä on tulos jatkuvasta keskittymisestäämme palvelulähtöiseen liiketoimintaan ja asiantuntijapalveluihin.

Nokia Networksin tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulujen kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti lisääntyneistä panostuksista kasvualueisiin, mukaan lukien LTE-, pienten solujen, 5G- ja pilvipohjainen runkoverkko -tekniikat. Nokia Networksin myyntin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti korkeammista henkilöstökuluista. Sekä tutkimuksen ja tuotekehityksen että myyntin ja hallinnon ei-IFRS-kulujen kasvua vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna osin tasoittivat jatkuva toimintojen tehostuminen.

Nokia Networksin muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 10 miljoonaa euroa tuottoja vuoden 2015 toisella neljänneksellä, kun ne vuoden 2014 toisella neljänneksellä olivat 9 miljoonaa euroa kuluja. Nokia Networksin muiden ei-IFRS-tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti myyntisaamisten arvonalentumisten vähenemisestä ja valuuttakurssisuojaukseen liittyvistä pienemmistä tappioista.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli merkittävä positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentistä. Mobile Broadband -segmentin ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta ja alhaisemmista ei-IFRS-toimintakuluista. Global Services -segmentin ei-IFRS-liikevoiton kasvu johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat ei-IFRS-toimintakulut. On huomioitava, että ohjelmistomyyntin tavallista suurempi osuus vaikutti positiivisesti Nokia Networksin ei-IFRS-liikevoittoprosenttiin vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Nokia Networksin ei-IFRS-bruttokateprosentti kasvoi vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti sekä Mobile Broadband- että Global Services -segmentin korkeammasta ei-IFRS-bruttokateprosentista. Mobile Broadband -segmentin bruttokateprosentin kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti ohjelmistomyyntin tavallista suuremmasta osuudesta, ja vähemmässä määrin strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvistä pienemmistä kustannuksista. Korkean kateprosentin ohjelmistomyyntin osuus Nokia Networksin myyntin kokonaisjakaumassa kasvoi noin 5 prosenttiyksikköä vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna vuoden 2015 ensimmäiseen neljännekseen. Global Services -segmentin ei-IFRS-bruttokateprosentin kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokateprosentista kaikissa liiketoiminnoissa.

Mobile Broadband -segmentin ei-IFRS-bruttokatteen kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna oli seurausta ensisijaisesti radioteknologioiden ohjelmistomyyntin kasvusta johtuneesta korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta sekä strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvistä pienemmistä kustannuksista.

Global Services -segmentin ei-IFRS-bruttokatteen kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta kaikissa liiketoiminnoissa, erityisesti verkkojen ylläpito-, asennus- ja järjestelmäintegraatiopalveluissa. Järjestelmäintegraatiopalvelut kasvoivat erityisen voimakkaasti vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna edelliseen neljännekseen, mikä on tulos jatkuvasta keskittymisestäämme palvelulähtöiseen liiketoimintaan ja asiantuntijapalveluihin.

Nokia Networksin tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulujen lasku vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti keskittymisestä kustannustehokkuuteen, mitä osin tasoittivat lisääntyneet panostukset kasvualueisiin, esimerkiksi pienten solujen tekniikkaan. Nokia Networksin myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna. Tämä johtui ensisijaisesti korkeammista henkilöstökuluista, mitä osin tasoittivat jatkuva toimintojen tehostuminen.

Nokia Networksin muut ei-IFRS-tuotot ja -kulut olivat 10 miljoonaa tuottoja vuoden 2015 toisella neljänneksellä, kun ne vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä olivat 14 miljoonaa euroa kuluja. Nokia Networksin muiden ei-IFRS-tuottojen ja -kulujen muutos vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti pienemmistä valuuttakurssisuojuukseen liittyvistä tappioista ja myyntisaamisten arvonalentumisten vähenemisestä.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli vähäinen negatiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mistä aiheutui negatiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

HERE

Tavoitteena tulevaisuuden kartta paikkatiedon lähteenä

Toiminnalliset pääkohdat

Autoteollisuus

HERE laajensi reaaliaikaista liikennetietopalveluaan 44:stä 50:een maahan ja lisäsi innovatiivisia ominaisuuksia parantaakseen palveluaan. Näihin kuuluivat muun muassa kaistojen ajosuuntien muutoksiin liittyvä ominaisuus, joka on saatavilla sekä yrityksille että kuluttajille suunnattuna palveluna.

Liikennevirasto ja Liikenteen turvallisuusvirasto Trafi valitsivat HEREn johtamaan Suomessa pilottiprojektia, jossa arvioidaan mobiiliverkon ja paikkatietoon liittyvän pilvipalveluteknologian valmiuksia tukea reaaliaikaista elintärkeää turvallisuustietoa teillä.

HERE julkaisi ohjelmistorajapinnan, joka määrittelee sen kuinka autojen keräämä anturitieto voidaan siirtää pilveen. Tavoitteena on auttaa autoteollisuutta ottamaan nopeammin käyttöön sellaisia teknologioita, jotka parantavat tieturvallisuutta ja helpottavat liikenneneruuhkia.

Yrityksille suunnatut palvelut

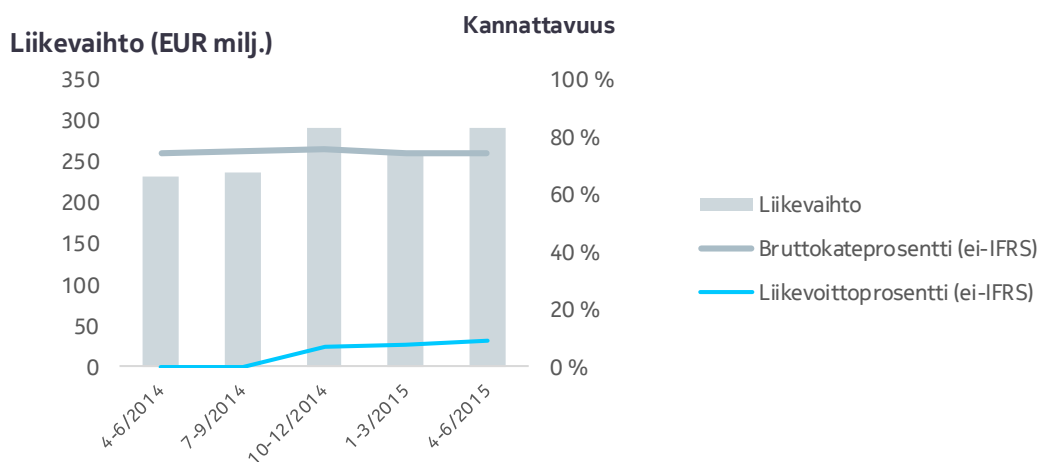
Hybridien navigointiratkaisujen johtava kehittäjä Sygic valitsi yksinomaan HEREn karttasisällön Truck Navigation -tuotteeseensa.

Verkossa toimiva rahtipörssi TimoCom, joka auttaa välttämään kaluston tyhjänä ajoja, päivitti TC eMap -ratkaisunsa sisältämään reaaliaikaisen kuorma-autojen seurantatoiminnon, jonka kartta-, reititys-, geokoodaus- ja liikennetiedon HERE toimittaa.

Kuluttajille suunnatut palvelut

HERE lisäsi ominaisuuksia HERE.comiin, mukaan lukien yhden klikkauksen zoomaus ja kontekstuaalinen valikko, joka antaa käyttäjien valita minkä tahansa paikan kartalta matkan aloitus- tai lopetuskohtaksi tai reittipisteeksi matkan varrella.

HERE laajensi iOS-käyttöjärjestelmän sovelluksen kielitukea 19 kielelle ja ääniohjattua navigaatiota 53 kielelle.



Taloudelliset pääkohdat¹

Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	Muutos 4-6/2015 vs. 4-6/2014	1-3/2015	Muutos 4-6/2015 vs. 1-3/2015
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>					
Liikevaihto	290	232	25 %	261	11 %
Uudet lisenssit autojen navigointijärjestelmiä varten (milj. yks.)	4,1	3,3	24 %	3,6	14 %
Bruttokate (ei-IFRS)	216	174	24 %	194	11 %
Bruttokateprosentti (ei-IFRS)	74,2 %	74,7 %	-50pp	74,3 %	-10pp
Tutkimus- ja kehityskulut (ei-IFRS)	-138	-131	5 %	-128	8 %
Myyntin ja hallinnon kulut (ei-IFRS)	-50	-41	22 %	-48	4 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut (ei-IFRS)	-1	-2		0	
Liikevoitto (ei-IFRS)	27	0		19	42 %
Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)	9,3 %	0,0 %	930pp	7,3 %	200pp

¹Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu.

Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

Liikevaihto

Myynti autoteollisuuden asiakkaille oli reilusti yli 50 % HEREn liikevaihdosta vuoden 2015 toisella neljänneksellä samoin kuin vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

HEREn liikevaihto kasvoi 25 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kasvaneesta mynnistä autoteollisuuden asiakkaille ja vähemmässä määrin Microsoftin kasvaneesta merkityksestä HEREn palveluiden lisensoijana sekä kasvaneesta mynnistä yritysasiakkaille. Tätä osin tasoitti alhaisempi myynnin tuloutus liittyen entisen Devices & Services -liiketoimintamme älypuhelimien myyntiin.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta HEREn kokonaisliikevaihto olisi kasvanut 12 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Vertailu edelliseen neljännekseen

HEREn liikevaihto kasvoi 11 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kausiluonteisesti kasvaneesta mynnistä autoteollisuuden asiakkaille ja vähemmässä määrin korkeammasta liikevaihdosta liittyen sekä henkilökohtaisten navigointilaitteiden käyttäjiin että yritysasiakkaisiin. Tätä tasoitti osin alempi myynnin tuloutus liittyen entisen Devices & Services -liiketoimintamme älypuhelimien myyntiin.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta HEREn kokonaisliikevaihto olisi kasvanut 8 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna.

Uudet lisenssit ajoneuvojen navigointijärjestelmiä varten

HERE myi 4,1 miljoonaa uutta lisenssiä autojen navigointijärjestelmiä varten vuoden 2015 toisella neljänneksellä, kun myytyjen lisenssien määrä oli 3,3 miljoonaa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 3,6 miljoonaa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä. Autoteollisuudelle myytyjen lisenssien määrä kasvoi vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti sekä autojen navigointijärjestelmien yleistymisestä että autojen myynnin kasvusta. Autoteollisuudelle myytyjen lisenssien määrä kasvoi vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna ensisijaisesti kausivaihtelun takia.

Ei-IFRS-liikevoitto

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

HEREn ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suuremmasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat ei-IFRS-toimintakulut. HEREn tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti suuremmista investoinneista valikoituihin kasvualueisiin sekä insentiivijaksotuksista. Tätä tasoittivat osin kustannussäästöt, jotka liittyivät tiettyjen korkeamman riskin pitkän aikavälin kasvumahdollisuuksiin liittyvien investointien supistamiseen. HEREn myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden

2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti tiettyjen ulkopuolisten konsultointipalkkioiden kasvusta sekä korkeammista insentiivijaksotuksista.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli merkittävä positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta HEREn tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut olisivat laskeneet vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Vertailu edelliseen neljännekseen

HEREn ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat ei-IFRS-toimintakulut. HEREn tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti korkeammista insentiivijaksotuksista, suuremmista investoinneista valikoituihin kasvualueisiin ja tiettyjen ulkopuolisten konsultointipalkkioiden kasvusta. HEREn myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kausiluonteisesti korkeammista markkinointikuluista ja tiettyjen ulkopuolisten konsultointipalkkioiden kasvusta.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli vähäinen positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja vähäinen positiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mistä aiheutui positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Nokia Technologies

Nykyisten vahvuuksien hyödyntäminen ja innovoinnin jatkaminen uudistumisen ja kasvun tukemiseksi

Toiminnalliset pääkohdat

Lisensointi

Nokia Technologies ja LG Electronics ovat sopineet patenttilisenssin myöntämisestä LG Electronicsille. LG Electronics on viimeisin Nokia Technologies -liiketoiminnan yli 80:stä standardiessentiaalipatenttien lisenssinsaajasta ja ensimmäinen merkittävä mobiililaittevalmistaja, joka liittyy lisensiointiohjelmaan Nokian myytävä Devices & Services -liiketoimintansa Microsoftille. Tämä sopimus vahvistaa Nokian patenttiportfolion arvoa ja tukee yhtiön johtavaa asemaa ohjelmoitavaan maailmaan liittyvissä teknologioissa.

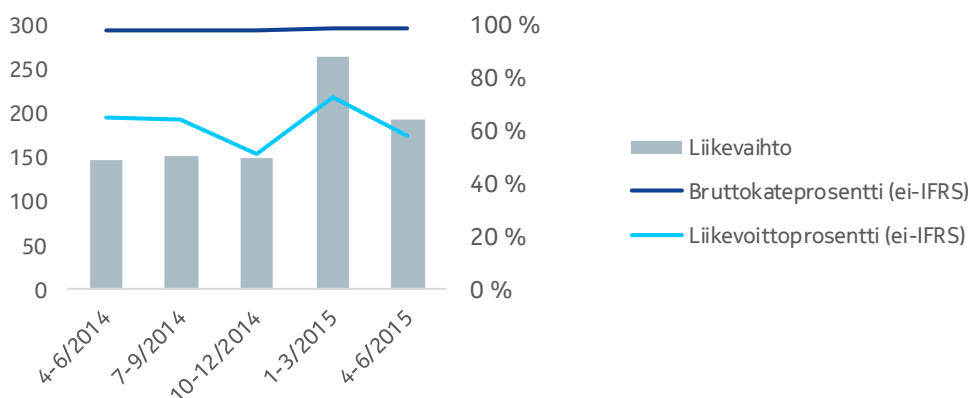
Digitaalinen media ja digitaalinen terveys

Nokia Technologies on keskittänyt investointeja teknologialisensointiin ja tuotekehitykseen digitaalisen median ja digitaalisen terveyden alueilla. Nokia Technologies hyödyntää tutkimuskokemustaan ja muotoiluosaamistaan tuodakseen uusia teknologioita kyseisille markkinoille.

28.7.2015 Nokia Technologies julkisti johtavan digitaalisen median tuotteensa, virtuaalikamera OZOn, sisällöntuotannon ammattilaisille.

Liikevaihto (EUR milj.)

Kannattavuus



Taloudelliset pääkohdat¹

Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	Muutos 4-6/2015 vs. 4-6/2014	1-3/2015	Muutos 4-6/2015 vs. 1-3/2015
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>					
Liikevaihto	193	147	31 %	266	-27 %
Bruttokate (ei-IFRS)	191	145	32 %	264	-28 %
Bruttokateprosentti (ei-IFRS)	99,0 %	98,6 %	40pp	99,2 %	-20pp
Tutkimus- ja kehityskulut (ei-IFRS)	-51	-34	50 %	-50	2 %
Myynnin ja hallinnon kulut (ei-IFRS)	-28	-15	87 %	-21	33 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut (ei-IFRS)	0	0		1	
Liikevoitto (ei-IFRS)	112	96	17 %	193	-42 %
Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)	58,0 %	65,3 %	-730pp	72,6 %	-1 460pp

¹Tulokset ovat raportoituja, ellei toisin mainittu.

Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

Liikevaihto

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto kasvoi 31 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kahdesta syystä. Ensinnäkin noin 50 % Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui olemassa olevilta ja uusilta lisenssinsaaajilta saaduista korkeammista patenttituloista. Toiseksi noin 50 % Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 toisella neljänneksellä verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon liittyi kertaluonteisiin myyntituottoihin.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto olisi kasvanut 24 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Nokia Technologies -liiketoiminnan vuoden 2015 toisen neljänneksen liikevaihto sisältää myyntituottoa kaikista lisensointineuvotteluista, oikeudenkäynneistä ja välimiesmenettelyistä siinä määrin kuin uskomme tällä hetkellä vaadittavan, mutta se ei muodosta ennustetta käynnissä olevien lisensointiprojektien todennäköisestä tulevasta lopputuloksesta.

Vertailu edelliseen neljännekseen

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon 27 % lasku vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2015 ensimmäiseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti kolmen seuraavan seikan puuttumisesta, jotka vaikuttivat positiivisesti vuoden 2015 ensimmäiseen neljännekseen: kertaluonteisten olemassa olevien sopimusten jaksotetun liikevaihdon lisäykset, aiemmin divestoituihin immateriaalioikeuksiin liittyvät tulo-osuudet sekä divestoidut immateriaalioikeudet. Tätä osin tasoitti kertaluonteinen myyntituotto sekä uudelta lisenssinsaaajalta saatu korkeampi patenttitulo.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto olisi laskenut 29 % vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna.

Nokia Technologies -liiketoiminnan vuoden 2015 toisen neljänneksen liikevaihto sisältää myyntituottoa kaikista lisensointineuvotteluista, oikeudenkäynneistä ja välimiesmenettelyistä siinä määrin kuin uskomme tällä hetkellä vaadittavan, mutta se ei muodosta ennustetta käynnissä olevien lisensointiprojektien todennäköisestä tulevasta lopputuloksesta.

Ei-IFRS-liikevoitto

Vertailu vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon

Nokia Technologies -liiketoiminnan ei-IFRS-liikevoiton kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta ei-IFRS-bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat ei-IFRS-toimintakulut.

Nokia Technologies -liiketoiminnan tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulujen kasvu vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti investoinneista liiketoimiin, jotka tähtäävät uusiin ja merkittäviin pitkäaikaisiin kasvumahdollisuuksiin, sekä korkeammista patenttiportfoliokuluista. Nokia Technologies -liiketoiminnan myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti odotettavissa oleviin ja käynnissä oleviin patenttilisensointitapauksiin liittyvistä lisääntyneistä aktiviteeteista ja vähäisemmässä määrin korkeammista liiketoimintaa tukevista kuluista.

