

20.10.2011 kello 13:00

Nokian vuoden 2011 kolmannen neljänneksen liikevaihto 9,0 miljardia euroa, ei-IFRS-osakekohtainen tulos 0,03 euroa (raportoitu osakekohtainen tulos -0,02 euroa)

Vahva liiketoiminnan kassavirta ja likviditeettiasema; nettokassa 5,1 miljardia euroa vuoden 2011 kolmannen neljänneksen lopussa

Miljoonaa euroa	Vuoden 2011 kolmannen neljänneksen raportoidut ja ei-IFRS-luvut ^{1,2}				
	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Nokia					
Liikevaihto	8 980	10 270	-13 %	9 275	-3 %
Liikevoitto	-71	403		-487	
Liikevoitto (ei-IFRS)	252	634	-60 %	391	-36 %
Tulos per osake, laimennettu	-0,02	0,14		-0,10	
Tulos per osake, laimennettu (ei-IFRS) ³	0,03	0,14	-79 %	0,06	-50 %
Liiketoiminnan nettorahavirta	852	439	94 %	-176	
Nettokassa ja muut likvidit varat ⁴	5 067	4 375	16 %	3 891	30 %
Devices & Services⁵					
Liikevaihto	5 392	7 173	-25 %	5 467	-1 %
Smart Devicesin liikevaihto	2 206	3 612	-39 %	2 368	-7 %
Mobile Phonesin liikevaihto	2 903	3 364	-14 %	2 551	14 %
Nokian matkaviestinten kappalemääräinen myynti (miljoonaa laitetta)	106,6	110,4	-3 %	88,5	20 %
Smart Devicesin kappalemääräinen myynti (miljoonaa laitetta)	16,8	27,1	-38 %	16,7	1 %
Mobile Phonesin kappalemääräinen myynti (miljoonaa laitetta)	89,8	83,3	8 %	71,8	25 %
Nokian matkaviestinten kappalemääräinen myyntihinta ⁶	51	65	-22 %	62	-18 %
Smart Devicesin kappalemääräinen myyntihinta ⁶	131	133	-2 %	142	-8 %
Mobile Phonesin kappalemääräinen myyntihinta ⁶	32	40	-20 %	36	-11 %
Liikevoitto	132	807	-84 %	-247	
Liikevoitto (ei-IFRS)	222	750	-70 %	369	-40 %
Liikevoittoprosentti	2,4 %	11,3 %		-4,5 %	
Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)	4,1 %	10,5 %		6,7 %	
NAVTEQ					
Liikevaihto	241	252	-4 %	245	-2 %
Liikevoitto	-45	-48		-58	
Liikevoitto (ei-IFRS)	68	74	-8 %	53	28%
Liikevoittoprosentti	-18,7 %	-19,0 %		-23,7 %	
Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)	28,2 %	29,4 %		21,5 %	
Nokia Siemens Networks⁷					
Liikevaihto	3 413	2 943	16 %	3 642	-6 %
Liikevoitto	-114	-282		-111	
Liikevoitto (ei-IFRS)	6	-116		40	-85 %
Liikevoittoprosentti	-3,3 %	-9,6 %		-3,0 %	
Liikevoittoprosentti (ei-IFRS)	0,2 %	-3,9 %		1,1 %	

Alaviite 1 liittyy Nokian tammi-syyskuun 2011 tulokseen: Nokian raportoitu liikevaihto oli 28 654 miljoonaa euroa ja raportoitu osakekohtainen tulos (laimennettu) oli -0,02 euroa 1.1.-30.9.2011. Lisätietoja 1.1.-30.9.2011 tuloksesta on esitetty taulukot sisältävän vuoden 2011 kolmannen neljänneksen täydellisen osavuositarkastuksen sivuilla 20, 29-30 ja 32.

Alaviite 2 liittyy ei-IFRS-tulokseen: Ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä kertaluonteisia eriä minään raportointijaksossa. Lisäksi ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä aineettomien hyödykkeiden poistoja, muita hankintamenojen kohdentamiseen liittyviä eriä ja vaihto-omaisuuden oikaisueriä, jotka johtuvat i) Nokia Siemens Networksin perustamisesta ja ii) kaikista 30.6.2008 jälkeen toteutuneista yrityskaupoista. Kertaerät, jotka eivät sisälly ei-IFRS-tunnuslukuihin, on määritelty tarkemmin vuoden 2011 kolmannen neljänneksen osalta taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilla 3, 22-24 ja 27-28. Nokia arvioi, että ei-IFRS-tunnusluvut antavat sekä yhtiön johdolle että sijoittajille täydentävää tietoa Nokian tuloksen kehityksestä ilman yllä kuvattuja eriä, joilla ei välttämättä ole merkitystä Nokian liiketoiminnan toiminnallisen tuloksen kannalta. Ei-IFRS-tunnuslukuja ei pidä tarkastella erillään vastaavista IFRS-tunnusluvuista tai niiden sijasta. Ei-IFRS-tunnuslukuja tulee tarkastella yhdessä niitä lähinnä vastaavien raportoitujen IFRS-tunnuslukujen kanssa. Ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys raportoituhiin IFRS-tunnuslukuihin esitetään vuoden 2011 kolmannelta neljännekseltä ja vuoden 2010

20.10.2011 kello 13:00

kolmannelta neljännekseltä taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilla 19-20 ja 22-26. Vuoden 2011 toisen neljänneksen ei-IFRS-tunnuslukujen täsmäytys löytyy 21.7.2011 julkaistun, vuoden 2011 toisen neljänneksen taulukot sisältävän täydellisen osavuositarkastuksen sivuilta 20-21 ja 23-27.

Alaviite 3 liittyen Nokian ei-IFRS-osakekohtaiseen tulokseen: Nokian veroihin vaikutti yhä kielteisesti se, että tietyistä Nokia Siemens Networksin laskennallisista veroeristä ei kirjata verohyötyä. Vuoden 2011 kolmannelta neljänneksellä myös tietyillä yhteen neljänneksen kohdistuvilla verokuluilla oli kielteinen vaikutus. Nokian pitkän aikavälin arvioitua 26 %:n veroprosenttia soveltaen ei-IFRS-osakekohtainen tulos olisi ollut noin 1,5 eurosenttiä korkeampi vuoden 2011 kolmannelta neljänneksellä.

Alaviite 4 liittyen Nokian nettokassaan ja muihin likvideihin varoihin: Kassa ja muut likvidit varat vähennettynä korollisilla veloilla.

Alaviite 5 liittyen Devices & Services –liiketoiminnan raportoinnin rakenteeseen: 1.4. 2011 lähtien Nokian Devices & Services –liiketoiminta on sisältänyt kaksi toiminnallista ja raportoitavaa segmenttiä, älypuheliiniin keskittyvän Smart Devices –yksikön ja massamarkkinoiden matkapuhelimiin keskittyvän Mobile Phones –yksikön, sekä Devices & Services Muu –osion. Vertailtavuuden mahdollistamiseksi tilintarkastamatonta tulostietoa on esitetty uudelleenryhmiteltyinä uuden raportointirakenteen mukaisesti kultakin vuoden 2010 neljännekseltä, koko vuodelta 2010 ja vuoden 2011 ensimmäiseltä neljännekseltä osoitteessa <http://www.nokia.fi/luvut>

Alaviite 6 liittyen keskimääräisiin myyntihintoihin: Nokian matkaviestinten keskimääräinen myyntihinta koostuu Devices & Services –liiketoiminnan kokonaisliikevaihdosta (Smart Devices –liiketoimintayksikön liikevaihto, Mobile Phones –liiketoimintayksikön liikevaihto ja Devices & Services Muu –osion liikevaihto) jaettuna Devices & Services –liiketoiminnan matkaviestinten kappalemääräisellä myynnillä. Devices & Services Muu –osion liikevaihto sisältää ensisijaisesti Nokian luksuspuhelinliiketoiminta Vertun ja varaosien liikevaihdon, sekä teollisoikeuksien rojaltilut. Smart Devicesin laitteiden keskimääräinen myyntihinta muodostuu Smart Devices –yksikön liikevaihdosta jaettuna Smart Devices –yksikön kappalemääräisellä myynnillä. Mobile Phonesin laitteiden keskimääräinen myyntihinta muodostuu Mobile Phones –yksikön liikevaihdosta jaettuna Mobile Phones –yksikön kappalemääräisellä myynnillä.

Alaviite 7 liittyen ostettuun Motorola Solutionsin verkkoliiketoimintaan: Nokia Siemens Networks sai päätökseen Motorola Solutionsin verkkoliiketoiminnan oston 30.4.2011. Siten Nokia Siemens Networksin luvut vuoden 2011 kolmannelta neljännekseltä eivät ole suoraan vertailukelpoisia aiempien katsauskausien lukujen kanssa.

TOIMITUSJOHTAJA STEPHEN ELOP:

Kolmannen vuosineljänneksen aikana saavuttamamme edistys on mielestäni rohkaisevaa. Meillä on kuitenkin vielä monta tärkeää askelta edessämme muutoksen taipaleellamme. Tulemme jokaisella askeleella toteuttamaan järjestelmällisesti strategiaamme, tavoitellen tasaista etenemistä aikana, johon liittyy tunnettuja muutosvaiheeseen liittyviä riskejä. Samalla tulemme käsittelemään monia odottamattomia vaihteluita, jotka ovat toimialamme dynaamiselle luonteelle tyypillisiä. Kolmannen vuosineljänneksen aikana jatkoimme toimia, joita tarvitaan Nokian pitkän tähtäimen menestyksen edellyttämän rakennemuutosten toteuttamiseksi.

Kolmannen vuosineljänneksen tuloksemme kertoo, että myynti ja myyntikanavan varastojen tilanne on parantunut. Tuotenäkökulmasta Mobile Phones –yksikön tuotevalikoima menestyi hyvin. Toimitimme noin 18 miljoonaa kaksois-sim-puhelinta kolmannen vuosineljänneksen aikana, ja kasvatimme markkinaosuuttamme Intian kaltaisilla markkinoilla, jossa kaksois-sim-laitteet ovat laajasti levinneet. Vahvistimme myös Smart Devices –yksikön tuotevalikoimaa kolmannen vuosineljänneksen aikana esittelemällä ensimmäiset Symbian Belle -älypuhelimemme. Symbian Belle parantaa käyttäjäkokemusta ja vahvistaa tuotevalikoimamme kilpailukykyä.

Pidän myös rohkaisevana edistystämme ensimmäisen Nokian Windows Phone –kokemuksen kanssa, ja odotamme innolla Nokian ensimmäisen Windows Phone -kokemuksen tuomista kuluttajille valikoiduilla markkinoilla myöhemmin tämän vuosineljänneksen aikana. Aiomme sitten järjestelmällisesti lisätä maiden ja lanseerauskumppaneiden määrää vuoden 2012 aikana.

Nokian tulevaisuuden asetelmien vuoksi teemme perustavanlaatuisia muutoksia toimintatapaamme. Huhtikuussa ilmoitettujen muutosten lisäksi kerroimme kolmannelta vuosineljänneksellä suunnitelluista rakennemuutoksista tuotannossa, Location & Commerce –liiketoiminnassa ja tukitoiminnoissa. Suunnitellut muutokset ovat vaikeita, mutta välttämättömiä yhtiön toimintojen järjestämiseksi strategiaamme mukaisesti.

Yhteenvedon voin todeta, että aloimme kolmannen vuosineljänneksen aikana nähdä merkkejä ensiparannuksista monilla alueilla. Meidän on kuitenkin edelleen keskityttävä johdonmukaiseen edistymiseen, jotta saamme vietyä Nokian tämän muutosprosessin läpi ja voimme tuottaa erinomaisia tuloksia osakkeenomistajillemme.

20.10.2011 kello 13:00

NOKIAN NÄKYMÄT:

- Nokia arvioi Devices & Services –liiketoiminnan ei-IFRS-liikevoittoprosentin olevan 1 ja 5 välillä vuoden 2011 viimeisellä neljänneksellä. Tämä näkymä perustuu Nokian arvioihin useista tekijöistä, mukaan lukien
 - teollisuudenalan kilpailudynamiikka;
 - Devices & Services –liiketoiminnan liikevaihdon arvioitu kasvu edelliseen vuosineljännekseen verrattuna;
 - Devices & Services –liiketoiminnan toimintakulujen arvioitu normaalia kausiluonteista kasvua suurempi kasvu, kun Nokia esittelee uusia tuotteita;
 - uusiin tuotteisiimme liittyvä toimitusten ajoitus, tuotteiden myynnin ylösajo ja kuluttajakysyntä;
 - komponenttien saatavuus toimittajiltamme; ja
 - makroekonominen ympäristö.
- Nokian tavoitteena on edelleen, että Devices & Services –liiketoiminnan ei-IFRS-liiketoimintakulut ovat yli 1 miljardia euroa alemmat vuonna 2013, verrattuna koko vuoden 2010 Devices & Services –liiketoiminnan ei-IFRS-toimintakuluihin, jotka olivat 5,65 miljardia euroa.
- Nokia arvioi edelleen, että Nokian nettokassa ja muut likvidit varat ovat vuoden 2011 lopussa vuoden 2011 toisen neljänneksen lopun 3,9 miljardin euron tasoa suuremmat.
- Nokia ja Nokia Siemens Networks arvioivat Nokia Siemens Networksin liikevaihdon olevan 3,7 – 4,0 miljardia euroa vuoden 2011 viimeisellä neljänneksellä.
- Nokia ja Nokia Siemens Networks arvioivat Nokia Siemens Networksin ei-IFRS-liikevoittoprosentin olevan 1 ja 4 välillä vuoden 2011 viimeisellä neljänneksellä.
- Nokia ja Nokia Siemens Networks arvioivat edelleen, että Nokia Siemens Networksin liikevaihto kasvaa markkinoita nopeammin vuonna 2011.
- Nokia ja Nokia Siemens Networks arvioivat edelleen, että Nokia Siemens Networksin ei-IFRS-liikevoittoprosentti on positiivinen vuonna 2011.
- Nokia ja Nokia Siemens Networks arvioivat edelleen 500 miljoonan euron säästöjä Nokia Siemens Networksin vuosittaisissa ei-IFRS-toimintakuluissa ja välillisissä tuotantokustannuksissa vuoden 2011 loppuun mennessä vuoden 2009 lopun tasoon verrattuna.
- Nokia Siemens Networksiin liittyvät näkymät sisältävät Motorola Solutions –verkkoliiketoiminnan hankinnan vaikutuksen.

VUODEN 2011 KOLMANNEN NELJÄNNEKSEN TALOUDELLISET PÄÄKOHDAT*Ei-IFRS-tunnuslukuihin eivät sisälly seuraavat erät:*

Vuoden 2011 kolmannen neljänneksen 323 miljoonaa euroa (netto), johon sisältyvät:

- *26 miljoonan euron Nokian Siemens Networksin uudelleenjärjestelyistä ja muista kertaeristä johtuva kuluerä.*
- *59 miljoonan euron uudelleenjärjestelyistä johtuva kuluerä ja 54 miljoonaa euroa siihen liittyviä arvonalennuksia Devices & Services –liiketoiminnassa.*
- *24 miljoonan euron positiivinen kirjaus liittyen Accenture-sopimuksen saamiseen päätökseen Devices & Services –liiketoiminnassa.*
- *94 miljoonaa euroa aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat Nokia Siemens Networksin perustamisesta ja Motorola Solutions-verkkoliiketoiminnan ostosta.*
- *113 miljoonaa euroa aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat NAVTEQ-yrityskaupasta.*
- *1 miljoonaa euroa Devices & Services -ryhmän aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat Novarra-, MetaCarta- ja Motally-yrityskaupoista.*

Vuoden 2010 kolmannen neljänneksen 231 miljoonaa euroa (netto), johon sisältyvät:

- *61 miljoonaa euroa aiempiin vuosiin liittyviä tullimaksujen palautuksia.*

20.10.2011 kello 13:00

- 49 miljoonan euron Nokian Siemens Networksin uudelleenjärjestelyistä ja muista kertaeristä johtuva kuluerä.
- 117 miljoonaa euroa aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat Nokia Siemens Networksin perustamisesta.
- 122 miljoonaa euroa aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat NAVTEQ-yrityskaupasta.
- 4 miljoonaa euroa Devices & Services -ryhmän aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat OZ Communications -, Novarra-, MetaCarta- ja Motally-yrityskaupoista.

Vuoden 2010 kolmannen neljänneksen verot: aiempiin vuosiin kohdistuva 127 miljoonan euron määräinen kirjanpidollinen verohyöty, joka johtui vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä toteutuneista tiettyjen maiden osinkojen lähdeverolainsäädännön taannehtivista muutoksista.

Vuoden 2011 toisen neljänneksen 878 miljoonaa euroa, johon sisältyvät:

- 68 miljoonan euron Nokia Siemens Networksin uudelleenjärjestelyistä ja muista kertaeristä johtuva kuluerä.
- 297 miljoonan euron Devices & Services -liiketoiminnan uudelleenjärjestelyyn liittyvä kuluerä.
- 275 miljoonan euron kuluerä Devices & Services -liiketoiminnassa liittyen Accenturen kanssa tehtyyn sopimukseen.
- 41 miljoonan euron arvonalentuminen liittyen Devices & Services -liiketoiminnan osakkuusyhtiön osakkeisiin.
- 83 miljoonaa euroa aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat Nokia Siemens Networksin perustamisesta ja Motorolan verkkoliiketoiminnan hankinnasta.
- 111 miljoonaa euroa aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat NAVTEQ-yrityskaupasta.
- 3 miljoonaa euroa aineettomien hyödykkeiden poistoja ja muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä, jotka johtuvat OZ Communications-, Novarra- ja Motally-yrityskaupoista Devices & Services -liiketoiminnassa.

Ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä kertaluonteisia eriä minään raportointijaksona. Lisäksi ei-IFRS-tunnusluvut eivät sisällä aineettomien hyödykkeiden poistoja, muita hankintamenon kohdentamiseen liittyviä eriä ja vaihto-omaisuuden oikaisueriä, jotka johtuvat i) Nokia Siemens Networksin perustamisesta ja ii) kaikista 30.6.2008 jälkeen toteutuneista yrityskaupoista.

Nokia

Seuraavassa taulukossa esitetään sekä raportoidun liikevaihdon kasvu että liikevaihdon kasvu ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 kolmanteen neljännekseen ja vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna.

20.10.2011 kello 13:00

VUODEN 2011 KOLMANNEN NELJÄNNEKSEN LIIKEVAIHTO		
Raportoitu ja ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta¹		
	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Liikevaihto – raportoitu	-13 %	-3 %
<i>Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta¹</i>	-10 %	-3 %
Devices & Services -liiketoiminnan liikevaihto – raportoitu	-25 %	-1 %
<i>Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta¹</i>	-22 %	-1 %
NAVTEQin liikevaihto - raportoitu	-4 %	-2 %
<i>Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta¹</i>	1 %	-2 %
Nokia Siemens Networks in liikevaihto – raportoitu	16 %	-6 %
<i>Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta¹</i>	18 %	-7 %

Alaviite 1: Liikevaihdon muutos ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta tarkoittaa liikevaihdon muutosta, johon ei sisälly Nokian raportointivaluutan euron ja muiden valuuttojen välisten valuuttakurssimuutosten vaikutusta.

Seuraavassa taulukossa esitetään Nokian kassavirta mainituilla ajanjaksoilla sekä taloudellinen tilanne mainittujen ajanjaksojen lopussa ja vertailut edellisen vuoden vastaavaan neljännekseen ja edelliseen vuosineljännekseen.

NOKIAN KASSAVIRTA JA TALOUDELLINEN TILANNE					
			Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010		Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Miljoonaa euroa	7-9/2011	7-9/2010		4-6/2011	
Liiketoiminnan nettorahavirta	852	439	94 %	-176	
Kassa ja muut likvidit varat	10 809	10 235	6 %	9 358	16 %
Nettokassa ja muut likvidit varat	5 067	4 375	16 %	3 891	30 %

Nettokassa ja muut likvidit varat kasvoi 692 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti yleisestä positiivisesta liiketoiminnan nettorahavirrasta ja Siemensin Nokia Siemens Networksiin tekemästä 500 miljoonan euron pääomasijoituksesta. Näitä osin tasoittivat osingonmaksu ja Motorola Solutions -verkkoliiketoiminnan ostoon ja käyttöomaisuusinvestointeihin liittyvät ulosmenevät rahavirrat. Nokia ja Siemens laittoivat kumpikin 500 miljoonaa euroa pääomaa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä Nokia Siemens Networksiin vahvistaakseen edelleen yhtiön taloudellista asemaa ja tukeakseen strategista joustavuutta, tuottavuutta ja innovaatioita mobiilien laajakaistayhteyksien ja niihin liittyvien palveluiden alueilla.

Nettokassa ja muut likvidit varat kasvoivat 1,2 miljardilla eurolla vuoden 2011 kolmannen neljänneksen aikana edelliseen vuosineljännekseen verrattuna. Tämä johtui ensisijaisesti Devices & Services –liiketoiminnan vahvasta liiketoiminnan nettorahavirrasta, mitä tukivat positiivinen nettokäyttöpääoman kehitys ja valuuttakurssisuojausten sisään tulevat nettorahavirrat. Käyttöomaisuusinvestoinnit tasoittivat tätä osin. Positiivinen nettokäyttöpääoman kehitys johtui suuremmasta liiketoimintamäärästä johtuvasta ostovelkojen kasvusta ja myyntisaamisten alenemisestä, joka johtui liikevaihdon maantieteellisen jakauman siirtymisestä kohti lyhyempien maksuaikataulujen alueita. Näitä osin tasoitti suuremmasta liiketoimintamäärästä johtuva varastojen kasvu. Lisäksi nettokassan ja muiden likvidien varojen kasvua tuki yllämainittu Siemensin pääomainvestointi Nokia Siemens Networksiin.

20.10.2011 kello 13:00

Devices & Services

1.4.2011 lähtien Nokian Devices & Services –liiketoiminta on sisältänyt kaksi toiminnallista ja raportoitavaa segmenttiä, älypuhelimiin keskittyvän Smart Devices -yksikön ja massamarkkinoiden matkapuhelimiin keskittyvän Mobile Phones -yksikön, sekä Devices & Services Muu –osion. Vertailtavuuden mahdollistamiseksi tilintarkastamatonta tulostietoa on esitetty uudelleenryhmiteltynä uuden raportointirakenteen mukaisesti kultakin vuoden 2010 neljännekseltä, koko vuodelta 2010 ja vuoden 2011 ensimmäiseltä neljännekseltä osoitteessa <http://www.nokia.fi/luvut>

Seuraavassa taulukossa esitetään yhteenveto Devices & Services –liiketoimintamme tuloksesta mainituilla ajanjaksoilla sekä vertailut edellisen vuoden vastaavaan neljännekseen ja edelliseen vuosineljännekseen.

YHTEENVETO DEVICES & SERVICES –LIIKETOIMINNAN TULOKSESTA					
	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Liikevaihto, miljoonaa euroa ¹	5 392	7 173	-25 %	5 467	-1 %
Nokian matkaviestinten kappalemääräinen myynti, miljoonaa laitetta	106,6	110,4	-3 %	88,5	20 %
Nokian matkaviestinten keskimääräinen myyntihinta, euroa	51	65	-22 %	62	-18 %
Devices & Services ei-IFRS-bruttokateprosentti	26,1 %	29,0 %		31,1 %	
Ei-IFRS toimintakulut, miljoonaa euroa	1 188	1 336	-11 %	1 329	-11 %
Ei-IFRS-liikevoittoprosentti	4,1 %	10,5 %		6,7 %	

Alaviite 1: Sisältää teollisoikeuksien rojaltit, jotka on kirjattu Devices & Services Muu –osion liikevaihtoon.

Liikevaihto

Devices & Services –liiketoimintamme liikevaihdon laskua vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon ja vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna käsitellään alempana Smart Devices –liiketoimintayksikön ja Mobile Phones –liiketoimintayksikön toimintaa koskevissa kohdissa. Koko Devices & Services –liiketoimintamme liikevaihto, bruttokateprosentit ja liikevoittoprosentit hyötyivät vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä noin 70 miljoonan euron suuruudesta yhteen neljännekseen kohdistuvasta teollisoikeuksien rojaltitulon kirjaamisesta Devices & Services Muu –osion liikevaihtoon. Koko Devices & Services –liiketoiminnan liikevaihto, bruttokateprosentit ja liikevoittoprosentit hyötyivät vuoden 2011 toisella neljänneksellä uusiin sopimuksiin liittyvästä noin 430 miljoonan euron vuoden 2011 toiseen neljännekseen ja aiempiin katsauskausiin liittyvästä teollisoikeuksien rojaltitulon kirjaamisesta Devices & Services Muu –osion liikevaihtoon. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Devices & Services –liiketoimintamme liikevaihto olisi vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä laskenut 22 % vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja 1 % edelliseen vuosineljännekseen verrattuna.

Seuraavassa taulukossa esitetään Devices & Services –liiketoiminnan liikevaihto alueittain mainituilta ajanjaksoilta, sekä vertailut edellisen vuoden vastaavaan neljännekseen ja edelliseen vuosineljännekseen. Yllä olevassa kappaleessa kuvattu rojaltitulo on taulukossa kohdennettu maantieteellisille alueille.

20.10.2011 kello 13:00

DEVICES & SERVICES –LIIKETOIMINNAN LIIKEVAIHTO ALUEITTAIN					
Miljoonaa euroa	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Eurooppa	1 394	2 289	-39 %	1 666	-16 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	957	930	3 %	988	-3 %
Kiinan alue	1 240	1 654	-25 %	913	36 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	1 197	1 504	-20 %	1 085	10 %
Pohjois-Amerikka	73	226	-68 %	88	-17 %
Latinalainen Amerikka	531	570	-7 %	727	-27 %
Yhteensä	5 392	7 173	-25 %	5 467	-1 %

Kappalemääräinen myynti

Seuraavassa taulukossa esitetään Devices & Services -liiketoimintamme matkaviestimien kappalemääräinen myynti alueittain mainituilla ajanjaksoilla sekä vertailut edellisen vuoden vastaavaan neljännekseen ja edelliseen vuosineljännekseen.

DEVICES & SERVICES –LIIKETOIMINNAN MATKAVIESTINTEN KAPPALEMÄÄRÄINEN MYYNTI ALUEITTAIN					
Miljoonaa euroa	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Eurooppa	20,7	29,2	-29 %	18,4	13 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	26,0	18,4	41 %	20,5	27 %
Kiinan alue	15,9	20,2	-21 %	11,3	41 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	32,4	27,8	17 %	24,5	32 %
Pohjois-Amerikka	0,7	3,2	-78 %	1,5	-53 %
Latinalainen Amerikka	10,9	11,6	-6 %	12,3	-11 %
Yhteensä	106,6	110,4	-3 %	88,5	20 %

Devices & Services –liiketoimintamme kappalemääräisen myynnin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui Smart Devices –yksikköme pienemmästä kappalemääräisestä myynnistä, jonka vaikutus oli suurempi kuin Mobile Phones –yksikköme kappalemääräisen myynnin kasvun vaikutus.

Devices & Services –liiketoimintamme kappalemääräisen myynnin kasvu vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui Mobile Phones –yksikön suuremmasta kappalemääräisestä myynnistä. Se heijasti myös suurempaa myyntiä kolmannen vuosineljänneksen aikana, kun vuoden 2011 toisen neljänneksen aikana oli toteutettu toimia terveemmän myyntiympäristön luomiseksi tukemalla jakelijoiden ja operaattoreiden varastotasojen vähentämistä.

Vuoden 2011 kolmannen neljänneksen aikana myyntikanavamme yleinen varastotaso jatkoi hieman laskuaan ja vuoden 2011 kolmannen neljänneksen lopussa myyntikanavamme varastot olivat normaalilla 4-6 viikon tasolla.

Keskimääräinen myyntihinta

Devices & Services –liiketoimintamme keskimääräisen myyntihinnan yleinen lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti Mobile Phones –yksikön ja vähemmässä määrin Smart Devices –yksikön alemmasta keskimääräisestä myyntihinnasta, Mobile Phones –yksikön myynnin suuremmasta osuudesta ja euron valuuttakurssin noususta suhteessa tiettyihin valuuttoihin, mitä valuuttakurssisuojausten myönteinen vaikutus ja korkeampi teollisoikeuksien rojaltiltulo osin tasoittivat.

20.10.2011 kello 13:00

Devices & Services –liiketoimintamme keskimääräisen myyntihinnan yleinen lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui tuotevalikoiman painotuksen siirtymisestä kohti edullisemman hintaluokan laitteita, alemmasta teollisoikeuksien rojaltitulosta sekä vuoden 2011 toisella neljänneksellä aloittamiemme tuotevalikoiman laajuisten taktisten hinnoittelutoimenpiteiden vaikutuksesta koko kolmannen neljänneksen 2011 ajalta.

Bruttokateprosentti

Devices & Services –liiketoimintamme ei-IFRS-bruttokateprosentin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui bruttokateprosentin laskusta sekä Smart Devices –yksikössä että Mobile Phones –yksikössä, mitä korkeampi teollisoikeuksien rojaltitulo osin tasoitti.

Devices & Services –liiketoimintamme ei-IFRS-bruttokateprosentin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti alemmasta teollisoikeuksien rojaltitulosta sekä alemmasta bruttokateprosentista sekä Smart Devices –yksikössä että Mobile Phones –yksikössä.