Valuuttakurssien vaihtelulla oli positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Vertailu edelliseen neljännekseen

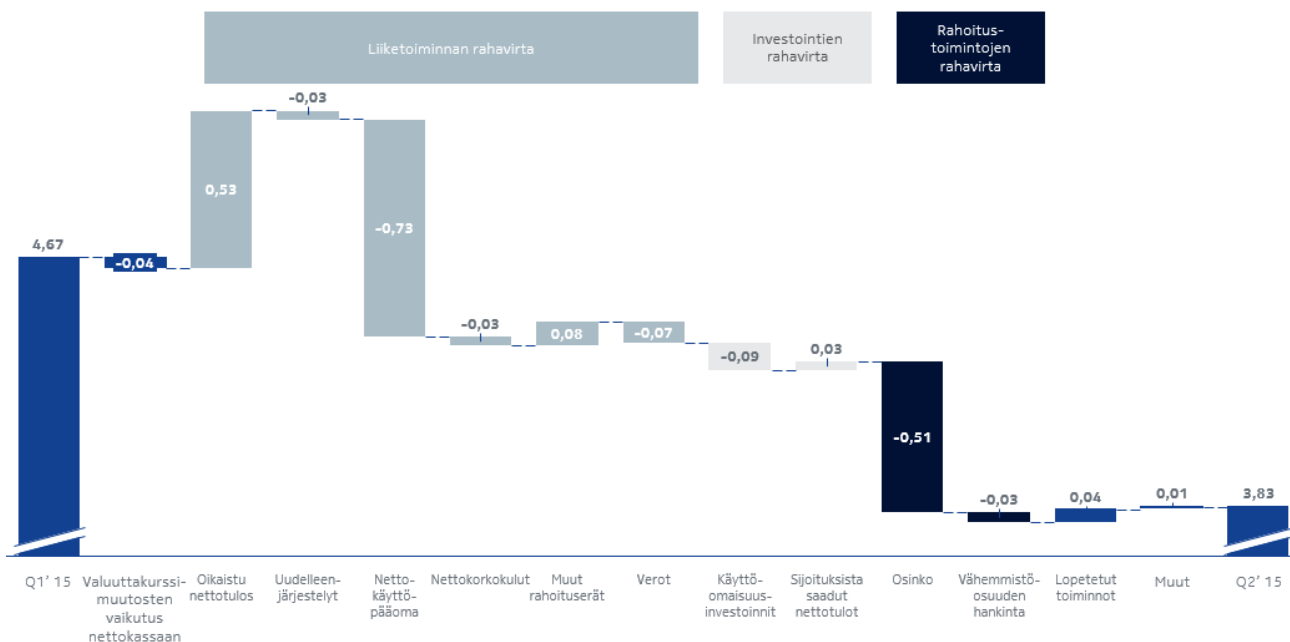
Nokia Technologies -liiketoiminnan ei-IFRS-liikevoiton lasku vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti pienemmästä ei-IFRS-bruttokatteesta ja vähemmässä määrin korkeammista ei-IFRS-toimintakuluista.

Nokia Technologies -liiketoiminnan tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut pysyivät likimain samalla tasolla vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna. Nokia Technologies -liiketoiminnan myynnin ja hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti lisääntyneestä toiminnasta liittyen käynnissä oleviin patenttisensointitapauksiin.

Valuuttakurssien vaihtelulla oli vähäinen positiivinen vaikutus ei-IFRS-bruttokatteeseen ja vähäinen negatiivinen vaikutus ei-IFRS-toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus ei-IFRS-liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Kassa ja kassavirta

Nokian nettokassan ja muiden likvidien varojen muutos (sisältää lopetetut toiminnot, miljardia euroa)



Milj. EUR	30.6.2015	30.6.2014	Muutos 30.6.2015 vs. 30.6.2014	31.3.2015	Muutos 30.6.2015 vs. 31.3.2015
Kassa ja muut likvidit varat	6 618	9 019	-27 %	7 516	-12 %
Nettokassa ja muut likvidit varat ¹	3 830	6 497	-41 %	4 672	-18 %

¹Kassa ja muut likvidit varat vähennettyinä korollisilla veloilla.

Vuoden 2015 toisella neljänneksellä Nokian kassa ja muut likvidit varat vähenivät 898 miljoonalla eurolla, ja Nokian nettokassa ja muut likvidit varat vähenivät 842 miljoonalla eurolla. Nokian nettokassan ja muiden likvidien varojen muutokseen vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna vaikuttivat kaksi negatiivista päätekijää: osingonmaksu ja Nokia Networksin vuoden 2014 vahvaan tulokseen liittyvien insentiivien maksu. Ilman näitä tekijöitä Nokian nettokassa ja muut likvidit varat olisivat kasvaneet vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna.

Valuuttakursseilla oli noin 70 miljoonan euron negatiivinen vaikutus bruttokassaan ja noin 40 miljoonan euron negatiivinen vaikutus nettokassaan.

Edelliseen neljännekseen verrattuna Nokian (mukaan lukien lopetetut toiminnot) nettokassaan ja muihin likvideihin varoihin vaikuttivat seuraavat tekijät:

Vuoden 2015 toisella neljänneksellä liiketoiminnan nettorahavirta oli 258 miljoonaa euroa. Nokian oikaistu nettotulos ennen nettokäyttöpääoman muutoksia oli 530 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Nokialla oli vuoden 2015 toisella neljänneksellä Nokia Networksin osalta noin 30 miljoonaa euroa uudelleenjärjestelyihin liittyvää ulosmenevää rahavirtaa. Tämä pois luettuna Nokian nettokäyttöpääomassa oli noin 730 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, mikä johtui ensisijaisesti lyhytaikaisten velkojen vähenemisestä ja vähäisemmässä määrin saamisten kasvusta. Lyhytaikaisten velkojen väheneminen vuoden 2015 toisella neljänneksellä edelliseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti Nokia Networksin vuoden 2014 vahvaan tulokseen liittyvistä insentiivien maksuista sekä ostovelkojen vähenemisestä. Lisäksi Nokialla oli a) noin 30 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, joka liittyi nettokorkokuluihin, b) noin 80 miljoonaa euroa muihin rahoitustuottoihin ja -kuluihin liittyvää sisääntulevaa rahavirtaa, joka liittyi ensisijaisesti valuuttasuojaukseen ja taseeseen liittyviin eriin, sekä c) noin 70 miljoonaa euroa veroihin liittyvää ulosmenevää rahavirtaa. Nokialla oli vuoden

2015 toisella neljänneksellä lisäksi yhteensä noin 10 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, joka liittyi lopetettujen toimintojen nettokäyttöpääomaan ja veroihin.

Vuoden 2015 toisella neljänneksellä Nokialla oli investointitoiminnan ulosmenevää nettorahavirtaa, joka liittyi ensisijaisesti noin 90 miljoonan euron käyttöomaisuusinvestointeihin sekä noin 30 miljoonaa euroa sisääntulevaa rahavirtaa liittyen neljänneksen sijoitusten myynteihin ja hankintoihin. Lisäksi Nokian lopetetuilla toiminnoilla oli vuoden 2015 toisella neljänneksellä noin 50 miljoonaa euroa sisääntulevaa rahavirtaa, joka liittyi liiketoimintojen myynteihin.

Vuoden 2015 toisella neljänneksellä Nokialla oli rahoitustoiminnan ulosmenevää nettorahavirtaa. Tämä liittyi ensisijaisesti osingonmaksuun, jonka kokonaissumma oli noin 510 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Nokialla oli lisäksi noin 30 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, joka liittyi tytäryhtiön osakkeiden hankintaan määräysvallattomalta omistajalta.

Nokian tuloskehitys vuoden 2015 alusta

Nokia ja Alcatel-Lucent yhdistyvät ja luovat innovaatiojohtajan uuden sukupolven teknologioissa ja palveluissa IP-yhteyksiä hyödyntävään maailmaan

Nokia ja Alcatel-Lucent ilmoittivat 15.4.2015 aikomuksestaan yhdistyä luodakseen innovaatiojohtajan uuden sukupolven teknologioissa ja palveluissa IP-yhteyksiä hyödyntävään maailmaan. Yhtiöt solmivat Memorandum of Understanding -sopimuksen, jonka mukaan Nokia tarjoutuu ostamaan kaikki Alcatel-Lucentin liikkeeseen laskemat osakkeet ja osakkeisiin oikeuttavat arvopaperit Ranskassa ja Yhdysvalloissa toteutettavalla julkisella osakevaihtotarjouksella, jossa se tarjoaa 0,55 uutta Nokian osaketta jokaisesta Alcatel-Lucentin osakkeesta.

Yhdistynyt yhtiö on ilmoittanut tavoittelevansa noin 900 miljoonan euron synergiaetuja toimintakuluista vuositasona vuonna 2019. Toimintakuluista saatavien synergiaetujen odotetaan tuottavan pitkäaikaista rakenteellista kustannusetua. Yhdistynyt yhtiö tavoittelisi myös noin 200 miljoonan euron säästöä korkokuluissa vuonna 2017. Kaupan odotetaan kasvattavan Nokian ei-IFRS-tuottoja vuonna 2017. Tavoitteiden suhteen oletuksena on kaupan toteutuminen vuoden 2016 ensimmäisellä puoliskolla. Yhdistyneellä yhtiöllä odotetaan olevan vahva tase ja 31.12.2014 tilanteen mukaan yhteensä 7,4 miljardin euron nettovarat, mikäli kaikki Nokian ja Alcatel-Lucentin vaihtovelkakirjalainat vaihdetaan.

Nokia on tähän mennessä saanut viranomaisten hyväksynnän Euroopan komissiolta, Albaniasta, Brasiliasta, Kanadasta, Kolumbiasta, Venäjältä ja Serbiasta, ja lisäksi Yhdysvaltain kilpailuviranomaisen arviointikausi on päättynyt. Molemmat yhtiöt jatkavat yhteistyötä viranomaisten kanssa jäljellä olevien viranomaislupien saamiseksi mahdollisimman pian.

Molempien yhtiöiden hallitukset hyväksyivät ehdotetun transaktion ehdot. Transaktion toteutuminen edellyttää Nokian osakkeenomistajien hyväksyntää, Nokian yli 50,00 %:n omistusosuutta Alcatel-Lucentin osakepääomasta täysi laimennusvaikutus huomioiden julkisen osakevaihtotarjouksen päättyessä, jäljellä olevien viranomaislupien saamista sekä muiden tavanomaisten ehtojen täyttymistä. Transaktion odotetaan toteutuvan vuoden 2016 ensimmäisellä puoliskolla.

Lisätietoja transaktiosta on osoitteessa www.newconnectivity.com.

Taloudellisten pääkohtien tarkastelu

Seuraavassa tarkastellaan Nokian raportoituja tuloksia vuoden 2015 tammi-kesäkuussa. Näihin sisältyvät Nokian kolmen liiketoiminnan – Nokia Networks, HEREn ja Nokia Technologiesin – sekä konsernin yhteisten toimintojen tulokset. Vertailuluvut ovat vuoden 2014 tammi-kesäkuulta, ellei toisin mainittu.

Milj. EUR	1-6/2015	1-6/2014	Muutos 1-6/2015 vs. 1-6/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			5 %
Liikevaihto	6 405	5 606	14 %
Nokia Networks	5 403	4 894	10 %
HERE	551	441	25 %
Nokia Technologies	459	278	65 %
<i>Bruttokateprosentti</i>	45,2 %	44,7 %	50pp
Liikevoitto	745	526	42 %
Nokia Networks	395	412	-4 %
HERE	28	-12	
Nokia Technologies	299	179	67 %
Group Common Functions	22	-53	
<i>Liikevoittoprosentti</i>	11,6 %	9,4 %	220pp
Rahoitustuotot ja -kulut	-49	-335	
Tuloverot	-177	-102	74 %
Tulos	533	84	535 %
Osakekohtainen tulos, laimennettu, euroa	0,14	0,02	600 %

Liikevaihto

Nokian liikevaihto vuoden 2015 tammi-kesäkuussa kasvoi 14 % vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokian liikevaihto olisi kasvanut 5 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Nokian liikevaihdon kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Nokia Networksin ja Nokia Technologies -liiketoiminnan sekä vähäisemmässä määrin HERE-liiketoiminnan korkeammasta liikevaihdosta.

Liikevoitto

Nokian liikevoitto kasvoi 42 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti Nokia Technologies -liiketoiminnan ja konsernin yhteisten toimintojen korkeammasta liikevoitosta sekä vähäisemmässä määrin HERE:n korkeammasta liikevoitosta. Tätä osin tasoitti Nokia Networksin alhaisempi liikevoitto.

Nokia Networks kirjasi vuoden 2015 tammi-kesäkuussa muutoksia hankinnan ja valmistuksen kuluihin ja vähennystä myyntisaamiin oikaistakseen vuosina 2014 ja 2013 raportoituja kuluja. Tämän seurauksena hankinnan ja valmistuksen kulut vähenivät vuoden 2015 tammi-kesäkuussa 37 miljoonalla eurolla, josta 7 miljoonaa euroa liittyi vuoteen 2014 ja 30 miljoonaa euroa vuoteen 2013. Virhe liittyi vuonna 2013 myytyihin liiketoimintoihin ja siihen, että Nokia Networks kirjanpito toimintojen siirtymävaiheessa virheellisesti kirjasi myytyjen toimintojen kuluja Nokia Networksin kuluihin.

Nokian muut tuotot ja kulut olivat 81 miljoonaa euroa tuottoja vuoden 2015 tammi-kesäkuussa, kun ne vuoden 2014 vastaavalla ajanjaksolla olivat 45 miljoonaa euroa kuluja. Nokian muiden tuottojen ja kulujen muutos vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti konsernin yhteisten toimintojen muiden tuottojen kasvusta, joka liittyi Nokia venture fund -sijoituksiin. Nokia Growth Partners myi vuoden 2015 tammi-kesäkuussa 58.comille osuutensa suuresta kiinalaisesta paikallisiin palveluihin keskittyvästä online-markkinapaikasta Ganji.comista. BlueRun Ventures sijoitti myös Ganji.comiin ja oli osallisena kaupassa, jossa Nokian välilliset omistukset arvostettiin noin 200 miljoonaan euroon. Nokia kirjasi kaupasta noin 110 miljoonan euron voiton vuoden 2015 tammi-kesäkuussa. Tuottojen tai kulujen lopullinen määrä ja ajoitus riippuvat siitä, mihin hintaan ja milloin venture fund -rahastot realisoivat osakkeina saadun osuuden kauppahinnasta.

Valuuttakurssien vaihtelulla oli merkittävä positiivinen vaikutus bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus toimintakuluihin vuoden 2015 toisella neljänneksellä vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Tästä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus liikevoittoon vuoden 2015 toisella neljänneksellä.

Tulos

Nokian tulos kasvoi 533 miljoonaan euroon vuoden 2015 tammi-kesäkuussa, kun se oli 84 miljoonaa euroa vuoden 2014 tammi-kesäkuussa. Tämä johtui ensisijaisesti pienemmistä rahoituskuluista ja korkeammasta liikevoitosta, mitä osin

tasoitti verokulujen kasvu. Pienemmät rahoituskulut vuoden 2015 tammi-kesäkuussa johtuivat ensisijaisesti 123 miljoonan euron kertaluonteisen kulun puuttumisesta, mikä liittyi Nokia Networksin kaikkien olennaisten lainojen lunastukseen ja 57 miljoonan euron kirjanpidollisen kuluerän puuttumisesta, joka liittyi Microsoftille suunnatun 1,5 miljardin euron suuruisen vaihtovelkakirjalainan takaisinmaksuun. Nämä molemmat vaikuttivat negatiivisesti Nokian vuoden 2014 tammi-kesäkuun tulokseen.

Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta vuoden 2015 tammi-kesäkuussa sisältää noin 25 miljoonan euron aikaisempien kausien oikaisun. Nokia on aiemmin kirjannut osakkuusyhtiön tulokset jälkikäteen, sillä ne ovat olleet merkitykseltään vähäisiä. Ensisijaisesti yksikön tuottojen kasvun vuoksi vuoden 2015 tammi-kesäkuun tuloksessa näkyvät summat olisi tullut kirjata vuoden 2014 viimeiselle neljännekselle.

Nokia Networks

Milj. EUR	1-6/2015	1-6/2014	Muutos 1-6/2015 vs. 1-6/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			
Liikevaihto	5 403	4 894	10 %
Mobile Broadband	2 772	2 607	6 %
Global Services	2 628	2 258	16 %
Bruttokate	2 028	1 899	7 %
<i>Bruttokateprosentti</i>	<i>37,5 %</i>	<i>38,8 %</i>	<i>-130pp</i>
Tutkimus- ja kehityskulut	-977	-846	15 %
Myynnin ja hallinnon kulut	-652	-581	12 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-4	-60	
Liikevoitto	395	412	-4 %
Mobile Broadband	119	208	-43 %
Global Services	280	280	0 %
<i>Liikevoittoprosentti</i>	<i>7,3 %</i>	<i>8,4 %</i>	<i>-110pp</i>
<i>Mobile Broadband</i>	<i>4,3 %</i>	<i>8,0 %</i>	<i>-370pp</i>
<i>Global Services</i>	<i>10,7 %</i>	<i>12,4 %</i>	<i>-170pp</i>

Segmenttikohtainen liikevaihto

Mobile Broadband -segmentin osuus Nokia Networksin liikevaihdosta oli 51 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon, jolloin sen osuus oli 53 %. Global Services -segmentin osuus Nokia Networksin liikevaihdosta oli 49 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon, jolloin sen osuus oli 46 %.

Nokia Networksin liikevaihdon 10 %:n kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin ja vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon kasvusta.

Global Services -segmentin liikevaihto kasvoi 16 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ensisijaisesti verkkojen asennuspalveluiden erityisen vahvan kasvun sekä vähäisemmässä määrin verkkojen ylläpito- sekä suunnittelu- ja optimointipalveluiden kasvun ansiosta. Suunnittelu- ja optimointipalvelut kasvoivat prosentuaalisesti erityisen voimakkaasti vuoden 2015 tammi-kesäkuussa, mikä on tulos jatkuvasta keskittymisestäämme palvelulähtöiseen liiketoimintaan ja asiantuntijapalveluihin.