Toimintakulut

Devices & Services -liiketoiminnan tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut laskivat 16 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja 12 % vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen alenemisesta Devices & Services Muu –osiossa ja Smart Devices –yksikössä. Tätä tasoitti osin tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen kasvu Mobile Phones –yksikössä. Devices & Services Muu sisältää yhteiset tutkimuksen ja tuotekehityksen kulut ja palveluihin liittyvät tutkimus- ja tuotekehityskulut. Devices & Services Muu –osion ja Smart Devices –yksikön tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen aleneminen johtui ensisijaisesti keskittymisestä tärkeimpiin hankkeisiin ja kustannusten hallinnasta. Mobile Phones –yksikön tutkimuksen ja tuotekehityksen kulujen kasvu johtui ensisijaisesti investoinneista tuotekehityksen vauhdittamiseen uusien innovaatioiden tuomiseksi markkinoille nopeammalla tahdilla ja alempiin hintaluokkiin, mitä keskittyminen tärkeimpiin hankkeisiin ja kustannusten hallinta osin tasoittivat.

Devices & Services –liiketoiminnan myynnin ja markkinoinnin ei-IFRS-kulut laskivat 7 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja 13 % edelliseen vuosineljännekseen verrattuna, mikä johtui siitä, että markkinointiohjelmiin käytettiin vähemmän rahaa ja vähemmässä määrin siitä, että myyntiohjelmat olivat fokusoidumpia.

Devices & Services –liiketoiminnan hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat 3 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja 10 % vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna. Panostus lyhyen aikavälin kustannusten hallintaan jatkui edelliseen vuosineljännekseen verrattuna ja kulujen kasvu heijasti kustannusten kohdentamisen muutosta tutkimuksesta ja tuotekehityksestä sekä myynnistä ja markkinoinnista.

Devices & Services –liiketoiminnan muilla ei-IFRS-tuotoilla ja kuluilla oli vähäinen negatiivinen vaikutus kannattavuuteen vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä verrattuna vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon ja vähäinen positiivinen vaikutus verrattuna vuoden 2011 toiseen neljännekseen. Raportoituihin muihin tuottoihin ja kuluihin vaikutti vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä merkittävästi kielteisesti pääasiassa uudelleenjärjestelyihin liittyvät alla kuvatut kulut, jotka kirjattiin Devices & Services Muu –osioon.

Kustannussäästötoimet ja suunnitellut toiminnan sopeutukset

Tavoitteenamme on edelleen, että Devices & Services –liiketoimintamme ei-IFRS-toimintakulut ovat yli 1 miljardia euroa alemmat vuonna 2013, verrattuna koko vuoden 2010 Devices & Services –liiketoiminnan ei-IFRS-toimintakuluihin, jotka olivat 5,65 miljardia euroa. Näiden säästöjen arvioidaan syntyvän eri lähteistä,

20.10.2011 kello 13:00

mukaan lukien suunnitellut henkilöstövähennykset ja työntekijöiden luonnollinen poistuma, ulkoisen työvoiman vähäisempi käyttö, toimitilakulujen alentaminen sekä eri toimenpiteet tehokkuuden parantamiseksi.

Kustannussäästötoimiimme kuuluu strateginen yhteistyö Accenturen kanssa Nokian Symbian-ohjelmistokehityksen ja tuen ulkoistamiseksi Accenturelle. Noin 2 300 Nokian työntekijää siirtyi Accenturen palvelukseen osana 30.9.2011 päätökseen saatua järjestelyä.

Vuoden 2011 kolmannen neljänneksen lopussa kerroimme suunnitelmista ryhtyä lisätoimiin henkilöstön ja toimintojen sopeuttamiseksi. Näihin toimiin kuuluu Romanian Clujissa sijaitsevan tehtaamme suunniteltu sulkeminen, jonka yhdessä toimitusketjun toimintojen sopeutustoimien kanssa arvioidaan johtavan noin 2 200 työntekijän vähennykseen; suunnitelma siirtää tehtaidemme painotusta Salossa Suomessa, Komaromissa Unkarissa ja Reynosassa Meksikossa kohti asiakas- ja markkinakohtaista ohjelmistojen ja myyntipakkausten räätälöintiä; ja suunnitelma keskittää Location & Commerce -liiketoiminnan kehitystoiminnot Berliiniin Saksassa, Bostoniin ja Chicagoon Yhdysvalloissa ja näitä tukeviin toimipisteisiin. Location & Commerce -liiketoiminnan suunniteltujen muutosten, joihin kuuluu toimintojen sulkeminen Bonnissa Saksassa ja Malvernissa Yhdysvalloissa, arvioidaan johtavan noin 1 300 työntekijän vähennykseen.

Suunnitellut toimet tukevat strategiamme toteutusta ja niiden tavoitteena on myös tehokkuuden ja nopeuden tuominen organisaatioon. Yhtiön arvojen mukaisesti Nokia tarjoaa laajan tukiohjelman työntekijöille, joihin suunnitellut vähennykset vaikuttavat. Nokia on sitoutunut tukemaan työntekijöitä ja paikallisia yhteisöjä näiden vaikeiden muutosten aikana.

Vuoden 2011 kolmannen neljänneksen aikana Devices & Services kirjasi 89 miljoonan euron nettokulut liittyen uudelleenjärjestelyihin. Nämä sisälsivät uudelleenjärjestelykuluja, niihin liittyviä arvonalennuksia ja Accenturen kanssa tehdyn sopimuksen päätökseen saamiseen liittyvän kirjauksen. Vuoden 2011 kolmannen neljänneksen loppuun mennessä olemme kirjanneet yhteensä 661 miljoonan euron nettokulut uudelleenjärjestelyihin liittyen. Uudelleenjärjestelyhankkeiden lopullinen laajuus on vielä määrittelemättä, mutta tällä hetkellä arvioimme että Devices & Services -liiketoimintamme uudelleenjärjestelykulukirjaukset olisivat yhteensä noin 900 miljoonan euron ympäristössä ennen vuoden 2012 loppua. Uskomme myös, että Devices & Services -liiketoiminnan uudelleenjärjestelytoimiin liittyvät ulosmenevät kokonaiskassavirrat ovat näihin uudelleenjärjestelytoimiin liittyvien kumulatiivisten uudelleenjärjestelykulujen tasoa alemmat.

Smart Devices

Seuraavassa taulukossa esitetään yhteenveto Smart Devices -yksikön tuloksesta mainituilla ajanjaksoilla sekä vertailut edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon ja edelliseen vuosineljännekseen.

YHTEENVETO SMART DEVICES – YKSIKÖN TULOKSESTA					
	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Liikevaihto, miljoonaa euroa ¹	2 206	3 612	-39 %	2 368	-7 %
Smart Devices – yksikön matkaviestinten kappalemääräinen myynti, miljoonaa laitetta	16,8	27,1	-38 %	16,7	1 %
Smart Devices – yksikön matkaviestinten keskimääräinen myyntihinta, euroa	131	133	-2 %	142	-8 %
Bruttokateprosentti	23,3 %	30,5 %		25,7 %	
Toimintakulut, miljoonaa euroa	657	773	-15 %	752	-13 %
Toimintakateprosentti	-5,9 %	9,3 %		-6,2 %	

Alaviite 1: Ei sisällä teollisoikeuksien rojaltituloja, jotka on kirjattu Devices & Services Muu -osion liikevaihtoon.

Liikevaihto

20.10.2011 kello 13:00

Smart Devices –yksikkömme liikevaihto laski vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti merkittävästi alemmasta kappalemääräisestä myynnistä. Smart Devices –yksikkömme liikevaihdon lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui alemmasta keskimääräisestä myyntihinnasta.

Kappalemääräinen myynti

Smart Devices –yksikkömme kappalemääräisen myynnin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui edelleen kilpailevien älypuhelinlajustojen voimakkaasta etenemisestä suhteessa Nokian korkeamman hintaluokan Symbian-laitteisiin, sekä tiettyjen kilpailijoiden hinnoittelutaktiikoista. Smart Devices –yksikön kappalemääräinen myynti pysyi käytännössä ennallaan vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edellisen vuosineljännekseen verrattuna ja heijasti edullisempien Symbian-älypuhelimemme parempaa kysyntää verrattuna korkeamman hintaluokan Symbian-laitteisiimme.

Keskimääräinen myyntihinta

Smart Devices –yksikkömme keskimääräisen myyntihinnan lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti kilpailuympäristön vuoksi tekemistämme taktisista hinnoittelutoimenpiteistä. Tätä tasoittivat osin tuotejakauman kehittyminen kohti korkeamman hintaluokan Symbian-laitteita sekä aiempaa alhaisempi laitteiden yhteydessä myytäviin karttapalveluihin liittyvän myynnin jaksotus.

Smart Devices –yksikkömme keskimääräinen myyntihinta laski vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna, mikä heijasti vuoden 2011 toisella neljänneksellä aloittamiemme taktisia hinnoittelutoimenpiteitä koko kolmannen vuosineljänneksen ajalta sekä tuotejakauman painottumista kohti edullisempia älypuhelimia.

Bruttokateprosentti

Smart Devices –yksikkömme bruttokateprosentin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui kilpailuympäristön vuoksi tekemistämme taktisista hinnoittelutoimenpiteistä ja siitä, että alhaisemmasta kappalemääräisestä myynnistä johtuen laitekohtaiset kiinteät tuotantokustannukset olivat korkeammat. Näitä osin tasoitti tuotejakauman kehitys kohti korkeamman katteen Symbian-laitteita.

Smart Devices –yksikkömme bruttokateprosentin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti vuoden 2011 toisella neljänneksellä aloitettujen tuotevalikoimamme laajuisten taktisten hinnoittelutoimenpiteidemme vaikutuksesta koko neljänneksen ajalta, minkä johdosta hintaeroosio oli kustannuseroosiota suurempi.

Mobile Phones

Seuraavassa taulukossa esitetään yhteenveto Mobile Phones –yksikön tuloksesta mainituilla ajanjaksoilla sekä vertailut edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon ja edelliseen vuosineljännekseen.

20.10.2011 kello 13:00

YHTENVETO MOBILE PHONES –YKSIKÖN TULOKSESTA					
	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Liikevaihto, miljoonaa euroa ¹	2 903	3 364	-14 %	2 551	14 %
Mobile Phones -yksikön matkaviestinten kappalemääräinen myynti, miljoonaa laitetta	89,8	83,3	8 %	71,8	25 %
Mobile Phones -yksikön matkaviestinten keskimääräinen myyntihinta, euroa	32	40	-20 %	36	-11 %
Bruttokateprosentti	23,8 %	25,5 %		25,1 %	
Toimintakulut, miljoonaa euroa	404	382	6 %	420	-4 %
Toimintakateprosentti	10,2 %	14,2 %		8,6 %	

Alaviite 1: Ei sisällä teollisoikeuksien rojaltilituloja, jotka on kirjattu Devices & Services Muu -osion liikevaihtoon.

Liikevaihto

Mobile Phones -yksikkömme liikevaihto laski vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna alemmasta keskimääräisestä myyntihinnasta johtuen, mitä korkeampi kappalemääräinen myynti jossain määrin tasoitti. Mobile Phones -yksikkömme liikevaihto kasvoi vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtuen korkeammasta kappalemääräisestä myynnistä, jonka vaikutus oli alemman keskimääräisen myyntihinnan vaikutusta suurempi.

Kappalemääräinen myynti

Mobile Phones -yksikkömme kappalemääräisen myynnin kasvu vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui kaksois-sim-puhelimiemme vahvasta kysynnästä, joka ylsi 17,9 miljoonaan laitteeseen neljänneksen aikana, sekä QWERTY-puhelimiemme suuremmasta kysynnästä.

Mobile Phones -yksikön kappalemääräisen myynnin kasvu vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti kaksois-sim-puhelimiemme laajemmasta saatavuudesta, mikä myös tuki muiden laitteiden kysyntää kautta Mobile Phones -yksikkömme tuotevalikoiman.

Keskimääräinen myyntihinta

Mobile Phones -yksikkömme keskimääräisen myyntihinnan lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä johtui ensisijaisesti kilpailuympäristön vuoksi tekemistämme taktisista hinnoittelutoimenpiteistä kautta tuotevalikoiman ja edullisempien tuotteiden kasvaneesta osuudesta Mobile Phones -yksikkömme tuotevalikoimassa.

Mobile Phones -yksikkömme keskimääräisen myyntihinnan lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti tuotejakauman jatkuneesta muutoksesta kohti edullisempia tuotteita ja vuoden 2011 toisella neljänneksellä aloittamiemme tuotevalikoiman laajusten taktisten hinnoittelutoimenpiteiden vaikutuksesta koko kolmannen neljänneksen 2011 ajalta.

Bruttokateprosentti

Mobile Phones -yksikkömme bruttokateprosentin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti kilpailuympäristön vuoksi tekemistämme taktisista hinnoittelutoimenpiteistä, joita tuotejakauman kehitys kohti korkeamman katteen matkapuhelimia osin tasoitti.

Mobile Phones -yksikkömme bruttokateprosentin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna heijasti ensisijaisesti vuoden 2011 toisella neljänneksellä aloittamiemme

20.10.2011 kello 13:00

tuotevalikoiman laajuisia taktisia hinnoittelutoimenpiteitä koko kolmannen vuosineljänneksen ajalta, minkä johdosta hintaeroosio oli kustannuseroosiota suurempi. Tätä tasoitti osin tuotejakauman kehitys kohti korkeamman katteen puhelimia.

NAVTEQ

Nokia kertoi 22.6.2011 suunnitelmastaan muodostaa uusi Location & Commerce –liiketoiminta, johon yhdistetään NAVTEQ ja Devices & Services –liiketoiminnan paikannuspalvelutoiminnot. Location & Commerce –liiketoiminta on toiminnallinen ja raportoitava segmentti 1.10.2011 lähtien. Laajemmalle internet-ekosysteemille suunnatun laajan tuote- ja palveluvalikoiman lisäksi Location & Commerce -liiketoiminta kehittää myös Nokian älypuhelinstrategian mukaisia sisäänrakennettuja sosiaalisia paikkatietopalveluita, mukaan lukien Nokian Windows Phoneen perustuva kokemus, sekä tukee Nokian tavoitetta yhdistää seuraavat miljardia ihmistä internetiin.

Seuraavassa taulukossa esitetään yhteenveto NAVTEQin tuloksesta mainituilla ajanjaksoilla sekä vertailut edellisvuoden vastaavaan ajanjaksoon ja edelliseen vuosineljännekseen.

YHTEENVETO NAVTEQIN TULOKSESTA					
	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Liikevaihto, miljoonaa euroa	241	252	-4 %	245	-2 %
Ei-IFRS-bruttokateprosentti	86,3 %	84,5 %		82,9 %	
Ei-IFRS-toimintakulut, miljoonaa euroa	139	141	-1 %	151	-8 %
Ei-IFRS liikevoittoprosentti	28,2 %	29,4 %		21,5 %	

Liikevaihto

NAVTEQin liikevaihdon lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti alemmasta karttalisenssien myynnistä matkapuhelinasiaakille. Tätä osin tasoitti kasvanut karttalisenssien myynti autoteollisuuden asiakkaille, mikä johtui autoteollisuuden korkeammasta navigoinnin käyttöasteesta. NAVTEQin liikevaihdon lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui alemmasta karttalisenssien myynnistä matkapuhelinasiaakille ja autoteollisuudelle tyypillisestä kausivaihtelusta, mitä osin tasoitti korkeampi myynti henkilökohtaisten navigointilaitteiden asiakkaille. Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta NAVTEQin liikevaihto olisi kasvanut vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä 1 % vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja laskenut 2 % vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna.

Bruttokateprosentti

NAVTEQin ei-IFRS-bruttokateprosentin kasvu vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna sekä vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti korkeamman bruttokatteen myynnin suuremmasta osuudesta. Lisäksi vuoden 2011 kolmannen neljänneksen ei-IFRS-bruttokateprosenttia paransi edelliseen vuosineljännekseen verrattuna se, että vuoden 2011 toisella neljänneksellä tapahtui rojaltisopimuksen vuosittainen uusiminen erään datatoimittajan kanssa, millä oli kielteinen vaikutus vuoden 2011 toisen neljänneksen ei-IFRS-bruttokateprosenttiin.

Toimintakulut

NAVTEQin tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-toimintakulut laskivat vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä 3 % vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui muutoksista ulkomaan valuuttojen vaihtokursseissa. NAVTEQin tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut laskivat 6 % edelliseen vuosineljännekseen verrattuna, mikä johtui paikkatietosisällön kehittämiseen liittyvien projektien ajoituksesta.

20.10.2011 kello 13:00

NAVTEQin myynnin ja markkinoinnin ei-IFRS-kulut kasvoivat 11 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui uusille markkinoille laajentumisesta johtuneesta henkilöstömäärän kasvusta. NAVTEQin myynnin ja markkinoinnin ei-IFRS-kulut laskivat 9 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna, mikä johtui karttapäivityksiin liittyvien kampanjoiden kausiluonteisesta markkinointikulujen alenemisestä.

NAVTEQin hallinnon ei-IFRS-kulut laskivat 12 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä johtui alemmista rekrytointikuluista ja uusien työntekijöiden palkkauskuluista. NAVTEQin hallinnon ei-IFRS-kulut laskivat 17 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna, mikä johtui alemmista irtisanomiskustannuksista ja alemmista rekrytointi- ja palkkauskustannuksista.

Nokia Siemens Networks

Nokia Siemens Networks sai päätökseen Motorola Solutionsin verkkoliiketoiminnan oston 30.4.2011. Siten Nokia Siemens Networksin luvut vuoden 2011 kolmannelta neljännekseltä eivät ole suoraan vertailukelpoisia aiempien katsauskausien lukujen kanssa.

Seuraavassa taulukossa esitetään yhteenveto Nokia Siemens Networksin tuloksesta mainituilla ajanjaksoilla sekä vertailut edellisuuden vastaavaan ajanjaksoon ja edelliseen vuosineljännekseen.

YHTEENVETO NOKIA SIEMENS NETWORKSIN TULOKSESTA					
	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Liikevaihto, miljoonaa euroa	3 413	2 943	16 %	3 642	-6 %
Ei-IFRS-bruttokateprosentti	26,8 %	24,9 %		26,6 %	
Ei-IFRS-toimintakulut, miljoonaa euroa	936	832	13 %	931	1 %
Ei-IFRS liikevoittoprosentti	0,2 %	-3,9 %		1,1 %	

Liikevaihto

Seuraavassa taulukossa esitetään Nokia Siemens Networksin liikevaihto alueittain mainituilla ajanjaksoilla sekä vertailut edellisen vuoden vastaavaan neljännekseen ja edelliseen vuosineljännekseen.

NOKIA SIEMENS NETWORKSIN LIIKEVAIHTO ALUEITTAIN					
Miljoonaa euroa	7-9/2011	7-9/2010	Muutos 7-9/2011 vs. 7-9/2010	4-6/2011	Muutos 7-9/2011 vs. 4-6/2011
Eurooppa	1 074	1 070	0 %	1 122	-4 %
Lähi-idän ja Afrikan alue	301	331	-9 %	389	-23 %
Kiinan alue	302	311	-3 %	403	-25 %
Aasian ja Tyynenmeren alue	978	711	38 %	973	1 %
Pohjois-Amerikka	304	175	74 %	311	-2 %
Latinalainen Amerikka	454	345	32 %	444	2 %
Yhteensä	3 413	2 943	16 %	3 642	-6 %

Liikevaihto

Nokia Siemens Networksin liikevaihdon kasvu vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti ostetun Motorola Solutions -verkkoliiketoiminnan tuomasta kasvusta. Ilman ostettua Motorola Solutions -verkkoliiketoimintaa Nokia Siemens Networksin

20.10.2011 kello 13:00

liikevaihto olisi kasvanut 3 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, pääasiassa johtuen kasvusta Global Services –yksikössä, joka vastasi noin 50 %:sta Nokia Siemens Networksin liikevaihdosta vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä.

Nokia Siemens Networksin liikevaihdon lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti toimialalle tyypillisestä kausivaihtelusta sekä jossain määrin vaikuttaneesta nykyisestä makroekonomisesta epävarmuudesta, joita ostetun Motorola Solutions -verkkoliiketoiminnan kontribuutio tietyssä määrin tasoitti. Ilman ostettua Motorola Solutions -verkkoliiketoimintaa Nokia Siemens Networksin liikevaihto olisi laskenut 12 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna.

Ilman valuuttakurssimuutosten vaikutusta Nokia Siemens Networksin liikevaihto olisi kasvanut 18 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja laskenut 7 % vuoden 2011 edelliseen vuosineljännekseen verrattuna.

Bruttokateprosentti

Nokia Siemens Networksin korkeampi ei-IFRS-bruttokateprosentti vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna johtui ensisijaisesti parantuneesta yleisestä kustannusten hallinnasta, operatiivisesta toimeenpanosta ja liikevaihdon kasvusta, mikä johtui ensisijaisesti ostetun Motorola Solutions -verkkoliiketoiminnan kontribuutiosta.

Nokia Siemens Networksin hieman korkeampi ei-IFRS-bruttokateprosentti vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna johtui ensisijaisesti kurinalaisemmasta liiketoiminnan toimeenpanosta, jonka vaikutusta Global Services –yksikön myynnin suuremmasta osuudesta johtuva epäsuotuisa myyntijakauma osin tasoitti.

Toimintakulut

Nokia Siemens Networksin tutkimuksen ja tuotekehityksen ei-IFRS-kulut kasvoivat 18 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna ja 4 % vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna, mikä johtui ensisijaisesti ostetun Motorola Solutions -verkkoliiketoiminnan myötä lisääntyneistä tutkimus- ja tuotekehitystoiminnoista sekä investoinneista strategisiin hankkeisiin.

Nokia Siemens Networksin myynnin ja markkinoinnin ei-IFRS-kulut pysyivät lähes ennallaan vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna. Vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna Nokia Siemens Networksin myynnin ja markkinoinnin ei-IFRS-kulut laskivat 6 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä, mikä heijasti toimialan kausivaihtelua ja kustannusten hallintahankkeita.

Nokia Siemens Networksin hallinnon ei-IFRS-kulut kasvoivat 16 % vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna, mikä heijasti korkeampaa liikevaihtoa ja Motorola Solutions -verkkoliiketoiminnan lisäystä. Vuoden 2011 toiseen neljännekseen verrattuna Nokia Siemens Networksin hallinnon ei-IFRS-kulut pysyivät käytännössä ennallaan.

Nokia Siemens Networksin liiketoiminnan muut ei-IFRS-tuotot kasvoivat vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon sekä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna, mikä johtui parannuksista asiakassaatavien keräämisessä.

Liikevoittoprosentti

Nokia Siemens Networksin korkeampi ei-IFRS-liikevoittoprosentti vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä vuoden 2010 vastaavaan ajanjaksoon verrattuna heijasti ensisijaisesti korkeampaa liikevaihtoa ja bruttokateprosenttia, mitä kasvaneet toimintakulut osin tasoittivat.

Nokia Siemens Networksin ei-IFRS-liikevoittoprosentin lasku vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä edelliseen vuosineljännekseen verrattuna heijasti alempaa liikevaihtoa.

20.10.2011 kello 13:00

VUODEN 2011 KOLMANNEN NELJÄNNEKSEN TOIMINNALLISET PÄÄKOHDAT**Nokia**

- Nokia sai päätökseen Symbian-ohjelmistokehitystoimintojen ja tukitoimintojen ulkoistamisen Accenturelle 30.9.2011. Järjestelyn myötä Accenturelle siirtyi noin 2 300 työntekijää.
- Nokia kertoi nimittäneensä Henry Tirrin teknologiajohtajaksi ja yhtiön johtokunnan jäseneksi. Nimitys astui voimaan 22.9.2011. Hän raportoi suoraan toimitusjohtaja Stephen Elopille. Teknologiajohtajana Tirri on ottanut vastuun Nokian Chief Technology Office -yksiköstä, jonka tehtävänä on linjata Nokian teknologiasuuntaa nyt ja tulevaisuudessa, sekä edistää keskeisiä innovaatioita, jotka luovat uusia liiketoimintamahdollisuuksia. Tirri toimi aiemmin Nokian tulevaisuuteen keskittyvän tutkimuslaitoksen Nokia Research Centerin vetäjänä. Toukokuussa 2010 Nokian teknologiajohtajaksi nimitetty ja Nokian johtokunnan jäseneksi helmikuussa 2011 tullut Richard Green jätti Nokian 22.9.2011 alkaen.
- Nokian johtokunnan jäsen Tero Ojanperä jätti Nokian ja erosi Nokian johtokunnasta 30.9.2011. Ojanperä työskenteli Nokiassa 21 vuotta ja hän oli johtokunnan jäsen vuodesta 2005 lähtien. Hän otti uuden roolin uuden itsenäisen Vision+-investointirahaston Managing Partnerina. Vision+ keskittyy innovatiivisten tuotteiden rahoitukseen, ja Nokia on siinä avainsijoittajana.
- Nokia ja Siemens kertoivat Jesper Ovesenin nimityksestä Nokia Siemens Networksin hallituksen päätoimiseksi puheenjohtajaksi. Nimitys astui voimaan 29.9.2011. Päätoimisena hallituksen puheenjohtajana Ovesen keskittyy erityisesti valvomaan Nokia Siemens Networksin strategista suuntaa, kun yhtiö pyrkii vahvistamaan asemaansa yhtenä alan johtavista yrityksistä ja pyrkii tulemaan itsenäisemmäksi toimijaksi.
- Nokia ja Siemens ilmoittivat myös laittavansa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä kumpikin 500 miljoonaa euroa pääomaa Nokia Siemens Networksiin vahvistaakseen edelleen yhtiön taloudellista asemaa ja tukeakseen strategista joustavuutta, tuottavuutta ja innovaatioita mobiilien laajakaistayhteyksien ja niihin liittyvien palveluiden alueilla.
- Nokia valittiin jälleen Dow Jones Sustainability World Indexin (DJSI) osaksi ja Dow Jones Sustainability Europe Indexin osaksi DJSI 2011 -katselmuksessa.

Devices & Services

- Nokia toi markkinoille internetistä ladattavan Symbian Anna -ohjelmistopäivityksen, joka parantaa merkittävästi ensimmäisen sukupolven Symbian ^3 laitteiden – eli Nokia N8-, Nokia C7-, Nokia C6-01- ja Nokia E7-laitteiden - käyttäjäkokemusta ja tuo näiden laitteiden omistajille uuden käyttöliittymän, virtuaalisen QWERTY-näppäimistön pystyasennossa, jaetun näytön viestien lukemista ja kirjoittamista varten, entistä paremman Nokia Kartat -palvelun, tehokkaamman internet-selaimen sekä parannetut turvaominaisuudet.
- Nokia esitteli Nokia 500 -puhelimien ja aloitti sen toimitukset. Nokia 500 on edullinen älypuhelin, jossa on 1 GHz:n prosessori ja uusi Symbian Anna -ohjelmisto.
- Nokia esitteli kolme uutta älypuhelinia, joissa on Symbian Belle, tärkeä ohjelmistopäivitys, joka tuo Symbian Annan jälkeen lisää käyttäjäkokemuksen parannuksia. Nokia 700-, Nokia 701- ja Nokia 600 -laitteet tuovat Nokian Symbian-älypuhelimien valikoimaan lisää muotoilu-, ominaisuus- ja toiminnallisuusvaihtoehtoja. Niiden NFC-teknologia mahdollistaa sisällön jakamisen ja lisälaitteiden yhdistämisen yhdellä kosketuksella ja niissä on Nokian tähänastisista puhelimista eniten käyttöliittymän yksilöintimahdollisuuksia ja tehokkaampi mobiiliin netin selaus. Nokia 700- ja Nokia 701 -laitteiden toimitukset alkoivat ennen kolmannen vuosineljänneksen loppua. Nokia aikoo tuoda Symbian Bellen saataville myös Nokia N8-, Nokia C7-, Nokia C6-01-, Nokia E6-, Nokia E7-, Nokia X7- ja Nokia Oro-laitteisiin.
- Nokia kertoi tulevista ilmaisista päivityksistä Symbian Belle -ohjelmistoon. Microsoft® Apps on valikoima Microsoftin tuottavuussovelluksia, jotka ilman lisäinfrastruktuuria parantavat ensimmäisten Symbian Belle -laitteiden yrityskäyttöä ja tuovat lisäarvoa Symbian Bellen lataaville yritysasiakkaille.
- Nokia aloitti Nokia N9 -laitteen toimitukset operaattoreille ja jakelijoille. Nokia N9 on täysin kosketusnäyttöinen puhelin, jonka edistyksellisessä muotoilussa kotinäppäin, joka tyypillisesti on laitteen pohjassa, on korvattu yksinkertaisella hipaisuliikkeellä.