Mobile Broadband -segmentin liikevaihto kasvoi 6 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ensisijaisesti radioteknologioiden kasvun ansiosta. Erityisesti LTE-tekniikka kasvoi voimakkaasti. Tätä tasoitti osin runkoverkkoteknologioiden liikevaihdon lasku vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Networksin liikevaihto olisi kasvanut 1 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Liikevaihto alueittain

Milj. EUR	1-6/2015	1-6/2014	Muutos 1-6/2015 vs. 1-6/2014
Eurooppa	1 322	1 296	2 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	524	422	24 %
Kiinan alue	741	584	27 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	1 642	1 590	3 %
Pohjois-Amerikka	739	567	30 %
Latinalainen Amerikka	436	436	0 %
Yhteensä	5 403	4 894	10 %

Alueittain katsottuna vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna Nokia Networksin liikevaihto kasvoi Pohjois-Amerikassa 30 %, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Erityisesti verkkojen asennuspalvelujen liikevaihto kasvoi, muun muassa SAC Wirelessin oston ansiosta. Lisäksi Nokia Networksin liikevaihdon kasvuun Pohjois-Amerikassa vaikutti vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin korkeampi liikevaihto. Kiinan alueella liikevaihto kasvoi 27 %, mikä johtui Global Services -segmentin ja vähäisemmässä määrin Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta. Yleinen liikevaihdon kasvu Kiinan alueella johtui korkeammasta liikevaihdosta sekä Kiinassa että Taiwanissa. Lähi-idässä ja Afrikassa liikevaihto kasvoi 24 %, mikä johtui sekä Global Services- että Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta erityisesti Lähi-idässä. Aasian ja Tyynenmeren alueella liikevaihto kasvoi 3 %, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin korkeammasta liikevaihdosta, mitä osin tasoitti Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon lasku. Aasian ja Tyynenmeren alueella yleinen liikevaihdon kasvu johtui ensisijaisesti Intian ja Myanmarin korkeammasta liikevaihdosta, mitä osin tasoitti Japanin ja Indonesian alhaisempi liikevaihto. Euroopassa liikevaihto kasvoi 2 %; kasvu johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentin korkeammasta liikevaihdosta, mitä osin tasoitti Global Services -segmentin alhaisempi liikevaihto. Yleinen liikevaihdon kasvu Euroopassa johtui ensisijaisesti korkeammasta liikevaihdosta Iso-Britanniassa, Italiassa ja Venäjällä, mitä osin tasoitti alhaisempi liikevaihto Saksassa. Latinalaisessa Amerikassa liikevaihto pysyi suunnilleen muuttumattomana. Tämä johtui ensisijaisesti korkeammasta liikevaihdosta Argentiinassa ja Ecuadorissa, mitä tasoitti ensisijaisesti alhaisempi liikevaihto Brasiliassa.

Liikevoitto

Nokia Networksin liikevoiton lasku vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Mobile Broadband -segmentistä. Global Services -segmentin liikevoitto pysyi muuttumattomana vuoden 2015 tammi-kesäkuussa verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon. Mobile Broadband -segmentin liikevoiton lasku vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammista toimintakuluista, mitä osin tasoitti korkeampi bruttokate. Global Services -segmentin muuttumaton liikevoitto vuoden 2015 tammi-kesäkuussa johtui ensisijaisesti korkeammista toimintakuluista, mitä tasoitti korkeampi bruttokate.

Nokia Networksin bruttokateprosentti laski vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti Global Services -segmentin alhaisemmasta bruttokateprosentista sekä epäedullisemmasta myynnin kokonaisjakaumasta, joka johtui Global Services -segmentin liikevaihdon suuremmasta osuudesta ja Mobile Broadband -segmentin liikevaihdon pienemmästä osuudesta. Global Services -segmentin bruttokateprosentin lasku vuoden 2015 tammi-kesäkuussa edellisen vuoden vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti järjestelmäintegraatiopalveluiden ja verkkojen asennuspalveluiden alhaisemmasta bruttokateprosentista sekä epäedullisemmasta myynnin kokonaisjakaumasta, joka johtui verkkojen asennus- sekä suunnittelu- ja optimointipalveluiden liikevaihdon suuremmasta osuudesta ja verkkojen ylläpitopalveluiden liikevaihdon pienemmästä osuudesta. Mobile Broadband -segmentin bruttokateprosentti pysyi likimain samalla tasolla vuoden 2015 tammi-kesäkuussa verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon. Tämä johtui ensisijaisesti korkeamman bruttokateprosentin runkoverkkoteknologian pienemmästä osuudesta myynnin kokonaisjakaumassa sekä runkoverkkoteknologioiden alhaisemmasta bruttokateprosentista, mitä osin tasoitti radioteknologioiden korkeampi bruttokateprosentti. Lisäksi Nokia Networksin bruttokateprosenttiin vaikuttivat negatiivisesti uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvät korkeammat kustannukset ja haastava markkinatilanne. Korkean kateprosentin ohjelmistomyynnin osuus Nokia Networksin myynnin kokonaisjakaumassa oli likimain samalla tasolla vuoden 2015 tammi-kesäkuussa verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon.

Mobile Broadband -segmentin bruttokatteen kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti radioteknologioiden korkeammasta bruttokatteesta. Lisäksi Mobile Broadband -segmentin bruttokatteeseen vaikuttivat negatiivisesti uusien strategisten sopimusten lyhyen aikavälin vaikutuksiin liittyvät korkeammat kustannukset ja haastava markkinatilanne.

Global Services -segmentin bruttokatteen kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti verkkojen ylläpitopalveluiden korkeammasta bruttokatteesta, mitä osin tasoitti järjestelmäintegraatiopalveluiden alhaisempi bruttokate.

Nokia Networks kirjasi vuoden 2015 tammi-kesäkuussa muutoksia hankinnan ja valmistuksen kuluihin ja vähennystä myyntisaamiin oikaistakseen vuosina 2014 ja 2013 raportoituja kuluja. Tämän seurauksena hankinnan ja valmistuksen kulut vähenivät vuoden 2015 tammi-kesäkuussa 37 miljoonalla eurolla, josta 7 miljoonaa euroa liittyi vuoteen 2014 ja 30 miljoonaa euroa vuoteen 2013. Virhe liittyi vuonna 2013 myytyihin liiketoimintoihin ja siihen, että Nokia Networks kirjantapitoimintojen siirtymävaiheessa virheellisesti kirjasi myytyjen toimintojen kuluja Nokia Networksin kuluihin.

Nokia Networksin tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti lisääntyneistä panostuksista LTE-, pienten solujen, pilvipohjainen runkoverkko- ja 5G- tekniikoihin. Nokia Networksin myynnin ja hallinnon kulut kasvoivat vuoden 2015 tammi-kesäkuussa verrattuna vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon ensisijaisesti suurempien henkilöstökulujen vuoksi. Tutkimus- ja tuotekehityskulujen sekä hallinnon ja myynnin kulujen kasvua vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna tasoitti osin jatkuva toimintojen tehostuminen.

Nokia Networksin muut tuotot ja kulut olivat 4 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 tammi-kesäkuussa, kun ne vuoden 2014 vastaavana ajanjaksona olivat 60 miljoonaa euroa kuluja. Nokia Networksin muiden tuottojen ja kulujen muutos vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti uudelleenjärjestelykulujen puuttumisesta vuoden 2015 tammi-kesäkuussa. Nokia Networksin muihin tuottoihin ja kuluihin sisältyi 49 miljoonaa euroa uudelleenjärjestely- ja muita niihin liittyviä kuluja vuoden 2014 tammi-kesäkuussa.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli merkittävä positiivinen vaikutus bruttokatteeseen ja merkittävä negatiivinen vaikutus toimintakuluihin vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus liikevoittoon vuoden 2015 tammi-kesäkuussa.

Milj. EUR	1-6/2015	1-6/2014	Muutos 1-6/2015 vs. 1-6/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			
Liikevaihto	551	441	25 %
Uudet lisenssit autojen navigointijärjestelmiä varten (milj. yks)	7,7	6,1	26 %
Bruttokate	409	333	23 %
<i>Bruttokateprosentti</i>	74,2 %	75,5 %	-130pp
Tutkimus- ja kehityskulut	-269	-255	5 %
Myyntin ja hallinnon kulut	-99	-85	16 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-13	-5	
Liikevoitto/(- tappio)	28	-12	
<i>Liikevoittoprosentti</i>	5,1 %	-2,7 %	780pp

Liikevaihto

Myynti autoteollisuuden asiakkaille oli reilusti yli 50 % HEREn liikevaihdosta vuoden 2015 tammi-kesäkuussa samoin kuin vuoden 2014 tammi-kesäkuussa.

HEREn liikevaihto kasvoi 25 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kasvaneesta myynnistä autoteollisuuden asiakkaille ja Microsoftin kasvaneesta merkityksestä HEREn palveluiden lisensoijana sekä vähäisemmässä määrin kasvaneesta myynnistä yritysasiakkaille. Tätä tasoitti osin alhaisempi myynnin tuloutus liittyen entisen Devices & Services -liiketoimintamme älypuhelimien myyntiin. Lisäksi HEREn liikevaihtoon vaikutti vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna negatiivisesti se, että hyöty erään sopimuksen muuntamisesta pysyväksi lisenssiksi jäi puuttumaan.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta HEREn kokonaisliikevaihto olisi kasvanut 14 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Uudet lisenssit ajoneuvojen navigointijärjestelmiä varten

Vuoden 2015 tammi-kesäkuussa HERE myi 7,7 miljoonaa uutta lisenssiä autojen navigointijärjestelmiä varten, kun vuoden 2014 tammi-kesäkuussa myytyjen lisenssien määrä oli 6,1 miljoonaa. Autoteollisuudelle myytyjen lisenssien määrä kasvoi vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti autojen navigointijärjestelmien yleistymisestä ja autojen myynnin kasvusta.

Liikevoitto

HEREn liikevoiton kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti suuremmasta bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat toimintakulut. HEREn tutkimuksen ja tuotekehityksen kulut kasvoivat vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti suuremmista investoinneista valikoituihin kasvualueisiin, mukaan lukien korkeammat tutkimuksen ja tuotekehityksen kulut Medio-yritysoston yhteydessä, joka saatiin päätökseen 2.7.2014. Tätä tasoittivat osittain kustannussäästöt, jotka liittyivät tiettyjen korkeamman riskin pitkän aikavälin kasvumahdollisuuksiin liittyvien investointien supistamiseen. HEREn myynnin ja hallinnon kulut kasvoivat vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti korkeammista liiketoimintaa tukevista kuluista ja korkeammista insenttiivijaksotuksista sekä tiettyjen ulkopuolisten konsultointipalkkioiden kasvusta.

HEREn muut tuotot ja kulut olivat 13 miljoonaa euroa kuluja vuoden 2015 tammi-kesäkuussa, kun ne vuoden 2014 vastaavana ajanjaksona olivat 5 miljoonaa euroa kuluja. Kustannusvähennysohjelmaan liittyvät kulut olivat 12 miljoonaa euroa vuoden 2015 tammi-kesäkuussa, kun uudelleenjärjestelykulut olivat 4 miljoonaa euroa vuoden 2014 vastaavana ajanjaksona.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli positiivinen vaikutus bruttokatteeseen ja negatiivinen vaikutus toimintakuluihin vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui positiivinen nettovaikutus liikevoittoon vuoden 2015 tammi-kesäkuussa. Ilman valuuttakurssivaihteluiden vaikutusta HEREn tutkimuksen- ja

tuotekehityksen kulut olisivat laskeneet vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Nokia Technologies

Milj. EUR	1-6/2015	1-6/2014	Muutos 1-6/2015 vs. 1-6/2014
<i>Liikevaihto - ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta</i>			58 %
Liikevaihto	459	278	65 %
Bruttokate	455	274	66 %
<i>Bruttokateprosentti</i>	99,1 %	98,6 %	50pp
Tutkimus- ja kehityskulut	-107	-69	55 %
Myynnin ja hallinnon kulut	-49	-24	104 %
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	0	-2	
Liikevoitto	299	179	67 %
<i>Liikevoittoprosentti</i>	65,1 %	64,4 %	70pp

Liikevaihto

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto kasvoi 65 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti kahdesta syystä. Ensinnäkin noin kaksi kolmasosaa Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna liittyi kertaluonteiseen liikevaihtoon liittyen olemassa oleviin ja uusiin sopimuksiin, aiemmin divestoituihin immateriaalioikeuksiin liittyviin tulo-osuuksiin ja immateriaalioikeuksien divestointeihin. Toiseksi noin yksi kolmasosa Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihdon kasvusta vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna liittyi olemassa olevilta ja uusilta lisenssinsaaajilta saatuihin korkeampiin patenttituloihin, mihin sisältyi Microsoftin kasvanut merkitys Nokian patenttien lisenssinsaaajana sen jälkeen, kun Nokian Devices & Services -liiketoiminta myytiin Microsoftille.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevaihto olisi kasvanut 58 % vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna.

Nokia Technologies -liiketoiminnan vuoden 2015 tammi-kesäkuun liikevaihto sisältää myyntituottoa kaikista lisensointineuvotteluista, oikeudenkäynneistä ja väliesmenettelyistä siinä määrin kuin uskomme tällä hetkellä vaadittavan, mutta se ei muodosta ennustetta käynnissä olevien lisensointiprojektien todennäköisestä tulevasta lopputuloksesta.

Liikevoitto

Nokia Technologies -liiketoiminnan liikevoiton kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti korkeammasta bruttokatteesta, mitä osin tasoittivat korkeammat toimintakulut.

Nokia Technologies -liiketoiminnan tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen kasvu vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti investoinneista liiketoimiin, jotka tähtäävät uusiin ja merkittäviin pitkäaikaisiin kasvumahdollisuuksiin sekä korkeammista patenttiportfoliokuluista. Nokia Technologies -liiketoiminnan myynnin ja hallinnon kulut kasvoivat vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti sekä odotettavissa että käynnissä oleviin patenttilisensointitapauksiin liittyvistä lisääntyneistä aktiviteeteista ja vähäisemmässä määrin korkeammista liiketoimintaa tukevista kuluista.

Valuuttakurssien vaihteluilla oli positiivinen vaikutus bruttokatteeseen ja negatiivinen vaikutus toimintakuluihin vuoden 2015 tammi-kesäkuussa vuoden 2014 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mistä aiheutui vähäinen positiivinen nettovaikutus liikevoittoon vuoden 2015 tammi-kesäkuussa.

Kassa ja kassavirta

Nokian nettokassan ja muiden likvidien varojen muutos (sisältää lopetetut toiminnot)

Milj. EUR	30.6.2015	31.12.2014	Muutos 1-6/2015
Kassa ja muut likvidit varat	6 618	7 715	-14 %
Nettokassa ja muut likvidit varat ¹	3 830	5 023	-24 %

¹Kassa ja muut likvidit varat vähennettynä korollisilla veloilla.

Vuoden 2015 tammi-kesäkuussa Nokian kassa ja muut likvidit varat vähenivät 1 097 miljoonalla eurolla, ja Nokian nettokassa ja muut likvidit varat vähenivät 1 193 miljoonalla eurolla.

Valuuttakursseilla oli noin 80 miljoonan euron positiivinen vaikutus bruttokassaan ja noin 110 miljoonan euron positiivinen vaikutus nettokassaan.

Vuoden 2015 tammi-kesäkuussa Nokian (mukaan lukien lopetetut toiminnot) nettokassaan ja muihin likvideihin varoihin vaikuttivat seuraavat tekijät:

Vuoden 2015 tammi-kesäkuussa liiketoiminnan nettorahavirta oli 457 miljoonaa euroa. Nokian oikaistu nettotulos ennen nettokäyttöpääoman muutoksia oli 898 miljoonaa euroa vuoden 2015 tammi-kesäkuussa. Nokialla oli vuoden 2015 tammi-kesäkuussa Nokia Networks osalta noin 80 miljoonaa euroa uudelleenjärjestelyihin liittyvää ulosmenevää rahavirtaa. Tämä pois luettuna Nokian nettokäyttöpääomassa oli noin 780 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, mikä johtui ensisijaisesti lyhytaikaisten velkojen vähenemisestä ja vähäisemmässä määrin saamisten kasvusta. Lyhytaikaisten velkojen väheneminen vuoden 2015 tammi-kesäkuussa johtui ensisijaisesti Nokia Networks osalta vuoden 2014 vahvaan tulokseen liittyvästä insenttiivien maksusta sekä ostovelkojen vähenemisestä. Lisäksi Nokialla oli a) noin 10 miljoonaa euroa sisääntulevaa rahavirtaa, joka liittyi nettokorkokuluihin, b) noin 330 miljoonaa euroa muihin rahoitustuottoihin ja -kuluihin liittyvää ulosmenevää rahavirtaa, joka liittyi ensisijaisesti valuuttasuojaukseen ja taseeseen liittyviin eriiin, sekä c) noin 180 miljoonaa euroa veroihin liittyvää ulosmenevää rahavirtaa.

Vuoden 2015 tammi-kesäkuussa Nokialla oli investointitoiminnan ulosmeneviä nettorahavirtoja, jotka liittyivät ensisijaisesti noin 160 miljoonan euron käyttöomaisuusinvestointeihin ja noin 10 miljoonaa euroa sisääntulevia rahavirtoja liittyen sijoitusten myynteihin ja hankintoihin vuoden 2015 tammi-kesäkuussa sekä noin 50 miljoonaa euroa ulosmeneviä rahavirtoja, jotka liittyivät vuoden 2015 tammi-kesäkuussa loppuunsaatettuihin yritysostoihin. Lisäksi Nokian lopetetuilla toiminnoilla oli vuoden 2015 tammi-kesäkuussa suunnilleen 50 miljoonaa euroa sisääntulevaa rahavirtaa, joka liittyi liiketoimintojen myynteihin.

Vuoden 2015 tammi-kesäkuussa Nokialla oli rahoitustoiminnan ulosmenevää nettorahavirtaa, joka liittyi ensisijaisesti osingonmaksuun, jonka kokonaissumma oli noin 510 miljoonaa euroa vuoden 2015 tammi-kesäkuussa sekä vähemmässä määrin osakkeiden takaisinostoihin, joiden kokonaissumma oli 170 miljoonaa euroa. Nokialla oli lisäksi noin 30 miljoonaa euroa ulosmenevää rahavirtaa, joka liittyi tytäryhtiön osakkeiden hankintaan määräysvallattomalta omistajalta.

Osakkeet

Nokian osakkeiden kokonaismäärä 30.6.2015 oli 3 678 338 233. Näistä Nokian ja sen tytäryhtiöiden hallussa 30.6.2015 oli 54 326 556 Nokian osaketta, joiden osuus yhtiön kaikkien osakkeiden lukumäärästä ja yhteenlasketusta äänimäärästä oli noin 1,5 %.

Osinko

Vuoden 2015 toisen neljänneksen aikana Nokia maksoi osinkoja noin 510 miljoonaa euroa (0,14 euroa osakkeelta). Nokian varsinainen yhtiökokous päätti osingosta 5.5.2015.