20.10.2011 kello 13:00

- Nokia esitteli älypuhelinien autokäyttöön tarkoitettua Nokia Car Mode -sovellusta. Siinä on optimoitu käyttöliittymä, joka helpottaa erilaisten palveluiden kuten Nokia Driven (ääniohjattu Nokia Kartat - palvelun autonavigointi) käyttöä, liikennetiedotteiden, musiikin ja puheluiden käyttämistä autoa ajettaessa. Qt-tekniikkaan perustuva Nokia Car Mode tuodaan ladattavaksi Nokian Symbian Belle - ohjelmistolla varustettuihin älypuhelimiin ja Nokia N9-laitteeseen.
- Nokia aloitti Nokia C2-03-puhelimen toimitukset. Nokia C2-03 on Series 40 -pohjainen puhelin, jossa on Nokian ainutlaatuiset kaksois-sim-ominaisuudet. Kaksois-sim-toiminnallisuus mahdollistaa kahden eri verkon käyttämisen puheluiden ja viestien vastaanottamiseen. Nokia C2-03 -puhelimessa käyttäjä voi personoida jopa viisi sim-korttia, ja siinä on Nokian Easy Swap -tekniikka, joka tekee sim-kortin vaihtamisesta nopeaa ja helppoa. Puhelimessa on myös Nokian uusi Nokia Browser -seläin, joka on suunniteltu tarjoamaan henkilökohtaisempi ja edullisempi internetin selauskokemus. Nokia Browser - seläin on saatavilla 87 kielellä ja se pakkaa datan ja siten voi alentaa internet-käytön kustannuksia. Lisäksi Nokia C2-03 -puhelimessa on Nokia Kartat Series 40 -alustalle, mikä tarjoaa edistyksellisen ja kustannustehokkaan karttakokemuksen. Kuten Nokian älypuhelimessa oleva karttapalvelu, uusi Nokia Kartat Series 40 -alustalle mahdollistaa karttojen katselun ja reittien suunnittelun puhelimen ollessa offline-tilassa.
- Nokia esitteli Nokia 101- ja Nokia 100-puhelimet, Nokian tuotevalikoiman edullisimmat puhelimet, jotka tukevat Nokian tavoitetta yhdistää seuraavat miljardi ihmistä internetiin puhelimilla, jotka tarjoavat modernin, houkuttelevan muotoilun, valikoiman käytännöllisiä ja hauskoja ominaisuuksia sekä palveluita, jotka tuovat puhelimeen lisäarvoa mahdollistamalla pääsyn tietö- ja viihdepalveluihin. Nokia 101 on Nokian viides kaksois-sim-puhelin.

NAVTEQ

- NAVTEQ laajensi peittoaan Latinalaisessa Amerikassa esittelemällä Uruguayn NAVTEQ-kartan.
- NAVTEQ toi markkinoille reaaliaikaisen RDS-liikennepalvelun AutoRadion kanssa Venäjällä.
- NAVTEQ kertoi Daimler AG:n valinneen sen toimittamaan karttatietoja ja sisältöä Mercedes E-sarjan ja CLS class -malleihin Euroopassa.
- NAVTEQ laajensi NAVTEQ Natural Guidance -tuotteensa Venäjälle ja palvelu kattaa nyt yli 120 kaupunkia Euroopassa.
- NAVTEQ kertoi Appellon liittyneen julkaisijaksi LocationPointAdvertising (LPA)-verkostoon.

Nokia Siemens Networks

- Nokia Siemens Networks julkisti useita langattoman laajakaistan sopimuksia. Yhtiö toimittaa mm. STC:lle Saudi-Arabiaan ensimmäisen kaupallisen TD-LTE (4G) verkkonsa, täydellisen LTE-tekniikkaa käyttävän runko- ja radioverkon Latvian Mobilis Telefonsille Latviaan, 3G-verkon modernisoinnin TeliaSoneralle Suomeen ja merkittävän kahden kaupungin TD-LTE testiverkon China Mobilelle Hangzhouhun ja Xiameniin. Bell valitsi Nokia Siemens Networksin 4G (LTE) -palveluidensa avaintoimittajaksi Kanadassa. Yhtiö päivittää myös T-Mobile USA:n 4G (HSPA+) -verkon 42 megabittiin, päivittää Wind Telecommunicazonin verkon Italiassa 42 megabitin LTE-kykyiseksi HSPA+ -verkoksi, toimittaa WiMAX-verkon VeeTIMElle Taiwanin pikajunien langattomiin laajakaistapalveluihin sekä uudistaa ja laajentaa merkittävästi GO Maltaan verkkoa 3G-tekniikalla IP-pohjaisella siirtoverkolla.
- Mobiililaajakaista on Nokia Siemens Networksin keskeinen toimialue, ja yhtiö esitteli visionsa siitä, miten mobiililaajakaistapalveluita tulevaisuudessa toteutetaan Liquid Net -ratkaisujen avulla; julkisti kolme uutta TD-LTE päätelaitetta, joiden avulla operaattorit voivat tukea TD-LTE markkinan syntymistä; esitteli Pekingissä 336 megabitin nopeuteen yltävän HSPA+ -ratkaisun, julkaisi aikomuksensa perustaa SmartLab -laboratorion yhteistyössä Skolkovo Foundationin kanssa Venäjällä ja perusti 4G LTE -yhteisyrityksen Micranin kanssa Tomskiin Venäjälle.
- Nokia Siemens Networks solmi China Unicomin kanssa merkittävän sopimuksen 5000 kilometrin mittaisesta 40 gigabitin dense wavelength division multiplexing (DWDM) optisesta verkosta.
- Nokia Siemens Networks avasi maailmanlaajuisesti viidennen verkko-operointikeskuksensa Venäjälle, solmi sopimuksen Bharti Airtelin kanssa 2G- ja 3G-verkkojen toimituksista ja laajennuksista seitsemään Afrikan maahan, toimitti Thaimaalaiselle BFKT:lle verkkolaitteita ja taajuuksien uudelleenkäytön optimointiratkaisun sekä julkisti uuden Network Cloning -palvelun, joka alentaa radioverkkojen

20.10.2011 kello 13:00

kapasiteettipäivitysten vaatimaa aikaa kuukausista päiviin ja alentaa päivityksiin liittyviä käyttökustannuksia jopa 50 %:lla.

Yllä mainituista pääkohdista löytyy enemmän tietoa lehdistötiedotteista osoitteista <http://www.nokia.com/press>, www.navteq.com/about/press ja <http://www.nokiasiemensnetworks.com/press>

NOKIAN KOLMAS VUOSINELJÄNNE 2011

(Esitetyt luvut ovat Nokian raportoituja lukuja. Vertailu on tehty vuoden 2010 kolmannen neljänneksen lukuihin, ellei toisin ole mainittu).

Nokian liikevaihto laski 13 % ja oli 8 980 miljoonaa euroa (10 270 miljoonaa euroa). Smart Devices – yksikön liikevaihto laski 39 % ja oli 2 206 miljoonaa euroa (3 612 miljoonaa euroa). Mobile Phones – yksikön liikevaihto laski 14 % ja oli 2 903 miljoonaa euroa (3 364 miljoonaa euroa). Koko Devices & Services –liiketoiminnan liikevaihto laski 25 % ja oli 5 392 miljoonaa euroa (7 173 miljoonaa euroa). NAVTEQin liikevaihto laski 4 % ja oli 241 miljoonaa euroa (252 miljoonaa euroa). Nokia Siemens Networks in liikevaihto kasvoi 16 % ja oli 3 413 miljoonaa euroa (2 943 miljoonaa euroa).

Nokian bruttokate laski 2 509 miljoonaan euroon (bruttokate 2 941 miljoonaa euroa) ja bruttokateprosentti oli 27,9 (28,6). Smart Devices –yksikön bruttokate laski 515 miljoonaan euroon (1 103 miljoonaa euroa) ja oli 23,3 % Smart Devices –yksikön liikevaihdosta (30,5 %). Mobile Phones –yksikön bruttokate laski 690 miljoonaan euroon (858 miljoonaa euroa) ja oli 23,8 % Mobile Phones –yksikön liikevaihdosta (25,5 %). Koko Devices & Services –liiketoiminnan bruttokate laski 1 410 miljoonaan euroon (bruttokate 2 081 miljoonaa euroa), ja bruttokateprosentti oli 26,1 (29,0). NAVTEQin bruttokate oli 208 miljoonaa euroa (bruttokate 213 miljoonaa euroa) ja bruttokateprosentti 86,3 (84,5). Nokia Siemens Networks in bruttokate oli 895 miljoonaa euroa (bruttokate 702 miljoonaa euroa) ja bruttokateprosentti oli 26,2 (23,9).

Nokian liikevoitto laski ja liiketappio oli 71 miljoonaa euroa (liikevoitto 403 miljoonaa euroa) ja liikevoittoprosentti oli -0,8 (3,9). Smart Devices –yksikön toimintakate laski -131 miljoonaan euroon (335 miljoonaa euroa) ja oli -5,9 % Smart Devices –yksikön liikevaihdosta (9,3 %). Mobile Phones –yksikön toimintakate laski 296 miljoonaan euroon (479 miljoonaa euroa) ja oli 10,2 % Mobile Phones –yksikön liikevaihdosta (14,2 %). Koko Devices & Services –liiketoiminnan liikevoitto laski 132 miljoonaan euroon (liikevoitto 807 miljoonaa euroa) ja liikevoittoprosentti oli 2,4 (11,3). NAVTEQin liiketappio oli 45 miljoonaa euroa (liiketappio 48 miljoonaa euroa) ja liikevoittoprosentti oli -18,7 (-19,0). Nokia Siemens Networks in liiketappio oli 114 miljoonaa euroa (liiketappio 282 miljoonaa euroa) ja liikevoittoprosentti oli -3,3 (-9,6). Yhtymän yhteiset kulut olivat 40 miljoonaa euroa (18 miljoonaa euroa).

Rahoituskulut heinä-syyskuussa 2011 olivat 7 miljoonaa euroa (79 miljoonaa euroa). Tappio ennen veroja oli 83 miljoonaa euroa (tulos ennen veroja 321 miljoonaa euroa). Tappio oli 151 miljoonaa euroa (tulos 322 miljoonaa euroa). Se jakautui emoyhtiön omistajille kuuluvaan 68 miljoonan euron tappioon (voitto 529 miljoonaa euroa) ja määräysvallattomille omistajille kuuluvaan 83 miljoonan euron tappioon (207 miljoonan euron tappio). Osakekohtainen tulos oli -0,02 euroa (laimentamaton) ja -0,02 euroa (laimennettu), kun se vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä oli 0,14 euroa (laimentamaton) ja 0,14 euroa (laimennettu).

NOKIA TAMMI-SYYSKUUSSA 2011

(Esitetyt luvut ovat Nokian raportoituja lukuja. Vertailu on tehty vuoden 2010 tammi-syyskuun lukuihin, ellei toisin ole mainittu).

Nokian liikevaihto laski 4 % ja oli 28 654 miljoonaa euroa (29 795 miljoonaa euroa). Smart Devices – yksikön liikevaihto laski 23 % ja oli 8 101 miljoonaa euroa (10 477 miljoonaa euroa). Mobile Phones – yksikön liikevaihto laski 9 % ja oli 8 862 miljoonaa euroa (9 748 miljoonaa euroa). Koko Devices & Services

20.10.2011 kello 13:00

-liiketoiminnan liikevaihto laski 13 % ja oli 17 946 miljoonaa euroa (20 635 miljoonaa euroa). NAVTEQin liikevaihto kasvoi 4 % ja oli 718 miljoonaa euroa (693 miljoonaa euroa). Nokia Siemens Networks in liikevaihto kasvoi 18 % ja oli 10 226 miljoonaa euroa (8 700 miljoonaa euroa).

Nokian bruttokate laski 8 415 miljoonaan euroon (bruttokate 9 090 miljoonaa euroa) ja bruttokateprosentti oli 29,4 (30,5). Smart Devices -yksikön bruttokate laski 2 177 miljoonaan euroon (3 383 miljoonaa euroa) ja oli 26,9 % Smart Devices -yksikön liikevaihdosta (32,3 %). Mobile Phones -yksikön bruttokate laski 2 280 miljoonaan euroon (2 704 miljoonaa euroa) ja oli 25,7 % Mobile Phones -yksikön liikevaihdosta (27,7 %). Koko Devices & Services -liiketoiminnan bruttokate laski 5 173 miljoonaan euroon (bruttokate 6 289 miljoonaa euroa), ja bruttokateprosentti oli 28,8 (30,5). NAVTEQin bruttokate oli 606 miljoonaa euroa (bruttokate 578 miljoonaa euroa) ja bruttokateprosentti 84,4 (83,4). Nokia Siemens Networks in bruttokate oli 2 686 miljoonaa euroa (bruttokate 2 353 miljoonaa euroa) ja bruttokateprosentti oli 26,3 (27,0).

Nokian liikevoitto laski ja liiketappio oli 119 miljoonaa euroa (liikevoitto 1 186 miljoonaa euroa), ja liikevoittoprosentti oli -0,4 (4,0). Smart Devices -yksikön toimintakate laski 59 miljoonaa euroa negatiiviseksi (toimintakate 968 miljoonaa euroa) ja oli -0,7 % Smart Devices -yksikön liikevaihdosta (9,2 %). Mobile Phones -yksikön toimintakate laski 1 077 miljoonaan euroon (1 612 miljoonaa euroa) ja oli 12,2 % Mobile Phones -yksikön liikevaihdosta (16,5 %). Koko Devices & Services -liiketoiminnan liikevoitto laski 75 % ja oli 575 miljoonaa euroa (2 281 miljoonaa euroa), ja liikevoittoprosentti oli 3,2 (11,1). NAVTEQin liiketappio oli 165 miljoonaa euroa (liiketappio 206 miljoonaa euroa), ja liikevoittoprosentti oli -23,0 (-29,7). Nokia Siemens Networks in liiketappio oli 367 miljoonaa euroa (liiketappio 687 miljoonaa euroa), ja liikevoittoprosentti oli -3,6 (-7,9). Yhtymän yhteiset kulut olivat 112 miljoonaa euroa (71 miljoonaa euroa).

Rahoituskulut tammi-syyskuussa 2011 olivat 81 miljoonaa euroa (220 miljoonaa euroa). Tappio ennen veroja oli 224 miljoonaa euroa (tulos ennen veroja 953 miljoonaa euroa). Tappio oli 412 miljoonaa euroa (voitto 601 miljoonaa euroa). Se jakautui emoyhtiön omistajille kuuluvaan 92 miljoonan euron tappioon (voitto 1 105 miljoonaa euroa) ja määräysvallattomille omistajille kuuluvaan 320 miljoonan euron tappioon (504 miljoonan euron tappio). Osakekohtainen tulos oli -0,02 euroa (laimentamaton) ja -0,02 euroa (laimennettu), kun se vuoden 2010 vastaavalla ajanjaksolla oli 0,30 (laimentamaton) ja 0,30 (laimennettu).

HENKILÖSTÖ

Tammi-syyskuussa 2011 Nokian keskimääräinen henkilöstö oli 134 942, joista NAVTEQin palveluksessa oli keskimäärin 5 713 henkilöä ja Nokia Siemens Networks in palveluksessa keskimäärin 71 030 henkilöä. Nokian palveluksessa oli 30.9.2011 yhteensä 135 949 henkilöä (131 553 henkilöä 30.9.2010), joista NAVTEQin palveluksessa oli 5 818 (5 195 henkilöä 30.9.2010) ja Nokia Siemens Networks in palveluksessa oli 74 954 henkilöä (66 090 henkilöä 30.9.2010). Nokia Siemens Networks in henkilöstömäärän kasvu johtuu ensisijaisesti tiettyjen Motorola Solutions -verkkoliiketoimintojen yritysostosta.