Osavuosisikatsauksen taulukko-osa

Taulukko-osa

Vuoden alusta

Kassa ja
kassavirta

Technologies

HERE

Networks

Näkymät

Nokia

Konsernin tuloslaskelma (lyhennetty, tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Raportoitu	Raportoitu	Raportoitu	Raportoitu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS
	4-6/2015	4-6/2014	1-6 /2015	1-6 /2014	2014	4-6/2015	4-6/2014	1-6 /2015	1-6 /2014	2014
Liikevaihto (liitteet 3, 4, 5)	3 209	2 942	6 405	5 606	12 732	3 210	2 942	6 406	5 606	12 733
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-1 674	-1 648	-3 512	-3 099	-7 094	-1 711	-1 646	-3 548	-3 096	-7 088
Bruttokate (liitteet 3, 4)	1 535	1 294	2 892	2 506	5 638	1 498	1 295	2 858	2 510	5 645
Tutkimus- ja kehityskulut	-669	-580	-1 354	-1 169	-2 493	-654	-571	-1 329	-1 141	-2 436
Myyntin ja hallinnon kulut	-464	-388	-875	-766	-1 634	-436	-369	-837	-720	-1 560
Liikearvon arvonalentuminen	0	0	0	0	-1 209	0	0	0	0	0
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut (liite 9)	106	-42	81	-45	-131	113	-9	93	2	-16
Liikevoitto (liitteet 2, 3, 4)	508	284	745	526	170	521	346	786	651	1 632
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta	-5	-5	14	-6	-12	-5	-5	14	-6	-12
Rahoitustuotot ja -kulut (liite 9)	-29	-261	-49	-335	-396	-29	-81	-49	-155	-216
Voitto/tappio ennen veroja (liite 3)	474	17	710	185	-237	487	260	751	490	1 404
Tuloverot	-121	-44	-177	-102	1 408	-130	-45	-194	-104	-309
Jatkuvien toimintojen voitto/tappio (liitteet 2, 3)	352	-27	533	84	1 171	357	215	556	386	1 095
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	351	-28	531	80	1 163	355	213	554	382	1 087
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	2	2	2	4	8	2	2	2	4	8
Lopetettujen toimintojen tappio/voitto	-4	2 537	-7	2 198	2 305	0	-107	0	-426	-426
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva tappio/voitto	-4	2 539	-7	2 192	2 299	0	-105	0	-432	-432
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	0	-2	0	6	6	0	-2	0	6	6
Voitto/tappio (liite 8)	348	2 510	526	2 282	3 476	357	108	556	-39	670
Emoyhtiön osakkeenomistajille kuuluva voitto/tappio	347	2 510	524	2 272	3 462	355	108	554	-49	656
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus voitosta/tappiosta	2	0	2	10	14	2	0	2	10	14
Osakekohtainen tulos (emoyhtiön omistajille kuuluvasta voitosta/tappiosta), EUR										
Laimentamaton										
Jatkuvat toiminnot	0,10	-0,01	0,15	0,02	0,31	0,10	0,06	0,15	0,10	0,29
Lopetetut toiminnot	0,00	0,68	0,00	0,59	0,62	0,00	-0,03	0,00	-0,12	-0,12
Voitto/tappio	0,10	0,68	0,14	0,61	0,94	0,10	0,03	0,15	-0,01	0,18
Laimennettu										
Jatkuvat toiminnot	0,09	-0,01	0,14	0,02	0,30	0,09	0,06	0,15	0,10	0,28
Lopetetut toiminnot	0,00	0,62	0,00	0,52	0,56	0,00	-0,03	0,00	-0,12	-0,12
Voitto/tappio	0,09	0,61	0,14	0,54	0,85	0,09	0,03	0,15	-0,01	0,17
Osakkeita keskimäärin (1000 osaketta)										
Laimentamaton										
Jatkuvat toiminnot	3 623 987	3 713 990	3 631 929	3 713 523	3 698 723	3 623 987	3 713 990	3 631 929	3 713 523	3 698 723
Lopetetut toiminnot	3 623 987	3 713 990	3 631 929	3 713 523	3 698 723	3 623 987	3 713 990	3 631 929	3 713 523	3 698 723
Voitto/tappio	3 623 987	3 713 990	3 631 929	3 713 523	3 698 723	3 623 987	3 713 990	3 631 929	3 713 523	3 698 723
Laimennettu										
Jatkuvat toiminnot	3 945 989	3 713 990	3 952 185	3 732 608	4 131 602	3 945 989	4 120 410	3 952 185	4 254 600	4 131 602
Lopetetut toiminnot	3 945 989	4 120 410	3 952 185	4 254 600	4 131 602	3 945 989	3 713 990	3 952 185	3 713 523	3 698 723
Voitto/tappio	3 945 989	4 120 410	3 952 185	4 254 600	4 131 602	3 945 989	3 729 635	3 952 185	3 713 523	4 131 602
Vaihtovelkakirjalainojen korot, verojen jälkeen	-11	-15	-22	-37	-60	-11	-15	-22	-37	-60
Jatkuvat toiminnot:										
Poistot yhteensä (liitteet 3, 4)	-83	-70	-165	-150	-297	-62	-53	-124	-108	-222
Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset, yhteensä (liite 3)	17	12	33	28	65	17	12	33	28	65

Liitetiedot ovat tämän konsernitilinpäätöksen olennainen osa.

Konsernin laaja tuloslaskelma (lyhennetty, tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Raportoitu 4-6/2015	Raportoitu 4-6/2014	Raportoitu 1-6/2015	Raportoitu 1-6/2014	Raportoitu 2014
Tilikauden voitto/tappio	348	2 510	526	2 282	3 476
Muut laajan tuloksen erät					
Erät, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi					
Etuuspohjaisten eläkkeiden uudelleenarvostus	167	-47	104	-130	-275
Tuloverot eristä, joita ei siirretä tulosvaikutteisiksi	-48	-18	-29	-14	96
Erät, jotka siirretään myöhemmin tulosvaikutteisiksi					
Muuntoerot	-264	257	427	178	820
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus	77	-26	-161	-3	-167
Rahavirtojen suojaus	83	-30	3	-41	-30
Available-for-sale -sijoitukset (liite 9)	-86	13	71	4	106
Muut lisäykset	3	43	2	40	39
Tuloverot eristä, jotka siirretään myöhemmin tulosvaikutteisiksi	-30	-37	31	-37	16
Muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	-98	155	448	-3	606
Laaja tulos	250	2 665	974	2 279	4 082
Laajan tuloksen jakautuminen:					
Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	251	2 664	968	2 273	4 061
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	-1	1	6	6	21
	250	2 665	974	2 279	4 082
Emoyhtiön omistajille kuuluvan laajan tuloksen jakautuminen:					
Jatkuvat toiminnot	255	-119	975	-120	1 563
Lopetetut toiminnot (liite 8)	-4	2 783	-7	2 393	2 498
	251	2 664	968	2 273	4 061
Määräysvallattomille omistajille kuuluvan laajan tuloksen jakautuminen:					
Jatkuvat toiminnot	-1	3	6	3	16
Lopetetut toiminnot (liite 8)	0	-2	0	3	5
	-1	1	6	6	21

Liitetiedot ovat tämän konsernitilinpäätöksen olennainen osa.

Konsernitase, raportoitu (lyhennetty, tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Raportoitu 30.6.2015	Raportoitu 30.6.2014	Raportoitu 31.12.2014
VASTAAVAA			
Liikearvo	2 783	3 322	2 563
Muut aineettomat hyödykkeet	341	294	350
Aineelliset hyödykkeet	786	568	716
Osuudet osakkuusyhtiöissä	69	53	51
Available-for-sale -sijoitukset (liite 9)	1 018	708	828
Laskennalliset verosaamiset	2 721	913	2 720
Pitkäaikaiset lainasaamiset (liite 9)	48	102	34
Ennakkomaksut eläkkeistä	29	34	31
Muut sijoitukset	43	51	47
Pitkäaikaiset varat	7 837	6 045	7 339
Vaihto-omaisuus	1 368	1 172	1 275
Myyntisaamiset, oikaistuna arvonalentumiskirjauksilla (liite 9)	3 602	3 089	3 429
Siirtosaamiset ja ennakkomaksut	944	1 038	913
Sosiaaliturvamaksuvelat, ALV -ja muut välilliset verovelat	268	322	362
Divestointiin liittyvät saatavat	164	372	206
Muut	511	344	344
Tuloverosaamiset	200	144	124
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista lainasaamisista (liite 9)	2	9	1
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat (liite 9)	121	119	266
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjatut sijoitukset, likvidit varat (liite 9)	570	391	418
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat (liite 9)	2 065	2 016	2 127
Rahat ja pankkisaamiset	3 983	6 611	5 170
Lyhytaikaiset varat	12 855	14 589	13 724
Myytävänä olevat aineettomat hyödykkeet	0	82	0
Vastaavaa yhteensä	20 693	20 715	21 063

Liitetiedot ovat tämän konsernitilinpäätöksen olennainen osa.

	Raportoitu 30.6.2015	Raportoitu 30.6.2014	Raportoitu 31.12.2014
VASTATTAVAA			
Osakepääoma	246	246	246
Ylikurssirahasto	401	455	439
Omat osakkeet	-731	-573	-988
Muuntoerot	1 395	576	1 099
Arvonmuutosrahasto	168	-55	22
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	3 081	3 094	3 083
Kertyneet voittovarot	4 359	3 523	4 710
Emoyhtiön omistajille kuuluva oma pääoma	8 919	7 266	8 611
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus	59	89	58
Oma pääoma yhteensä	8 979	7 355	8 669
Pitkäaikaiset korolliset velat (liittet 9, 13)	2 685	2 434	2 576
Laskennalliset verovelat	75	298	32
Myyntin jaksotukset ja muut pitkäaikaiset velat	2 001	2 154	2 197
Myyntin jaksotukset	1 479	1 753	1 632
Etuuspohjaiset eläkkeet	426	368	530
Muut	96	33	35
Varaukset (liite 10)	259	239	301
Pitkäaikainen vieras pääoma	5 019	5 125	5 107
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista korollisista veloista (liittet 9, 13)	1	35	1
Lyhytaikaiset velat (liite 9)	102	53	115
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat (liite 9)	122	58	174
Tuloverovelat	484	456	481
Ostovelat (liite 9)	1 919	2 180	2 313
Siirtovelat, myyntin jaksotukset ja muut velat	3 560	4 786	3 632
Ennakkomaksut	942	895	869
Myyntin jaksotukset	1 130	916	960
Palkat	580	538	807
Muut	907	2 438	996
Varaukset (liite 10)	507	666	572
Lyhytaikainen vieras pääoma	6 695	8 235	7 288
Lopetettujen toimintojen velat	0	0	0
Vastattavaa yhteensä	20 693	20 715	21 063
Korolliset velat, milj. EUR	2 788	2 522	2 692
Oma pääoma/osake, EUR	2,46	1,96	2,36
Osakkeiden määrä (1000 osaketta, ei sisällä konserniyhtiöiden omistamia osakkeita)	3 624 012	3 714 051	3 648 143

Konsernin rahavirtalaskelma, raportoitu (lyhennetty, tilintarkastamaton)

Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	1-6/2015	1-6/2014	2014
Liiketoiminnan rahavirta					
Voitto	348	2 511	526	2 282	3 476
Oikaisut yhteensä (liite 14)	182	-2 414	372	-2 194	-2 262
Nettokäyttöpääoman muutos (liite 14)	-762	1 210	-856	1 269	1 153
Liiketoiminnan rahavirta (liite 14)	-232	1 307	42	1 357	2 367
Saadut korot	20	0	38	23	45
Maksetut korot	-48	-223	-32	-313	-336
Muut rahoituserät	76	-53	-330	17	-165
Maksetut verot	-74	-240	-175	-432	-636
Liiketoiminnan nettorahavirta	-258	791	-457	652	1 275
Investointien rahavirta					
Hankitut liiketoiminnat, vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	0	-1	-47	-13	-175
Lyhytaikaisten sijoitusten lisäys, likvidit varat	-1 066	-1 683	-2 003	-1 709	-2 977
Pitkäaikaisten available-for-sale-sijoitusten lisäys	-26	-15	-46	-29	-73
Muiden pitkäaikaisten lainasaamisten lisäys (+) / vähennys (-)	0	0	-1	0	7
Lyhytaikaisten lainasaamisten lisäys (+) / vähennys (-)	-9	23	14	17	20
Investoinnit aineellisiin ja muihin aineettomiin hyödykkeisiin (liite 14)	-88	-77	-158	-157	-311
Myydyt liiketoiminnat, poislukien luovutetut rahavarat	46	2 372	46	2 372	2 508
Myydyt osakkuusyhtiöt	0	0	0	6	7
Lyhytaikaisten available-for-sale -sijoitusten erääntyminen ja myynti, likvidit varat	1 112	232	1 893	631	1 774
Pitkäaikaisten available-for-sale -sijoitusten myynti	51	9	54	29	62
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden myynti	0	23	2	24	44
Saadut osingot	2	0	2	0	0
Investointien nettorahavirta	22	883	-244	1 171	886
Rahoituksen rahavirta					
Omien osakkeiden hankinta	-9	0	-173	0	-427
Tytäryhtiön oman pääoman ehtoisten instrumenttien hankinta	-25	0	-25	0	-45
Pitkäaikaisten velkojen lisäys	-1	12	203	14	79
Pitkäaikaisten velkojen vähennys	-22	-955	-23	-2 713	-2 749
Lyhytaikaisten velkojen lisäys (+) / vähennys (-)	31	-9	8	-78	-42
Osingonjako ja muut maksut osakkeenomistajille	-507	0	-512	-9	-1 392
Rahoituksen nettorahavirta	-533	-952	-522	-2 786	-4 576
Muuntoero-oikaisu	-37	-4	36	-59	-48
Rahavarojen lisäys (+) / vähennys (-)	-806	718	-1 187	-1 022	-2 463
Rahavarat tilikauden alussa	4 789	5 894	5 170	7 633	7 633
Rahavarat tilikauden lopussa	3 983	6 611	3 983	6 611	5 170

Konsernin rahavirtalaskelman erin sisältyvät sekä jatkuviin että lopetettuihin toimintoihin liittyvät rahavirrat. Rahavirtalaskelman erät eivät ole suoraan johdettavissa taseesta mm. vuoden aikana hankittujen ja myytyjen tytäryhtiöiden ja valuuttakurssimuutosten takia.

Liitetiedot ovat tämän konsernitilinpäätöksen olennainen osa.

Laskelma konsernin oman pääoman muutoksista, raportoitu (lyhennetty, tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Osakepää- oma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	Muuntoerot	Arvonmuu- tosrahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Emoyhtiön omistajien osuus	Määräysval- laton osuus	Oma pääoma yhteensä
1.1.2014	246	614	-603	434	80	3 115	2 580	6 466	193	6 659
Etuuspohjaisten eläkkeiden uudelleenarvostus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-98	0	-47	-145	0	-145
Muuntoerot	0	0	0	181	0	0	0	181	-4	177
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus- arvostuskulut, verojen jälkeen	0	0	0	-39	0	0	0	-39	0	-39
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	0	-41	0	0	-41	0	-41
Available-for-sale -sijoitukset, verojen jälkeen (liite 9)	0	0	0	0	4	0	0	4	0	4
Muut lisäykset (netto)	0	0	0	0	0	0	40	40	0	40
Katsauskauden voitto	0	0	0	0	0	0	2 272	2 272	10	2 282
Katsauskauden laaja tulos	0	0	0	142	-135	0	2 265	2 272	6	2 278
Osakeperusteiset maksut	0	-12	0	0	0	0	0	-12	0	-12
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakepalkkioiden suorittaminen	0	-15	30	0	0	-21	0	-6	0	-6
Osingonjako	0	0	0	0	0	0	-1 374	-1 374	0	-1 374
Tytäryritysten myynnit	0	0	0	0	0	0	0	0	-109	-109
Vaihtovelkakirjalaina - oman pääoman osuus	0	-82	0	0	0	0	0	-82	0	-82
Muut muutokset	0	-51	0	0	0	0	51	0	0	0
Muut muutokset yhteensä	0	-160	30	0	0	-21	-1 322	-1 473	-109	-1 582
30.6.2014	246	455	-573	576	-55	3 094	3 523	7 266	89	7 355
1.1.2015	246	439	-988	1 099	22	3 083	4 710	8 611	58	8 669
Etuuspohjaisten eläkkeiden uudelleenarvostus, verojen jälkeen	0	0	0	0	73	0	0	73	0	73
Muuntoerot	0	0	0	424	0	0	0	424	5	429
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojaus- arvostuskulut, verojen jälkeen	0	0	0	-129	0	0	0	-129	0	-129
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen	0	0	0	0	3	0	0	3	0	3
Available-for-sale -sijoitukset, verojen jälkeen (liite 9)	0	0	0	0	69	0	0	69	0	69
Muut lisäykset/vähennykset (netto)	0	0	0	0	2	0	2	4	-1	4
Katsauskauden voitto	0	0	0	0	0	0	524	524	2	526
Katsauskauden laaja tulos	0	0	0	296	146	0	526	968	6	974
Osakeperusteiset maksut	0	21	0	0	0	0	0	21	0	21
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakepalkkioiden suorittaminen	0	-3	3	0	0	-2	0	-1	0	-1
Omien osakkeiden ostot	0	0	-173	0	0	0	0	-173	0	-173
Omien osakkeiden mitätöinti	0	0	427	0	0	0	-427	0	0	0
Osakkeiden merkinnät optio-oikeuksien perusteella	0	0	0	0	0	1	0	1	0	1
Osingonjako	0	0	0	0	0	0	-507	-507	-5	-512
Vaihtovelkakirjalaina - oman pääoman osuus	0	-57	0	0	0	0	57	0	0	0
Muut muutokset yhteensä	0	-38	257	0	0	-1	-877	-660	-5	-664
30.6.2015	246	401	-731	1 395	168	3 081	4 359	8 919	59	8 979

Liitetiedot ovat tämän konsernitilinpäätöksen olennainen osa.

Osavuositarkastuksen liitetiedot

1. Laskentaperiaatteet

Nokian tilintarkastamaton konsolidoitu osavuositarkastus on laadittu IAS 34 -standardin (Osavuositarkastukset) mukaisesti. Lyhennettyä osavuositarkastusta tulee lukea yhdessä vuoden 2014 vuositilinpäätöksen kanssa. Vuositilinpäätös on laadittu IASB:n julkaisemien IFRS-standardien mukaisesti. Tätä osavuositarkastusta laadittaessa on noudatettu samoja laskentaperiaatteita ja laskentamenetelmiä sekä käytetty harkintaa samalla tavalla kuin Nokian vuoden 2014 konsernitilinpäätöksessä.

Konsernin johto hyväksyi tämän osavuositarkastuksen julkaistavaksi 29. heinäkuuta 2015.