OSAKKEET

Nokian osakkeiden kokonaismäärä 30.9.2011 oli 3 744 956 052. Nokian konserniyhtiöiden hallussa 30.9.2011 oli 34 880 491 Nokian osaketta, joiden osuus yhtiön kaikkien osakkeiden lukumäärästä ja yhteenlasketusta äänimäärästä oli noin 0,9 %.

20.10.2011 kello 13:00

KONSERNIN TULOSLASKELMA, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	Raportoitu 7-9/2011	Raportoitu 7-9/2010	Ei-IFRS 7-9/2011	Ei-IFRS 7-9/2010
Liikevaihto	8 980	10 270	8 980	10 271
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-6 471	-7 329	-6 450	-7 298
Bruttokate	2 509	2 941	2 530	2 973
Tutkimus- ja kehityskulut	-1 327	-1 407	-1 235	-1 267
Myyntin ja markkinoinnin kulut	-896	-921	-781	-816
Hallinnon kulut	-290	-259	-284	-245
Liiketoiminnan muut tuotot	44	131	44	59
Liiketoiminnan muut kulut	-111	-82	-22	-70
Liiketulos	-71	403	252	634
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	-5	-3	-5	-3
Rahoitustuotot ja -kulut	-7	-79	-7	-79
Tulos ennen veroja	-83	321	240	552
Tuloverot	-68	1	-141	-172
Tulos	-151	322	99	380
Tuloksen jakautuminen				
Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	-68	529	124	510
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	-83	-207	-25	-130
	-151	322	99	380
Tulos/osake (EUR) (emoyhtiön omistajille kuuluvasta tuloksesta)				
Laimentamaton	-0,02	0,14	0,03	0,14
Laimennettu	-0,02	0,14	0,03	0,14
Osakkeita keskimäärin (1 000 osaketta)				
Laimentamaton	3 710 070	3 708 888	3 710 070	3 708 888
Laimennettu	3 713 654	3 711 833	3 713 654	3 711 833
Poistot yhteensä	389	441	190	197
Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset, Yhteensä	9	14	9	14

20.10.2011 kello 13:00

KONSERNIN TULOSLASKELMA, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	Raportoitu 1-9/2011	Raportoitu 1-9/2010	Ei-IFRS 1-9/2011	Ei-IFRS 1-9/2010
Liikevaihto	28 654	29 795	28 656	29 798
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-20 239	-20 705	-20 185	-20 535
Bruttokate	8 415	9 090	8 471	9 263
Tutkimus- ja kehityskulut	-4 211	-4 323	-3 861	-3 885
Myyntin ja markkinoinnin kulut	-2 805	-2 860	-2 474	-2 538
Hallinnon kulut	-854	-805	-827	-747
Liiketoiminnan muut tuotot	134	269	134	168
Liiketoiminnan muut kulut	-798	-185	-96	-147
Liiketulos	-119	1 186	1 347	2 114
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	-24	-13	-24	-13
Rahoitustuotot ja -kulut	-81	-220	-81	-220
Tulos ennen veroja	-224	953	1 242	1 881
Tuloverot	-188	-352	-508	-641
Tulos	-412	601	734	1 240
Tuloksen jakautuminen				
Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	-92	1 105	852	1 445
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	-320	-504	-118	-205
	-412	601	734	1 240
Tulos/osake (EUR) (emoyhtiön omistajille kuuluvasta tuloksesta)				
Laimentamaton	-0,02	0,30	0,23	0,39
Laimennettu	-0,02	0,30	0,23	0,39
Osakkeita keskimäärin (1 000 osaketta)				
Laimentamaton	3 709 875	3 708 730	3 709 875	3 708 730
Laimennettu	3 714 151	3 712 467	3 714 151	3 712 467
Poistot yhteensä	1182	1 341	549	610
Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset, yhteensä	9	33	9	33

20.10.2011 kello 13:00

NOKIAN LIIKEVAIHTO ALUEITTAIN, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

Raportoitu	Muutos (%) vrt.		7-9/2010	1-12/2010
	7-9/2011	7-9/10		
Eurooppa	2 559	-25	3 430	14 652
Lähi-itä ja Afrikka	1 263	-	1 265	5 518
Kiinan alue	1 545	-21	1 967	7 620
Aasian ja Tyynenmeren alue	2 181	-2	2 218	8 946
Pohjois-Amerikka	442	-7	473	1 953
Latinalainen Amerikka	990	8	917	3 757
Yhteensä	8 980	-13	10 270	42 446

NOKIAN HENKILÖSTÖ ALUEITTAIN

	Muutos (%) vrt.		30.09.10	31.12.10
	30.09.11	30.09.10		
Eurooppa	53 532	-4	55 783	54 556
Lähi-itä ja Afrikka	5 207	13	4 621	4 681
Kiinan alue	22 313	12	19 993	21 050
Aasian ja Tyynenmeren alue	30 370	8	28 182	29 310
Pohjois-Amerikka	9 133	11	8 206	8 084
Latinalainen Amerikka	15 394	4	14 768	14 746
Yhteensä	135 949	3	131 553	132 427

20.10.2011 kello 13:00

DEVICES & SERVICES, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	Oikaisut			Oikaisut			Ei-IFRS
	Raportoitu 7-9/2011	7-9/ 2011	Ei-IFRS 7-9/2011	Raportoitu 7-9/2010	7-9/ 2010	7-9/ 2010	7-9/ 2010
Liikevaihto 1)	5 392	-	5 392	7 173	1	7 174	
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-3 982	-	-3 982	-5 092	-	-5 092	
Bruttokate	1 410	-	1 410	2 081	1	2 082	
% liikevaihdosta	26,1		26,1	29,0		29,0	
Tutkimus- ja kehityskulut 2)	-594	1	-593	-708	2	-706	
% liikevaihdosta	11,0		11,0	9,9		9,8	
Myyntin ja markkinoinnin kulut 3)	-497	-	-497	-536	1	-535	
% liikevaihdosta	9,2		9,2	7,5		7,5	
Hallinnon kulut	-98	-	-98	-95	-	-95	
% liikevaihdosta	1,8		1,8	1,3		1,3	
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut 4)	-89	89	-	65	-61	4	
Liiketulos	132	90	222	807	-57	750	
% liikevaihdosta	2,4		4,1	11,3		10,5	

1) Liiketoimintojen hankintaan liittyvä lykätty tuloutus 1 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

2) Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 1 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä ja 2 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

3) Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 1 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

4) Uudelleenjärjestelykulut 59 miljoonaa euroa ja niihin liittyvät omaisuuserien arvonalentumiset 54 miljoonaa euroa sekä Accenture sopimukseen liittyvä positiivinen oikaisu 24 miljoonaa euroa, jotka sisältyvät Devices & Services Muu -osion tulokseen vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Tullimaksujen palautuksia 61 milj. euroa vuoden 2010 kolmannella vuosineljänneksellä.

20.10.2011 kello 13:00

NAVTEQ, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	Oikaisut			Oikaisut			Ei-IFRS 7-9/ 2010
	Raportoitu 7-9/2011	7-9/ 2011	Ei-IFRS 7-9/2011	Raportoitu 7-9/2010	7-9/ 2010	7-9/ 2010	
Liikevaihto	241	-	241	252	-	252	
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-33	-	-33	-39	-	-39	
Bruttokate	208	-	208	213	-	213	
% liikevaihdosta	86,3		86,3	84,5		84,5	
Tutkimus- ja kehityskulut 1)	-177	84	-93	-188	92	-96	
% liikevaihdosta	73,4		38,6	74,6		38,1	
Myyntin ja markkinoinnin kulut 2)	-60	29	-31	-58	30	-28	
% liikevaihdosta	24,9		12,9	23,0		11,1	
Hallinnon kulut	-15	-	-15	-17	-	-17	
% liikevaihdosta	6,2		6,2	6,7		6,7	
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-1	-	-1	2	-	2	
Liiketulos	-45	113	68	-48	122	74	
% liikevaihdosta	-18,7		28,2	-19,0		29,4	

1) Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 84 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä ja 92 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

2) Liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 29 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä ja 30 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

20.10.2011 kello 13:00

NOKIA SIEMENS NETWORKS, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	Oikaisut			Oikaisut		
	Raportoitu 7-9/2011	7- 9/2011	Ei-IFRS 7-9/2011	Raportoitu 7-9/2010	7-9/ 2010	Ei-IFRS 7-9/2010
Liikevaihto	3 413	-	3 413	2 943	-	2 943
Hankinnan ja valmistuksen kulut 1)	-2 518	21	-2 497	-2 241	31	-2 210
Bruttokate	895	21	916	702	31	733
% liikevaihdosta	26,2		26,8	23,9		24,9
Tutkimus- ja kehityskulut 2)	-556	7	-549	-511	46	-465
% liikevaihdosta	16,3		16,1	17,4		15,8
Myyntin ja markkinoinnin kulut 3)	-339	86	-253	-325	74	-251
% liikevaihdosta	9,9		7,4	11,0		8,5
Hallinnon kulut 4)	-140	6	-134	-130	14	-116
% liikevaihdosta	4,1		3,9	4,4		3,9
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut 5)	26	-	26	-18	1	-17
Liiketulos	-114	120	6	-282	166	-116
% liikevaihdosta	-3,3		0,2	-9,6		-3,9

1) Uudelleenjärjestelykulut 12 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen hankintaan liittyvä oikaisu vaihto-omaisuuteen 9 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Uudelleenjärjestelykulut 31 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

2) Uudelleenjärjestelykulut 1 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 6 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Uudelleenjärjestelykuluihin liittyvän varauksen purku 1 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 45 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

3) Uudelleenjärjestelykulut 7 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen hankintaan liittyvät poistot aineettomista hyödykkeistä 79 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Uudelleenjärjestelykulut 2 miljoonaa euroa ja poistot hankituista aineettomista hyödykkeistä 72 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

4) Uudelleenjärjestelykulut 6 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä ja 14 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

5) Uudelleenjärjestelykulut 1 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella vuosineljänneksellä.

20.10.2011 kello 13:00

YHTYMÄN YHTEISET TOIMINNOT, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	Oikaisut			Oikaisut		
	Raportoitu 7-9/2011	7-9/ 2011	Ei-IFRS 7-9/ 2011	Raportoitu 7-9/2010	7-9/ 2010	Ei-IFRS 7-9/ 2010
Liikevaihto	-	-	-	-	-	-
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-	-	-	-	-	-
Bruttokate	-	-	-	-	-	-
Tutkimus- ja kehityskulut	-	-	-	-	-	-
Myynnin ja markkinoinnin kulut	-	-	-	-1	-	-1
Hallinnon kulut	-37	-	-37	-17	-	-17
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut	-3	-	-3	-	-	-
Liiketulos	-40	-	-40	-18	-	-18

20.10.2011 kello 13:00

KONSERNIN TULOSLASKELMA, miljoonaa euroa (tilintarkastamaton)

	Raportoitu 7-9/2011	Oikaisut 7-9/2011	Ei-IFRS 7-9/2011	Raportoitu 7-9/2010	Oikaisut 7-9/2010	Ei-IFRS 7-9/2010
Liikevaihto 1)	8 980	-	8 980	10 270	1	10 271
Hankinnan ja valmistuksen kulut 2)	-6 471	21	-6 450	-7 329	31	-7 298
Bruttokate	2 509	21	2 530	2 941	32	2 973
% liikevaihdosta	27,9		28,2	28,6		28,9
Tutkimus- ja kehityskulut 3)	-1 327	92	-1 235	-1 407	140	-1 267
% liikevaihdosta	14,8		13,8	13,7		12,3
Myyntin ja markkinoinnin kulut 4)	-896	115	-781	-921	105	-816
% liikevaihdosta	10,0		8,7	9,0		7,9
Hallinnon kulut 5)	-290	6	-284	-259	14	-245
% liikevaihdosta	3,2		3,2	2,5		2,4
Liiketoiminnan muut tuotot ja kulut 6)	-67	89	22	49	-60	-11
Liikevoitto	-71	323	252	403	231	634
% liikevaihdosta	-0,8		2,8	3,9		6,2
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	-5	-	-5	-3	-	-3
Rahoitustuotot ja -kulut	-7	-	-7	-79	-	-79
Tulos ennen veroja	-83	323	240	321	231	552
Tuloverot	-68	-73	-141	1	-173	-172
Tulos	-151	250	99	322	58	380
Tuloksen jakautuminen						
Emoyhtiön omistajille kuuluva voitto	-68	192	124	529	-19	510
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	-83	58	-25	-207	77	-130
	-151	250	99	322	58	380
Tulos/osake (EUR) (emoyhtiön omistajille kuuluvasta voitosta)						
Laimentamaton	-0,02		0,03	0,14		0,14
Laimennettu	-0,02		0,03	0,14		0,14
Osakkeita keskimäärin (1 000 osaketta)						
Laimentamaton	3 710 070		3 710 070	3 708 888		3 708 888
Laimennettu	3 713 654		3 713 654	3 711 833		3 711 833
Poistot yhteensä	389	-199	190	441	-244	197
Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset yhteensä	9	-	9	14	-	14

20.10.2011 kello 13:00

- 1) Liiketoimintojen hankintaan liittyvä lykätty tuloutus 1 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.
- 2) Uudelleenjärjestelykulut 12 miljoonaa euroa ja liiketoimintojen hankintaan liittyvä oikaisu vaihto-omaisuuteen 9 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Uudelleenjärjestelykulut 31 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.
- 3) Uudelleenjärjestelykulut 1 miljoonaa euroa ja poistot liiketoimintojen hankintaan liittyvistä aineettomista hyödykkeistä 91 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Uudelleenjärjestelykulut 1 miljoonaa euroa ja poistot hankituista aineettomista hyödykkeistä 139 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.
- 4) Uudelleenjärjestelykulut 7 miljoonaa euroa ja poistot aineettomista hyödykkeistä 108 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Uudelleenjärjestelykulut 3 miljoonaa euroa ja poistot hankituista aineettomista hyödykkeistä 102 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.
- 5) Uudelleenjärjestelykulut 6 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä ja 14 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.
- 6) Uudelleenjärjestelykulut 59 miljoonaa euroa ja niihin liittyvät omaisuuserien arvonalentumiset 54 miljoonaa euroa sekä Accenture sopimukseen liittyvä positiivinen oikaisu 24 miljoonaa euroa vuoden 2011 kolmannella neljänneksellä. Uudelleenjärjestelykulut 1 miljoonaa euroa ja tullimaksujen palautuksia 61 miljoonaa euroa vuoden 2010 kolmannella neljänneksellä.