Tässä dokumentissa esitetyt ei-IFRS -tunnusluvut eivät sisällä olennaisia kertaluonteisia eriä minään raportointijaksoneen. Ei-IFRS-tunnusluvut eivät myöskään sisällä aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat yrityskaupoista. Ei-IFRS-tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista tai niiden sijasta, eivätkä Nokian käyttämät ei-IFRS-tunnusluvut välttämättä ole vertailukelpoisia muiden yhtiöiden tai henkilöiden käyttämien samankaltaisesti nimettyjen erien kanssa.

Tässä esitetyt prosentiosuudet ja tunnusluvut voivat sisältää pyöristyseroja, joten ne eivät välttämättä vastaa täsmällisesti esitettyjä kokonaissummia, ja ne voivat poiketa aiemmin julkaistusta taloudellisista katsauksista.

Nokiassa on kolme liiketoimintaa: Nokia Networks, HERE ja Nokia Technologies ja neljä toiminta- ja raportoitavaa segmenttiä. Nämä segmentit ovat Nokia Networks -liiketoiminnan Mobile Broadband- ja Global Services -yksiköt, HERE ja Nokia Technologies. Esitämme myös tiettyjä segmenttietoja lopetetuista toiminnista. Luvut esitetään aina koskien Nokian jatkuvia toimintoja ellei toisin mainita. Kuvailimme alla neljää raportoitavaa segmenttiämme. Mobile Broadband -yksikkö tarjoaa operaattoreille radio- ja runkoverkkotuotteita sekä ohjelmistoja, joita tarvitaan langattomiin ääni- ja datapalveluihin. Global Services tarjoaa operaattoreille laajan valikoiman palveluita, joihin muun muassa kuuluvat verkon toimitus-, asennus- ja ylläpitopalvelut, asiakastukipalvelut, verkkojen suunnittelu- ja optimointipalvelut sekä järjestelmäintegraatiopalvelut. HERE-liiketoiminta keskittyy paikkatiedon, sijaintipalveluiden ja paikallisten kaupankäyntipalveluiden kehittämiseen. Nokia Technologies -liiketoimintamme perustana ovat Nokian aineettomat oikeudet ja brändi sekä näihin liittyvä patenttilisensiointi. Nokia Networks sisältää myös Nokia Networks Muut -osion, joka sisältää muiden kuin ydinliiketoimintojen liikevaihdon, hankintamenot ja toimintakulut, IPR-liikevaihdon ja siihen liittyvät kulut. Nokia Networks Muut -osio pitää myös sisällään Nokia Networksin uudelleenjärjestelyistä ja muista niihin liittyvistä kertaeristä johtuvia kuluja. Tämän lisäksi Nokia julkistaa erillistä tietoa lopetettujen toimintojen osalta johtuen 3.9.2013 julkistetusta ja 25.4.2014 loppuun saatetusta yritysjärjestelystä, jossa Nokia myi olennaisilta osin koko Devices & Services -liiketoimintansa Microsoftille (Devices & Services -liiketoiminnan myynti). Devices & Services -liiketoiminnan myynnin myötä NSN:n (Nokia Solutions and Networks) uudeksi nimeksi tuli Nokia Networks. Nokia raportoi taloudellista tietoa koskien kahta Nokia Networksin raportoitavaa segmenttiä, jotka ovat Mobile Broadband ja Global Services. Devices & Services -liiketoiminta on raportoitu lopetettuina toimintoina.

1.1.2015 konserni sai päätökseen Panasonicin langattoman verkkoliiketoimintakaupan Japanissa. Liiketoimintakauppa sisälsi Panasonicin LTE/3G-tukiasemaliiketoiminnan, siihen liittyvän muun langattoman verkkolaiteliiketoiminnan, aineelliset hyödykkeet sekä Panasonicin asiakassopimukset ja yli 300 työntekijää. Lopullista hankintamenolaskelmaa ei ole vielä tehty vuoden 2015 toisen neljänneksen lopussa.

15.4.2015 Nokia ja Alcatel-Lucent ilmoittivat aikomuksestaan yhdistyä luodakseen innovaatiojohtajan uuden sukupolven teknologioissa ja palveluissa IP-yhteyksiä hyödyntävään maailmaan. Yhtiöt ovat solmineet Memorandum of Understanding -sopimuksen, jonka mukaan Nokia tarjoutuu ostamaan kaikki Alcatel-Lucentin liikkeeseen laskemat osakkeet ja osakkeisiin oikeuttavat arvopaperit Ranskassa ja Yhdysvalloissa tehtävällä julkisella osakevaihtotarjouksella tarjoamalla 0,55 uutta Nokian osaketta jokaisesta Alcatel-Lucentin osakkeesta.

Konserni kirjasi vuoden 2015 toisen neljänneksen aikana muutoksia hankinnan ja valmistuksen kuluihin ja myyntisaamisten vähennyksiin oikaistakseen vuosina 2014 ja 2013 raportoituja kuluja. Tämän seurauksena hankinnan ja valmistuksen kulut vähenivät vuoden 2015 toisen neljänneksen aikana 37 miljoonalla eurolla, josta 7 miljoonaa euroa liittyi vuoteen 2014 ja 30 miljoonaa euroa vuoteen 2013. Virhe liittyi vuonna 2013 myytyihin liiketoimintoihin ja siihen, että konserni kirjanpito toimintojen siirtymävaiheessa virheellisesti kirjasi myytyjen toimintojen kuluja konsernin kuluihin. Vuoden 2015 ensimmäisen neljänneksen aikana konserni kirjasi oikaisun, joka kasvatti tulosta osakkuusyhtiöistä 25 miljoonalla eurolla päättyneen kauden aikana. Tämä oikaisu liittyi osakkuusyhtiön vuoden 2014 viimeisen neljänneksen tulokseen. Nokia oli aiemmin kirjannut osakkuusyhtiön tulokset jälkikäteen, sillä tulosluvut olivat olleet minimaalisia. Konserni arvioi kyseisiä eriä suhteessa nyt päättyneeseen kauteen sekä niihin kausiin, jolloin ne olivat syntyneet ja päätyi siihen, että oikaisu on epäoleennaisia kaikkien kausien konsernitilinpäätösten kannalta.

Parannukset IFRS-standardeihin 2010-2012 ja 2011-2013 paketit

Konserni otti 1. tammikuuta 2015 käyttöön muutoksia moniin IFRS-standardeihin IASB:n vuosittaisten parannusprojektien 2010-2012 ja 2011-2013 pakettien seurauksena. Nämä sisältävät muutoksia laskentakäytäntöihin liittyen esittämiseen, kirjaamiseen tai arvostamiseen sekä terminologia- ja toimituksellisia muutoksia moniin yksittäisiin IFRS-standardeihin. Muutoksilla ei ollut merkittävää vaikutusta konsernitilinpäätökseen.

Valuuttakurssimuutosten vaikutus, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot, noin (tilintarkastamaton)

	4-6/2015		4-6/2014		1-3/2015	
	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut	Liikevaihto	Liiketoiminnan kulut
EUR	~30 %	~30 %	~30 %	~35 %	~30 %	~30 %
USD	~40 %	~35 %	~30 %	~35 %	~35 %	~30 %
JPY	~5 %	~5 %	~10 %	~5 %	~10 %	~5 %
CNY	~10 %	~10 %	~5 %	~10 %	~10 %	~10 %
Muut	~15 %	~20 %	~25 %	~15 %	~15 %	~25 %
Yhteensä	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %	100 %

30.6.2015 taseessa 1 EUR = 1,12 USD

31.3.2015 taseessa 1 EUR = 1,08 USD

30.6.2014 taseessa 1 EUR = 1,35 USD

2. Ei-IFRS-täsmäytys (tilintarkastamaton)

Nokia antaa raportoitujen IFRS-tietojen lisäksi tiettyjä ei-IFRS-tietoja, jotka kuvaavat liiketoiminnan toiminnallista tulosta ilman kertaluonteisia eriä. Ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä tiettyjä kertaluonteisia eriä minään raportointijaksona. Ei-IFRS-tunnusluvut eivät myöskään sisällä aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenojen kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat yrityskaupoista. Nokia uskoo, että ei-IFRS-tunnuslukumme antavat sekä yhtiön johdolle että sijoittajille täydentävää tietoa Nokian liiketoiminnan tuloksen kehityksestä ilman yllä kuvattuja eriä, joilla ei välttämättä ole merkitystä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen kannalta. Ei-IFRS-tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista tai niiden sijasta vaan niitä tulee tarkastella yhdessä niitä lähinnä vastaavien raportoitujen IFRS-tunnuslukujen kanssa.

Milj. EUR	Nokia		Nokia	Konsernin yhteiset	Nokia
	Networks	HERE	Technologies	toiminnot	jatkuvat toiminnot
	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015
Ei-IFRS-liikevoitto	313	27	112	69	521
Uudelleenjärjestelykulut, kustannustenvähennysohjelmat ja muut niihin liittyvät kulut ¹	0	-6	-4	0	-11
Hankittujen aineettomien oikeuksien poistot ²	-20	-2	0	0	-21
Strategiaselvitys ³	0	-2	0	0	-2
Myytyihin liiketoimintoihin liittyvä hankinnan ja valmistuksen kulujen korjaus ⁴	37	0	0	0	37
Transaktiokulut, siihen liittyvät kulut sekä integraatiokulut johtuen Alcatel-Lucent transaktiosta	0	0	0	-16	-16
Raportoitu liikevoitto	331	17	107	53	508
Ei-IFRS-voitto					357
Ei-IFRS-oikaisut liikevoitosta yhteensä					-13
Tuloverotuotot/-kulut ⁵					9
Raportoitu voitto					352

¹ Sisältää 4 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 6 miljoonaa euroa liiketoiminnan muita tuottoja ja kuluja kustannustenvähennysohjelmista.

² Sisältää 8 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 12 miljoonaa euroa myynnin ja hallinnon kuluja liiketoimintojen hankintaan liittyvistä aineettomien oikeuksien ja vaihto-omaisuuden poistoista.

³ Sisältää 1 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 1 miljoonaa euroa uudelleenjärjestelykuluja myynnin ja hallinnon kuluissa liittyen strategiaselvitykseen.

⁴ 37 miljoonan euron myytyihin liiketoimintoihin liittyvä hankinnan ja valmistuksen kulujen oikaisu liittyen vuonna 2013 myytyihin liiketoimintoihin (Lisätietoja liitetiedossa 1, Laskentaperiaatteet).

⁵ Sisältää yllä olevien ei-IFRS-erien verovaikutukset.

	Nokia Networks 1-6/2015	HERE 1-6/2015	Nokia Technologies 1-6/2015	Konsernin yhteiset toiminnot 1-6/2015	Nokia Jatkuvat toiminnot 1-6/2015
Ei-IFRS-liikevoitto	398	46	305	37	786
Uudelleenjärjestelykulut, kustannustenvähennysohjelmat ja muut niihin liittyvät kulut ¹	0	-12	-4	0	-16
Hankittujen aineettomien oikeuksien poistot ²	-40	-4	0	0	-44
Devices & Services liiketoiminnan myynnistä johtuvat transaktio- sekä muut kulut ³	0	0	-1	1	0
Strategiaselvitys ⁴	0	-2	0	0	-2
Myytyihin liiketoimintoihin liittyvä hankinnan ja valmistuksen kulujen korjaus ⁵	37	0	0	0	37
Transaktiokulut, siihen liittyvät kulut sekä integraatiokulut johtuen Alcatel-Lucent transaktiosta	0	0	0	-16	-16
Raportoitu liikevoitto	395	28	299	22	745
Ei-IFRS-voitto					556
Ei-IFRS-oikaisut liikevoitosta yhteensä					-40
Tuloverotuotot/-kulut ⁶					17
Raportoitu voitto					533

¹ Sisältää 4 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 12 miljoonaa euroa liiketoiminnan muita tuottoja ja kuluja kustannustenvähennysohjelmista.

² Sisältää 2 miljoonaa euroa hankinnan ja valmistuksen kuluja, 19 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 22 miljoonaa euroa myynnin ja hallinnon kuluja liiketoimintojen hankintaan liittyvistä aineettomien oikeuksien ja vaihto-omaisuuden poistoista.

³ Sisältää 1 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 1 miljoonaa euroa myynnin ja hallinnon kuluja.

⁴ Sisältää 1 miljoonaa euroa tutkimuksen ja tuotekehityksen menoja ja 1 miljoonaa euroa uudelleenjärjestelykuluja myynnin ja hallinnon kuluissa liittyen strategiaselvitykseen.

⁵ 37 miljoonan euron myytyihin liiketoimintoihin liittyvä hankinnan ja valmistuksen kulujen oikaisu liittyen vuonna 2013 myytyihin liiketoimintoihin (Lisätietoja liitetiedossa 1, Laskentaperiaatteet).

⁶ Sisältää yllä olevien ei-IFRS-erien verovaikutukset.

3. Konsernin tuloslaskelma (tilintarkastamaton) NOKIA-konserni, jatkuvat toiminnot

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS oikaisut	Raportoitu
	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2014	1-6/2014	1-6/2014
Liikevaihto	3 210	-1	3 209	2 942	0	2 942	6 406	-1	6 405	5 606	0	5 606
Hankinnan ja valmistuksen kulut ¹	-1 711	37	-1 674	-1 646	-2	-1 648	-3 548	36	-3 512	-3 096	-3	-3 099
Bruttokate	1 498	37	1 535	1 295	-1	1 294	2 858	34	2 892	2 510	-4	2 506
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>46,7 %</i>		<i>47,8 %</i>	<i>44,0 %</i>		<i>44,0 %</i>	<i>44,6 %</i>		<i>45,2 %</i>	<i>44,8 %</i>		<i>44,7 %</i>
Tutkimus- ja kehityskulut ²	-654	-15	-669	-571	-9	-580	-1 329	-25	-1 354	-1 141	-28	-1 169
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>20 %</i>		<i>21 %</i>	<i>19 %</i>		<i>20 %</i>	<i>21 %</i>		<i>21 %</i>	<i>20 %</i>		<i>21 %</i>
Myynnin ja hallinnon kulut ³	-436	-28	-464	-369	-19	-388	-837	-38	-875	-720	-46	-766
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>14 %</i>		<i>14 %</i>	<i>13 %</i>		<i>13 %</i>	<i>13 %</i>		<i>14 %</i>	<i>13 %</i>		<i>14 %</i>
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut ⁴	113	-7	106	-9	-33	-42	93	-12	81	2	-47	-45
Liikevoitto	521	-13	508	346	-62	284	786	-41	745	651	-125	526
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>16,2 %</i>		<i>15,8 %</i>	<i>11,8 %</i>		<i>9,7 %</i>	<i>12,3 %</i>		<i>11,6 %</i>	<i>11,6 %</i>		<i>9,4 %</i>
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta	-5	0	-5	-5	0	-5	14	0	14	-6	0	-6
Rahoitustuotot ja -kulut	-29	0	-29	-81	-180	-261	-49	0	-49	-155	-180	-335
Tulos ennen veroja	487	-13	474	260	-243	17	751	-41	710	490	-305	185
Tuloverokulut ⁵	-130	9	-121	-45	1	-44	-194	17	-177	-104	2	-102
Jatkuvien toimintojen tulos	357	-5	352	215	-242	-27	556	-23	533	386	-302	84
Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	355	-4	351	213	-241	-28	554	-23	531	382	-302	80
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	2	0	2	2	0	2	2	0	2	4	0	4
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-62</i>	<i>-21</i>	<i>-83</i>	<i>-53</i>	<i>-17</i>	<i>-70</i>	<i>-124</i>	<i>-41</i>	<i>-165</i>	<i>-108</i>	<i>-42</i>	<i>-150</i>
EBITDA	578	8	586	394	-46	348	924	0	924	753	-82	671
<i>Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset, yhteensä</i>	<i>17</i>	<i>0</i>	<i>17</i>	<i>12</i>	<i>0</i>	<i>12</i>	<i>33</i>	<i>0</i>	<i>33</i>	<i>28</i>	<i>0</i>	<i>28</i>

¹ 37 miljoonan euron myytyihin liiketoimintoihin liittyvä hankinnan ja valmistuksen kulujen oikaisu vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Liikevaihdon lykätty tuloutus ja siihen liittyvät kulut 1 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja vaihto-omaisuuden poistot 2 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä. Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä Microsoftille johtuvat transaktio- ja muut kulut 2 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 2 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

² Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä sekä muut hankintamenojen kohdentamiseen liittyvät erät 11 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja 9 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 7 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 12 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä. Transaktio- ja muut kulut 5 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja 2 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 7 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

³ Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 10 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja 10 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 10 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 12 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä. Transaktio- ja muut kulut sekä muutosohjelmaan liittyvät kulut 17 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja 9 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 14 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

⁴ Kustannustenvähennysohjelmiin liittyvät kulut 7 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 6 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja uudelleenjärjestelykuluja 34 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 18 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä. 4 miljoonan euron transaktiokulujen ja niihin liittyvien kulujen peruutus vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

⁵ Sisältää yllä olevien ei-IFRS erien verovaikutukset.

NOKIA NETWORKS (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu
	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2014	1-6/2014	1-6/2014
Liikevaihto	2 730	0	2 730	2 566	0	2 566	5 403	0	5 403	4 894	0	4 894
Hankinnan ja valmistuksen kulut ¹	-1 639	38	-1 601	-1 589	0	-1 589	-3 410	36	-3 374	-2 995	0	-2 995
Bruttokate	1 092	37	1 129	977	0	977	1 993	35	2 028	1 899	0	1 899
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>40,0 %</i>		<i>41,4 %</i>	<i>38,1 %</i>		<i>38,1 %</i>	<i>36,9 %</i>		<i>37,5 %</i>	<i>38,8 %</i>		<i>38,8 %</i>
Tutkimus- ja kehityskulut ²	-465	-8	-473	-406	-7	-413	-961	-16	-977	-827	-19	-846
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>17 %</i>		<i>17 %</i>	<i>16 %</i>		<i>16 %</i>	<i>18 %</i>		<i>18 %</i>	<i>17 %</i>		<i>17 %</i>
Myyntin ja hallinnon kulut ³	-324	-11	-335	-280	-8	-288	-630	-22	-652	-564	-17	-581
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>12 %</i>		<i>12 %</i>	<i>11 %</i>		<i>11 %</i>	<i>12 %</i>		<i>12 %</i>	<i>12 %</i>		<i>12 %</i>
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut ⁴	10	0	10	-9	-34	-43	-4	0	-4	-11	-49	-60
Liiketulos	313	18	331	281	-48	233	398	-3	395	497	-85	412
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>11,5 %</i>		<i>12,1 %</i>	<i>11,0 %</i>		<i>9,1 %</i>	<i>7,4 %</i>		<i>7,3 %</i>	<i>10,2 %</i>		<i>8,4 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-48</i>	<i>-20</i>	<i>-68</i>	<i>-40</i>	<i>-14</i>	<i>-54</i>	<i>-94</i>	<i>-38</i>	<i>-132</i>	<i>-83</i>	<i>-36</i>	<i>-119</i>
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta</i>	<i>-3</i>	<i>0</i>	<i>-3</i>	<i>-4</i>	<i>0</i>	<i>-4</i>	<i>27</i>	<i>0</i>	<i>27</i>	<i>-5</i>	<i>0</i>	<i>-5</i>
<i>EBITDA</i>	<i>358</i>	<i>37</i>	<i>395</i>	<i>318</i>	<i>-35</i>	<i>283</i>	<i>519</i>	<i>36</i>	<i>555</i>	<i>576</i>	<i>-49</i>	<i>527</i>

¹ 37 miljoonan euron myytyihin liiketoimintoihin liittyvä hankinnan ja valmistuksen kulujen oikaisu liittyen vuonna 2013 myytyihin liiketoimintoihin (Lisätietoja liitetiedossa 1, Laskentaperiaatteet) vuoden 2015 toisella neljänneksellä. 2 miljoonan euron poistot vaihto-omaisuudesta vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä.

² Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä sekä muut hankintamenon kohdentamiseen liittyvät erät 8 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja 7 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 6 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 12 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

³ Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 11 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja 10 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 8 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 10 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

⁴ Kustannustenvähennysohjelmaan liittyvät kulut sekä uudelleenjärjestelykulut 34 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 15 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

HERE (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisut	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisut	Raportoitu
	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2014	1-6/2014	1-6/2014
Liikevaihto¹	291	-1	290	233	-1	232	552	-1	551	442	-1	441
Hankinnan ja valmistuksen kulut ¹	-74	0	-74	-59	-1	-60	-142	0	-142	-105	-3	-108
Bruttokate	216	0	216	174	-2	172	410	-1	409	336	-3	333
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>74,2 %</i>		<i>74,5 %</i>	<i>74,7 %</i>		<i>74,1 %</i>	<i>74,3 %</i>		<i>74,2 %</i>	<i>76,0 %</i>		<i>75,5 %</i>
Tutkimus- ja kehityskulut ²	-138	-2	-140	-131	-2	-133	-266	-3	-269	-248	-7	-255
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>47 %</i>		<i>48 %</i>	<i>56 %</i>		<i>57 %</i>	<i>48 %</i>		<i>49 %</i>	<i>56 %</i>		<i>58 %</i>
Myyntin ja hallinnon kulut ³	-50	-1	-51	-41	-4	-45	-98	-1	-99	-78	-7	-85
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>17 %</i>		<i>18 %</i>	<i>18 %</i>		<i>19 %</i>	<i>18 %</i>		<i>18 %</i>	<i>18 %</i>		<i>19 %</i>
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut ⁴	-1	-6	-7	-2	-1	-3	-1	-12	-13	0	-5	-5
Liiketulos	27	-10	17	0	-9	-9	46	-18	28	10	-22	-12
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>9,3 %</i>		<i>5,9 %</i>	<i>0,0 %</i>		<i>-3,9 %</i>	<i>8,3 %</i>		<i>5,1 %</i>	<i>2,3 %</i>		<i>-2,7 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-11</i>	<i>-2</i>	<i>-13</i>	<i>-12</i>	<i>-4</i>	<i>-16</i>	<i>-23</i>	<i>-3</i>	<i>-26</i>	<i>-24</i>	<i>-7</i>	<i>-31</i>
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>EBITDA</i>	<i>38</i>	<i>-8</i>	<i>30</i>	<i>13</i>	<i>-7</i>	<i>6</i>	<i>69</i>	<i>-15</i>	<i>54</i>	<i>34</i>	<i>-15</i>	<i>19</i>

¹ 1 miljoonan euron liikevaihdon lykätty tuloutus ja siihen liittyvät kulut vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä sekä vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

² Transaktio- ja muut kulut 1 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 2 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 4 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

³ Strategiaselvityksen kulut 1 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä. Aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenojen kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat NAVTEQ-yrityskaupasta 3 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 3 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä. 1 miljoonan euron transaktio- ja muut kulut vuoden 2014 toisella neljänneksellä.

⁴ Kustannustenvähennysohjelmiin liittyvät kulut 7 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä ja 6 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 1 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 3 miljoonaa euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä.

NOKIA TECHNOLOGIES (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS- oikaisu	Raportoitu
	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2015	1-6/2014	1-6/2014	1-6/2014
Liikevaihto	193	0	193	147	0	147	459	0	459	278	0	278
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-2	0	-2	-2	0	-2	-4	0	-4	-4	0	-4
Bruttokate	191	0	191	145	0	145	455	0	455	274	0	274
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>99,0 %</i>		<i>99,0 %</i>	<i>98,6 %</i>		<i>98,6 %</i>	<i>99,1 %</i>		<i>99,1 %</i>	<i>98,6 %</i>		<i>98,6 %</i>
Tutkimus- ja kehityskulut ¹	-51	-5	-56	-34	0	-34	-102	-5	-107	-66	-3	-69
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>26 %</i>		<i>29 %</i>	<i>23 %</i>		<i>23 %</i>	<i>22 %</i>		<i>23 %</i>	<i>24 %</i>		<i>25 %</i>
Myyntin ja hallinnon kulut ²	-28	0	-28	-15	0	-15	-49	0	-49	-23	-1	-24
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>15 %</i>		<i>15 %</i>	<i>10 %</i>		<i>10 %</i>	<i>11 %</i>		<i>11 %</i>	<i>8 %</i>		<i>9 %</i>
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	0	0	0	0	0	0	0	0	0	-2	0	-2
Liiketulos	112	-5	107	96	0	96	305	-6	299	182	-3	179
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>58,0 %</i>		<i>55,4 %</i>	<i>65,3 %</i>		<i>65,3 %</i>	<i>66,4 %</i>		<i>65,1 %</i>	<i>65,5 %</i>		<i>64,4 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-1</i>	<i>0</i>	<i>-1</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>-3</i>	<i>0</i>	<i>-3</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>
EBITDA	113	-4	109	96	0	96	308	-6	302	182	-3	179

¹ 5 miljoonan euron kustannustenvähennysohjelmiin liittyvät kulut vuoden 2015 toisella neljänneksellä. 1 miljoonan euron transaktio- ja muut kulut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 3 miljoonan euron kulut vastaavalla ajanjaksolla vuonna 2014.

² 1 miljoonan euron transaktio- ja muut kulut vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja vuoden 2014 vastaavalla ajanjaksolla.

KONSERNIN YHTEISET TOIMINNOT (tilintarkastamaton)

Mijj. EUR	4-6/2015			4-6/2014			1-6/2015			1-6/2014		
	Ei-IFRS	Ei-IFRS-oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS-oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS-oikaisu	Raportoitu	Ei-IFRS	Ei-IFRS-oikaisu	Raportoitu
Liikevaihto	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1
Hankinnan ja valmistuksen kulut	0	0	0	0	0	0	0	0	0	-1	0	-1
Bruttokate	0	0	0	0	0	0	0	0	0	1	0	1
Tutkimus- ja kehityskulut	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Myyntin ja hallinnon kulut ¹	-35	-16	-51	-33	-8	-41	-61	-14	-75	-57	-20	-77
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut ²	104	0	104	2	3	5	98	0	98	17	6	23
Liiketulos	69	-16	53	-31	-5	-36	37	-15	22	-39	-14	-53
<i>Poistot yhteensä</i>	-1	0	-1	0	0	0	-4	0	-4	-1	0	-1
<i>Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksesta</i>	-2	0	-2	-1	0	-1	-13	0	-13	-1	0	-1
<i>EBITDA</i>	68	-16	52	-32	-5	-37	28	-15	13	-39	-15	-54

¹ Transaktio- ja muut kulut ja kulujen peruutukset 16 miljoonaa euroa vuoden 2015 toisella neljänneksellä liittyen Alcatel-Lucent transaktioon ja 1 miljoonaa euroa vuoden 2015 ensimmäisellä neljänneksellä ja 8 miljoonaa euroa vuoden 2014 toisella neljänneksellä ja 13 miljoonan euroa vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä liittyen Devices & Services liiketoiminnan myyntiin.

² 4 miljoonan euron transaktio- ja muiden kulujen peruutukset vuoden 2014 ensimmäisellä neljänneksellä. 3 miljoonan euron voittoa käyttöomaisuuden myynnistä vuoden 2014 toisella neljänneksellä.

4. Segmentti-informaatio ja eliminoinnit, jatkuvat toiminnot (tilintarkastamaton)

4-6/2015

Milj. EUR	Mobile	Global	Nokia	Nokia	HERE	Nokia	Konsernin	Eliminoinnit	Yhteensä	Ei-IFRS- oikaisu	Nokia
	Broadband	Services	Networks	Networks		Technologies	yhäteiset				jatkuvat
			Muut	Yhteensä			toiminnot				toiminnot
	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS ¹	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS		Ei-IFRS		Raportoitu
	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015	4-6/2015
Liikevaihto	1 391	1 337	2	2 730	291	193	0	-4	3 210	-1	3 209
Kulut	-1 272	-1 155	0	-2 427	-262	-81	-35	4	-2 802	-5	-2 807
Muut tuotot ja kulut	3	3	4	10	-1	0	104	0	113	-7	106
Liiketulos	122	185	6	313	27	112	69	0	521	-13	508
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>8,8 %</i>	<i>13,8 %</i>	<i>300,0 %</i>	<i>11,5 %</i>	<i>9,3 %</i>	<i>58,0 %</i>			<i>16,2 %</i>		<i>15,8 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-38</i>	<i>-10</i>	<i>0</i>	<i>-48</i>	<i>-11</i>	<i>-1</i>	<i>-1</i>	<i>0</i>	<i>-62</i>	<i>-21</i>	<i>-83</i>

4-6/2014

Milj. EUR	Mobile	Global	Nokia	Nokia	HERE	Nokia	Konsernin	Eliminoinnit	Yhteensä	Ei-IFRS- oikaisu	Nokia
	Broadband	Services	Networks	Networks		Technologies	yhäteiset				jatkuvat
			Muut	Yhteensä			toiminnot				toiminnot
	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS ¹	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS	Ei-IFRS		Ei-IFRS		Raportoitu
	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014	4-6/2014
Liikevaihto	1 357	1 189	20	2 566	233	147	0	-4	2 942	0	2 942
Kulut	-1 248	-1 022	-7	-2 276	-231	-51	-33	4	-2 587	-29	-2 616
Muut tuotot ja kulut	-4	-2	-2	-9	-2	0	2	0	-9	-33	-42
Liiketulos	105	165	11	281	0	96	-31	0	346	-62	284
<i>% liikevaihdosta</i>	<i>7,7 %</i>	<i>13,9 %</i>	<i>55,0 %</i>	<i>11,0 %</i>	<i>0,0 %</i>	<i>65,3 %</i>			<i>11,8 %</i>		<i>9,7 %</i>
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>-31</i>	<i>-8</i>	<i>0</i>	<i>-40</i>	<i>-12</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>-53</i>	<i>-17</i>	<i>-70</i>

¹Nokia Networks Muut sisältää muiden kuin ydinliiketoimintojen liikevaihdon, hankintamenot ja toimintakulut, IPR-liikevaihdon ja siihen liittyvät kulut.

Segmentti-informaatio ja eliminoinnit, jatkuvat toiminnot (tilintarkastamaton)

Tammi-kesäkuu 2015

Milj. EUR	Mobile	Global	Nokia	Nokia	HERE	Nokia	Konsernin	Eliminoinnit	Yhteensä	Ei-IFRS- oikaisut	Nokia jatkuvat toiminnot
	Broadband	Services	Networks Muut	Networks		Technologies	yhäteiset toiminnot				
	Ei-IFRS 1-6/2015	Ei-IFRS 1- 6/2015	Ei-IFRS ¹ 1-6/2015	Ei-IFRS 1-6/2015	Ei-IFRS 1- 6/2015	Ei-IFRS 1-6/2015	Ei-IFRS 1-6/2015				
Liikevaihto	2 772	2 628	3	5 403	552	459	0	-7	6 406	-1	6 405
Kulut	-2 652	-2 347	-3	-5 001	-505	-154	-61	7	-5 713	-28	-5 741
Muut tuotot ja kulut	-1	-1	-1	-4	-1	0	98	0	93	-12	81
Liiketulos	119	280	-1	398	46	305	37	0	786	-41	745
<i>% liikevaihdosta</i>	4,3 %	10,7 %	-33,3 %	7,4 %	8,3 %	66,4 %			12,3 %		11,6 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-75	-20	0	-94	-23	-3	-4	0	-124	-41	-165

Tammi-kesäkuu 2014

Milj. EUR	Mobile	Global	Nokia	Nokia	HERE	Nokia	Konsernin	Eliminoinnit	Yhteensä	Ei-IFRS- oikaisut	Nokia jatkuvat toiminnot
	Broadband	Services	Networks Muut	Networks		Technologies	yhäteiset toiminnot				
	Ei-IFRS 1-6/2014	Ei-IFRS 1- 6/2014	Ei-IFRS ¹ 1-6/2014	Ei-IFRS 1-6/2014	Ei-IFRS 1- 6/2014	Ei-IFRS 1-6/2014	Ei-IFRS 1-6/2014				
Liikevaihto	2 607	2 258	29	4 894	442	278	0	-7	5 606	0	5 606
Kulut	-2 396	-1 976	-14	-4 385	-431	-93	-57	9	-4 958	-77	-5 035
Muut tuotot ja kulut	-3	-2	-5	-11	0	-2	17	-1	2	-47	-45
Liiketulos	208	280	10	497	10	182	-39	0	651	-125	526
<i>% liikevaihdosta</i>	8,0 %	12,4 %	34,5 %	10,2 %	2,3 %	65,5 %			11,6 %		9,4 %
<i>Poistot yhteensä</i>	-65	-17	0	-83	-24	0	-1	0	-108	-42	-150

¹ Nokia Networks Muut sisältää muiden kuin ydinliiketoimintojen liikevaihdon, hankintamenot ja toimintakulut, IPR-liikevaihdon ja siihen liittyvät kulut.

5. NOKIAN JATKUVIEN TOIMINTOJEN LIIKEVAIHTO ALUEITTAIN, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	Muutos		Muutos		1-6/2015	1-6/2014	Muutos	
			4-6/2015 vs. 4-6/2014	1-3/2015	4-6/2015 vs. 1-3/2015	1-6/2015 vs. 1-6/2014			2014	
Eurooppa	1 008	901	12 %	986	2 %		1 994	1 746	14 %	3 885
Lähi-itä ja Afrikka	307	247	24 %	244	26 %		551	440	25 %	1 099
Kiinan alue	381	307	24 %	369	3 %		750	601	25 %	1 410
Aasian ja Tyynenmeren alue	795	836	-5 %	901	-12 %		1 696	1 619	5 %	3 364
Pohjois-Amerikka	470	418	12 %	482	-2 %		952	745	28 %	1 920
Latinalainen Amerikka	248	232	7 %	214	16 %		461	454	2 %	1 053
Yhteensä	3 209	2 942	9 %	3 196	0 %		6 405	5 606	14 %	12 732

6. NOKIAN JATKUVIEN TOIMINTOJEN HENKILÖSTÖ ALUEITTAIN (tilintarkastamaton)

	30.6.2015	30.6.2014	Muutos		Muutos		31.12.2014
			30.6.2015 vs.30.6.2014	31.3.2015	30.6.2015 vs.31.3.2015		
Eurooppa	24 557	22 489	9 %	24 007	2 %		23 499
Lähi-itä ja Afrikka	2 425	2 455	-1 %	2 430	0 %		2 434
Kiinan alue	9 429	8 370	13 %	9 429	0 %		9 578
Aasian ja Tyynenmeren alue	18 736	15 247	23 %	18 329	2 %		17 351
Pohjois-Amerikka	5 905	4 909	20 %	5 632	5 %		5 652
Latinalainen Amerikka	2 951	3 129	-6 %	2 956	0 %		3 142
Yhteensä	64 003	56 599	13 %	62 783	2 %		61 656

7. NOKIAN JATKUVIEN TOIMINTOJEN HENKILÖSTÖ SEGMENTEITTÄIN (tilintarkastamaton)¹

	30.6.2015	30.6.2014	Muutos		Muutos		31.12.2014
			30.6.2015 vs.30.6.2014	31.3.2015	30.6.2015 vs.31.3.2015		
Nokia Networks	56 376	49 316	14 %	55 315	2 %		54 218
HERE	6 454	6 047	7 %	6 301	2 %		6 257
Nokia Technologies	591	619	-5 %	647	-9 %		592
Konsernin yhteiset toiminnot	582	617	-6 %	520	12 %		589
Yhteensä	64 003	56 599	13 %	62 783	2 %		61 656

¹ Konsernin yhteisten toimintojen henkilöstömäärä 30.6.2014 ja 31.12.2014 on muutettu vertailukelpoiseksi vastaamaan henkilöstön siirtoa Nokia Networks:stä konsernin yhteisiin toimintoihin.

8. LOPETETUT TOIMINNOT

Nokia ilmoitti syyskuussa 2013 myyvänsä Devices & Services -liiketoimintansa Microsoftille. Myynti hyväksyttiin marraskuussa 2013 järjestetyssä ylimääräisessä yhtiökokouksessa, minkä jälkeen Nokia on esittänyt Devices & Services -liiketoiminnan tuloksen lopetettuina toimintoina kauppaan kuulumattomat kohteet mukaan lukien. Myynti saatiin päätökseen 25.4.2014.

Lopetettujen toimintojen tulos, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	1-6/2015	1-6/2014	2014
Liikevaihto	0	497	0	2 426	2 458
Hankinnan ja valmistuksen kulut	0	-434	-1	-2 050	-2 086
Bruttokate	0	63	-1	376	372
Tutkimus- ja kehityskulut	0	-85	0	-354	-354
Myyntin ja hallinnon kulut	-3	-94	-6	-431	-447
Devices & Services -liiketoiminnan myyntivoitto	0	0	0	0	3 175
Muut tuotot ja kulut	4	3 190	10	3 158	-107
Liikevoitto	2	3 074	3	2 749	2 639
Rahoitustuotot ja -kulut ¹	0	-212	0	-203	-207
Tuloverokulu ²	-6	-325	-10	-347	-127
Katsauskauden tappio/voitto	-4	2 537	-7	2 198	2 305
<i>Poistot yhteensä</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>	<i>0</i>

¹Rahoitustuotot ja -kulut sisältävät 212 miljoonaa euroa muista laajan tuloksen eristä tulosvaikutteisiksi vuonna 2014 siirrettyjä valuuttakurssitappioita liittyen Devices & Services -liiketoiminnan myyntiin.

²Tuloverot 2014 sisältävät 160 miljoonan euron verokulun liittyen Devices & Services -liiketoiminnan myyntiin.

Lopetettujen toimintojen rahavirrat (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Raportoitu 4-6/2015	Raportoitu 4-6/2014	Raportoitu 1-6/2015	Raportoitu 1-6/2014	Raportoitu 2014
Liiketoiminnan nettorahavirta	-10	-664	0	-1 001	-1 054
Investointien nettorahavirta	45	2 372	45	2 339	2 480
Rahoitustoimintojen nettorahavirta	0	0	0	-9	-9
Tilikauden nettorahavirta	35	1 708	45	1 329	1 417

9. RAHOITUSINSTRUMENTTIEN KÄYPÄ ARVO, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot, raportoitu (tilintarkastamaton)

Käypään arvoon arvostettavat rahoitusvarat ja -velat luokitellaan arvostusmenetelmissä käytettyjen julkaisemattomien syöttötietojen määrän perusteella. Kolme hierarkiatasoa perustuvat siihen, että rahoitusvarojen ja -velkojen käypää arvoa määritettäessä syöttötietojen arviointia tarvitaan sitä enemmän, mitä ylemmälle tasolle siirrytään. Tasolla 1 arvostaminen tapahtuu markkina-arvon perusteella, ja tasolla 3 tarvitaan eniten johdon harkintaa. Nokia luokittelee jokaisena raportointitietokautena rahoitusvarat ja -velat asianmukaisille käyvän arvon hierarkian tasoille.

30.6.2015, milj. EUR	Kirjanpitoarvo					Käypä arvo ¹	
	Lyhytaikaiset available-for-sale-rahoitusvarat	Pitkäaikaiset available-for-sale-rahoitusvarat	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset	Lainat ja saatavat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Rahoitusvelat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Yhteensä	Yhteensä
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	0	13	0	0	0	13	13
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	0	727	0	0	0	727	727
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä vähennettynä arvonalennuksilla	0	277	0	0	0	277	277
Pitkäaikaiset lainasaamiset	0	0	0	48	0	48	41
Myyntisaamiset	0	0	0	3 602	0	3 602	3 602
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista lainasaamisista	0	0	0	2	0	2	2
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	0	105	0	0	105	105
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, muut	0	0	0	16	0	16	16
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	0	0	570	0	0	570	570
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 065	0	0	0	0	2 065	2 065
Rahat ja pankkisaamiset arvostettuina käypään arvoon	3 983	0	0	0	0	3 983	3 983
Rahoitusvarat yhteensä	6 048	1 017	675	3 668	0	11 408	11 401
Pitkäaikaiset korolliset velat	0	0	0	0	2 685	2 685	4 012
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista veloista	0	0	0	0	1	1	1
Lyhytaikaiset rahoituslainat	0	0	0	0	102	102	102
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat, johdannaiset	0	0	122	0	0	122	122
Ostovelat	0	0	0	0	1 919	1 919	1 919
Rahoitusvelat yhteensä	0	0	122	0	4 707	4 829	6 156

Seuraavassa taulukossa on esitetty käypään arvoon toistuvasti arvostettavat erät.

30.6.2015, milj. EUR	Instrumentit, joilla on aktiivisilla markkinoilla määrytyvä hinta	Julkiseen tietoon perustuva arvostusmenetelmä	Julkistamattomaan tietoon perustuva arvostusmenetelmä	Yhteensä
	(Taso 1)	(Taso 2)	(Taso 3)	
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	13	0	0	13
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	3	14	710	727
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	105	0	105
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	570	0	0	570
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 053	11	0	2 064
Rahat ja pankkisaamiset arvostettuina käypään arvoon	3 983	0	0	3 983
Rahoitusvarat yhteensä	6 622	130	710	7 462
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	122	0	122
Rahoitusvelat yhteensä	0	122	0	122

31.12.2014, milj. EUR	Kirjanpitoarvo						Käypä arvo ¹	
	Lyhytaikaiset available-for-sale-rahoitusvarat	Pitkäaikaiset available-for-sale-rahoitusvarat	Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset	Lainat ja saatavat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Rahoitusvelat kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä	Yhteensä	Yhteensä	
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	0	14	0	0	0	14	14	
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	0	571	0	0	0	571	571	
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä vähennettynä arvonalennuksilla	0	244	0	0	0	244	244	
Pitkäaikaiset lainasaamiset	0	0	0	34	0	34	28	
Myyntisaamiset	0	0	0	3 429	0	3 429	3 429	
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista lainasaamisista	0	0	0	1	0	1	1	
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	0	241	0	0	241	241	
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, muut	0	0	0	25	0	25	25	
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	0	0	418	0	0	418	418	
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 127	0	0	0	0	2 127	2 127	
Rahat ja pankkisaamiset arvostettuina käypään arvoon	5 170	0	0	0	0	5 170	5 170	
Rahoitusvarat yhteensä	7 297	829	659	3 489	0	12 274	12 268	
Pitkäaikaiset korolliset velat	0	0	0	0	2 576	2 576	4 058	
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista veloista	0	0	0	0	1	1	1	
Lyhytaikaiset rahoituslainat	0	0	0	0	115	115	115	
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat, johdannaiset	0	0	174	0	0	174	174	
Ostovelat	0	0	0	0	2 313	2 313	2 313	
Rahoitusvelat yhteensä	0	0	174	0	5 005	5 179	6 661	

¹ Seuraavia arvostusmenetelmiä käytetään niiden erien osalta, joita ei esitetä taseessa käypään arvoon. Käyvän arvon on katsottu olevan sama kuin kirjanpitoarvo available-for-sale sijoituksille kirjattuna efektiivisen koron menetelmällä vähennettynä arvonalennuksilla, koska näille ei ole luotettavaa tapaa arvioida käypää arvoa. Lainasaamisten ja velkojen käypä arvo on arvioitu niiden rahavirtojen nykyarvon tai vastaaventyyppisten rahoitusinstrumenttien markkina-arvon perusteella. Pitkäaikaisen korollisten velkojen käyvät arvot perustuvat niiden rahavirtojen nykyarvoon (taso 2) tai noteerattuihin hintoihin (taso 1). Lyhytaikaisten varojen ja velkojen käyvän arvon arvioidaan olevan sama kuin kirjanpitoarvo pienen luottoriskin ja lyhyen juoksuajan perusteella.

Seuraavassa taulukossa on esitetty käypään arvoon toistuvasti arvostettavat erät.

31.12.2014, milj. EUR	Instrumentit, joilla on aktiivisilla markkinoilla määrättyvä hinta (Taso 1)	Julkiseen tietoon perustuva arvostusmenetelmä (Taso 2)	Julkistamattomaan tietoon perustuva arvostusmenetelmä (Taso 3)	Yhteensä
Available-for-sale -sijoitukset julkisesti noteerattuihin osakkeisiin	14	0	0	14
Available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon	1	13	557	571
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	241	0	241
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	418	0	0	418
Available-for-sale -sijoitukset, likvidit varat arvostettuina käypään arvoon	2 115	11	0	2 126
Rahat ja pankkisaamiset arvostettuina käypään arvoon	5 170	0	0	5 170
Rahoitusvarat yhteensä	7 718	265	557	8 540
Muut lyhytaikaiset rahoitusvarat, johdannaiset	0	174	0	174
Rahoitusvelat yhteensä	0	174	0	174

RAHOITUSINSTRUMENTTIEN KÄYPÄ ARVO, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot, raportoitu (tilintarkastamaton)

Tason 3 sijoituksiin sisältyy suuri lukumäärä listaamattomia osakesijoituksia sekä listaamattomia pääomarahastoja, mukaan lukien sijoitukset, joita hallinnoi Nokia Growth Partners, joka on erikoistunut kasvuvaiheen sijoituksiin. Nokia on tehnyt sijoituksia myös BlueRun Venturesin kautta, joka on keskittynyt alkuvaiheen mahdollisuuksiin. Tason 3 sijoitusten arvo määritellään käyttäen yhtä tai useampaa arvostusmenetelmää, joista markkinalähestymistavassa yleensä tarkastellaan vertailukelpoisia markkinatransaktioita, kun taas tuottolähestymistavassa yleensä lasketaan odotettavissa olevien tulevien kassavirtojen nykyarvo. Listaamattomien pääomarahastojen osalta tarvittavien syöttötietojen saatavuus ja luotettavuus saattavat vaikuttaa, kun rahastoa hallinnoiva osakas valitsee asianmukaista arvostusmenetelmää. Joissain tapauksissa yksi arvostusmenetelmä saattaa tuottaa parhaan arvion käyvästä arvosta, kun taas joissain tapauksissa saattaa olla asianmukaista soveltaa useampaa arvostusmenetelmää.

Käyvän arvon määrittelyssä harkitaan usein syöttötietoina muiden muassa alkuperäistä transaktiohintaa, samoilla tai vastaavan kaltaisilla instrumenteilla viime aikoina tehtyjä transaktioita, toteutuneita tai toteutumassa olevia samaan tai vastaavan kaltaiseen sijoitukseen kohdistuvia transaktioita, myöhempään rahoituskierroksiin, samaan sijoitukseen liittyviin uudelleenkapitalisointeihin tai muihin transaktioihin, tarjousasiakirjoihin pääoma- tai velkamarkkinoilla, muutoksiin tunnusluvuissa tai kassavirroissa korjattuna likviditeettiin, luottokelpoisuuteen, markkinatilanteeseen ja/tai muihin riskitekijöihin perustuvalla kertoimella. Tason 3 sijoitukset arvostetaan neljänneksittäin ottaen huomioon tapahtuneet muutokset, ennusteet ja oletukset sekä muutokset taloudellisissa ja muissa vaikuttavissa tekijöissä. Käypää arvoa voidaan lisäksi korjata vähäisen likviditeetin tai siirtorajoitusten huomioon ottamiseksi, jolloin hallinnoiva osakas arvioi tarvittavan alennuksen markkinatiedon puuttuessa. Julkisten syöttötietojen puuttuessa hallinnoivan osakkaan käyttämät oletukset saattavat merkittävästi vaikuttaa yksittäisten sijoitusten käypään arvoon, mutta millään yksittäisellä syöttötiedolla ei ole merkittävää vaikutusta Nokian tason 3 sijoitusten käyvän arvon kokonaismäärään. Seuraavassa taulukossa on esitetty laskelma tason 3 käypään arvoon arvostettujen rahoituserien alku- ja loppusaldojen muutoksista:

milj. EUR	Muut available-for-sale -sijoitukset kirjattuna käypään arvoon
Tase 31.12.2014	557
Voitot (+) /tappiot (-) tuloslaskelmassa	100
Voitot (+) /tappiot (-) jotka kirjataan laajaan tuokseen	54
Ostot	25
Myynnit	-51
Muut muutokset	25
Tase 30.6.2015	710

Tason 3 tiettyjen rahoitusinstrumenttien voitot ja tappiot kirjataan tuloslaskelmassa liiketoiminnan muihin tuottoihin ja kuluihin, koska näiden sijoitusten hankinta- ja luovutus päätökset tehdään liiketoiminnallisin perustein. Muissa tapauksissa voitot ja tappiot sisältyvät rahoitustuottoihin ja -kuluihin. 30.6.2015 saldoon sisältyvistä tason 3 rahoitusinstrumenteista kirjattiin konsernin tuloslaskelmaan 2 miljoonan euron nettotappio (2 miljoonan euron nettotappio vuonna 2014).

10. VARAUKSET, NOKIA-KONSERNI, jatkuvat toiminnot, raportoitu (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Uudelleenjärjestelyvaraukset	Divestointiin liittyvät	Takuuvaraukset	Projektitappiot	Oikeudenkäynnit ja immateriaali-oikeuksien loukkaukset	Varaukset sitovien ostosopimusten tappioista	Muut	Yhteensä
1.1.2014	443	0	94	152	70	19	144	922
Muuntoerot	2	0	0	0	2	0	0	4
Uudelleenluokittelu ¹	14	0	0	0	-14	0	0	0
Lisäykset	58	142	16	49	6	9	35	315
Muutokset arvionvaraisissa erissä	-22	0	-5	-22	-6	-4	-9	-68
Kirjattu tuloslaskelmaan	36	142	11	27	0	5	26	247
Vuoden aikana käytetyt	-165	0	-20	-67	-1	-5	-10	-268
30.6.2014	330	142	85	112	57	19	160	905
1.1.2015	247	137	117	107	68	24	173	873
Muuntoerot	-1	-2	2	0	-3	0	7	3
Uudelleenluokittelu	-6	-5	0	0	6	0	1	-4
Lisäykset	8	25	17	5	3	21	36	115
Muutokset arvionvaraisissa erissä	-7	-18	-11	-15	-12	-8	-8	-79
Kirjattu tuloslaskelmaan	1	7	6	-10	-9	13	28	36
Vuoden aikana käytetyt	-58	-10	-18	-16	-2	-8	-31	-143
30.6.2015	183	127	107	81	60	29	178	765

¹Oikeudenkäynteihin ja immateriaali-oikeuksien loukkauksiin liittyvistä varauksista 14 miljoonaa euroa on uudelleenluokiteltu uudelleenjärjestelyvarauksiin vastaamaan paremmin erän luonnetta.

Kaikki muut olennaiset vastuusitoumukset on kuvattu vuoden 2014 yhdysvaltalaisen vuosikertomuksemme Form 20-F:n liitetiedossa 28, Varaukset, ja muut olennaiset taseen ulkopuoliset järjestelyt saman dokumentin sivulla 64 osiossa "Operating and financial review and prospects—Liquidity and capital resources". LG Electronics on sopinut Nokia Technologiesin kanssa rojaltipohjaisen älypuhelinlisenssin ottamisesta kesäkuussa 2015. Yksityiskohtaiset rojaltien maksuveloitteet sovitaan kaupallisessa välimesmenettelyssä. Muissa olennaisissa vastuusitoumuksissa tai taseen ulkopuolisissa järjestelyissä ei ole tapahtunut merkittäviä muutoksia.

11. VASTUUSITOUMUKSET, Nokia-konserni (tilintarkastamaton)

Mij. EUR	30.6.2015	30.6.2014	31.12.2014
Omasta puolesta annetut vakuudet			
Annetut pantit	14	9	10
Vastuusitoumukset samaan konserniin kuuluvien yritysten puolesta			
Muut takaukset	667	749	673
Vastuusitoumukset osakkuusyhtiöiden puolesta			
Lainatakaukset	14	16	13
Vastuusitoumukset kolmansien osapuolten puolesta			
Lainatakaukset	6	13	6
Muut takaukset	166	117	165
Leasingvastuut	621	536	542
Rahoitussitoumukset			
Asiakasrahoitussitoumukset	156	6	155
Pääomasijoitussitoumukset	266	278	274

Vastuusitoumukset on esitetty suurimpaan mahdolliseen arvoonsa.

12. LÄHIPIIRIIN LIITTYVÄT TAPAHTUMAT, NOKIA-konserni, jatkuvat toiminnot, raportoitu (tilintarkastamaton)

Merkittävät lähipiiriin liittyvät tapahtumat osakkuusyhtiöiden kanssa vuoden 2015 ensimmäisen kuuden kuukauden aikana sisältävät tulona 14 miljoonan euron osuuden osakkuusyhtiöiden tuloksesta (6 miljoonaa euroa kuluu vuoden 2014 vastaavalla ajanjaksolla ja 12 miljoonaa euroa kuluu koko vuonna 2014) sekä 129 miljoonan euron ostot osakkuusyhtiöiltä (109 miljoonaa euroa vuoden 2014 vastaavalla ajanjaksolla ja 305 miljoonaa euroa koko vuonna 2014).

Liiketapahtumat ja saldo konsernin määräysvallassa olevien yritysten kanssa on eliminoitu konsernitilinpäätöksessä. Katso yhdysvaltalaisen vuoden 2014 vuosikertomuksemme Form 20-F:n liitetieto 1, Laskentaperiaatteet, ja liitetieto 33, Merkittävimmät konserniyhtiöt.

Konsernilla on lähipiiriin liittyviä tapahtumia eläkerahaston sekä konsernin johdon ja hallituksen kanssa. Lähipiiriin liittyvissä tapahtumissa eläkerahaston kanssa taikka konsernin johdon ja hallituksen kanssa ei ole tapahtunut merkittäviä muutoksia 31.12.2014 jälkeen. Eläkerahaston kanssa olevat lähipiiriin liittyvät tapahtumat on esitetty yhdysvaltalaisen vuosikertomuksemme Form 20-F:n liitetiedossa 34, Lähipiiriin liittyvät tapahtumat. Konsernin johdon ja hallituksen palkkiot on esitetty yhdysvaltalaisen vuoden 2014 vuosikertomuksemme Form 20-F:n liitetiedossa 34, Lähipiiriin liittyvät tapahtumat sekä saman dokumentin sivulla 92 osiossa "Compensation".

13. KOROLLISET VELAT, Nokia-konserni, jatkuvat toiminnot (tilintarkastamaton)

Milj. EUR	Liikkeellelaskija/Lainaaja	Lopullinen eräpäivä	30.6.2015	30.6.2014	31.12.2014
Luottolimiittisopimus (1500 milj. EUR) ¹	Nokia Oyj	Kesäkuu 2018	0	0	0
USD velkakirja 2039 (500 milj, USD 6,625 %)	Nokia Oyj	Toukokuu 2039	447	369	412
USD velkakirja 2019 (1 000 milj. USD 5,375 %)	Nokia Oyj	Toukokuu 2019	894	738	824
EUR velkakirja 2019 (500 milj. EUR 6,75 %)	Nokia Oyj	Helmikuu 2019	500	500	500
EUR vaihtovelkakirja 2017 (750 milj. EUR 5 %)	Nokia Oyj	Lokakuu 2017	750	750	750
Velkakirjojen nimellisarvon ja kirjanpitoarvon väliset erot ²	Nokia Oyj		24	2	21
Muut korolliset velat ³	Nokia Oyj ja useat tytäryhtiöt		173	163	185
Yhteensä			2788	2522	2692

¹ Kesäkuussa 2015 Nokia jälleenrahoitti maaliskuussa 2016 erääntyvän käyttämättömän EUR 1 500 miljoonan luottolimiittisopimuksen vastaavan kokoisella luottolimiittisopimuksella joka erääntyy kesäkuussa 2018. Uudessa sopimuksessa on kaksi yhden vuoden jatko-optiota, siihen ei liity rahoituskovenanteja ja luottolimiitti on käyttämätön.