20.10.2011 kello 13:00

SEGMENTTI-INFORMAATIO JA ELIMINOINNIT

Vuoden 2011 kolmas neljännes, raportoitu, miljoonaa euroa (tilintarkastamaton)

	Smart Devices 7-9/ 2011	Mobile Phones 7-9/ 2011	Devices & Services muut 7-9/ 2011	Devices & Services 7-9/2011	NAVTEQ 7-9/ 2011	Nokia Siemens Networks 7-9/2011	Yhtymän yhteiset toiminnot 7-9/2011	Eliminoinnit 7-9/2011	Nokia- yhtymä 7-9/ 2011
Liikevaihto 1)	2 206	2 903	283	5 392	241	3 413	-	-66	8 980
Hankinnan ja valmistuksen kulut 2)	-1 691	-2 213	-78	-3 982	-33	-2 518	-	62	-6 471
Bruttokate 3)	515	690	205	1 410	208	895	-	-4	2 509
% liikevaihdosta	23,3	23,8	72,4	26,1	86,3	26,2			27,9
Toimintakulut	-657	-404	-128	-1 189	-252	-1 035	-37	-	-2 513
Muut tuotot ja kulut	11	10	-110	-89	-1	26	-3	-	-67
Kate	-131	296	-33						
% liikevaihdosta	-5,9	10,2	-11,7						
Liiketulos 3)				132	-45	-114	-40	-4	-71
% liikevaihdosta				2,4	-18,7	-3,3			-0,8

Vuoden 2010 kolmas neljännes, raportoitu, miljoonaa euroa (tilintarkastamaton)

	Smart Devices 7-9/ 2010	Mobile Phones 7-9/ 2010	Devices & Services muut 7-9/ 2010	Devices & Services 7-9/2010	NAVTEQ 7-9/ 2010	Nokia Siemens Networks 7-9/2010	Yhtymän yhteiset toiminnot 7-9/2010	Eliminoinnit 7-9/2010	Nokia- yhtymä 7-9/ 2010
Liikevaihto 1)	3 612	3 364	197	7 173	252	2 943	-	-98	10 270
Hankinnan ja valmistuksen kulut 2)	-2 509	-2 506	-77	-5 092	-39	-2 241	1	42	-7 329
Bruttokate 3)	1 103	858	120	2 081	213	702	1	-56	2 941
% liikevaihdosta	30,5	25,5	60,9	29,0	84,5	23,9			28,6
Toimintakulut	-773	-382	-184	-1 339	-263	-966	-19	-	-2 587
Muut tuotot ja kulut	5	3	57	65	2	-18	-	-	49
Kate	335	479	-7						
% liikevaihdosta	9,3	14,2	-3,6						
Liiketulos 3)				807	-48	-282	-18	-56	403
% liikevaihdosta				11,3	-19,0	-9,6			3,9

1) Sisältää teollisoikeuksien rojaltituotot, jotka on kirjattu kohtaan Devices & Services Muu.

2) Devices & Services -liiketoimintaan liittyvät rojaltikulut on kirjattu Smart Devices- ja Mobile Phones -yksiköissä.

3) Eliminointi koskien NAVTEQin kirjattuja Nokian gps-vastaanottimilla varustettujen älypuhelin mukana myytävään Ovi Maps -palveluun liittyviä voittoja, jotka on jaksotettu Devices & Services -ryhmässä.

20.10.2011 kello 13:00

KONSERNIN TULOSLASKELMA, IFRS, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	7-9/2011	7-9/2010	1-9/2011	1-9/2010	1-12/2010
Liikevaihto	8 980	10 270	28 654	29 795	42 446
Hankinnan ja valmistuksen kulut	-6 471	-7 329	-20 239	-20 705	-29 629
Bruttokate	2 509	2 941	8 415	9 090	12 817
Tutkimus- ja kehityskulut	-1 327	-1 407	-4 211	-4 323	-5 863
Myyntin ja markkinoinnin kulut	-896	-921	-2 805	-2 860	-3 877
Hallinnon kulut	-290	-259	-854	-805	-1 115
Liiketoiminnan muut tuotot	44	131	134	269	476
Liiketoiminnan muut kulut	-111	-82	-798	-185	-368
Liiketulos	-71	403	-119	1 186	2 070
Osuus osakkuusyhtiöiden tuloksista	-5	-3	-24	-13	1
Rahoitustuotot ja -kulut	-7	-79	-81	-220	-285
Tulos ennen veroja	-83	321	-224	953	1 786
Tuloverot	-68	1	-188	-352	-443
Tulos	-151	322	-412	601	1 343

Tuloken jakautuminen

Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	-68	529	-92	1 105	1 850
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	-83	-207	-320	-504	-507
	-151	322	-412	601	1 343

Tulos/osake (EUR)

(emoyhtiön omistajille kuuluvasta tuloksesta)

Laimentamaton	-0,02	0,14	-0,02	0,30	0,50
Laimennettu	-0,02	0,14	-0,02	0,30	0,50

Osakkeita keskimäärin (1 000 osaketta)

Laimentamaton	3 710 070	3 708 888	3 709 875	3 708 730	3 708 816
Laimennettu	3 713 654	3 711 833	3 714 151	3 712 467	3 713 250

Poistot yhteensä **389** 441 **1 182** 1 341 1 771

Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaukset,

Yhteensä **9** 14 **9** 33 48

20.10.2011 kello 13:00

KONSERNIN LAAJA TULOSLASKELMA, IFRS, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	7-9/2011	7-9/2010	1-9/2011	1-9/2010	1-12/2010
Tulos	-151	322	-412	601	1 343
Muut laajan tuloksen erät					
Muuntoerot	425	-836	-375	1 141	1 302
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojauksen arvostustuotot/-kulut	-161	138	82	-368	-389
Rahavirtojen suojaus	31	103	71	-224	-141
Available-for-sale sijoitukset	34	-28	46	12	9
Muut lisäykset/vähennykset	22	118	13	88	45
Muihin laajan tuloksen eriin liittyvät verot	21	-39	-37	128	126
Muut laajan tuloksen erät verojen jälkeen	372	-544	-200	777	952
Laaja tulos	221	-222	-612	1 378	2 295
Laajan tuloksen jakautuminen					
Emoyhtiön omistajille kuuluva tulos	294	-32	-301	1 890	2 776
Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus tuloksesta	-73	-190	-311	-512	-481
	221	-222	-612	1 378	2 295

20.10.2011 kello 13:00

KONSERNITASE, IFRS, miljoonaa euroa

(tilintarkastamaton)

VASTAAVAA

Pitkäaikaiset varat

	30.09.2011	30.09.2010	31.12.2010
Aktivoidut tuotekehitysmenot	13	60	40
Liikearvo	5 778	5 561	5 723
Muut aineettomat hyödykkeet	1 567	2 191	1 928
Aineelliset hyödykkeet	1 884	1 934	1 954
Osuudet osakkuusyhtiöissä	72	125	136
Available-for-sale-sijoitukset	606	590	533
Laskennalliset verosaamiset	1 863	1 566	1 596
Pitkäaikaiset lainasaamiset	83	76	64
Muut sijoitukset	3	6	4
	11 869	12 109	11 978

Lyhytaikaiset varat

Vaihto-omaisuus	2 500	2 593	2 523
Myyntisaamiset	6 749	7 117	7 570
Siirtosaamiset ja ennakkomaksut	4 284	4 745	4 360
Lyhytaikainen osuus pitkäaikaisista lainasaamisista	46	29	39
Muut lyhytaikaiset rahoitussuamiset	347	428	378
Käypään arvoon tulosvaikuttaisesti kirjattavat sijoitukset, likvidit varat	438	1 058	911
Available-for-sale-sijoitukset, likvidit varat	1 945	3 720	3 772
Available-for-sale-sijoitukset, rahavarat	6 695	3 622	5 641
Rahat ja pankkisaamiset	1 731	1 835	1 951
	24 735	25 147	27 145
	36 604	37 256	39 123

Yhteensä

VASTATTAVAA

Oma pääoma

Osakepääoma	246	246	246
Ylikurssirahasto	355	299	312
Omat osakkeet	-646	-667	-663
Muuntoerot	506	684	825
Arvonmuutosrahasto	100	-45	3
Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	3 150	3 163	3 161
Kertyneet voittovarot	8 937	9 842	10 500

Emoyhtiön omistajien osuus omasta pääomasta

Määräysvallattomille omistajille kuuluva osuus

Oma pääoma yhteensä

Pitkäaikainen vieras pääoma

Pitkäaikaiset korolliset rahoitusvelat	4 178	4 304	4 242
Laskennalliset verovelat	844	1 096	1 022
Muut pitkäaikaiset velat	74	95	88
	5 096	5 495	5 352

Lyhytaikainen vieras pääoma

Pitkäaikaisten lainojen lyhennykset	164	14	116
Lyhytaikaiset rahoituslainat	1 400	1 542	921
Muut lyhytaikaiset rahoitusvelat	316	295	447
Ostovelat	5 091	5 703	6 101
Siirtovelat	7 307	6 634	7 365
Varaukset	2 540	2 464	2 590
	16 818	16 652	17 540

Yhteensä

Korolliset velat

Oma pääoma/osake, EUR

Osakkeiden määrä (1 000 osaketta) 1)

	5 742	5 860	5 279
	3,41	3,65	3,88
	3 710 076	3 708 924	3 709 130

1) Ei sisällä konserniyhtiöiden omistamia osakkeita.

20.10.2011 kello 13:00

KONSERNIN RAHAVIRTALASKELMA, IFRS, miljoonaa euroa
(tilintarkastamaton)

	1-9/2011	1-9/2010	1-12/2010
Liiketoiminnan rahavirta			
Emoyhtiön omistajille kuuluva voitto	-92	1 105	1 850
Oikaisut yhteensä	1 672	1 552	2 112
Nettokäyttöpääoman muutokset	-868	1 162	2 349
Liiketoiminnan rahavirta	712	3 819	6 311
Saadut korot	137	82	110
Maksetut korot	-188	-164	-235
Muut rahoituserät	376	-628	-507
Maksetut verot	-534	-771	-905
Liiketoiminnan nettorahavirta	503	2 338	4 774
Investointien rahavirta			
Hankitut konserniyhtiöt, vähennettynä hankintahetken rahavaroilla	-797	-96	-110
Lyhytaikaisten available-for-sale-sijoitusten lisäys, likvidit varat	-2 782	-6 536	-8 573
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavien sijoitusten lisäys, likvidit varat	-530	-418	-646
Pitkäaikaisten available-for-sale-sijoitusten lisäys	-91	-89	-124
Hankitut osuudet osakkuusyhtiössä	-2	-32	-33
Muiden pitkäaikaisten saamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-15	1	2
Lyhytaikaisten saamisten lisäys (-) / vähennys (+)	-22	-1	-2
Investoinnit aineellisiin hyödykkeisiin ja muihin aineettomiin hyödykkeisiin	-443	-467	-679
Myydyt konserniyhtiöt, vähennettynä myyntihetken rahavaroilla	-3	-17	-21
Myydyt osakkuusyhtiöt	1	5	5
Myydyt liiketoiminnot	3	-	141
Lyhytaikaisten available-for-sale-sijoitusten erääntyminen ja myynti, likvidit varat	4 499	5194	7 181
Käypään arvoon tulosvaikutteisesti kirjattavien sijoitusten erääntyminen ja myynti, likvidit varat	1 064	-	333
Pitkäaikaisten available-for-sale-sijoitusten myynti	38	83	83
Aineellisten ja aineettomien hyödykkeiden myynti	37	21	21
Saadut osingot	1	1	1
Investointien nettorahavirta	958	-2 351	-2 421
Rahoitustoimintojen rahavirta			
Muut maksut osakkeenomistajilta	546	-	-
Omien osakkeiden osto	-	1	1
Pitkäaikaisten velkojen lisäys	1	98	482
Pitkäaikaisten velkojen vähennys	-28	-4	-6
Lyhytaikaisten velkojen lisäys(+) / vähennys (-)	435	750	131
Osingonjako	-1 509	-1 524	-1 519
Rahoitustoimintojen nettorahavirta	-555	-679	-911
Muuntoero-oikaisu	-72	223	224
Rahavarojen lisäys (+) / vähennys (-)	834	-469	1 666
Rahavarat tilikauden alussa	7 592	5 926	5 926
Rahavarat tilikauden lopussa	8 426	5 457	7 592

Rahavirtalaskelman erät eivät ole suoraan johdettavissa taseista mm. vuoden aikana hankittujen ja myytyjen tytäryhtiöiden ja valuuttakurssimuutosten takia.

20.10.2011 kello 13:00

LASKELMA KONSERNIN OMAN PÄÄOMAN MUUTOKSISTA, IFRS, miljoonaa euroa (tilintarkastamaton)

	Osake- pääoma	Ylikurssi- rahasto	Omat osakkeet	Muuntoerot	Arvon- muutos- rahasto	Sijoitetun vapaan oman pääoman rahasto	Kertyneet voittovarot	Emoyhtiön omistajien osuus	Määräys- vallattomien omistajien osuus	Oma pääoma yhteensä
Oma pääoma 31.12.2009	246	279	-681	-127	69	3 170	10 132	13 088	1 661	14 749
Muuntoerot				1 083				1 083	54	1 137
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojauksen arvostustuotot, verojen jälkeen				-272				-272		-272
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen					-123			-123	-63	-186
Available-for-sale sijoitukset					9			9		9
Muut lisäykset/vähennykset							88	88		88
Katsauskauden tulos							1 105	1 105	-503	602
Katsauskauden laaja tulos	-	-	-	811	-114	-	1 193	1 890	-512	1 378
Yrityskauppoihin liittyvien optioiden toteutus		-1						-1		-1
Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaus		31						31		31
Verohyöty osakeperusteisten ohjelmien kulukirjauksista		-1						-1		-1
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakkeiden suorittaminen		-9	13			-7		-3		-3
Omien osakkeiden luovutus			1					1		1
Lainan konvertointi omaksi pääomaksi								-	500	500
Osingonjako							-1 483	-1 483	-61	-1 544
Ostetut vähemmistöosuudet ja muut oikaisut								-	-1	-1
Muut muutokset yhteensä	-	20	14	-	-	-7	-1 483	-1 456	438	-1 018
Oma pääoma 30.09.2010	246	299	-667	684	-45	3 163	9 842	13 522	1 587	15 109
Oma pääoma 31.12.2010	246	312	-663	825	3	3 161	10 500	14 384	1 847	16 231
Muuntoerot				-379				-379	5	-374
Ulkomaiseen yksikköön tehdyn nettosijoituksen suojauksen arvostustuotot, verojen jälkeen				60				60		60
Rahavirtojen suojaus, verojen jälkeen					52			52	4	56
Available-for-sale sijoitukset					45			45		45
Muut lisäykset/vähennykset							13	13		13
Katsauskauden tulos							-92	-92	-320	-412
Katsauskauden laaja tulos	-	-	-	-319	97	-	-79	-301	-311	-612
Osakeperusteisten ohjelmien kulukirjaus		10						10		10
Verohyöty osakeperusteisten ohjelmien kulukirjauksista		-3						-3		-3
Tulosperusteisten ja ehdollisten osakkeiden suorittaminen		-10	17			-11		-4		-4
Muut maksut osakkeenomistajilta		46						46	500	546
Osingonjako							-1 484	-1 484	-8	-1 492
Hankitut määräysvallattomien osakkeenomistajien osuudet ja muut muutokset								-	14	14
Muut muutokset yhteensä	-	43	17	-	-	-11	-1 484	-1 435	506	-929
Oma pääoma 30.09.2011	246	355	-646	506	100	3 150	8 937	12 648	2 042	14 690

20.10.2011 kello 13:00

VASTUUSITOUMUKSET, miljoonaa euroa

		Konserni	
	30.09.2011	30.09.2010	31.12.2010
Omasta puolesta annetut vakuudet			
Annetut kiinteistökiinnitykset	18	18	18
Annetut pantit	2	3	5
Vastuusitoumukset samaan konserniin kuuluvien yritysten puolesta			
Lainatakaukset	-	-	-
Muut takaukset	1 281	1 367	1 262
Muut vastuusitoumukset			
Lainatakaukset	-	-	-
Muut takaukset	16	22	17
Leasingvastuut	1 015	1084	1 069
Rahoitussitoumukset			
Asiakasrahoitus	105	72	85
Pääomasijoitussitoumukset	148	268	238

Nokian tilintarkastamattoman osavuositarkastuksen laadinnassa on noudatettu kansainvälisiä tilinpäätösstandardeja (IFRS). Osavuositarkastuksen laatimisperiaatteet ja laskentamenetelmät ovat samat kuin Nokian konsernitilinpäätöksessä vuodelta 2010.