² Tämä rivi sisältää lähinnä käyvän arvon suojauslaskennan piirissä olevien joukkovelkakirjojen käyvän arvon muutokset sekä vaihtovelkakirjan nimellisarvon ja lainakomponentin kirjanpitoarvon erotuksen.

³ Tämä rivi sisältää myös 4 milj. euroa (2 milj. euroa ja 8 milj. euroa 30.6.2014 ja 31.12.2014 vastaavasti) korottomia eriä, jotka liittyvät myytyihin toimintoihin, joissa Nokia Solutions and Networks toimittaa palveluja sopimuksellisesti määritetyllä tavalla rajoitetun ajan.

Nokia Oyj on liikkeeseenlaskijana tai lainanantajana olennaisilta osin kaikissa Nokia-yhtymän lainoissa. Kaikki nämä lainat ovat vakuudettomia ja niihin ei liity rahoituskovenanteja.

14. KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMAN LIITETIEDOT, raportoitu (tilintarkastamaton)

Vuonna 2014 liiketoiminnan rahavirtaan sisältyy Microsoftin kanssa solmitusta 10 vuoden patenttien lisenssisopimuksesta saatu 1,65 miljardin euron maksu, joka maksettiin Devices & Services -liiketoiminnan Microsoftille myynnin yhteydessä.

Investoinnit aineellisiin ja aineettomiin hyödykkeisiin vuonna 2014 sisältää 33 milj. euron ulosmenevän rahavirran liittyen lopetettuihin toimintoihin.

Vuonna 2014 Devices & Services -liiketoiminnan myynnistä saatu kauppahinta on esitetty lunastettujen vaihtovelkakirjojen nimellisarvolla ja kertyneellä korolla vähennettynä.

Milj. EUR	4-6/2015	4-6/2014	1-6/2015	1-6/2014	2014
Oikaisut¹					
Poistot	83	70	165	149	297
Aineellisten hyödykkeiden ja available-for-sale -sijoitusten myyntitappiot/-voitot	-127	-64	-129	-83	-56
Tuloverot tuotot/-kulut	126	369	187	449	-1 281
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	5	6	-14	6	12
Rahoitustuotot ja -kulut	42	475	60	539	600
Arvostuserien purku myynnin sekä hankinnan ja valmistukset kulujen oikaisueriin	36	-14	55	-31	-10
Arvon alentumistappiot	0	60	4	60	1 335
D&S-liiketoiminnan myyntivoitto	0	-3 399	0	-3 399	-3 386
Käytöstä poistamiset	2	3	3	4	8
Osakeperusteiset maksut	12	-11	22	9	37
Uudelleenjärjestelyihin liittyvät kulut ²	0	72	0	82	115
Muut tuotot ja kulut	3	19	19	21	67
Yhteensä	182	-2 414	372	-2 194	-2 262
Nettokäyttöpääoman muutos					
Lyhytaikaisten saamisten lisäys/vähennys	-140	31	-82	187	115
Vaihto-omaisuuden lisäys/vähennys	8	-246	13	-389	-462
Korottomien lyhytaikaisten velkojen lisäys/vähennys	-630	1 425	-787	1 471	1 500
Yhteensä	-762	1 210	-856	1 269	1 153

¹Oikaisut jatkuviin ja lopetettuihin liiketoimintoihin liittyen.

² Uudelleenjärjestelykulujen oikaisu edustaa sitä osuutta konsernin tuloslaskelmaan kirjatusta uudelleenjärjestelykuluista, joilla ei ollut vaikutusta rahavirtaan.

RISKIT JA TULEVAISUUTTA KOSKEVAT LAUSUMAT

On otettava huomioon, että Nokiaan ja sen liiketoimintoihin liittyy erilaisia riskejä ja epävarmuustekijöitä ja tietyt tässä esitetyt lausumat, muut kuin jo toteutuneita seikkoja koskevat lausumat, ovat tulevaisuutta koskevia lausumia. Näitä ovat esimerkiksi: A) Nokian ja Alcatel-Lucentin ehdotettu yhdistymisen lopputulema, transaktioaikataulu ja loppuunsaattaminen 15.4.2015 julkistetun Memorandum of Understanding -sopimuksen mukaisesti ("Ehdotettu transaktio") ja Nokian kyky integroida Alcatel-Lucent Nokian toimintoihin ("Yhdistynyt yhtiö") ja saavuttaa tavoitellut hyödyt; B) ennakkoehtojen täyttyminen, mukaan lukien Ehdotettuun transaktioon liittyvien loppuunsaattamisen ehtojen täyttyminen ajoissa tai ollenkaan, sekä vaadittavien viranomaislupien, osakkeenomistajiemme vahvistus ja hyväksyntä Ehdotetulle transaktiolle ja Alcatel-Lucentin osakkeista tehtyjen tarjousten menestyminen; C) oletukset, suunnitelmat tai hyödyt liittyen Nokian strategioihin, mukaan lukien HERE-liiketoimintamme strategisten vaihtoehtojen arviointi; D) oletukset, suunnitelmat tai hyödyt liittyen Nokian liiketoimintojen, Nokia Networks, HERE ja Nokia Technologies, tulevaan tulokseen; E) oletukset, suunnitelman ja hyödyt liittyen muutoksiin yleisessä johdossamme ja muussa johdossamme, operatiivisessa rakenteessamme ja toimintamallissamme, mukaan lukien Yhdistyneen yhtiön oletetut ominaisuudet, liiketoiminta ja toiminnot; F) oletukset markkinoiden kehittämisestä ja yleisestä taloudellisesta tilanteesta ja rakenteellisista muutoksista; G) oletukset ja tavoitteet koskien tuloksia, mukaan lukien oletukset ja tavoitteet koskien markkinaosuuksia, hintoja, liikevaihtoa ja tuotteidemme ja palveluidemme katteita; H) tuotteidemme ja palveluidemme toimitusten ajoitus; I) oletukset ja tavoitteet koskien tuloskehitystämme, liiketoiminnan kulujamme, veroja, kustannussäästöjä ja kilpailukykyä sekä liiketoiminnan tulosta, mukaan lukien Ehdotettuun transaktioon liittyvät synergiaedut, Yhdistetyn yhtiön tavoite vuosittaisista kustannussynergioista saatavista hyödyistä ja Yhdistyneen yhtiön odotettu taloudellinen tulos; J) oletukset ja tavoitteet koskien yhteistyö- ja kumppanuusjärjestelyitä, mukaan lukien Yhdistyneen yhtiön odotettu asiakkaiden tavoittaminen; K) vireillä olevien ja mahdollisesti tulevien oikeudenkäyntien, välimiesmenettelyiden, riita-asioiden, hallinnollisten menettelyjen ja viranomaistutkimusten lopputulokset; L) oletukset koskien uudelleenjärjestelyitä, investointeja, yritysjärjestelyistä saatavien tulojen käyttöä, yrityskauppoja ja divestointeja, ja kykymme saavuttaa näiden uudelleenjärjestelyjen, investointien, divestointien ja yrityskauppojen yhteydessä asetetut taloudelliset ja toiminnalliset tavoitteet, mukaan lukien oletukset, suunnitelmat ja hyödyt liittyen tai johtuen yrityskaupasta, jossa Nokia myi olennaisilta osin koko sen Devices & Services liiketoiminnan Microsoftille 25.4.2014; ja M) lausumat, jotka sisältävät tai joita edeltää "uskoa", "odottaa", "ennakoida", "ennustaa", "näkee", "tavoitella", "arvioida", "on tarkoitettu", "tähdätä", "suunnitella", "aikoa", "keskittyä", "jatkaa", "arviomme mukaan", "pitäisi", "tulee" tai muut vastaavat ilmaisut.

Tällaiset lausumat perustuvat johdon parhaaseen arvioon ja uskoon sen tiedon valossa, joka sillä on kyseisellä hetkellä ollut saatavilla. Koska tällaisiin lausumiin sisältyy riskejä ja epävarmuuksia, todelliset tulokset voivat poiketa olennaisesti niistä tuloksista, joita tällä hetkellä odotamme. Kuvaamme riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka vaikuttavat Nokia-konserniin tai liittyvät kaikkiin Nokian liiketoimintoihin tämän osion alussa ja esitämme lopussa muita riskejä, jotka liittyvät pääasiassa Nokian yksittäisiin liiketoimintoihin: Nokia Networksiin, HEREen ja Nokia Technologiesiin. Tekijöitä, mukaan lukien riskejä ja epävarmuustekijöitä, jotka saattaisivat aiheuttaa tällaisia poikkeamia voivat olla esimerkiksi: 1) kykenemättömyys saattaa loppuun Ehdotettu transaktio ajoissa tai ollenkaan esimerkiksi osakkeenomistajien tai vaadittavien viranomaislupien hyväksynnän puuttumisen tai viivästymisen johdosta, tai mikä tahansa tapahtuma, muutos tai muu seikka joka voisi johtaa Memorandum of Understanding -sopimuksen irtisanomiseen ja Alcatel-Lucentin osakkeista tehtyjen tarjousten menestymiseen; 2) kykenemättömyys saavuttaa tavoitellut liiketoiminnalliset tai operatiiviset hyödyt Ehdotetusta transaktiosta tai siihen liittyvästä häiriöstä johtuen, kuten kykenemättömyys integroida Alcatel-Lucent Nokian toimintoihin ja mitkä tahansa kielteiset vaikutukset Ehdotetun transaktion täytäntöönpanosta tai julkistamisesta johtuen esimerkiksi asiakkaiden, avainjohtohenkilöiden tai työntekijöiden menettämisessä, tai vähentyneestä keskittymisestä päivittäisiin toimintoihin tai liiketoimintaan; 3) kykymme tunnistaa markkinatrendejä ja liiketoimintamahdollisuuksia valitaksemme ja toteuttaaksemme strategiat onnistuneesti ja oikea-aikaisesti, ja kykymme menestyksellisesti sopeuttaa toimintojamme ja toimintamallejamme; 4) kykymme säilyttää tai parantaa liiketoimintojamme operatiivista tai taloudellista tulosta sekä onnistuneesti tunnistaa tai menestyksekkäästi luomaan uusia liiketoimintamahdollisuuksia; 5) riippuvuutemme yleisestä taloudellisesta tilanteesta ja markkinaolosuhteista, sekä internetin ja teknologian käytön kasvukapasiteetista; 6) altistumisemme lainsäädäntöön liittyville riskeille, poliittiselle riskille tai muulle kehitykselle eri maissa tai alueilla; 7) kykymme keksiä uusia relevantteja teknologioita, tuotteita ja palveluita, kehittääksemme ja ylläpitääksemme immateriaalioikeusportfoliotamme ja ylläpitääksemme nykyisiä immateriaalioikeuksien tulonlähteitä sekä kehittää uusia lähteitä; 8) kykymme suojata immateriaalioikeuksiamme ja suojautua kolmansien osapuolten oikeudenloukkauksilta ja puolustautua väitetyiltä immateriaalioikeuksien loukkauksilta, sekä mahdollisten lisensiointikulujen, tiettyjen teknologioiden käyttöön liittyvien rajoitusten ja teollisuus oikeuksiin liittyvien oikeudenkäyntien vaikutukset; 9) mahdolliset monitahoiset veroihin liittyvät seikat, verokiistat ja -velvoitteet, joiden nojalla meille voi tulla maksettavaksi lisää veroja eri lainkäyttöalueilla, sekä se, että todellinen tai oletettu tuloksemme, muiden tekijöiden ohella, voi vähentää kykyämme käyttää hyväksi laskennallisia verosaamia; 10) kykymme pitää palveluksessamme, kannustamaan, kehittämään ja rekrytoimaan osaavia työntekijöitä esimerkiksi Ehdotetusta transaktiosta mahdollisesti johtuvan häiriön takia; 11)

yhteistyökumppaneidemme ja partnereidemme, mukaan lukien rahoituslaitosten suorituskyky sekä kykymme solmia menestyksekkäitä yhteistyö- ja kumppanuusjärjestelyjä, mukaan lukien mahdollinen Ehdotetusta transaktiosta johtuva häiriö uusien sopimussuhteiden hankkimiselle tai vanhojen sopimussuhteiden jatkamiselle; 12) valuuttakurssien vaihtelut, erityisesti vaihtelut raportointivaluuttamme euron ja Yhdysvaltain dollarin, Japanin jenin, Kiinan juanin sekä eräiden muiden valuuttojen välillä; 13) epäsuotuisat lopputulokset oikeudenkäynneissä, väliesmenettelyissä, sopimuksiin liittyvissä riidoissa ja syytökset terveyshaitoista liittyen liiketoimintoihimme; ja 14) mikä tahansa tehostomuus, toimintahäiriö tai -katkos tietoliikennejärjestelmissä tai verkoissa, joista toimintamme on riippuvaista tai mahdollisen kybertietoturvamurron mahdolliset vaikutukset; 15) kykymme saavuttaa tavoitellut hyödyt toteuttamalla menestyksekkäästi suunniteltuja yritysjärjestelyjä kuten hankintoja, divestointeja, fuusioita, yhteistoimintayrityksiä, ja hallita niihin liittyviä odottamattomia vastuita; 16) kykymme hallita liiketoiminnan kuluja ja saavuttaa asetetut tavoitteet toimin, jotka ovat suunnattuja tulosparannusten saavuttamiseksi, esimerkiksi kulusäästöin tai muilla toimin lisätä kilpailukykyä; 17) kykymme optimoida pääomarakennettamme suunnitellusti tai saavuttamaan uudelleen investment grade -tason luottoluokituksen; 18) kykymme toteuttaa Nokia Networksin strategia tai tehokkaasti, kannattavasti ja oikea-aikaisesti sopeuttaa sen liiketoiminta vastaamaan asiakkaiden kasvavaan tarpeeseen erilaisten sovellusten tai teknisen kehityksen suhteen; 19) kykymme Nokia Networksin liiketoiminnassa tehokkaasti, kannattavasti ja oikea-aikaisesti sijoittaa uusiin kilpailukykyisiin ja korkealatuisiin tuotteisiin, palveluihin, uudistuksiin ja teknologioihin; 20) Nokia Networksin riippuvuus rajallisesta asiakasmäärästä ja laajoista monivuotisista sopimuksista, ja haitalliset vaikutukset operaattoreiden lisäkonsolidaatiosta johtuen; 21) Nokia Networksin kyky hallita tuotantoa, palveluiden luomista ja toimituksia sekä logistiikkaa tehokkaasti ja keskeytyksittä; 22) Nokia Networksin riippuvuus rajallisesta toimittajien määrästä, jotka eivät välttämättä kykene toimittamaan riittävää määrää täysin toimivia tuotteita ja komponentteja tai toimittaa palveluita ajoissa, jotka vastaavat asiakkaidemme tarpeita; 23) Asiakasrahoituksen epäsuotuisa kehitys tai pidennetyt maksuehdot, joita Nokia Networks tarjoaa asiakkailleen; 24) epäsuotuisa kehitys johtuen tai liittyen HERE-liiketoimintamme strategisten vaihtoehtojen arviointiin, mukaan lukien liittyen HERE-liiketoiminnan mahdolliseen divestointiin; 25) HEREn kohtaama kova kilpailu ja sen kyky tehokkaasti ja kannattavasti sijoittaa uusiin kilpailukykyisiin korkealatuisiin palveluihin ja dataan, ja tuoda niitä oikea-aikaisesti markkinoille tai sopeuttamaan toimintaansa tehokkaasti; 26) HEREn riippuvuus yleisestä automarkkinan kehityksestä ja asiakkaiden liiketoimintaolosuhteista; 27) HEREn riippuvuus rajallisesta määrästä suuria asiakkaita, erityisesti myynnissä autoteollisuudelle, ja laajoista monivuotisista sopimuksista; 28) Nokia Technologiesin kyky säilyttää olemassa olevia immateriaalioikeuksiin liittyviä tulonlähteitä tai luomaan uusia lähteitä; 29) Nokia Technologiesin riippuvuus rajoitetusta määrästä lisenssinsajia, joiden suhteellinen osuus patenttilisenssituloista on merkittävä, mukaan lukien sitovan välitystuomion lopputuloksesta Samsungin kanssa, josta odotetaan päätöstä vuonna 2015; 30) Nokia Technologiesin riippuvuus riittävästä patentoitujen tai muilla omistusoikeuksilla suojattujen teknologioiden lainsäädännöllisestä suojasta; ja 31) Nokia Technologiesin kyky toteuttaa suunnitelmansa liiketoiminta-alueilla, kuten teknologialisenssoinnin, Nokia-tuotemerkin lisensoinnin ja muiden liiketoimintahankkeiden, kuten teknologiainnovoinnin ja hautomoiden avulla; 32) Yhdistyneen yhtiön vaikutus (Ehdotetun transaktion voimaan saattamisen jälkeen) mihin tahansa yllä mainittuun riskiin tai tulevaisuutta koskevaan lausumaan, sekä ne riskitekijät, jotka mainitaan Nokian viimeisimmässä Yhdysvaltojen arvopaperisäännösten mukaisessa asiakirjassa (Form 20-F) sivuilla 74-89 otsikon ”Operating and Financial Review and Prospects—Risk Factors” alla. Muut tuntemattomat tai odottamattomat tekijät tai vääriksi osoittautuvat oletukset voivat aiheuttaa todellisten tulosten olennaisen poikkeamisen tulevaisuutta koskevissa lausumissa esitetyistä odotuksista. Nokia ei sitoudu julkisesti päivittämään tai muuttamaan tulevaisuutta koskevia lausumia uuden tiedon, tulevaisuuden tapahtumien tai muun syyn johdosta, paitsi siltä osin kuin sillä on siihen lainmukainen velvollisuus.

Konsernin johto hyväksyi tämän osavuositarkastuksen julkistettavaksi 29.7.2015.

Lehdistö- ja sijoittajatiedustelut:

Nokia Viestintä, puh. +358 10 448 4900, sähköposti: press.services@nokia.com

Sijoittajasuhteet, Eurooppa, puh. +358 4080 3 4080, sähköposti: investor.relations@nokia.com

Nokia suunnittelee julkistavansa vuoden 2015 kolmannen neljänneksen osavuositarkastuksen 29.10.2015.