20.10.2011 kello 13:00

On otettava huomioon, että tähän tiedotteeseen sisältyvät, muut kuin jo toteutuneita seikkoja koskevat lausumat ovat tulevaisuudennäkymiin liittyviä kannanottoja. Näitä ovat esimerkiksi: A) suunnitelmat ja odotetut hyödyt liittyen strategiseen kumppanuuteen Microsoftin kanssa jossa pyritään yhdistämään yhtiöiden toisiaan täydentävät vahvuudet ja osaaminen uuden maailmanlaajuisen mobiilikosysteemin luomiseksi ja jossa otamme Windows Phone -ohjelmistoalustan ensisijaiseksi älypuhelinlustraluksemme; B) uuden strategiamme toteuttamisen aikataulu ja odotetut hyödyt, mukaan lukien toiminnalliset ja taloudelliset hyödyt ja tavoitteet, sekä muutokset yhtiön johdossa ja organisaatorakenteessa; C) tuotteiden ja palveluiden toimituksiin liittyvät ajankohdat; D) kykymme luoda uutta, kehittää, toteuttaa ja kaupallistaa uusia teknologioita, tuotteita ja palveluita; E) arviot markkinoiden kehitymisestä ja rakenteellisista muutoksista; F) arviot ja tavoitteet koskien teollisuudenalan volyymien kehitystä, markkinaosuutta, hintoja, liikevaihtoa ja katteita liittyen tuotteisiimme ja palveluihimme; G) toiminnallisia tavoitteita ja liiketoimintamme tulosta koskevat arviot ja tavoitteet; H) arviot ja tavoitteet koskien yhteistyö- ja kumppanuuksjärjestelyitä; I) vireillä olevien ja uhkaavien oikeudenkäyntien lopputulos; J) arviot koskien yrityskauppojen ja uudelleenjärjestelyiden menestyksekkästä toteuttamista oikea-aikaisesti ja kykyämme saavuttaa asetetut taloudelliset ja toiminnalliset tavoitteet yrityskauppojen tai uudelleenjärjestelyiden toteuduttua; ja K) lausumat, joissa esiintyy sana "uskoa", "odottaa", "ennakoida", "arvioida", "tavoite", "on tarkoitettu", "suunniteltu", "aikoa" tai muu vastaava ilmaisu. Tällaiset lausumat perustuvat johdon parhaaseen arvioon ja uskoon sen tiedon valossa, joka sillä on kyseisellä hetkellä saatavilla. Koska tällaisiin lausumiin sisältyy riskejä ja epävarmuuksia, todelliset tulokset voivat poiketa huomattavasti niistä tuloksista, joita tällä hetkellä odotamme. Tekijöitä, jotka saattaisivat aiheuttaa tällaisia poikkeamia voivat olla esimerkiksi: 1) kykymme luoda kilpailukykyinen älypuhelinlalista korkealaatuisille, erottuville ja voitokkaille älypuhelimille tai uusia liikevaihdon lähteitä Microsoft-kumppanuuden avulla; 2) arvioitu aikataulu siirtymiselle Windows Phone-ohjelmistoalustaan ensisijaisena älypuhelinlaluksiamme ja alustaan perustuvien tuotteiden tuomiselle markkinoille; 3) kykymme ylläpitää nykyisen Symbian-ohjelmistoalustamme kilpailukykyisyyttä; 4) kykymme saada tuottoa sijoituksillemme MeeGo-ohjelmistoalustaan, seuraavan sukupolven laitteisiin, ohjelmisto-alustoihin ja käyttäjäkokeuksiin; 5) kykymme rakentaa kilpailukykyinen ja kannattava maailmanlaajuinen ekosysteemi, joka on riittävän suuri ja houkutteleva ja tarjoaa riittävästi lisäarvoa kaikille osallistujille, sekä tuoda voitokkaita älypuhelimia markkinoille oikea-aikaisesti; 6) kykymme tuottaa oikea-aikaisesti ja kustannustehokkaasti laitteistoltaan erottuvia matkapuhelimia; 7) kykymme nopeuttaa innovaatiota, tuotekehitystä ja toimeenpanoa tuodaksemme markkinoille uusia kilpailukykyisiä äly- ja matkapuhelimia oikea-aikaisesti; 8) kykymme pitää palveluksessa, kannustaa, kehittää ja rekrytoida osaavia työntekijöitä; 9) kykymme panna täytäntöön strategioitamme, erityisesti uusi mobiilituotestrategia; 10) kova kilpailutilanne eri toimialoillamme ja kykymme säilyttää tai parantaa markkina-asemaamme tai menestyksellisesti vastata kilpailuympäristömme muutoksiin; 11) kykymme säilyttää ja hyödyntää perinteisiä vahvuuksiamme mobiilituotemarkkinoilla, mikäli epäonnistuisimme operaattoriasiakkaidemme ja jakelijoidemme asiakasuskollisuuden ylläpitämisessä uuden strategiamme täytäntöönpanon ja muiden tekijöiden johdosta; 12) menestyksemme yhteistyö- ja kumppanuuksjärjestelyissä kolmansien osapuolten, mukaan lukien Microsoftin kanssa; 13) toimittajiemme, yhteistyökumppaneidemme ja asiakkaidemme menestys, taloudellinen tilanne ja suorituskyky; 14) kykymme hankkia oikea-aikaisesti ja keskeytyksettä riittäviä määriä laadukkaita täysin toimivia komponentteja, osarakenteita ja ohjelmistoja edullisin ehdoin, mukaan lukien tuotantoon tai toimituksiin liittyvät häiriöt, jotka johtuvat epäsuotuisista olosuhteista toimittajiemme sijaintipaikoilla; 15) kykymme ylläpitää menestyksekkäästi tuotannon, palveluiden kehittämisen ja toimittamisen, sekä logistiikan tehokkuutta; 16) kykymme varmistaa tuotteiden oikea-aikaiset ja määrältään riittävät toimitukset, jotka täyttävät asiakkaidemme vaatimukset ja kykymme hallita varastoamme ja sopeutua oikea-aikaisesti tuotteidemme kysynnän muutoksiin; 17) todelliset tai väitetyt ongelmat tuotteidemme laadussa, turvallisuudessa tai tietoturvassa; 18) meidän tai yhteistyökumppanien keräämien, saamien tai säilyttämien tai tuotteidemme kautta saatujen tai tuotteissamme säilytettyjen henkilötietojen tai muiden kuluttajia koskevien tietojen todellinen tai väitetty katoaminen, asiaton ilmaiseminen tai vuoto; 19) kustannusten menestyksekkäs hallitseminen, mukaan lukien kykymme saavuttaa tavoiteltuja kustannussäästöjä sekä toteuttaa niihin liittyviä uudelleenjärjestelyitä kuten henkilöstövähennyksiä tehokkaasti ja oikea-aikaisesti; 20) kykymme tehokkaasti ja sujuvasti täytäntöönpanna uusi toimintarakenne liiketoimintoillemme; 21) langattoman viestinnän ja kiinteiden verkkojen toimialan kehitys sekä yleinen maailmanlaajuinen ja alueellinen taloudellinen tilanne; 22) valuuttakurssien vaihtelut mukaan lukien erityisesti vaihtelut raportointivaluuttamme euron sekä Yhdysvaltojen dollarin, Japanin jenin ja Kiinan yuanin sekä eräiden muiden valuuttojen välillä; 23) kykymme suojata teknologioita, joita Nokia tai muut kehittävät tai joita me lisensioimme, kolmansien osapuolten väitteiltä että olisimme loukanneet suojattuja immateriaalioikeuksia, sekä tiettyjen tuotteissamme ja palveluissamme käytettyjen teknologioiden saatavuus kaupallisesti hyväksyttävien ehdoin; 24) kykymme suojata useita Nokian, NAVTEQin ja Nokia Siemens Networksin patentoimia, standardisoituja tai immateriaalioikeuksien piirissä olevia teknologioita kolmansien osapuolien loukkauksilta tai toimenpiteiltä, jotka tähtäävät immateriaalioikeuksiemme mitätöimiseen; 25) eri valtioiden toimintatapojen, kauppapolitiikkojen, lakien tai säännösten muutosten vaikutukset sekä poliittiset tai taloudelliset epävakaudet maissa, joissa meillä on liiketoimintaa; 26) häiriö tietoliikennejärjestelmissä tai verkoissa, joista toimintamme on riippuvaista; 27) oikeudenkäyntien epäsuotuisat lopputulokset; 28) väitteet siitä, että tukiasemien ja mobiilituotteiden synnyttämistä sähkömagneettisista kentistä aiheutuisi mahdollisia terveysriskejä, sekä niihin liittyvät oikeudenkäynnit ja julkisuus riippumatta siitä, onko väitteillä perusteita; 29) kykymme saavuttaa tavoitellut Nokia Siemens Networksin kustannussäästöt ja lisätä sen kannattavuutta sekä toteuttaa siihen liittyviä uudelleenjärjestelyitä tehokkaasti ja oikea-aikaisesti; 30) Nokia Siemens Networksin kyky säilyttää ja parantaa sen markkina-asemaa tai vastata menestyksekkäästi kilpailuympäristön muutoksiin; 31) Nokia Siemens Networksin likviditeetti ja sen kyky vastata käyttöpääomaa koskeviin tarpeisiin; 32) Nokia Siemens Networksin kyky menestyksekkäästi integroida Motorola Solutions -yhtiöltä hankitut langattomat verkkotoiminnot, ylläpitää hankittuun liiketoimintaan liittyvät asiakassuhteet, ristiinmyydä tuotteitaan ja palveluitaan hankitun liiketoiminnan asiakkaille ja saavuttaa

20.10.2011 kello 13:00

arvioitua hyödyt ja synergia yrityskaupasta; 33) Nokia Siemens Networks kyky tuoda oikea-aikaisesti markkinoille uusia tuotteita ja palveluita sekä niihin liittyviä parannuksia ja teknologioita; 34) Nokia Siemens Networks menestys tietoliikenneverkkoihin liittyvien palveluiden markkinoilla ja sen kyky tehokkaasti ja kannattavasti sopeuttaa sen liiketoiminta ja toiminnot oikea-aikaisesti vastaamaan asiakkaiden yhä monipuolisempia tarpeita; 35) kehitys suurissa, monivuotisissa sopimuksissa tai suhteessamme merkittäviin asiakkaisiin verkkoratkaisujen ja niihin liittyvien palvelujen aloilla; 36) asiakasrahoitusriskiemme hallinta erityisesti verkkoratkaisujen ja niihin liittyvien palvelujen aloilla; 37) mahdolliset käynnissä olevat tai muut viranomaistutkimukset, jotka kohdistuvat tiettyjen Siemens AG:n entisten työntekijöiden väitettyihin rikkomuksiin, jotka voivat liittyä tai joilla voi olla vaikutusta Siemensistä Nokia Siemens Networksiin siirtyneisiin operaattoritoimintoihin ja työntekijöihin; 38) häiriöt, jotka aiheutuvat Nokia Siemens Networksin asiakassuhteille käynnissä olevista viranomaistutkimuksista, jotka liittyvät Siemensistä Nokia Siemens Networksiin siirtyneisiin operaattoritoimintoihin; sekä ne riskitekijät, jotka mainitaan Nokian 31.12.2010 päättynyttä tilikautta koskevassa Yhdysvaltojen arvopaperisäännösten mukaisessa asiakirjassa (Form 20-F) ss.12-39 otsikon "Item 3.D Risk Factors" alla. Muut tuntemattomat tai odottamattomat tekijät tai vääriksi osoittautuvat oletukset voivat aiheuttaa todellisten tulosten huomattavan poikkeamisen tulevaisuudennäkymiin liittyvissä kannanotoissa ja lausumissa esitetyistä tulosodotuksista. Nokia ei sitoudu päivittämään tai muuttamaan tulevaisuudennäkymiin liittyviä kannanottoja tai lausumia uuden tiedon, tulevaisuuden tapahtuman tai muun syyn johdosta, paitsi siltä osin kuin sillä on siihen lainmukainen velvollisuus.

Nokia, Helsinki – 20.11.2011

Lehdistö- ja sijoittajatiedustelut:

Nokia

Viestintä

Puh. 07180 34900

Sähköposti: press.services@nokia.com

Sijoittajasuhteet, Eurooppa:

Puh. 07180 34927

Sijoittajasuhteet, Yhdysvallat:

Puh. +1 914 3680 555

- Nokia suunnittelee julkistavansa vuoden 2011 viimeisen neljänneksen osavuositarkastuksensa ja koko vuoden 2011 tuloksensa 26.1.2012.
- Nokia suunnittelee julkistavansa vuoden 2012 ensimmäisen, toisen ja kolmannen neljänneksen osavuositarkastuksensa 19.4.2012, 19.7.2012 ja 18.10.2012.
- Nokia suunnittelee julkistavansa tilinpäätöksen ja toimintakertomuksen sisältävän vuosikertomuksensa "Nokia vuonna 2011" viikolla 13 vuonna 2012.
- Nokian varsinainen yhtiökokous on suunniteltu pidettäväksi 3.5.2012.

www.nokia.fiwww.nokia.com